



**КОНФЕРЕНЦИЯ ОРГАНИЗАЦИИ  
ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ  
ПО ТОРГОВЛЕ И РАЗВИТИЮ**

Distr.  
LIMITED

TD/L.370  
13 June 2004

RUSSIAN  
Original: ENGLISH

Одиннадцатая сессия  
Сан-Паулу, 13-18 июня 2004 года

**ФОРУМ ПО РЕГИОНАЛИЗМУ И СОТРУДНИЧЕСТВУ ЮГ-ЮГ:  
ПРИМЕР ИНДИИ И "МЕРКОСУР"**

9 июня 2004 года, Рио-де-Жанейро - Резюме, подготовленное секретариатом ЮНКТАД

1. Форум Индия и "Меркосур" стал одним из предконференционных мероприятий, проведенных перед ЮНКТАД XI в Сан-Паулу. Совещание было проведено под председательством посла Марью Виалва, Генерального директора по вопросам содействия развитию торговли, министерство иностранных дел, Бразилия. С вступительными замечаниями выступили г-н Рубенс Рикуперу, Генеральный секретарь ЮНКТАД; г-н Джаянт Дасгупта, общий секретарь, министерство торговли, Индия; г-н Марью Мугнаини - младший, исполнительный секретарь, Палата международной торговли (КАМЕКС), Бразилия; г-н И.К. Моды, председатель, Федерация индийских торгово-промышленных палат (ФИТПП); и г-н Жозе Аугусту Фернандис, исполнительный директор, Национальная конфедерация промышленности (НКП), Бразилия. Совещание носило практический характер с заострением внимания на конкретных путях поощрения торговли между Индией и "Меркосур", при этом сначала были рассмотрены общие вопросы, а затем вопросы конкретных секторов.

2. Торговля Юг-Юг больше не является просто мечтой, которой она была примерно сорок лет назад. Доля развивающихся стран в общей торговле составляет примерно 32% по сравнению с 20% несколько лет назад, и 41% совокупного экспорта развивающихся стран приходится на их взаимную торговлю. В 2003 году впервые Соединенные Штаты и Япония импортировали больше товаров и услуг из развивающихся стран, чем из развитых. Эти факты свидетельствуют о том, что торговля Юг-Юг не подменяет торговлю Север-Юг, а дополняет ее.

3. Торговля Юг-Юг увеличивается благодаря динамичному развитию внутрирегиональной преференциальной торговли, тогда как межрегиональная торговля расширяется сравнительно умеренными темпами. Если либерализация внутри регионов продвинулась от зачаточного состояния к более глубокой интеграции между развивающимися странами, то на межрегиональном уровне либерализация ограничивается режимом наиболее благоприятствуемой нации и эпизодическими попытками, предпринимаемыми в рамках Глобальной системы торговых преференций между развивающимися странами (ГСТП).
4. Инициатива Индии и "Меркосур" представляет собой признание потенциала межрегиональной торговли Юг-Юг. Рамочное соглашение между Индией и "Меркосур", подписанное в июне 2003 года, привело к созданию зоны свободной торговли товарами и впоследствии было распространено на торговлю услугами. В январе 2004 года было подписано соглашение о преференциальной торговле с тремя приложениями, касающимися правил происхождения, защитных мер и урегулирования споров. В настоящее время завершается доработка проектов этих приложений, а также списков товаров, подпадающих под тарифные преференции.
5. Предполагается, что это соглашение будет постепенно развиваться и превратится в соглашение о свободной торговле, начиная с установления постоянных преференций по ряду тарифных позиций и инициатив сотрудничества в различных областях. Это может быть важным предвестником других таких соглашений между развивающимися странами в различных регионах мира. В соглашении предусматривается снижение тарифных ставок или тарифные преференции в отношении примерно 2 000 товаров и намерение постепенно расширять и этот список товаров. Однако сама по себе торговля не может принести ожидаемых результатов, важно, чтобы это охватывало инвестиции и технологию, а также другие формы экономического сотрудничества в целях содействия укреплению двусторонних связей.
6. Индия и страны "Меркосур" участвуют также и в других инициативах в области торговли, направленных на укрепление более широких сетей связей Юг-Юг, например, с другими странами их соответствующих регионов, со странами Таможенного союза южной части Африки и с Группой 20 в контексте переговоров ВТО по сельскому хозяйству. Кроме того, недавняя инициатива Индии, Бразилии и Южной Африки придала новый импульс торговле между Индией и "Меркосур", в частности благодаря облегчению транспортного сообщения между Индией и странами "Меркосур".

7. Необходимо проявлять осторожный подход, поскольку из 124 региональных торговых соглашений (РТС), о которых были направлены уведомления в рамках Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ), продолжают действовать лишь 48. Большинство из прекративших действовать соглашений являются соглашениями Юг-Юг. Для решения данной проблемы было предложено, чтобы соглашения Юг-Юг сначала охватывали наименее чувствительные статьи торговли, такие, как продукция обрабатывающей промышленности и услуги, и впоследствии включать в них такие чувствительные секторы, как сельское хозяйство. Вместе с тем соглашения Юг-Юг не должны просто ограничиваться рядом нечувствительных секторов с небольшим потенциалом для роста торговли. Выступающие сошлись во мнении о том, что инициатива Индии и "Меркосур" в области торговли и другие новые механизмы сотрудничества Юг-Юг должны быть более открытыми, должны основываться в большей мере на рыночных принципах и должны быть ориентированы в большей степени на потребности предприятий.

8. Потенциал торговли между Индией и "Меркосур" едва ли используется. Нынешний уровень торговли является низким (1,3-1,8 млрд. долл. США), и при этом наиболее значительная часть торговли приходится на сырую нефть. Индия стала также важным рынком для соевого и подсолнечного масла из Аргентины, тогда как многие товары, в отношении которых Индия является конкурентоспособной, отсутствуют на бразильском рынке. Существуют значительные возможности для взаимодополняемости в секторе сельскохозяйственной продукции, продуктов моря, лекарств и фармацевтических препаратов программного обеспечения и информационной технологии (ИТ), телекоммуникаций, в креативной индустрии, секторе лесоматериалов и лесной продукции и секторе железнодорожных, воздушных и морских перевозок. Вместе с тем высказываются сомнения относительно возможности изменения структуры торговли между "Меркосур" и Индией путем перехода к структуре, характеризующейся прежде всего обменом технологией, инвестиционными потоками и совместными предприятиями в ряде секторов, таких, как лесное хозяйство; птицеводство; химическая продукция, красители и полуфабрикаты; лекарства и фармацевтические препараты; гидроэнергетика и ядерная энергетика; сжатый природный газ; этанол; телекоммуникационный сектор; и ИТ. В Индии уже существуют некоторые совместные предприятия со странами "Меркосур", например в фармацевтической промышленности (с Бразилией), автомобильной промышленности (с Бразилией и Уругваем) и секторе ИТ (с Уругваем).

9. Существуют также возможности для сотрудничества в области науки и техники в целях развития. Было приведено два примера такого сотрудничества, в частности в авиационной промышленности компания "Эмбраер" сотрудничает с крупнейшим индийским производителем авиационной техники, а в секторе топлива (этилового спирта)

Индия приняла решение об использовании этилового спирта в штатах, производящих сахар, и одна из бразильских компаний работает в Индии в рамках данного проекта.

10. Развитие двусторонней торговли между Индией и "Меркосур" сдерживается различными факторами, включая а) недостаточную информированность всех партнеров о возможностях, политике и регулировании импорта у других партнеров; б) плохое воздушное и морское сообщение; в) торговые ограничения; г) отсутствие надлежащих банковских и страховых механизмов; д) высокие операционные расходы; и е) языковые проблемы. Решение этих проблем могло бы привести к увеличению двусторонней торговли между Индией и "Меркосур" в 16 раз в обоих направлениях до 13 млрд. долл. США.

11. Страны "Меркосур" и Индия участвуют в ряде других двусторонних и многосторонних соглашений, что делает гораздо более привлекательными возможности и рынки для соглашения между Индией и "Меркосур" и создает стимулы для взаимных инвестиций. Вместе с тем были отмечены риски и последствия, связанные с конфигурацией соглашений, напоминающей запутанный клубок.

12. Участники дискуссии обсудили перспективы соглашения между Индией и "Меркосур". Необходимо учитывать торговые приоритеты обоих регионов. Например, Бразилия уделяет пристальное внимание своим приоритетам во внутрирегиональной торговле и разрабатываемому в настоящее время соглашению между "Меркосур" и Европейским союзом. Сотрудничество может начаться в ряде областей с тем, чтобы укрепить доверие и контакты и обойти конфликтные области. В этом процессе первостепенное внимание следует уделить инвестициям: торговля должна следовать за инвестициями, иначе такие соглашения будут недолговечными. В Индии Федерация индийских торгово-промышленных палат (ФИТПП) создала службу поддержки для поощрения инвестиций и дополнения усилий, предпринимаемых правительством в целях стимулирования торговли между Индией и "Меркосур".

13. Было отмечено решающее значение участия деловых кругов в этих процессах. Следует поощрять деловые контакты, и было рекомендовано создавать рабочие группы государственного и частного секторов с участием научных кругов, с тем чтобы обеспечить достаточное вовлечение частного сектора. Кроме того, была подчеркнута необходимость улучшения взаимного ознакомления, в частности путем распространения надлежащей информации, с помощью культурных обменов и деловых поездок. Были упомянуты некоторые конкретные области, заслуживающие неотложного внимания, включая унификацию стандартов, таможенные процедуры, вопросы финансирования и транспортные возможности и расходы.

14. Участники согласились с тем, что ЮНКТАД могла бы оказать поддержку путем

- a) создания институционального механизма для обмена опытом в отношении РТС Юг-Юг, подкрепляемого аналитической работой по изучению экономических последствий РТС и их последствий для развития;
- b) выполнения функции форума для обмена мнениями между лицами, занимающимися разработкой политики, экономистами и частным сектором на национальном или субрегиональном уровнях;
- c) организации подготовки участников переговоров; и
- d) содействия осуществлению проектов технического сотрудничества между развивающимися странами, например между компаниями "Инметру" (Бразилия) и БИС (Индия), сотрудничающих в области стандартов.

-----