Организация Объединенных Наций A/57/381

Генеральная Ассамблея

Distr.: General
5 September 2002
Russian
Original: English

Пятьдесят седьмая сессия
Пункт 86(b) предварительной повестки дня*
Вопросы макроэкономической политики: сырьевые товары

Общемировые тенденции и перспективы в области сырьевых товаров

Записка Генерального секретаря

Генеральный секретарь имеет честь представить Генеральной Ассамблее в соответствии с ее просьбой, содержащейся в ее резолюции 55/183 от 20 декабря 2000 года, прилагаемый доклад**, который был подготовлен Генеральным секретарем Конференции Организации Объединенных Наций по торговле и развитию (см. приложение).

---

* A/57/150.

** Настоящий доклад был представлен с опозданием в связи с необходимостью использовать при его подготовке самую последнюю имеющуюся статистическую информацию.

02-58205 (R) 260902 270902
0258205

Доклад Генерального секретаря Конференции Организации Объединенных Наций по торговле и развитию об общемировых тенденциях и перспективах в области сырьевых товаров

Резюме

На протяжении десятилетия 1990–2000 годов темпы роста общемирового экспорта нетопливных сырьевых товаров были ниже темпов роста совокупного объема экспорта. Так, за период с 1996 по 2000 год стоимостной объем экспорта сельскохозяйственного сырья сократился. Доля развивающихся стран в общемировом экспорте сырья несколько увеличилась, хотя она по-прежнему ниже того уровня, который был достигнут в период до 1985 года. Продолжает сокращаться доля африканских стран. Большое число развивающихся стран по-прежнему во многом зависят от экспорта нескольких видов сырья. Цены на сырьевые товары продолжают снижаться, и в настоящее время уровень цен на сырье по текущему курсу доллара США сопоставим с уровнем, наблюдавшимся в начале 70-х годов. Снижение цен на некоторые сырьевые товары в период с 1997 года, в том числе на кофе, хлопок и сахар, было довольно резким и привело к крупным экономическим убыткам и росту нищеты в ряде развивающихся стран.

При том, что основополагающее значение имеет ликвидация диспропорций в области производства и предложения, международному сообществу необходимо срочно решить две крупные проблемы в области сырьевых товаров, связанные с катастрофическим падением цен на некоторые виды сырья и с сохранением политики субсидирования сельского хозяйства в развитых странах. Международному сообществу необходимо мобилизовать ресурсы для финансирования сокращения мощностей по производству тех сырьевых товаров, цены на которые значительно снизились. Необходимо, как минимум, радикально сократить или вообще ликвидировать механизмы поддержки производителей в развитых странах, конкурирующих с производителями соответствующих видов сырья в развивающихся странах.

В долгосрочном плане развивающимся странам необходима помощь в целях расширения их возможностей в области производства и предложения, повышения качества производимых ими продуктов и расширения их участия в международных производственных цепочках. Значительные трудности на пути расширения сырьевого экспорта и диверсификации связаны с такими организационными факторами, как нехватка рыночной информации, отсутствие доступа к технологии и вводимым факторам производства, неразвитость служб по распространению знаний и опыта, затрудненный доступ к финансам, а также отсутствие организации и кооперации между отечественными компаниями. Существенное позитивное воздействие на жизнеспособность производителей сырья в развивающихся странах может оказать нормативно-правовая деятельность в этих областях, проводимая правительствами отдельных стран и международным сообществом при активном участии частного сектора. Для значительного расширения доступа на рынки для сельскохозяйственных товаров, экспортируемых развивающимися странами, в дополнение к существенному и реальному сокращению субсидий необходимо обеспечить дальнейшее сокращение та-

В долгосрочном плане развивающимся странам необходима помощь в целях расширения их возможностей в области производства и предложения, повышения качества производимых ими продуктов и расширения их участия в международных производственных цепочках. Значительные трудности на пути расширения сырьевого экспорта и диверсификации связаны с такими организационными факторами, как нехватка рыночной информации, отсутствие доступа к технологии и вводимым факторам производства, неразвитость служб по распространению знаний и опыта, затрудненный доступ к финансам, а также отсутствие организации и кооперации между отечественными компаниями. Существенное позитивное воздействие на жизнеспособность производителей сырья в развивающихся странах может оказать нормативно-правовая деятельность в этих областях, проводимая правительствами отдельных стран и международным сообществом при активном участии частного сектора. Для значительного расширения доступа на рынки для сельскохозяйственных товаров, экспортируемых развивающимися странами, в дополнение к существенному и реальному сокращению субсидий необходимо обеспечить дальнейшее сокращение тарифов или значительное увеличение квот для товаров, подпадающих под более низкие тарифы, а желательно и то, и другое. В этой связи необходимо также решить проблему бремени либерализации, которое ложится на страны — чистые импортеры продовольствия и страны, зависящие от экспорта одного-двух основных видов сырья.

Необходимо поддерживать международное сотрудничество производителей и потребителей и расширять деятельность Второго счета Общего фонда для сырьевых товаров. В частности, необходимо увеличить объем средств, предоставляемых Общему фонду для сырьевых товаров для финансирования научных исследований, разработок и служб по распространению знаний и опыта в развивающихся странах.

Содержание

		Пункты	*Стр.*
I.	Последние изменения в мировом сырьевом хозяйстве	1–12	5
	A. Торговля сырьевыми товарами и производство сырья в развивающихся странах	1–4	5
	B. Цены на сырьевые товары	5–12	6
	1. Динамика цен на сырьевые товары в долгосрочном плане	5–6	6
	2. Снижение цен на сырьевые товары в последнее время	7–11	6
	3. Разрыв между международными и потребительскими ценами	12	7
II.	Мировые сырьевые рынки	13–34	8
	A. Изменения в мировой торговой системе	13–22	8
	1. Протекционизм и меры поддержки в области сельского хозяйства	13–18	8
	2. Продовольственная безопасность в контексте международной торговой системы	19–21	10
	3. Минеральное сырье и металлы	22	10
	B. Рыночные структуры и мировой сырьевой рынок	23–29	11
	C. Развитие и диверсификация сырьевого сектора	30–34	12
III.	Последние события, связанные с международным сотрудничеством в области сырьевых товаров	35–40	14
IV.	Выводы	41–46	14

I. Последние изменения в мировом сырьевом хозяйстве

A. Торговля сырьевыми товарами и производство сырья в развивающихся странах

1. По сравнению со среднегодовыми темпами роста общемирового объема экспорта, которые в период 1990–2000 годов составляли 6,1 процента, темпы роста мирового сырьевого экспорта составили 3,1 процента. Объем экспорта продовольствия достиг максимальной величины в 1996 году, составив 468 млрд. долл. США, и после этого ежегодно уменьшался, достигнув 429 млрд. долл. США в 2000 году. Среднегодовые темпы роста экспорта минерального сырья и металлов в течение этого периода были относительно стабильными на уровне 3,8 процента, тогда как общемировой экспорт сельскохозяйственного сырья достиг максимальной величины в период 1995–1996 годов, а к 2000 году сократился до уровня несколько ниже того, который был зарегистрирован в 1990 году[a]. Доля развивающихся стран в мировом экспорте продовольствия несколько увеличилась с 29 до 32,4 процента, хотя в настоящее время она по-прежнему ниже уровня 1985 года в 34,7 процента. Доля развивающихся стран Америки и Азии на рынке возросла, а доля африканских стран сократилась. Что касается минерального сырья и металлов, то здесь наблюдается аналогичная тенденция, проявляющаяся в некотором увеличении доли развивающихся стран как группы в целом при значительном увеличении доли стран Азии, сохранении на неизменном уровне доли стран Америки и сокращении наполовину доли стран Африки.

2. Различия в темпах роста торговли отдельными видами сырья отражают изменения в привычках потребителей, причем наиболее высокими темпами растет торговля такими товарами, как рыба, свежие фрукты и овощи и табак, а темпы роста торговли животными маслами и жирами, кофе и зерновыми снижаются. На темпы роста торговли влияют условия доступа на рынки, а также маркетинговые и рекламные усилия экспортеров.

3. Поскольку среднегодовые темпы роста совокупного объема экспорта развивающихся стран в период 1990–2000 годов в размере 9,3 процента превышали темпы роста сырьевого экспорта, эти страны как группа в целом стали в меньшей степени зависеть от сырьевого экспорта по сравнению с прошлым десятилетием. Вместе с тем существуют различия между странами. Число развивающихся стран, в которых более половины экспортных поступлений приходится на основные сырьевые товары, за исключением топлива, в 1999 году практически не изменилось по сравнению с предшествующим десятилетием — 61 из 144 стран, по которым имеются данные. Если учитывать экспорт топлива, то число таких стран увеличивается до 88. Кроме того, источником экспортных поступлений многих стран по-прежнему является весьма ограниченное число сырьевых товаров: на долю трех или меньшего числа сырьевых товаров приходилось более половины общих экспортных поступлений 61 развивающейся страны в 1990 году и 46 стран в 1999 году, из которых 22 страны экспортируют главным образом топливо.

4. В развивающихся странах, располагающих более диверсифицированной структурой экспорта, как правило, наблюдались более высокие темпы экономического роста по сравнению с теми странами, которые зависят главным образом от экспорта сырьевых товаров. Тем не менее экспорт сырья, включая продукцию с более высокой степенью обработки, для многих стран вполне может быть одним из наиболее реальных путей увеличения дохода, занятости и повышения благосостояния. В ряде развивающихся стран, таких, как Ботсвана, Чили, Малайзия и Таиланд, увеличение поступлений от экспорта сырья в результате высоких темпов роста мирового спроса и/или использования конкурентных преимуществ послужило источником необходимых средств для инвестиций в производственный потенциал и инфраструктуру, что позволило этим странам развивать новые производства и тем самым диверсифицировать структуру производства и экспорта. Вместе с тем ряд других стран, особенно наименее развитые страны, не смогли обеспечить достаточных поступлений от экспорта сырья, которые позволили бы им осуществить диверсификацию и добиться роста, вследствие действия ряда факторов в области спроса (стагнация мирового спроса, снижение цен), неблагоприятных условий или обусловленности доступа на рынок, конкуренции со стороны субсидируемых производителей и наличия узких мест в области предложения.

B. Цены на сырьевые товары

1. Динамика цен на сырьевые товары в долгосрочном плане

5. Долгосрочные тенденции в динамике цен на сырьевые товары отражают не только низкие темпы роста спроса, но и значительное повышение производительности. В условиях конкурентного рынка, характеризующегося низкой эластичностью спроса по ценам и доходу, это приводит к падению реальных цен, сопутствующим результатом чего является передача потребителям выгод, связанных с ростом производительности. Кроме того, на уровень цен оказывают влияние другие факторы, например субсидии, различная степень прочности позиций на торгах у производителей и потребителей, а также превышение предложения над спросом (вследствие наличия ограничений для выхода на рынок и неспособности диверсифицировать производство), что все вместе влияет на структуру роста производительности и в долгосрочной перспективе оказывает понижательное давление на цены.

6. На протяжении последних 25 лет, с 1977 по 2001 год, совокупный индекс цен Конференции Организации Объединенных Наций по торговле и развитию (ЮНКТАД) в долларах США для всех видов сырья снизился на 53 процента в реальном выражении, т.е., иными словами, покупательная способность выручки от экспорта сырья в пересчете на продукцию обрабатывающей промышленности сократилась более чем наполовину. Что касается цен по текущему курсу доллара США, то за прошедшие четверть века этот индекс также сократился, хотя и на меньшую величину (11 процентов). Наиболее значительным было снижение цен на тропические напитки и семена масличных культур и растительные масла. За последнее десятилетие несколько возросли цены лишь на растительные масла и семена масличных культур. В номинальном выражении индекс цен на сырьевые товары в настоящее время сопоставим с показателем начала 70-х годов.

2. Снижение цен на сырьевые товары в последнее время

7. На протяжении последних четырех лет эта понижательная тенденция проявляется все более отчетливо. За период по май 2002 года включительно совокупный индекс цен по всем сырьевым товарам сократился на 17 процентов в реальном выражении и 24 процента в текущих долларовых ценах[c]. Наблюдалось резкое падение цен на тропические напитки, составившее 55 процентов в текущих долларовых ценах, при этом цены на другие группы сельскохозяйственного сырья снизились примерно на 30 процентов, а цены на минеральное сырье и металлы — примерно на 18 процентов. Цены на некоторые виды сырья (какао, сахар, мясо и каучук) заметно снизились за период с 1998 по 2000 год, но в 2001–2002 годах несколько возросли. Уровень цен на металлы и минеральное сырье в значительной степени определяется общемировыми экономическими показателями. Цены на ценные металлы были, как обычно, стабильными, тогда как цены на цветные металлы, такие, как никель, алюминий, медь, цинк и олово, резко снизились. Несмотря на некоторый рост цен на основные металлы в начале 2002 года, под воздействием позитивных прогнозов экономического роста общая тенденция по-прежнему является понижательной и основные рыночные показатели не дают никаких оснований для оптимизма.

8. Резкое снижение долларовых цен объясняется рядом факторов, включая рост курса доллара, снижение курса валют крупных экспортеров сырья и общий экономический спад. Падение цен было обусловлено и действием ряда других факторов. Избыточное предложение некоторых видов сырьевых товаров, например кофе, объясняется действием структурных факторов. Оно обусловлено главным образом ростом производства, особенно в связи с появлением новых производителей, а также повышением производительности и снижением темпов роста спроса (или абсолютным сокращением: потребление кофе в Соединенных Штатах Америки в период с 1960 по 2000 год сократилось наполовину). Рыночные диспропорции являются еще одним объяснением применительно к таким сырьевым товарам, как хлопок и сахар, которые производятся как в развитых, так и в развивающихся странах в ситуации, когда странам, осуществившим либерализацию своего сельскохозяйственного сектора, приходится конкурировать со странами, оказывающими щедрую поддержку своему сельскохозяйственному сектору[d].

9. Снижение цен на сырьевые товары в последние годы оказало значительное воздействие на положение развивающихся стран. Многие из них являются уязвимыми с экономической точки зрения и

им зачастую приходится сталкиваться с такой ситуацией, когда за бумом следует депрессия. Им приходится учитывать риск сокращения инвалютных поступлений от экспорта сырья — определяющих их способность оплачивать импорт, — и на них негативно сказывается быстрый рост цен на такие импортируемые сырьевые товары, как нефть. Так, например, Гана экспортирует главным образом какао и золото и импортирует нефть. В период 1998–2000 годов цены на какао и золото сократились на 47 и 5 процентов соответственно, тогда как цены на нефть выросли на 116 процентов. Данная ситуация повторилась с точностью до наоборот в период 2001–2002 годов, когда цены на какао выросли, по оценкам, на 76 процентов, а цены на нефть снизились на 15 процентов. Регулирование таких циклов представляет собой одну из важных макроэкономических задач.

10. По приблизительным оценкам секретариата ЮНКТАД, при сохранении в период 1999–2002 годов цен на кофе, сахар и хлопок на уровне 1998 года (когда с исторической точки зрения они были средними), страны-производители кофе, страны-производители сахара, осуществляющие экспорт на свободный рынок, и западноафриканские страны-производители хлопка смогли бы получить соответственно на 19 млрд., 1,4 млрд. и 1 млрд. долл. США больше по сравнению с фактическими поступлениями.

11. Наиболее наглядно это видно на примере кофе. Примерно 70 процентов мирового производства кофе обеспечивается мелкими производителями, которые непосредственно страдают от падения цен. Например, на выращивании кофе занято более 40 процентов сельскохозяйственной рабочей силы в таких странах, как Никарагуа. По оценкам ОКСФАМ[e], фермеры в Доминиканской Республике, выращивающие кофе на площади в 2 гектара, зарабатывают лишь 260 долл. США в год. Снижение мировых цен на кофе непосредственно затрагивает 125 миллионов человек, для которых выращивание кофе служит источником средств к существованию. С точки зрения роста нищеты это имеет катастрофические последствия.

3. Разрыв между международными и потребительскими ценами

12. Вполне вероятно, что последствия избыточного предложения и низких темпов экономического роста для цен на сырьевые товары могли бы быть несколько смягчены в том случае, если бы снижение цен для производителей в полной мере отражалось в ценах, уплачиваемых конечными потребителями. Однако, как объяснялось в докладе ЮНКТАД об общемировых тенденциях и перспективах в области сырьевых товаров (A/55/332), представленном Генеральной Ассамблее в 2000 году, снижение цен для производителей, как представляется, ведет к увеличению прибыли, получаемой на последующих этапах производственной цепочки, до поступления продукта к конечному потребителю. В целом, на звено производственной цепочки с наибольшей концентрацией, как правило, приходится значительная доля окончательной цены, тогда как другим звеньям приходится довольствоваться ее меньшей долей. Например, после недавнего падения цен на хлопок разница между индексами цен Международного консультативного комитета по хлопку (МККХ) на хлопок и хлопковое волокно в 2001/02 сельскохозяйственном году была самой большой за весь период с момента первоначального расчета такого индекса в 1982 году[f]. Согласно информации Международной организации по кофе (МОК)[g], страны-производители кофе получили порядка 10-12 млрд. долл. США из 30 млрд. долл. США, полученных в сети розничной торговли Соединенных Штатов в конце 80-х годов. Сегодня, несмотря на то, что объем розничных продаж превышает 70 млрд. долл. США, эти страны получают всего 5,5 млрд. долл. США. В то же время увеличение цен на первичный продукт не всегда может приводить к повышению цен на последующих этапах, где посредники занимают сильные рыночные позиции. Так, сообщалось, что занимающаяся переработкой какао фирма «Арчер Дэниелс мидлендс» сократила свои перерабатывающие мощности в Кот-д'Ивуаре из-за того, что «цены на какао-бобы выросли, а производители шоколада не стали платить больше за обработанную продукцию»[h]. Следует отметить, однако, что другие производители шоколада подняли свои цены в ответ на повышение цен на какао-бобы[i].

II. Мировые сырьевые рынки

A. Изменения в мировой торговой системе

1. Протекционизм и меры поддержки в области сельского хозяйства

13. Хотя выполнение обязательств по Соглашению по сельскому хозяйству, заключенному в ходе Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров[j], было завершено развитыми странами в 2000 году, тарифы на сельскохозяйственную продукцию в этих странах по-прежнему остаются высокими. Средний уровень тарифов на сельскохозяйственную продукцию для наиболее благоприятствуемой нации в странах — членах Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) составляет порядка 60 процентов, тогда как тарифы на промышленную продукцию редко превышают 10 процентов (за исключением текстиля и одежды)[k]. Большинство самых высоких тарифов применяется в отношении сельскохозяйственной продукции, включая обработанные продукты. Кроме того, тарифы на сельскохозяйственную продукцию являются иногда весьма сложными и включают сезонные составляющие. В дополнение к этому серьезной проблемой по-прежнему является тарифная эскалация в зависимости от степени обработки продукта. За редкими исключениями действующие после Уругвайского раунда тарифы возрастают не только при переходе от сырья к полуфабрикату, но и от полуфабриката к готовому продукту, что усиливает их негативное воздействие на более продвинутые этапы обработки. Это по-прежнему препятствует реализации возможностей развивающихся стран по расширению экспорта продукции с более высокой степенью обработки, таких, как продукты из какао и кофе, консервированные фрукты и овощи и концентрированные фруктовые соки. Наконец, хотя развивающимся странам предоставлялись преференции по множеству соглашений, исключения из этих преференций зачастую касаются сельскохозяйственной продукции. Например, в рамках инициативы Европейского союза «Все, кроме оружия» (ВКО) был предоставлен свободный доступ на рынки для товаров из наименее развитых стран, после чего тарифные барьеры сохранились в отношении менее 5 процентов экспорта в период до принятия ВКО. Однако, согласно смоделированным оценкам, в результате применения этой инициативы увеличение объема экспорта из наименее развитых стран в среднесрочной перспективе будет относительно небольшим, поскольку 70 процентов потенциально позитивного влияния на торговлю должно было быть связано с открытием свободного доступа на рынок для сахара, риса и бананов, реализация которого была отложена до 2006 года[l].

14. Согласно Соглашению по сельскому хозяйству, развитые страны также обязались сократить некоторые виды поддержки сельского хозяйства, которые, как считается, ведут к возникновению торговых диспропорций, на 36 процентов по сравнению с базовым периодом 1986–1988 годов[m]. Поскольку базовый период характеризовался самым высокими за всю историю уровнями сельскохозяйственной поддержки, их фактическое сокращение на протяжении последнего десятилетия было относительно скромным. Кроме того, в Соглашении по сельскому хозяйству допускается сохранение или повышение по сравнению с существующим уровнем тех видов поддержки, которые, как считается, ведут к менее явным диспропорциям (например, платежи, исчисляемые исходя из площади посадок или основанные на исторически приобретенных правах). Хотя такие меры поддержки и не влияют непосредственно на уровень цен или удельные производственные издержки, они уменьшают операционные риски для фермеров и стимулируют их к продолжению или увеличению производства, в том числе для экспорта. Таким образом, хотя большинство мер, ведущих к возникновению торговых диспропорций, включая прямые экспортные субсидии, было несколько сокращено[n], производители сельскохозяйственной продукции в развитых странах имеют конкурентное преимущество.

15. В 2000 и 2001 годах страны — члены ОЭСР несколько уменьшили поддержку сельского хозяйства (ориентировочную общую поддержку (ООП)) до 321 млрд. долл. США и 311 млрд. долл. США, соответственно, вследствие роста цен на субсидируемые товары, что привело к снижению ценовой поддержки. По сравнению с показателями 1986–1988 годов в 298 млрд. долл. США уровень ООП несколько возрос, что связано с увеличением расходов на меры поддержки, не подпадающие под действие обязательств по сокращению в рамках Соглашения по сельскому хозяйству[o]. Объем поддержки сельского хозяйства в странах — членах ОЭСР по-прежнему примерно в восемь раз превышает

объем чистой передачи средств по линии официальной помощи в целях развития (ОПР) развивающимся странам этой группой стран (менее 40 млрд. долл. США в 2000 году). В странах — членах ОЭСР на поддержку производителей приходится в среднем 31 процент общих выплат фермерам, из которых 78 процентов осуществляется в виде субсидирования рыночных цен, сбытовых платежей и субсидирования вводимых ресурсов. Уровни поддержки различаются в зависимости от страны и вида сырьевого товара, причем более существенная поддержка предоставляется тем производителям, продукция которых наиболее подвержена международной конкуренции. На поддержку производителей риса приходилось 80 процентов платежей фермерам, тогда как на поддержку производителей баранины, сахара и молока приходилось 45 процентов или более. Иными словами, развитые страны не смогли использовать возможность по осуществлению обязательств по сокращению сельскохозяйственной поддержки таким образом, чтобы это отвечало интересам развивающихся стран.

16. События последнего времени, как представляется, способствуют усилению тенденции к замене мер, вызывающих значительные диспропорции, другими мерами, которые также дают производителям значительные конкурентные преимущества. Продолжающаяся дискуссия в рамках Европейского союза по вопросу о предлагаемой реформе Общей сельскохозяйственной политики может привести к переходу от предоставления прямых субсидий к реализации программ, связанных с экологической защитой, соблюдением стандартов безопасности пищевых продуктов и развитием сельских районов. Точно так же выдвинутое торговым представителем Соединенных Штатов в июле 2002 года предложение нацелено на сокращение мер поддержки, вызывающих торговые диспропорции, особенно экспортных субсидий, и тарифов. В то же время в новом законопроекте Соединенных Штатов по сельскому хозяйству (законе 2002 года о фермерской безопасности и сельскохозяйственных инвестициях) предусматривается значительное увеличение расходов на сельскохозяйственную поддержку, которые, как утверждается, согласуются с обязательствами Соединенных Штатов по Соглашению по сельскому хозяйству, поскольку считается, что эти меры не приводят к возникновению диспропорций или подпадают под правило о минимальном воздействии. Вместе с тем, несмотря на исключение мер непосредственной и постоянной поддержки, ряд предусмотренных в законопроекте мер будет применяться в случае уменьшения доходов вследствие падения цен на отдельные виды сырьевых товаров. В обстановке, характеризующейся избыточным предложением и снижением цен, эти меры защитят американских производителей от действия рыночных сил и могут усугубить проблемы, вызванные избыточным предложением.

17. Переговоры по сельскому хозяйству в рамках Всемирной торговой организации в настоящее время нацелены на определение условий, которые лягут в основу новых льгот и обязательств, которые должны быть согласованы к марту 2003 года[p]. В этой связи развивающиеся страны считают необходимым повысить эффективность особого и дифференцированного режима, предоставляемого развивающимся странам по Соглашению по сельскому хозяйству, за счет разработки «рамок развития», что заставило бы либерализацию сельского хозяйства работать не против, а в интересах достижения их главных целей в области развития, включая a) повышение продовольственной безопасности; b) обеспечение жизнеспособности низкодоходных и не обеспеченных ресурсами фермеров; и c) устранение таких факторов в области предложения в развивающихся странах, которые сдерживают диверсификацию производства и развитие экспорта.

18. Серьезные проблемы связаны также с трудностями, с которыми сталкиваются развивающиеся страны, особенно наименее развитые страны, при осуществлении таких соглашений, как Соглашение о применении санитарных и фитосанитарных мер (Соглашение о СФМ) и Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (Соглашение по ТАПИС). Существует опасность того, что стандарты и процессы (например, система анализа риска на основе критических контрольных показателей), связанные с реализацией Соглашения о СФМ, станут самыми серьезными препятствиями для экспорта сельскохозяйственной продукции развивающихся стран. Что касается Соглашения по ТАПИС, то сельскохозяйственные производители в странах-экспортерах, не имеющие достаточной инфраструктуры для защиты интеллектуальной собственности, рискуют потерять рынки, поскольку фирмы-импортеры опасаются, что при производстве могли быть использованы «незаконно» выращенные или приобретенные семена.

2. Продовольственная безопасность в контексте международной торговой системы

19. В Марракешском решении министров о мерах, касающихся возможных негативных последствий программы реформы для наименее развитых стран и развивающихся стран-чистых импортеров продовольствия, было прямо признано, что в ходе осуществления программы реформы торговли сельскохозяйственной продукцией, согласованной в ходе Уругвайского раунда, некоторые наименее развитые страны и развивающиеся страны-чистые импортеры продовольствия могут сталкиваться с такими отрицательными явлениями, как нехватка основных продовольственных товаров по разумным ценам и на разумных условиях, включая краткосрочные трудности с финансированием достаточного уровня импорта основных продовольственных товаров на коммерческих условиях[q].

20. Во многих из этих наименее развитых стран и развивающихся стран-чистых импортеров продовольствия (население которых составляет в совокупности свыше 1 миллиарда человек) на долю импорта продовольствия приходится более одной пятой общего импорта. Многие руководители этих стран опасаются, что в предстоящие годы им придется столкнуться со значительным увеличением расходов на импорт продовольствия как вследствие сокращения продовольственной помощи (под воздействием возможного сокращения избыточного производства в странах — членах ОЭСР в результате осуществления соглашений, заключенных в ходе Уругвайского раунда), которую придется восполнять импортом продовольствия на коммерческих условиях, так и роста цен на продовольствие из-за сокращения экспортных субсидий в странах — членах ОЭСР и более серьезного воздействия на уровень цен потрясений в области предложения, обусловленных уменьшением общемировых продовольственных запасов.

21. Поскольку осуществление программы реформы торговли сельскохозяйственной продукции, согласованной в ходе Уругвайского раунда, еще не завершено, не представляется возможным определить, приведет ли либерализация к росту мировых цен на продовольствие и к усилению нестабильности этих цен. Однако если это случится, продовольственная безопасность наименее развитых стран и развивающихся стран-чистых импортеров продовольствия может быть поставлена под угрозу, если не будут приняты дополнительные меры по обеспечению того, чтобы в случае ценовых потрясений эти страны были в состоянии импортировать достаточное количество продовольствия. В настоящее время (после приватизации и либерализации) импорт продовольствия в этих странах сосредоточен преимущественно в частных руках, и системы, используемые импортерами для финансирования закупок, не являются достаточно гибкими для того, чтобы быстро увеличивать объем финансирования из года в год. Это, таким образом, может служить основанием для создания нового многостороннего фонда финансирования продовольственных закупок[r].

3. Минеральное сырье и металлы

22. Что касается экспорта минеральных сырьевых товаров, то тарифные и нетарифные барьеры оказывают незначительное воздействие на международную торговлю. Тем не менее в торговле металлами зарегистрировано относительно большое число случаев введения антидемпинговых мер. Наиболее крупными из вводившихся в последнее время торговых мер в отношении минерального сырья и металлов стали временные меры защиты, введенные Соединенными Штатами в марте 2002 года, в рамках которых предусмотрено применение тарифов в размере до 30 процентов на большое число изделий сталелитейной промышленности. Хотя еще слишком рано оценивать результаты этих мер, представляется, что они повлияли главным образом на торговлю готовой сталелитейной продукцией. За первые шесть месяцев 2002 года импорт в Соединенные Штаты сократился на 8 процентов по сравнению с аналогичным периодом 2001 года[s]. Бóльшая часть этого сокращения пришлась на период с марта по май. В то же время импорт полуфабрикатов, ввозимых по бестарифной квоте, резко возрос. Поскольку в отношении ряда стран, включая большинство развивающихся стран — членов Всемирной торговой организации, были сделаны исключения из применения новых тарифов и поскольку было предоставлено значительное число индивидуальных исключений, воздействие этих мер на различных экспортеров было неодинаковым. В наибольшей степени экспорт готовой стальной продукции в Соединенные Штаты сократился из таких развивающихся стран, как Бразилия, Китай, Республика Корея и китайская провинция Тайвань. Долгосрочное воздействие этих мер, особенно с учетом избы-

точного предложения в мировой сталелитейной промышленности, остается неопределенным.

B. Рыночные структуры и мировой сырьевой рынок

23. В прошлом производители сельскохозяйственной продукции в большинстве стран были в значительной мере защищены от влияния конъюнктуры на мировом рынке благодаря таким мерам, как тарифные барьеры, субсидии и стабилизационные фонды. В настоящее время такие меры поддержки сохранились главным образом в странах — членах ОЭСР. Во многих случаях подобные государственные программы в развивающихся странах были не только дорогостоящими, но и фактически обуславливали получение производителями хотя и стабильных, но низких цен[t]. Вместе с тем нынешняя либерализованная система не лишена недостатков. Многие структуры поддержки в развивающихся странах (например, в области обеспечения выполнения контрактов, инспекций, сбыта или финансирования) по-прежнему весьма слабы даже спустя много лет после ликвидации государственных управлений по сбыту, что ставит производителей в этих странах в невыгодное положение по сравнению с производителями в развитых странах. За последние годы во многих странах практически исчезли местные компании-экспортеры и даже местные торгово-распределительные предприятия, а на смену им пришли агенты или филиалы международных торговых домов. Местные поставщики услуг, такие, как страховые компании, банки и организации по предоставлению кредитных гарантий, также во многом уступили свои позиции иностранным конкурентам.

24. Для многих компаний прямые инвестиции утратили свою значимость в качестве инструмента контроля за сбытовой цепочкой, и на смену им пришли производственные контракты, союзы и другие механизмы координации деятельности поставщиков вводимых ресурсов, фермеров, перерабатывающих и торговых предприятий.

25. Улучшение доступа к информации и расширение ее использования могут в определенной степени компенсировать негативное воздействие растущей рыночной концентрации. Более совершенные телекоммуникации, включая Интернет, привели к значительным улучшениям в подготовке и распространении информации о сырьевых товарах. Так, например, успешно функционирующая товарная биржа больше не является исключительной собственностью крупных предприятий из развитых стран. Более того, местные порталы для торговли сырьевыми товарами могут создаваться для пользователей из развивающихся стран и охватывать фермерские хозяйства, оказывая революционное воздействие на возможности и перспективы, открывающиеся перед отдельными фермерами, которые располагают необходимыми средствами[u]. Объединение информационных и сбытовых услуг в целях повышения эффективности механизмов финансирования сырьевых товаров создает значительные потенциальные выгоды. Вместе с тем существует риск еще большего отставания многих производителей.

26. Поскольку вследствие совершенствования систем распространения ценовой информации норма прибыли при традиционных схемах поставок сырья стала уменьшаться, торговые дома были вынуждены заниматься местными закупками, обработкой и распределением в развивающихся странах. Это было связано с возросшим риском, и лишь немногие смогли выстоять в этих новых условиях. Тем не менее реальные прибыли от производства и сбыта сырья, как представляется, сосредоточены вовсе не в руках торговых домов, какими бы крупными они ни были. Они находятся прежде всего в руках тех, кто контролирует критические точки в производственной цепочке, владеет признанными торговыми марками или располагает торговыми местами в супермаркетах.

27. Правительства и учреждения, занимающиеся вопросами развития, практически не уделяли внимания быстрому росту супермаркетов под воздействием либерализации. В странах Латинской Америки на долю супермаркетов в настоящее время приходится 60 процентов общего объема розничных продаж продовольствия, а стоимостной объем продаж фруктов и овощей в два-три раза превышает стоимостной объем экспорта этих товаров. Супермаркеты имеют свои собственные методы работы и, с учетом их колоссального присутствия на рынке, несомненно оказывают воздействие на производителей и производственные потребности с точки зрения стоимости, качества и безопасности пищевых продуктов, ассортимента и разработки новых продуктов и поставок. Они дают возможность мелким производителям и экспортерам в развивающихся

странах получить доступ на более широкий рынок, но при этом могут также ограничивать активное и действенное участие в международных производственных процессах. Двести крупнейших супермаркетов мира и их поставщики (годовой объем продаж которых составляет 2,8 млрд. долл. США), действуя через свою ассоциацию (CIES — Деловой продовольственный форум), в начале этого года приняли решение о применении новых обязательных стандартов в отношении своих поставщиков. Последствия этого решения, которое может упростить ситуацию экспортеров за счет сокращения числа различных стандартов, будут, вполне вероятно, весьма весомыми и могут затмить собой те решения, которые правительства примут в контексте соглашений в рамках Всемирной торговой организации. Кроме того, в целях упрощения операций большинство супермаркетов в настоящее время резко сокращают число поставщиков. Тем, кто оказался не у дел, придется осуществлять поставки на сужающийся рынок с низкими ценами или искать рыночную нишу. В этих условиях усилия по созданию новых или развитию более эффективных производств конкретных видов сырьевых товаров, например силами кооперативов, должны тщательно координироваться с торговыми агентами супермаркетов и другими крупными конечными потребителями.

28. Потребители, особенно потребители сельскохозяйственных сырьевых товаров, а также в значительной степени и металлов, все чаще предъявляют определенные требования к качеству закупаемых ими сырьевых товаров, своевременности поставок, происхождению и контролю происхождения, а также к экологическим и социальным условиям производства этих товаров. Все более важную роль играет также правдивая маркировка товаров и другие виды социально и экологически ответственной рыночной деятельности. На практике существует дифференциация многих видов сырьевых товаров, когда для контроля за конкретным видом сырья начиная со стадии производства и кончая доставкой потребителю создаются специализированные сбытовые цепи.

29. В некоторых случаях такое изменение позволяет производителям получать цену, которая выше цены мирового рынка; однако во многих случаях более выгодные цены на некоторые виды сырьевых товаров не дают производителям никаких выгод. Во многих развивающихся странах система контроля качества не соответствует существующим отраслевым требованиям. Например, одним из желательных качеств какао-бобов является вязкость получаемого из них шоколада для глазирования мороженного и т.д. Несмотря на то, что производители готовы платить более высокую цену за какао-бобы, отвечающие этим требованиям, во многих странах-производителях эти характеристики даже не измеряются.

C. Развитие и диверсификация сырьевого сектора

30. В ряде зависящих от сырья развивающихся стран, особенно наименее развитых стран, сырьевой сектор, на который приходится основная доля генерируемых накоплений и инвалютных поступлений, необходимых для развития, не выполняет функцию двигателя роста и индустриализации. Сырьевой сектор этих стран характеризуется низкой производительностью, низкой степенью обработки продукции и слабой конкурентоспособностью и, как правило, ориентирован на выпуск ограниченного ассортимента продукции, для которой характерны низкие темпы роста спроса и снижение реальных цен. Их сырьевая зависимость связана с низкими темпами роста экспорта, что в сочетании с неблагоприятным изменением условий торговли, с которым в настоящее время сталкиваются страны-производители кофе и хлопка, ведет к дальнейшему снижению производительности, сокращению инвестиций и уменьшению накоплений. Вследствие низких темпов роста экспорта большинство этих стран сталкиваются с проблемой нехватки иностранной валюты. Объем импорта является небольшим, а малый объем импорта технологий и отсутствие импорта дополнительного оборудования ведут к сокращению объема инвестиций, снижению эффективности использования ресурсов и неэффективности производственных процессов.

31. Для того чтобы страны с низким уровнем дохода смогли вырваться из капкана нищеты, обусловленного сырьевой зависимостью, необходимы поддержка международного сообщества и внутренние реформы. Для того чтобы сырьевой сектор обеспечивал поступление доходов, необходимых для развития:

- производители и экспортеры должны иметь доступ к своевременной и точной рыночной информации, включая информацию о ценах, экспортных рынках, требованиях и стандартах качества;
- производители должны иметь доступ к технологии, обеспечивающей конкурентоспособность производимой продукции;
- предприятия должны иметь доступ к финансам на разумных условиях и быть в состоянии защищать себя от ценовых и других рисков при помощи соответствующих инструментов. Для этого необходимо наличие реально действующих и достаточно развитых банковской и страховой систем, а также соответствующей нормативно-правовой базы;
- необходимо наличие физической инфраструктуры и транспортных услуг по конкурентным ценам. Это имеет особую важность в том случае, когда речь идет о таких товарах, как свежие фрукты и овощи;
- экспортеры должны иметь доступ на рынки на недискриминационных условиях. Должна быть устранена конкуренция со стороны субсидируемых производителей;
- производители и экспортеры должны искать пути выхода на рынок, например путем заключения партнерских соглашений с импортерами или с крупными торговыми компаниями;
- производители должны быть в состоянии обеспечить соответствие официальным стандартам качества и фитосанитарным нормам, в том числе в отношении маркировки и упаковки, а также неофициальным стандартам, устанавливаемым покупателями.

32. Все эти вопросы рассматриваются в контексте межрегионального проекта по диверсификации и развитию на базе сырьевого сектора, который осуществляется ЮНКТАД с привлечением средств Счета развития Организации Объединенных Наций. В рамках этого проекта был проведен ряд региональных и национальных практикумов, на которых были разработаны конкретные предложения для реализации правительствами соответствующих стран, частным сектором, гражданским обществом и международным сообществом[v].

33. В сырьевом секторе большинства стран, добившихся успеха в своих усилиях в области развития, происходят динамичные преобразования. За счет ликвидации узких мест и принятия соответствующих стратегий на государственном уровне и на уровне отдельных предприятий была повышена конкурентоспособность и выявлены до сих пор не задействованные возможности использования сравнительных преимуществ. Произошла переориентация структур производства на выпуск продукции с более высокой степенью обработки и обработанных продуктов, которые пользуются более высоким спросом на внутреннем и международном рынках. Суть успешного процесса диверсификации заключается в том, чтобы, специализируясь на выпуске этих продуктов, не прекращать поиск новых видов продукции, позволяющих добиться увеличения поступлений. Добившиеся успеха страны смогли увеличить долю добавленной стоимости, остающуюся в стране, и использовать эти средства для целей инвестиций в дальнейшее развитие и сокращение масштабов нищеты. В этом процессе предприятия, осуществляющие диверсификацию, смогли закрепиться в глобальных производственных цепочках. Они берут на вооружение современные бизнес-стратегии, идут на точно рассчитанный риск и осваивают новые области деятельности, позволяющие получать более высокие прибыли.

34. С этой точки зрения диверсификация не только позволяет добиться увеличения объема ресурсов, но и уменьшает уязвимость для внешних потрясений, а также ведет к изменению делового мышления. Эти изменения являются необходимым условием успешной диверсификации, а также важным фактором стимулирования дальнейшего развития. Способность переориентировать производство и экспорт с традиционных продуктов на более динамичную продукцию, не утрачивая при этом накопленного опыта, является одним из жизненно важных элементов выхода из порочного круга зависимости и превращения его в благотворную спираль динамизма и развития.

III. Последние события, связанные с международным сотрудничеством в области сырьевых товаров

35. В настоящее время на межправительственном уровне действуют 24 международные организации по сырьевым товарам, из которых 6 представляют собой международные товарные соглашения (МТС) (по какао, кофе, зерновым, оливковому маслу и пищевым маслам, сахару и тропической древесине), а остальные являются межправительственными товарными организациями других видов. Все 24 организации признаны Общим фондом для сырьевых товаров в качестве международных органов по сырьевым товарам для целей подготовки, представления и контроля за выполнением проектов, финансируемых за счет средств его Второго счета[w].

36. Ни одно из действующих в настоящее время международных товарных соглашений не направлено на регулирование рынка соответствующего сырьевого товара с помощью таких средств, как буферные запасы, механизмы регулирования предложения или меры ценовой поддержки[x]. Последнее подобное соглашение — Международное соглашение по натуральному каучуку — прекратило свое действие в 1999 году, а его функции в области статистики и развития были переданы Международной исследовательской группе по каучуку. Международные органы по сырьевым товарам занимаются сбором и распространением информации, содействуют проведению научных и прикладных исследований, касающихся экономики производства, потребления и распределения сырьевых товаров, а также содействуют осуществлению проектов в области развития.

37. В феврале 2001 года было заключено новое Международное соглашение по какао, которое должно вступить в силу в 2002 году. Это соглашение призвано помочь мелким производителям какао и содействовать охране окружающей среды за счет «устойчивого управления ресурсами какао в целях обеспечения поучения справедливой доли экономических выгод всеми заинтересованными сторонами в экономике какао». Следует особо отметить то внимание, которое уделяется роли частного сектора в поддержке устойчивой экономики какао и в содействии потреблению какао.

38. Международное соглашение по кофе 2001 года вступило в силу в предварительном порядке в октябре 2001 года. В нем поставлен ряд новых задач: поощрять участников к развитию устойчивой экономики кофе; содействовать потреблению кофе; содействовать повышению качества; содействовать осуществлению программ в области подготовки и информации, призванных оказать помощь в передаче технологий странам-членам; и осуществлять анализ и предоставлять консультативные услуги в связи с подготовкой проектов, призванных обеспечить развитие мировой экономики кофе.

39. На Конференции Организации Объединенных Наций по джуту и джутовым изделиям 2001 года было разработано соглашение о круге ведения международной исследовательской группы по джуту, призванное заменить ранее действовавшее соглашение. Международная исследовательская группа по джуту была создана в апреле 2002 года.

40. Основная часть проектов в области развития для зависящих от сырья развивающихся стран финансируется из средств Общего фонда для сырьевых товаров. К маю 2002 года Общий фонд для сырьевых товаров утвердил 105 регулярных проектов и 37 проектов быстрого исполнения общей стоимостью 317,5 млн. долл. США, из которых на долю Фонда приходится 152,3 долл. США. Эти проекты охватывают 36 видов сырьевых товаров (33 вида сельскохозяйственного сырья и 3 вида минерального сырья).

IV. Выводы

41. Международному сообществу необходимо срочно решить две крупные проблемы в области сырьевых товаров, связанные с катастрофическим падением цен на некоторые виды сырья, особенно кофе, хлопок и сахар, и с сохранением политики субсидирования сельского хозяйства в развитых странах. В совокупности эти две проблемы обусловливают такие убытки развивающихся стран-производителей сырьевых товаров, которые сопоставимы по своим масштабам с объемом всей получаемой развивающимися странами официальной помощи в целях развития (ОПР). В долгосрочном плане развивающимся странам необходима помощь в целях расширения их возможностей в области производства и предложения и их участия в международных производственных цепочках.

42. Необходимо ликвидировать избыточное предложение, ведущее к резкому снижению цен. Однако сами страны-производители не смогут сократить избыточное предложение на такую величину, которая была бы достаточной для обращения вспять тенденции к снижению цен, особенно в ситуации, когда их финансовые ресурсы истощаются вследствие падения этих самых цен. Международному сообществу необходимо мобилизовать ресурсы для финансирования сокращения производственных мощностей, особенно производителей с высокими издержками, а также восстановления, диверсификации и преобразования экономики соответствующих стран. Для предотвращения подобных пагубных ситуаций необходимо вновь рассмотреть вопрос о системах компенсационного финансирования сокращения экспортных поступлений в целях создания временных механизмов защиты для производителей в развивающихся странах, в значительной степени зависящих от экспорта всего нескольких видов сырья. В краткосрочном плане необходимо, как минимум, радикально сократить или вообще ликвидировать механизмы поддержки производителей в развитых странах, конкурирующих с производителями соответствующего сырья, например хлопка и сахара, в развивающихся странах.

43. Были также приняты меры для улучшения доступа сельскохозяйственного экспорта развивающихся стран на рынки развитых стран. Для значительного расширения доступа на рынки в дополнение к существенному реальному сокращению субсидий необходимо обеспечить дальнейшее значительное сокращение тарифов или значительное увеличение квот для товаров, подпадающих под более низкие тарифы, а желательно и то и другое. Важное значение имеет также ликвидация других торговых барьеров и видов практики, приводящих к возникновению торговых диспропорций. К числу других вопросов, которые необходимо решить в контексте дальнейшей либерализации мировой торговли, относятся потенциально негативные последствия для торговли деятельности государственных торговых предприятий, мощные рыночные позиции крупных компаний, растущее использование антидемпинговых пошлин и возможное неоправданное использование продовольственной помощи и экспортных кредитов. Необходимо также решить проблему, обусловленную бременем либерализации, которое ложится на страны — чистые импортеры продовольствия и страны, зависящие от экспорта одного-двух видов сырья.

44. На международных торговых переговорах наиболее уязвимым развивающимся странам, таким, как наименее развитые страны и страны-экспортеры одного вида сырья, необходимо предоставить определенную гибкость в решении вопросов о том, какие продукты должны подпадать под обязательства в отношении тарифных ограничений и нетарифных мер, содержании обязательств и разработки правил и дисциплин. При разработке конкретных мер необходимо также учитывать особые трудности, с которыми сталкиваются зависящие от сырья развивающиеся страны, например низкие цены на сырье и нестабильность цен. К числу рассматриваемых мер относятся улучшение условий для передачи технологий и разработка правил (аналогичных правилам, которые применяются в отношении государственных торговых предприятий) в отношении частных корпораций, занимающих сильные позиции на рынках. Связанная с торговлей техническая помощь, обязательства по предоставлению которой, как представляется, признаются развитыми странами, должна быть направлена не только на выработку или выполнение соглашений в рамках Всемирной торговой организации, но и на поддержку усилий по диверсификации и развитию в области предложения в целях использования возможностей, связанных с новой торговой системой. К числу наиболее важных потребностей развивающихся стран относятся также повышение эффективности технической и финансовой помощи в обеспечении контроля за происхождением и в соблюдении санитарных, фитосанитарных и технических требований, определяемых торговыми стандартами, а также в выполнении Соглашения по ТАПИС.

45. В самих развивающихся странах-экспортерах сырья значительные трудности на пути повышения доходности сырьевого экспорта и расширения диверсификации связаны с такими организационными факторами, как нехватка рыночной информации, отсутствие доступа к технологиям и вводимым факторам производства, неразвитость служб по распространению знаний и опыта, затрудненный доступ к финансам, а также отсутствие организации и кооперации между отечественными компаниями. В дополнение к усилиям по совершенствованию инфраструктуры и укреплению ассоциаций фермеров и

экспортеров важно улучшать доступ к рыночной информации, развивать знания и навыки, в том числе по финансовым вопросам, и совершенствовать нормативно-правовую базу.

46. Значительное позитивное воздействие на жизнеспособность производителей сырья в развивающихся странах может оказать нормативно-правовая деятельность в этих областях, проводимая правительствами отдельных стран и международным сообществом при активном участии частного сектора. Необходимо поддерживать международное сотрудничество производителей и потребителей и расширять деятельность Второго счета Общего фонда для сырьевых товаров. В частности, необходимо увеличить объем средств, предоставляемых Общему фонду для финансирования научных исследований, разработок и служб по распространению знаний и опыта в развивающихся странах, а также прикладных исследований по вопросам производства и обработки, ориентированных прежде всего на мелких производителей и малые и средние предприятия в развивающихся странах.

Примечания

[a] Со статистическими таблицами можно ознакомиться на следующем веб-сайте: http://www.unctad.org/infocomm/comm_docs/docs/gapaper/index.htm.

[b] После дефлятирования по удельной стоимости продукции обрабатывающей промышленности, экспортируемой странами с развитой рыночной экономикой.

[c] Меньшая величина снижения цен в реальном выражении отражает рост курса доллара США по отношению к валютам других развитых стран.

[d] «Производство сахара в Соединенных Штатах является во многом субсидируемым, причем примерно половина поступлений производителей сахара приходится на государственные дотации ... В среднем с середины 80-х годов американские производители получают за сахар цены, в 2,6 раза превышающие цены мирового рынка (World Bank, *Global Economic Prospects, 2002* (Washington, D.C., 2002), p. 48).

[e] Oxfam, *The Coffee Market: A Background Study* (Oxford, January 2001).

[f] ICAC, *Cotton: Review of the World Situation*, vol. 55, No. 4 (March–April 2002), p. 15.

[g] ICO, “The global coffee crisis: international cooperation to redress the situation”, Organization for Economic Cooperation and Development, aide-memoire, July 2002.

[h] *Financial Times*, 17 January 2002.

[i] Например, с мая 2001 года по май 2002 года включительно цены на шоколад в Швейцарии возросли на 4,8 процента (Федеральное управление статистики, коммюнике для прессы, Нефшатель, Швейцария, 31 мая 2002 года). По данным швейцарской шоколадной промышленности, в октябре этого года ожидается дальнейший рост цен.

j См. *Legal Instruments Embodying the Results of The Uruguay Round of Multilateral Trade Negotiations, done at Marrakech on 15 April 1994 (GATT secretariat publication, Sales No.GATT/1994-7*).

[k] J. Broods and C. Cahill, “Why agricultural trade liberalization matters”, *OECD Observer* (26 October 2001), p. 44.

[l] UNCTAD and the Commonwealth Secretariat, “Duty and quota free market access for LDCs: an analysis of Quad initiatives” (UNCTAD/DITC/TAB/Misc. 7), London and Geneva, 2001.

[m] Из 25 членов Всемирной торговой организации, зарезервировавших право использовать экспортные субсидии в рамках Соглашения по сельскому хозяйству, 23 относились к числу развитых стран. Большинство развивающихся стран не располагают финансовыми ресурсами, необходимыми для выплаты таких субсидий.

[n] Следует отметить, что экспортные субсидии могут заменяться гарантиями экспортных кредитов, которые, вызывая менее явные диспропорции, уменьшают риски для экспортеров. В 2001 году Соединенные Штаты увеличили расходы на предоставление гарантий экспортных кредитов на 5 процентов (OECD, Agricultural Policies in OECD Countries: Monitoring and Evaluation, (Paris, 2002)).

[o] ООП включает потребительскую поддержку в виде более высоких цен. Защита внутреннего рынка, естественно, является необходимым условием такой поддержки.

[p] Подробное описание текущих и запланированных переговоров по сельскому хозяйству в рамках Всемирной торговой организации см. в докладе ЮНКТАД Генеральной Ассамблее о событиях в международной торговой системе (A/57/376).

[q] См. решение от 14 ноября 2001 года, принятое на четвертой сессии Конференции министров Всемирной торговой организации (WT/MIN/(01)/17) по вопросам и проблемам, связанным с осуществлением, пункт 2.2.

[r] Всемирная торговая организация, доклад Межучрежденческой группы по краткосрочным трудностям в финансировании нормального уровня импорта основных продовольственных товаров на коммерческих условиях (WT/CG/62), 28 июня 2002 года.

[s] *Metal Bulletin*, 15 August 2002, p. 17.

[t] Следует отметить, что в развивающихся странах тарифные барьеры по существу являются довольно высокими.

[u] Например, компания «Кафе бритт» предлагает своим клиентам следующую услугу: потребитель звонит по бесплатному телефонному номеру компании и заказывает мешок кофейных зерен прямо с фермы, скажем, в Бразилии, который доставляется непосредственно на дом (“e-commerce: Marketing tool or revenue producer”, *Coffee @ Tea Trade Journal*, vol. 172, No. 6 (June/July 2000).

[v] С документами, представленными на практикумах, и их рекомендациями можно ознакомиться на веб-сайте по адресу http://www.unctad.org/infocomm/ Diversification/ index.htm.

[w] Полный перечень международных органов по сырьевым товарам со ссылками на их соответствующие веб-сайты можно получить по адресу http://www.unctad.org/commodities/ partners.htm.

[x] Подобные механизмы в настоящее время обсуждаются преимущественно в рамках организаций производителей, а не на форумах, объединяющих производителей и потребителей.