



**СОВЕТ БЕЗОПАСНОСТИ**

Distr.  
GENERAL

S/AC.26/2001/1  
15 March 2001

RUSSIAN  
Original: ENGLISH

---

КОМПЕНСАЦИОННАЯ КОМИССИЯ  
ОРГАНИЗАЦИИ ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ  
СОВЕТ УПРАВЛЯЮЩИХ

ДОКЛАД И РЕКОМЕНДАЦИИ ГРУППЫ УПОЛНОМОЧЕННЫХ  
ПО ШЕСТОЙ ПАРТИИ ПРЕТЕНЗИЙ "E2"

## СОДЕРЖАНИЕ

	<u>Пункты</u>	<u>Стр.</u>
Введение.....	1 - 6	9
I. ХОД РАССМОТРЕНИЯ ПРЕТЕНЗИЙ.....	7 - 15	10
II. ПРАВОВАЯ ОСНОВА .....	16 - 29	12
A. Применимое право.....	16 - 22	12
B. Доказательственные требования.....	23 - 26	13
C. Замечания Группы относительно представления претензий.....	27 - 29	14
III. АНАЛИЗ ПРЕДСТАВЛЕННЫХ ПРЕТЕНЗИЙ .....	30 - 134	15
A. Исполненные контракты.....	32 - 56	16
1. Неуплата за товары или услуги, поставленные или оказанные иракским контрагентам.....	32 - 49	16
a) Описание претензий .....	32 - 33	16
b) Компенсируемость.....	34 - 43	16
i) Юрисдикция Комиссии согласно оговорке "возникших до" .....	34 - 38	16
ii) Требования прямого характера потерь .....	39 - 43	17
c) Проверка и оценка .....	44 - 49	19
2. Неуплата за товары, поставленные кувейтским контрагентам.....	50 - 56	20
a) Описание претензий .....	50	20
b) Компенсируемость.....	51 - 53	20
c) Проверка и оценка .....	54 - 56	21

СОДЕРЖАНИЕ (продолжение)

	<u>Пункты</u>	<u>Стр.</u>
В. Прерванные контракты .....	57 - 90	22
1. Товары, потерянные или уничтоженные в пути .....	57 - 63	22
a) Описание претензий .....	57 - 58	22
b) Компенсируемость .....	59 - 71	22
c) Проверка и оценка .....	62 - 63	23
2. Товары, переадресованные в пути следования к покупателю .....	64 - 69	23
a) Описание претензий .....	64	23
b) Компенсируемость .....	65 - 67	24
c) Проверка и оценка .....	68 - 69	25
3. Контракты, прерванные до отгрузки .....	70 - 90	25
a) Описание претензий .....	70 - 75	25
b) Компенсируемость .....	76 - 86	27
i) Юрисдикция Комиссии согласно оговорке "возникших до" .....	77 - 78	27
ii) Требование прямого характера .....	79 - 86	27
c) Проверка и оценка .....	87 - 90	29
С. Снижение объема хозяйственной деятельности и нарушение деловых связей .....	91 - 108	31
1. Описание претензий .....	91 - 92	31
2. Компенсируемость .....	93 - 106	31

СОДЕРЖАНИЕ (продолжение)

	<u>Пункты</u>	<u>Стр.</u>
a) Районы и периоды компенсации .....	93 - 98	31
b) Снижение объема хозяйственной деятельности и определение присутствия .....	99 - 101	32
c) Хозяйственные связи .....	102 - 104	33
d) Вторичный период компенсации и непредвиденная прибыль .....	105 - 106	34
3. Проверка и оценка .....	107 - 108	34
D. Дополнительные расходы .....	109 - 127	35
1. Расходы на оплату труда .....	109 - 123	35
a) Оклады и выходные пособия, премиальные, а также возмещение потерь личного имущества .....	109 - 119	35
i) Описание претензий .....	109 - 112	35
ii) Компенсируемость .....	113 - 116	36
iii) Проверка и оценка .....	117 - 119	37
b) Расходы на эвакуацию .....	120 - 123	38
i) Описание претензий .....	120	38
ii) Компенсируемость .....	121	38
iii) Проверка и оценка .....	122 - 123	38
2. Прочие дополнительные расходы .....	124 - 127	39
a) Описание претензий .....	124	39
b) Компенсируемость .....	125	39
c) Проверка и оценка .....	126 - 127	39

СОДЕРЖАНИЕ (продолжение)

	<u>Пункты</u>	<u>Стр.</u>
Е. Потери материального имущества.....	128 - 132	39
1. Описание претензий.....	128	39
2. Компенсируемость .....	129	40
3. Проверка и оценка.....	130 - 132	40
Ф. Оплата юридических услуг помимо расходов на подготовку претензий .....	133 - 134	41
1. Описание претензий.....	133	41
2. Компенсируемость .....	134	41
IV. ПОБОЧНЫЕ ВОПРОСЫ.....	135 - 149	41
А. Дата потери .....	135 - 139	41
В. Валютный курс .....	140 - 146	42
С. Проценты.....	147 - 148	43
D. Расходы на подготовку претензий .....	149	44
V. РЕКОМЕНДАЦИИ .....	150	44
Примечания.....		45

Перечень таблиц

	<u>Стр.</u>
1. Решения Совета управляющих, упоминаемые в настоящем докладе .....	7
2. Перечень докладов и рекомендаций групп уполномоченных, упоминаемых в настоящем докладе .....	8

СОДЕРЖАНИЕ (продолжение)

	<u>Стр.</u>
<u>Приложения</u>	
I. Перечень указанных в приложении II оснований полного или частичного отказа в компенсации истребуемой суммы .....	51
II. Рекомендуемая компенсация по претензиям "Е2" шестой партии .....	53
Примечания к таблице рекомендаций .....	

Таблица 1. Решения Совета управляющих, упоминаемые в настоящем докладе

<u>Решение №</u>	<u>Название</u>	<u>Документ №</u>
7	Критерии в отношении дополнительных категорий претензий	S/AC.26/1991/7/Rev.1
9	Предложения и выводы в отношении компенсации коммерческих потерь: виды убытков и определение их размера	S/AC.26/1992/9
10	Временный регламент урегулирования претензий	S/AC.26/1992/10
13	Дальнейшие меры во избежание многократного возмещения заявителям претензий	S/AC.26/1992/13
15	Компенсация коммерческих потерь, возникших в результате незаконного вторжения Ирака и оккупации им Кувейта в тех случаях, когда торговое эмбарго и связанные с ним меры также явились одной из причин таких потерь	S/AC.26/1992/15
16	Присуждение процентов	S/AC.26/1992/16
46	Решения, касающиеся пояснительных записок заявителей претензий категорий "D", "E" и "F"	S/AC.26/Dec.46 (1998)

Таблица 2. Перечень докладов и рекомендаций групп уполномоченных, упоминаемых в настоящем докладе

<u>Краткое обозначение</u>	<u>Название</u>	<u>Документ №</u>
Доклад E1 (3)	Доклад и рекомендации Группы уполномоченных по третьей партии претензий "E1"	S/AC.26/1999/13
Доклад E2 (1)	Доклад и рекомендации Группы уполномоченных по первой партии претензий "E2"	S/AC.26/1998/7
Доклад E2 (2)	Доклад и рекомендации Группы уполномоченных по второй партии претензий "E2"	S/AC.26/1999/6
Доклад E2 (3)	Доклад и рекомендации Группы уполномоченных по третьей партии претензий "E2"	S/AC.26/1999/22
Доклад E2 (4)	Доклад и рекомендации Группы уполномоченных по четвертой партии претензий "E2"	S/AC.26/2000/2
Доклад E2 (5)	Доклад и рекомендации Группы уполномоченных по пятой партии претензий "E2"	S/AC.26/2000/17
Доклад E3 (1)	Доклад и рекомендации Группы уполномоченных по первой партии претензий "E3"	S/AC.26/1998/13
Доклад E3 (3)	Доклад и рекомендации Группы уполномоченных по третьей партии претензий "E3"	S/AC.26/1999/1
Доклад F1 (1.1)	Доклад и рекомендации Группы уполномоченных по первой части первой партии претензий правительств и международных организаций (претензий категории "F")	S/AC.26/1997/6
Доклад F1 (2)	Доклад и рекомендации Группы уполномоченных по второй партии претензий "F1"	S/AC.26/1998/12

## Введение

1. На своей тридцатой сессии в декабре 1998 года Совет управляющих Компенсационной комиссии Организации Объединенных Наций ("Комиссия") назначил настоящую Группу уполномоченных в составе гг. Брюно Лерана (Председатель), Кая Хобера и Андрея Худорожкова ("Группу" или "Группу E2A") для рассмотрения претензий категории "E2" ("претензий E2")<sup>1</sup>. В настоящем докладе в соответствии со статьей 38 e) "Временного регламента урегулирования претензий" ("Регламента") Совету управляющих представлены рекомендации Группы по шестой партии претензий "E2"<sup>2</sup>.
2. Данная партия состоит из 99 претензий, представленных корпорациями, действующими главным образом в секторах производства и импорта/экспорта ("претензий")<sup>3</sup>. Эти претензии были отобраны секретариатом Комиссии ("секретариатом") из числа претензий "E2" на основе критериев, к которым относятся а) дата подачи претензии в Комиссию, б) характер хозяйственной деятельности заявителя и с) вид истребуемой потери. Процедура, использованная Группой при обработке претензий, описывается в разделе I ниже.
3. Заявителями являются некувейтские компании, занимавшиеся на момент вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта 2 августа 1990 года производственной и торговой деятельностью. Претензии поданы компаниями 27 стран на общую истребуемую сумму 334 401 955 долл. США<sup>4</sup>.
4. По своему характеру претензии данной партии аналогичны претензиям, рассмотренным Группой в своем докладе E2 (4). Заявители утверждают, что они понесли потери в связи с контрактами и коммерческими сделками, заключенными до 2 августа 1990 года. Заявленные потери включают в себя потери в результате неуплаты за товары (услуги), поставленные (оказанные) контрагентам в Ираке и Кувейте, товары, потерянные или уничтоженные в пути к месту назначения на Ближнем Востоке, а также товары, проданные в убыток, после того, как первоначально планировавшаяся поставка оказалась невозможной. Кроме того, заявители утверждают, что продолжение производства товаров было прервано после 2 августа 1990 года из-за вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта. Эти заявители обычно истребуют компенсацию расходов, понесенных до прерывания контракта, плюс прибыль, которую они рассчитывали получить по контракту.
5. Заявители также утверждают, что их коммерческая деятельность в ближневосточном регионе принесла убытки в период вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта и на протяжении некоторого времени после этого. К таким потерям относятся упущенная выгода в результате снижения объема хозяйственной деятельности или нарушения

хозяйственных связей, рост текущих расходов (включая оклады и выходные пособия), расходы на эвакуацию и потери материального имущества. Различные виды потерь, указанные заявителями, подробно рассматриваются в разделе III ниже.

6. Совет управляющих возложил на Группу три задачи<sup>5</sup>. Во-первых, Группа должна решить, подлежат ли в принципе компенсации потери различных видов, истребуемые заявителем, и если подлежат, то каковы надлежащие критерии определения компенсации. Во-вторых, Группа должна проверить, были ли такие в принципе принадлежащие компенсации потери действительно понесены данным заявителем. В-третьих, Группа должна оценить такие потери, которые были признаны подлежащими компенсации, и вынести рекомендации относительно присуждения их компенсации. Ход последовательного рассмотрения претензий данной партии по этим этапам изложен в разделах II-IV, после чего в разделе V содержатся рекомендации Группы.

## I. ХОД РАССМОТРЕНИЯ ПРЕТЕНЗИЙ

7. В соответствии со статьей 16 Регламента Исполнительный секретарь Комиссии в своем докладе от 23 июля 1999 года сообщил о существенных фактических и юридических вопросах, возникших в связи с данными претензиями. Несколько правительств, в том числе правительство Республики Ирак ("Ирак") представили согласно пункту 3 статьи 16 информацию и соображения по докладу Исполнительного секретаря. Эти ответы были рассмотрены Группой в ходе своей работы.

8. Секретариат произвел предварительную оценку претензий с целью проверки соответствия с каждой из них формальным требованиям, установленным Советом управляющих в статье 14 Регламента. Как предусмотрено в статье 15 Регламента, о выявленных несоответствиях было сообщено заявителям, чтобы те могли их устранить.

9. Ввиду большого числа рассматриваемых претензий, объема представленной вместе с ними подтверждающей документации и сложности вопросов проверки и оценки в соответствии со статьей 36 Регламента Группа запросила помощь экспертов. Такая помощь была оказана экспертами по бухгалтерскому учету и оценке ущерба ("экспертами-консультантами"), привлеченными для оказания содействия Группе.

10. Секретариат и эксперты-консультанты проверили предварительный анализ претензий с целью определения того, какая дополнительная информация и документация была бы нужна Группе для надлежащей проверки и оценки претензий. В соответствии со статьей 34 Регламента заявителям были направлены уведомления ("уведомления по статье 34"), в которых им было предложено ответить на ряд по преимуществу

стандартных вопросов, касающихся претензий, и представить дополнительную документацию.

11. На своем 1-м заседании 24 ноября 1999 года Группа отнесла эти претензии к категории "необычно крупных или сложных" по смыслу пункта d) статьи 38 Регламента ввиду разнообразия и сложности поднятых вопросов, а также объема представленной вместе с претензиями документации.

12. В процедурном постановлении от 24 ноября 1999 года Группа поручила секретариату препроводить правительству Ирака документы, поданные заявителями претензии в отношении контрактов с иракскими контрагентами с оплатой по аккредитиву, выставленному иракским банком. Ираку было предложено к 29 мая 2000 года представить свои замечания по такой документации и ответить на вопросы, заданные Группой. Замечания и ответы Ирака были представлены в срок.

13. При рассмотрении каждой претензии Группа учитывала информацию и документы, представленные заявителями в ответ на уведомление по статье 34, а также замечания и документы, направленные Ираком в ответ на вопросы, поднятые Группой в процедурном постановлении от 24 ноября 1999 года, и замечания правительств по докладу Исполнительного секретаря по статье 16. Группа также приняла во внимание доклады по конкретным претензиям, подготовленные на основе указанной выше информации экспертами-консультантами под наблюдением и руководством Группы.

14. При рассмотрении каждой претензии Группа следила за тем, чтобы компенсация за одну и ту же потерю не рекомендовалась свыше одного раза. Для этого Группа, в частности, просила секретариат уточнить, были ли представлены в Комиссию другие претензии в отношении проектов, сделок или имущества, идентичных фигурирующим в рассматриваемых претензиях.

15. В соответствии с решением 13 Совета управляющих в тех случаях, когда потеря была признана подлежащей компенсации по данной партии и та же потеря была ранее компенсирована по другой претензии, присужденная сумма компенсации по другой претензии вычиталась. В тех случаях, когда претензия была признана подлежащей компенсации по данной партии и другая претензия в отношении той же потери еще находилась на рассмотрении другой группы, соответствующая информация препровождалась другой группе. В некоторых обстоятельствах, когда Группа считала, что передача претензии способствовала бы единообразию решений, претензия данной партии передавалась другой группе, на рассмотрение которой была передана сопутствующая претензия.

## II. ПРАВОВАЯ ОСНОВА

### A. Применимое право

16. Право, применяемое Группой, изложено в статье 31 Регламента, где предусматривается следующее:

"При рассмотрении претензий уполномоченные будут применять резолюцию 687 (1991) Совета Безопасности и другие соответствующие резолюции Совета Безопасности, критерии, установленные Советом управляющих в отношении конкретных категорий претензий, и любые решения, принятые в этой связи Советом управляющих. Кроме того, при необходимости уполномоченные применяют другие соответствующие нормы международного права".

17. В пункте 16 резолюции 687 Совета Безопасности предусматривается:

"[Совет Безопасности] вновь подтверждает, что Ирак без ущерба для своей задолженности и обязательств, возникших до 2 августа 1990 года, которые будут урегулированы с помощью обычных механизмов, несет ответственность по международному праву за любые прямые потери, ущерб, включая ущерб окружающей среде и истощение природных ресурсов, или вред, причиненный иностранным правительствам, физическим и юридическим лицам в результате незаконного вторжения Ирака и оккупации им Кувейт"<sup>6</sup>.

18. В соответствии с указанным выше положением основополагающее юрисдикционное требование, касающееся рассмотрения претензий в Комиссии, заключается в том, что потери или ущерб не должны представлять собой долги или обязательства Ирака, возникшие до 2 августа 1990 года. Толкование этого требования в связи с претензиями и видами потерь данной партии рассматривается в разделе III ниже.

19. Еще одно основополагающее требование, касающееся претензий, рассматриваемых Комиссией, заключается в том, что потери или ущерб должны быть прямым результатом вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта.

20. Пункт 21 решения 7 Совета управляющих дает указания относительно требования прямого характера ущерба применительно к претензиям категории "Е" и перечисляет пять категорий событий и обстоятельств, удовлетворяющих этому требованию. В соответствующей части пункта 21 решения 7 предусматривается, что компенсация предоставляется "... в отношении любых прямых потерь, ущерба или вреда, причиненных

корпорациям и другим образованиям в результате незаконного вторжения Ирака и оккупации им Кувейта. Сюда будут включаться любые потери, понесенные в результате:

- a) военных операций или угрозы военных действий с любой стороны в период со 2 августа 1990 года по 2 марта 1991 года;
- b) выезда лиц из Ирака или Кувейта или невозможности для них покинуть Ирак или Кувейт (или решения о невозвращении) в этот период;
- c) действий должностных лиц, служащих или представителей правительства Ирака или контролируемых им образований в этот период в связи с вторжением или оккупацией;
- d) нарушения общественного порядка в Кувейте или Ираке в этот период;  
или
- e) захвата заложников или другого незаконного задержания".

21. Пункт 21 не содержит закрытого перечня и оставляет открытой возможность других причин "прямой потери", отличных от перечисленных<sup>7</sup>. Применение требования прямого характера потерь в случае претензий данной партии рассматривается в разделе III ниже.

22. Претензии, поданные в Комиссию, касаются ответственности Ирака согласно резолюции 687 (1991) Совета Безопасности в отношении любых прямых потерь, понесенных в результате вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта. Соответственно, Группа считает, что ее роль заключается не в разрешении контрактных споров между заявителем и иракским, кувейтским или другим контрагентом. Поэтому общие принципы права договоров, имеющиеся в большинстве систем внутригосударственного права, будут использоваться лишь в качестве вспомогательного средства для определения компенсируемости контрактных потерь, включая размер рекомендуемой компенсации<sup>8</sup>.

#### В. Доказательственные требования

23. В бланке претензии категории "Е", использованном заявителями для подачи претензии, каждому заявителю сообщалось о необходимости представить "отдельное заявление с изложением своей претензии ("изложение претензии"), подтверждаемое документальными и другими надлежащими свидетельствами, достаточными для того, чтобы продемонстрировать обстоятельства и сумму истребуемой потери"<sup>9</sup>. В бланке

претензии каждому заявителю также предлагалось указать в изложении своей претензии дату, вид и основание юрисдикции Комиссии по каждому элементу потери; обстоятельства, подтверждающие претензию; юридическое основание по каждому элементу претензии; сумму истребуемой компенсации и пояснения к расчетам этой суммы<sup>10</sup>.

24. При оценке претензий Группа должна руководствоваться общими и конкретными требованиями в отношении представления доказательств, предусмотренными в Регламенте и других решениях Совета управляющих.

25. Общий порядок представления доказательств изложен в статье 35 Регламента. Пункт 1 статьи 35 гласит, что "каждый заявитель претензий отвечает за представление документов и других свидетельств, которые удовлетворительным образом подтверждают, что конкретная претензия или группа претензий могут подлежать компенсации во исполнение резолюции 687 (1991) Совета Безопасности". Согласно пункту 3 статьи 35, претензии корпораций "должны обосновываться документальными и другими надлежащими свидетельствами, достаточными для подтверждения обстоятельств и суммы заявленной в претензии потери". Таким образом, доказательства, необходимые для обоснования рекомендации о компенсации, должны касаться наличия заявленной потери, вопроса причинно-следственной связи и суммы этой потери. Совет управляющих подчеркнул обязательный характер этого требования, указав, что "поскольку эти претензии [категории "Е"] могут охватывать существенные денежные суммы, они должны обосновываться документами и другими соответствующими свидетельствами"<sup>11</sup>. Совет управляющих также постановил, что "... никакая потеря не будет компенсироваться Комиссией лишь на основании пояснительной записки, представленной заявителем"<sup>12</sup>.

26. Группа должна определять "допустимость, относимость, существенность и значимость любых документов и других представленных свидетельств"<sup>13</sup>. Решение Группой вопроса о том, каковы "надлежащие свидетельства, достаточные для того, чтобы продемонстрировать обстоятельства и сумму потери", будет зависеть от вида заявленной потери. Рассмотрение конкретных доказательственных требований применительно к видам претензий в данной партии содержится в разделе III ниже.

### С. Замечания Группы относительно представления претензий

27. Рассмотрев претензии данной партии в соответствии с вышеупомянутыми процедурами и доказательственными стандартами, Группа считает, что, хотя именно заявитель отвечает за предоставление надлежащих доказательств, достаточных для того, чтобы продемонстрировать обстоятельства и сумму истребуемой потери, многие заявители в своих первоначальных представлениях и в своих ответах на уведомление по

статье 34 не представили таких доказательств. Группа подчеркивает, что подтверждение понесения им потери, обоснование каждого элемента претензии и установление прямой причинно-следственной связи между потерей и вторжением Ирака в Кувейт и оккупацией им Кувейта - это обязанность не Группы, а самого заявителя.

28. Ряд заявителей также не представили перевода документов, на которых основывается претензия, на английский язык. Хотя секретариат просил устранить этот дефект, как того требует статья 14 Регламента, эти заявители не сделали этого.

29. Некоторые заявители утверждали, что они не в состоянии представить необходимые доказательства из-за давности указанных событий либо утраты или уничтожения соответствующих документов. Группа не считает давность событий или уничтожение документации заявителя уважительной причиной освобождения заявителя от необходимости представлять достаточные доказательства в обоснование своей претензии. Заявитель обязан хранить все документы, которые могут потребоваться для принятия решения по претензии, ожидающей рассмотрения Комиссией. Исключение может быть сделано в случае, если заявитель подтвердит, что отсутствие у него возможности собрать необходимые доказательства было прямым результатом вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта.

### III. АНАЛИЗ ПРЕДСТАВЛЕННЫХ ПРЕТЕНЗИЙ

30. В этом разделе претензии рассматриваются в свете имеющейся юриспруденции Комиссии. При необходимости Группой выносятся новые заключения. Большинство претензий по фактической стороне дела аналогичны претензиям, рассмотренным в предыдущих докладах Группы "Е2", в частности в докладе Е2 (4). Соответственно в тех случаях, когда они имеют отношение к данным претензиям, выводы, изложенные в этих докладах, даются в обобщенном виде. Более подробно выводы Группы излагаются лишь тогда, когда рассматриваемые претензии вызывают новые вопросы.

31. По каждому виду потерь, фигурирующему в данной партии, фактическая сторона претензий кратко описывается в разделе "Описание претензий", после чего в разделе "Компенсированность" рассматривается соответствующая юриспруденция Комиссии. В разделе "Проверка и оценка" излагаются основные доказательственные требования, которые должны быть соблюдены для подтверждения компенсированности потерь в рассматриваемых претензиях, а также критерии, которые должны использоваться для определения суммы рекомендуемой компенсации. Заключение Группы по каждой претензии содержится в приложении II.

А. Исполненные контракты

1. Неуплата за товары или услуги, поставленные или оказанные иракским контрагентам

а) Описание претензий

32. Заявители многих претензий данной партии истребуют компенсацию контрактных сумм дебиторской задолженности за товары или услуги, поставленные или оказанные иракским контрагентам. В некоторых случаях товары были специально изготовлены для иракского покупателя. Сделки предусматривали различные условия оплаты, дата которой отстояла от даты поставки на срок от 35 дней до свыше трех лет.

33. Как правило, заявители истребуют первоначальную контрактную цену товаров. В некоторых случаях истребуются дополнительные расходы, связанные с исполнением контрактов, например банковские комиссионные по аккредитивам, проценты по кредитам, представленным исходя из ожидавшегося получения оплаты продавцом, а также автоматические кредиты, взятые для финансирования производства товаров.

б) Компенсированность

і) Юрисдикция Комиссии согласно оговорке "возникших до"

34. При определении того, имеет ли она юрисдикцию в отношении данных претензий, Группа должна применять положения пункта 16 резолюции 687 (1991) Совета Безопасности, где предусматривается, что юрисдикция Комиссии не распространяется на случай "задолженности и обязательств [Ирака], возникших до 2 августа 1990 года" (оговорка "возникших до"). Если кратко обобщить юриспруденцию Комиссии в отношении толкования правила "возникших до", то в тех случаях, когда исполнение обязательств, создавшее первоначальный долг, было произведено заявителем более чем за три месяца до 2 августа 1990 года, претензия, основывающаяся на таком исполнении, должна рассматриваться как долг или обязательства Ирака, "возникшие до 2 августа 1990 года", и потому не относятся к юрисдикции Комиссии<sup>14</sup>. Эта норма применяется вне зависимости от того, предусматривает ли контракт отсрочку платежа иракского покупателя после 2 августа 1990 года<sup>15</sup>.

35. В контексте претензий, касающихся поставки товаров, в своем докладе E2 (4) Группа заключила, что по смыслу оговорки "возникших до" исполнение заявителя определяется поставкой товаров и что претензия в отношении неуплаты по контракту купли-продажи с иракским контрагентом относится к юрисдикции Комиссии, если

поставка товаров имела место 2 мая 1990 года или после этой даты<sup>16</sup>. Вместе с тем Группа также прямо признала то, что в ситуациях, в которых поставка являлась единственным существенным обязательством заявителя, потребуется уточнение этих правил<sup>17</sup>.

36. Что касается претензий, основанных на отказе иракского банка от оплаты аккредитива, выставленного им для расчетов за покупку товаров, то Группа заключает, как и в своем докладе E2 (4), что представление заявителем документов, указанных в аккредитиве, соответствующему банку 2 мая 1990 года или после этой даты завершает исполнение контракта заявителем и очерчивает юрисдикцию Комиссии по смыслу оговорки "возникших до"<sup>18</sup>.

37. Для того чтобы старый долг Ирака не маскировался необычно длительными или отложенными сроками оплаты, Группа добавила то условие, что период с даты поставки по дату представления документа не должен превышать 21 дня (считающихся нормальным сроком представления документов после отгрузки)<sup>19</sup>. Соответственно претензии из неуплаты по аккредитиву за поставки, произведенные до 11 апреля 1990 года, согласно правилу "возникших до" лежат вне сферы юрисдикции Комиссии<sup>20</sup>.

38. Несколько претензий этой партии основаны на простых векселях, выставленных в оплату товаров, поставленных в 1985 году, и ставших срочными к погашению в 1989-1994 годах. Группа отмечает, что другие группы пришли к выводу, что в тех случаях, когда векселя были выставлены в оплату за работы, произведенные до 2 мая 1990 года, претензии из этих векселей представляют собой долги или обязательства Ирака, возникшие, по смыслу резолюции 687 (1991) Совета Безопасности, до 2 августа 1990 года, и как таковые не относятся к юрисдикции Комиссии<sup>21</sup>. Этот вывод применим во всех ситуациях, даже если срок платежа по векселю наступал в период вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта. Группа соглашается с этими выводами и применяет их при рассмотрении данных претензий.

ii) Требования прямого характера потерь

39. Для того чтобы претензия, на которую распространяется юрисдикция Комиссии, подлежала компенсации, Группа должна заключить, что данная потеря явилась прямым результатом вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта ("требование прямого характера потери"). Группа ссылается на свои выводы в докладе E2 (4) в отношении фактических обстоятельств, связанных с причинами заявленных потерь<sup>22</sup>. В частности, они включают в себя принятие Ираком закона № 57 (1990), которым иракским государственным организациям, юридическим лицам и гражданам фактически

запрещалось производить выплаты иностранным поставщикам и подтверждались предыдущие заявления иракских должностных лиц, объявивших, что Ирак приостановил выплаты по своему иностранному долгу. На коммерческой деятельности в Ираке также сказались закрытие границ между Ираком и соседними странами; опасность, созданная военными действиями в этом районе, включая установку Ираком мин в Персидском заливе, что существенно нарушило перевозки; массовый выезд иностранных рабочих из Ирака; размещение Ираком иностранцев на военных, нефтяных и других стратегических объектах в качестве "живых щитов"; а также массовый ущерб иракской инфраструктуре в результате военных операций по вытеснению Ирака из Кувейта. Группа заключает, как и в своем докладе E2 (4), что действия иракских должностных лиц в период вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта, военных операций Ирака и вооруженных сил коалиции союзников по освобождению Кувейта, а также последовавшее затем нарушение общественного порядка в Ираке, прямо вызвали неисполнение контрактных обязательств иракских покупателей и иракских банков в отношении товаров или услуг, поставленных или оказанных до вторжения, по смыслу положений пункта 21 решения 7 Совета управляющих.

40. Кроме того, Группа отмечает выводы, содержащиеся в докладе E2 (4), о том, что торговое эмбарго не преследовало цели воспрепятствовать Ираку погасить свои долги иностранным поставщикам за товары, поставленные до вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта, а было призвано воспрепятствовать получению Ираком новых поставок, а также что торговое эмбарго явилось разумным и предсказуемым ответом на вторжение и оккупацию. Группа ссылается на решение 9 Совета управляющих, в котором предусматривается, что компенсация может быть присуждена в тех случаях, когда вторжение Ирака в Кувейт и оккупация им Кувейта представляли собой одну из причин прямых потерь, отдельную и отличную от торгового эмбарго, вне зависимости от того факта, что вторжение и оккупация и торговое эмбарго признаются параллельными причинами данной потери<sup>23</sup>.

41. При этом, в соответствии с положениями решения 9 Совета управляющих, в тех случаях, когда представленные свидетельства показывают, что распоряжение о замораживании активов, принятое отдельным государством, было единственной причиной иракского неплатежа, претензия не подлежит компенсации. В рассматриваемых претензиях такая ситуация возникла в тех случаях, когда иракский банк-эмитент ранее дал разрешение на оплату по аккредитиву, однако авизующий банк не мог произвести перевод средств только из-за распоряжения о замораживании<sup>24</sup>.

42. Что касается претензий, связанных с неуплатой сумм, срочных к оплате после освобождения Кувейта, то Группа заключает, как и в докладе E2 (4), что экономические последствия военных операций и вызванного ими ущерба инфраструктуре Ирака, а также последовавшего затем нарушения общественного порядка в Ираке не обязательно прекратились сразу после окончания военных действий 2 марта 1991 года<sup>25</sup>.

Соответственно по поводу рассматриваемых претензий Группа заключает, что неуплата долгов иракскими контрагентами с 2 марта 1991 года по 2 августа 1991 года может давать основания для компенсации, если такая неуплата все же может представлять собой прямое следствие вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта. При этом невыполнение иракскими сторонами договорных обязательств об оплате после 2 августа 1991 года уже не может считаться прямым результатом вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта.

43. Что касается компенсации, истребуемой за расходы, которые были понесены в связи с кредитами, взятыми для финансирования производства или продажи товаров, то в отсутствие конкретных подтверждений того, что таких потерь было бы разумно ожидать как результата неуплаты за товары, Группа заключает, что в обстоятельствах рассматриваемых претензий такие потери возникли в силу влияния неуплаты на хозяйственную деятельность заявителя или его сделок с другими контрагентами и что они чересчур отдалены для того, чтобы считаться прямым результатом вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта<sup>26</sup>.

с) Проверка и оценка

44. Что касается претензий из неуплаты за товары или услуги, поставленные или оказанные иракским контрагентом, то характер доказательств, необходимых для подтверждения того, что в соответствии с оговоркой "возникших до" претензия относится к юрисдикции Комиссии, варьируется в зависимости от того, основана ли на контракте купли-продажи или на аккредитиве.

45. В случае контрактов купли-продажи надлежащие доказательства исполнения контракта заявителям для целей определения юрисдикции Комиссии включают в себя документацию, подтверждающую поставку и ее дату, такую, как коносамент, авианакладная или путевой лист. В случае претензий из аккредитива доказательством исполнения контракта служит подтверждение своевременного представления заявителем документов, необходимых по условиям аккредитива, банку, который его непосредственно обслуживал<sup>27</sup>.

46. Существенные факты, которые должны быть доказаны для подтверждения компенсируемости претензии в отношении товаров, поставленных иракским контрагентом, признанной относящейся к юрисдикции Комиссии, указаны ниже.

47. Должно быть доказано существование контрактных отношений, включая условия оплаты, цену товаров и дату платежа. В тех случаях, когда исполнение контракта заключалось в поставке товаров, в качестве подтверждения поставки заявитель должен представить транспортные документы, например коносамент или авианакладную, либо иные достоверные датированные тем же периодом документы, например подтверждение получения покупателем.

48. Если основанием претензии служит неуплата иракского банка по аккредитиву, заявитель должен представить, помимо аккредитива, доказательство того, что все документы, предусмотренные в аккредитиве, были представлены соответствующему банку и были выполнены все остальные условия аккредитива.

49. Если заявитель выполнил доказательственные требования, изложенные выше, обычной мерой компенсации является контрактная цена, оставшаяся неуплаченной, плюс любые разумные побочные расходы, прямо вызванные неуплатой, например банковские комиссионные за аннулирование неоплаченного аккредитива.

## 2. Неуплата за товары, поставленные кувейтским контрагентом

### a) Описание претензий

50. В данной партии насчитывается приблизительно 10 претензий, основанных на заявленной неуплате за товары, поставленные производственными и торговыми компаниями кувейтским покупателям. Условия оплаты по таким контрактам купли-продажи обычно предусматривали перечисление денежной суммы против представления документов или оплату с отсрочкой от одного до трех месяцев после поставки.

### b) Компенсируемость

51. Главный вопрос, возникший в связи с этими претензиями, заключается в том, является ли неуплата кувейтскими контрагентами причитающихся сумм прямым результатом вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта. Следуя выводам Группы "Е2", изложенным в ее первом докладе, данная Группа считает, что заявители должны представить конкретные подтверждения прямой связи между вторжением Ирака в Кувейт и оккупацией им Кувейта и неуплатой кувейтского покупателя за поставленные товары<sup>28</sup>.

52. Надлежащее подтверждение того, что кувейтский контрагент не мог исполнить свои контрактные обязательства в результате вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта, включали бы в себя подтверждение того, что исполнение контракта стало невозможным, например из-за того, что, в случае предприятия, банкротство или несостоятельность либо прекращение существования последнего стало прямым результатом вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта либо, в случае физического лица, гибель последнего или получение им увечий было прямым результатом вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта<sup>29</sup>.

53. Группа подтверждает указанные выше выводы в отношении требования прямого характера потерь, предусмотренного в резолюции 687 (1991) Совета Безопасности, применительно к претензиям из неуплаты за товары, поставленные кувейтским контрагентам, и применяет те же выводы в отношении претензий данной партии.

с) Проверка и оценка

54. Сначала должно быть подтверждено существование контрактных отношений, и подтверждение такого контракта должно включать в себя условия оплаты, цену товаров и дату платежа. Кроме того, для подтверждения исполнения контракта заявитель должен представить транспортные документы, такие, как коносамент или авианакладная, либо документы, удостоверяющие приемку покупателем.

55. Как указано в пункте 52 выше, Группа также требует конкретных подтверждений того, что потери стали прямым результатом вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта. Так, одно лишь утверждение заявителя-продавца о том, что он предпринял оставшиеся безуспешными усилия по установлению местонахождения покупателя, не является достаточным свидетельством того, что неоплата покупателем товаров является прямым результатом вторжения в Кувейт и его оккупации.

56. В тех случаях, когда заявитель выполнил доказательственные требования, указанные выше, обычной мерой компенсации является контрактная цена товаров, оставшихся непоплаченными, плюс любые разумные побочные расходы, являющиеся прямым результатом неоплаты, такие, как банковские комиссионные за аннулирование непоплаченного аккредитива. Вместе с тем, как указывается в пункте 43 выше, расходы, побочные по отношению к контракту, например выплаченные проценты по кредитам или другие финансовые затраты на производство товаров или на коммерческую деятельность заявителя в целом, не включаются в рекомендуемую компенсацию.

## В. Прерванные контракты

### 1. Товары, потерянные или уничтоженные в пути

#### а) Описание претензий

57. Основанием нескольких претензий в данной партии служит потеря или уничтожение товаров в пути следования в Кувейт.

58. Многие заявители утверждают, что в момент вторжения эти товары либо находились в аэропорту, на грузовом причале, складах или в таможенной зоне одного из трех кувейтских морских портов, либо хранились у агентов или транспортных компаний. Другие заявители утверждали, что ввиду невозможности установления ими местонахождения покупателя или ввиду общего нарушения общественного порядка в Кувейте судьба товаров им неизвестна. Эти заявители, как правило, требуют компенсацию неоплаченной контрактной цены товаров.

#### б) Компенсированность

59. Признавая, что в период вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта в Кувейте велись военные операции и произошло нарушение общественного порядка по поводу компенсированности претензий в отношении товаров, потерянных в пути следования в Кувейт, Группа заключает, как и в докладе E2 (4), что пункт 21 решения 7 Совета управляющих дает надлежащие основания для вывода о прямом характере потерь в отношении таких претензий<sup>30</sup>.

60. Группа также отмечает практические затруднения, с которыми столкнулись заявители при получении конкретных подтверждений обстоятельств потери товаров из-за нарушения общественного порядка и массового уничтожения имущества в кувейтских аэропортах и морских портах<sup>31</sup>. Поэтому применительно к рассматриваемым претензиям Группа повторяет следующее правило: в отсутствие свидетельств обратного в тех случаях, когда нескорпортующиеся товары были доставлены в кувейтский морской порт 2 июля 1990 года или после этой даты либо в кувейтский аэропорт 17 июля 1990 года или после этой даты и после этого не могли быть разысканы заявителем, можно заключить, что эти товары были потеряны или уничтожены в качестве прямого результата вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта, включая последовавшее нарушение общественного порядка<sup>32</sup>. С другой стороны, в тех случаях, когда товары были доставлены в Кувейт до указанных дат, необходимы конкретные подтверждения того, что данные товары были потеряны или уничтожены в качестве прямого результата вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта.

61. В случае некоторых претензий к моменту потери товаров право собственности на товары или риск случайной гибели в соответствии с условиями контракта могли уже перейти на другую сторону<sup>33</sup>. Группа заключает, что вне зависимости от того, перешли ли в соответствии с контрактом риск случайной гибели или право собственности на товары к покупателю, при условии, что исключается многократное возмещение одной и той же потери, претензия о компенсации может быть подана продавцом, который не получил оплаты за товары, поскольку сдача товаров продавцу стала невозможной из-за вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта и заявитель понес фактические потери<sup>34</sup>. Как ранее отмечала Группа, это правило применяется вне зависимости от того, на какой из сторон лежал риск случайной гибели согласно положению контракта об обстоятельствах непреодолимой силы<sup>35</sup>.

с) Проверка и оценка

62. Претензия в отношении потери товаров в пути следования к кувейтскому покупателю должна подтверждаться свидетельствами отгрузки в Кувейт, по которым можно примерно определить дату прибытия, например коносаментом, авианакладной или путевым листом<sup>36</sup>. Заявитель должен также представить подтверждение стоимости товаров, например счет-фактуру, контракт или заказ на поставку.

63. В тех случаях, когда заявитель выполнил указанные выше доказательственные требования, компенсация исчисляется по оцененной стоимости потерянных товаров плюс любые разумные издержки, являющиеся прямым результатом потери, например расходы, связанные с попытками розыска товаров. Однако в соответствии с выводом в пункте 43 выше расходы, имеющие побочный характер по отношению к контракту, например проценты по кредитам и другие финансовые издержки на производство товаров или на коммерческую деятельность заявителя в целом, не включаются в рекомендуемую компенсацию.

2. Товары, переадресованные в пути следования к покупателю

а) Описание претензий

64. Приблизительно 10 заявителей истребуют компенсацию потерь, понесенных в результате переадресования в пути следования грузов, первоначально отгруженных покупателю в Ираке или Кувейте, в результате вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта. Заявители утверждают, что эти товары были проданы по цене ниже первоначальной цены контракта или были реализованы как лом. Истребуется компенсация контрактной цены товаров или, если они впоследствии были перепроданы, разница между первоначальной контрактной ценой и перепродажной ценой. Заявители

также истребуют компенсацию дополнительных расходов, понесенных на транспортировку и хранение товаров, их переупаковку или изменение их конструкции, а также других расходов, понесенных в связи с перепродажей третьим сторонам.

b) Компенсированность

65. Что касается претензий в отношении потерь, понесенных в результате переадресования грузов, отправленных в Кувейт, Группа ссылается на свои прежние выводы в отношении фактических обстоятельств, связанных с причинами заявленных потерь. Последствия иракского вторжения и оккупации для экономики и населения Кувейта подробно задокументированы в докладах Организации Объединенных Наций, а также в докладах других групп Комиссии<sup>37</sup>. Через несколько часов после вторжения в Кувейт иракские войска заняли страну, закрыли все порты и аэропорт, ввели комендантский час и отключили линии международной связи в стране. Подход к Кувейту с моря стал невозможен из-за минирования его прибрежных вод. Массовое уничтожение имущества иракскими войсками и нарушение общественного порядка в Кувейте могли также воспрепятствовать отгрузке товаров в Кувейт продавцом. Исходя из этого, Группа заключает, что воспрепятствование поставке товаров в Кувейт в период с 2 августа 1990 года по 2 марта 1991 года стало прямым результатом вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта<sup>38</sup>.

66. Что касается грузов, предназначенных для Ирака, Группа заключает, что потери в результате их переадресования являются прямым результатом вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта. Группа пришла к этому заключению ввиду ситуации, сложившейся в Ираке, которая была охарактеризована в пункте 39 выше, включая военные операции в регионе Персидского залива, отказ иракских должностных лиц от иностранных обязательств и нарушение перевозок на Ближний Восток, с Ближнего Востока и в его пределах, вызванное военными операциями (или их угрозой) на море, включая действия Ирака по установке мин в Персидском заливе в период вторжения и оккупации<sup>39</sup>.

67. В контексте потерь, вызванных переадресованием грузов, обязанность заявителя уменьшить свой ущерб, как того требует решение 9 Совета управляющих, может обычно требовать того, чтобы заявитель продал недоставленные товары третьей стороне в разумный период времени и разумным образом. Кроме того, выполняя свою обязанность по уменьшению ущерба, заявитель должен предпринять разумные шаги по обеспечению сохранности товаров, в соответствующих их характеру условиях, до перепродажи третьей стороне или возобновления исполнения первоначального контракта купли-продажи<sup>40</sup>.

с) Проверка и оценка

68. Претензия в отношении переадресованных товаров должна подтверждаться свидетельствами того, что переадресование груза из первоначального места назначения было прямым результатом вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта. Обычно такие свидетельства могут включать в себя коносамент, дополнительный счет судоходной компании за переадресование груза или счет за складские расходы после переадресования. Необходимо также подтверждение разумных шагов, предпринятых заявителем по уменьшению размера своих потерь, включая конечную реализацию товаров, их перепродажную цену или ликвидационную стоимость, либо его усилия по перепродаже товаров. Такие свидетельства могут включать в себя, например, товарную накладную, подтверждение усилий по перепродаже или свидетельства списания.

69. В тех случаях, когда заявитель перепродал товары разумным образом и в разумный период времени, мерой компенсации является разница между первоначальной контрактной ценой и ценой замещающей сделки плюс разумные побочные расходы, например, понесенные в связи с возвратом товаров, остановкой поставки или перепродажей товаров. Полученная экономия и любая выручка по перепродажной сделке будут вычитаться из понесенных потерь<sup>41</sup>. В тех случаях, когда заявитель не предпринял разумных шагов по реализации товаров, компенсация уменьшается на оцененную справедливую рыночную стоимость товаров<sup>42</sup>. В тех случаях, когда заявитель подтвердил, что товары не могли быть перепроданы, мерой компенсации является первоначальная контрактная цена товаров минус их ликвидационная стоимость и сэкономленные расходы плюс разумные побочные расходы.

3. Контракты, прерванные до отгрузки

а) Описание претензий

70. Примерно 40 претензий данной партии связаны с контрактами на поставку товаров и в некоторых случаях оказание сопутствующих услуг, прерванных в результате вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта. Большинство этих контрактов были заключены с кувейтскими и иракскими покупателями, в то время как другие были заключены с контрагентами из Саудовской Аравии, Объединенных Арабских Эмиратов и Бахрейна. Эти контракты, как правило, предусматривали изготовление товаров по спецификациям покупателя или оказание услуг на строительном объекте.

71. Несколько из этих заявителей являются поставщиками или субподрядчиками, заключившими соглашение с подрядчиками ("генеральными подрядчиками") из Австрии, Бельгии, Италии и Соединенных Штатов на изготовление оборудования по

спецификациям иракского или кувейтского конечного заказчика или на поставку оборудования или оказание услуг конечному заказчику в Ираке или Кувейте.

72. Заявители утверждают, что завершение данных контрактов стало невозможным из-за вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта. Некоторые заявители утверждают, что на 2 августа 1990 года работы по контрактам еще не были начаты. Другие заявители утверждают, что к 2 августа 1990 года производство заказанных изделий было завершено и единственным неисполненным условием контракта оставалась их поставка. Наконец, другие заявляют, что ко времени вторжения Ирака в Кувейт необходимые материалы для производства еще комплектовались и товары были изготовлены лишь частично. В этих случаях поставка, как правило, была назначена на конец 1990 года - середину 1991 года. Хотя некоторым из этих заявителей удалось перепродать изготовленные товары другим потребителям, другие утверждают, что, поскольку товары были изготовлены по специальному заказу, им не удалось найти других покупателей.

73. В тех случаях, когда производство еще не было начато, заявители обычно истребуют компенсацию упущенной выгоды, которую они ожидали получить по контракту. Если производство было завершено и товары не могли быть перепроданы, заявители обычно истребуют возмещения контрактной цены за вычетом ликвидационной стоимости данных товаров. В тех случаях, когда товары были перепроданы, обычно истребуется компенсация разницы между контрактной ценой и выручкой от перепродажи.

74. В тех случаях, когда заявители приостановили производство, они обычно истребуют расходы, понесенные в связи с исполнением контракта до 2 августа 1990 года, плюс ожидавшаяся прибыль по контракту. Обычно заявленные расходы включали в себя расходы на закупку материалов, расходы на оплату труда и складские расходы. Кроме того, несколько заявителей истребуют компенсацию дополнительных процентов и банковских комиссионных, которые им пришлось выплатить в связи с расчетами, которые не могли быть произведены из-за неуплаты по контракту.

75. Во второй категории претензий, обычно касающихся производственных или строительных проектов в Ираке или Кувейте, поставка товаров была произведена до 2 августа 1990 года, однако из-за вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта заявитель не имел возможности завершить исполнение контракта, требуемое по его условиям, например провести сборку или монтаж в стране, оказать техническое содействие, обучить специалистов или предоставить другие услуги. Обычно контрагенты согласовывали условия оплаты на основе степени завершения соответствующих работ. Как правило, заявители истребуют возмещения расходов, понесенных до приостановления исполнения, и прибыли, которая была бы получена по контракту.

b) Компенсированность

76. В этом разделе Группа рассматривает применение правила "возникших до" и требование прямого характера потерь в контексте прерванных контрактов.

i) Юрисдикция Комиссии согласно оговорке "возникших до"

77. Применительно к прерванным контрактам с иракскими контрагентами, еще не исполненным на 2 августа 1990 года, правило "возникших до" применяется в отношении той части исполненных обязательств, которая может быть выделена отдельно, поскольку стороны договорились о том, что за конкретную часть всех работ, предусмотренных в контракте, будет произведена отдельная оплата<sup>43</sup>. Соответственно компенсации подлежат только претензии, касающиеся всех работ только в той части, в какой они были завершены 2 мая 1990 года или после этой даты<sup>44</sup>.

78. В тех случаях, когда исходный контракт предусматривал в качестве предварительного условия оплаты утверждение или подписание акта заказчиком, правило "возникших до" применяется следующим образом: 1) там, где утверждение должно было быть дано более чем за три месяца до 2 августа 1990 года, однако не было дано, претензии в отношении таких сумм не относятся к юрисдикции Комиссии, и 2) там, где утверждение должно было быть дано в трехмесячный срок до 2 августа 1990 года, однако не было дано, претензии в отношении таких сумм относятся к юрисдикции Комиссии<sup>45</sup>.

ii) Требование прямого характера потерь

79. По поводу требования прямого характера потерь пункты 9 и 10 Совета управляющих предусматривают, что Ирак несет ответственность за потери, вытекающие из контрактов, которые были прерваны непосредственно в результате вторжения в Кувейт и его оккупации. Такая ответственность распространяется на контракты с иракскими сторонами, а также на контракты, стороной которой Ирак не являлся.

80. Применительно к претензиям из контрактов с кувейтскими контрагентами, Группа считает, что прерывание таких контрактов стало результатом военных операций и нарушения общественного порядка в Кувейте в период иракского вторжения и оккупации, как указано в пункте 65 выше. Эти факторы дают причинно-следственную связь, как того требует пункт 21 решения 7 Совета управляющих, между данными потерями и вторжением Ирака в Кувейт и оккупацией им Кувейта. Там, где производство было приостановлено или товары не были поставлены и не были проданы третьей стороне, существенное соображение в соответствии с решением 9 Совета управляющих

заключается в том, могли ли стороны возобновить исполнение сделки после прекращения военных действий и возобновили ли они исполнение данной сделки в действительности<sup>46</sup>.

81. Применительно к рассматриваемым претензиям из контрактов с иракскими сторонами, Группа заключает, что по причинам, изложенным в пунктах 39-40 выше, исполнение контрактов на изготовление и поставку товаров в Ирак и период с 2 августа 1990 года по 2 марта 1991 года, а также в последующий период до 2 августа 1991 года оказалось невозможным в качестве прямого результата вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта<sup>47</sup>.

82. В тех случаях, когда заявитель продал товары, первоначально предназначавшиеся для Ирака или Кувейта, другому покупателю за первоначальную контрактную цену, однако истребует возмещение дополнительной прибыли, которую он получил бы, если бы он также завершил исполнение первоначальной сделки, прерванной вторжением и оккупацией, Группа заключает, что любая потеря, которую заявитель мог понести в результате того, что он не произвел двух продаж, чересчур отдаленна и умозрительна для того, чтобы представлять собой потерю, являющуюся прямым результатом вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта<sup>48</sup>.

83. Применительно к претензиям, основанным на прерывании контрактов с контрагентами помимо иракских или кувейтских контрагентов, Группа заключает, что заявитель должен конкретно подтвердить то, что невозможность исполнения им контракта или аннулирование его покупателем были прямо вызваны вторжением Ираком в Кувейт и оккупацией им Кувейта. Такое конкретное подтверждение могло бы включать в себя, например, невозможность поставки товаров в первоначальное место назначения из-за минирования Ираком Персидского залива. С другой стороны, аннулирование заказа покупателем, находившимся в месте, не подвергавшимся военным операциям или их угрозе, ввиду, например, общей нестабильности в регионе, недостаточно для подтверждения этого.

84. Что касается претензий поставщиков или субподрядчиков, охарактеризованных в пункте 71 выше, Группа принимает к сведению выводы, содержащиеся в докладе E2 (1), о том, что согласно положениям пункта 10 решения 9 Совета управляющих ответственность Ирака распространяется на потери, понесенные в связи с контрактами, стороной которых Ирак не являлся, и что это включает в себя не только контракты между кувейтской и некувейтской стороной, но и субподрядные соглашения, стороной которых не являлась ни одна из иракских организаций<sup>49</sup>.

85. Группа соглашается с этими выводами и заключает, что применительно к рассматриваемым ею претензиям, когда потеря поставщика или субподрядчика была прямым результатом вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта, как указывается в пунктах 79-83 выше, такая потеря подлежит компенсации при условии, что обстоятельства претензии не указывают на то, что генеральный подрядчик получил оплату от иракского или кувейтского конечного заказчика за ту же потерю. В частности, в тех случаях, когда порядок оплаты по основному контракту мог предусматривать авансовые выплаты или промежуточную оплату за выполненные работы, Группа проявляла должную осмотрительность и проводила по мере возможности в данных обстоятельствах проверку, призванную обеспечить то, чтобы Ирак не должен был выплачивать компенсацию за одну и ту же потерю несколько раз<sup>50</sup>. Кроме того, когда претензия, поданная "генеральным подрядчиком", находилась на рассмотрении другой группы уполномоченных, Группа переносила претензию поставщика или субподрядчика в другую партию, с тем чтобы она могла рассматриваться вместе с претензией генерального подрядчика, или координировала ее рассмотрение с соответствующей группой.

86. Что касается истребуемой компенсации за расходы, понесенные в связи с кредитами, взятыми для финансирования производства или продажи товаров, то в отсутствие конкретных подтверждений того, что возникновение таких потерь было бы разумно ожидать в результате неуплаты за товары, Группа заключает, что в обстоятельствах рассматриваемых претензий такие потери возникли в результате воздействия такой неуплаты на хозяйственную деятельность заявителя или на его отношения с третьими сторонами и что они являются чересчур отдаленными для того, чтобы считаться прямым результатом вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта<sup>51</sup>.

с) Проверка и оценка

87. При проверке и оценке претензий в отношении потерь, вызванных прерыванием контрактов, сначала должно быть удостоверено существование контракта. После этого проверяется, представил ли заявитель достаточные свидетельства того, что контракт продолжал действовать на 2 августа 1990 года, и является ли его прекращение или прерывание прямым результатом вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта. Необходимо также подтверждение расходов, понесенных в момент прерывания контракта, а также прибыли, которой можно было бы разумно ожидать по контракту. В зависимости от фактических обстоятельств дела соответствующие документы такого рода будут включать в себя контракты, заказы на поставку, отчеты о ходе выполнения работ, документы о поставке товаров, документы производственного учета или другая относящаяся к тому же периоду внутреннюю бухгалтерско-управленческую информацию.

88. Если заявитель прекратил исполнение контракта до завершения процесса производства или иным образом был лишен возможности поставки товаров из-за вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта, надлежащей мерой компенсации с условием обязанности заявителя принять разумные меры по сокращению своей потери, обычно являются фактически понесенные расходы плюс ожидаемая прибыль по контракту, рассчитанная пропорционально тому периоду, за который она была бы получена. Могут быть присуждены лишь те суммы, которые причитались бы за период компенсации. Применительно к рассматриваемым претензиям периодом компенсации по потерям в результате прерывания контрактов с иракскими контрагентами является 2 августа 1990 года - 2 августа 1991 года; применительно к прерванным контрактам с кувейтскими или другими контрагентами периодом компенсации является 2 августа 1990 года - 2 марта 1991 года. Из суммы рекомендуемой компенсации будут вычитаться доходы от перепродажи и сэкономленные расходы. Понесенные или сэкономленные расходы могут включать в себя "переменные издержки" плюс различные накладные расходы<sup>52</sup>.

89. В тех случаях, когда товары были проданы другому покупателю, обычной мерой компенсации является разница между первоначальной контрактной ценой и перепродажной ценой плюс разумные побочные расходы и затраты, понесенные на уменьшение потери, например, дополнительные транспортные и складские расходы, расходы на переупаковку и другие издержки перепродажи. Расходы, сэкономленные в результате непоставки, и выручка по сделкам перепродажи вычитаются из суммы понесенных потерь.

90. Заявитель обязан продемонстрировать шаги, предпринятые для предотвращения или уменьшения своих потерь. Если заявитель не принял разумных мер такого рода, сумма рекомендуемой компенсации будет отражать это обстоятельство. Заявитель получит компенсацию лишь в сумме разницы между первоначальной контрактной ценой и справедливой рыночной стоимостью товаров в тот период, когда должны были быть приняты меры по предотвращению или уменьшению потерь<sup>53</sup>. В тех случаях, когда заявитель подтвердил, что, несмотря на разумные усилия, товары не могли быть проданы другому покупателю, например, если он удостоверил, что товары были специально изготовлены по особым спецификациям клиента, заявитель может получить возмещение контрактной цены минус ликвидационная стоимость и сэкономленные издержки плюс разумные побочные расходы и издержки, понесенные в связи с уменьшением потери.

C. Снижение объема хозяйственной деятельности и нарушение деловых связей

1. Описание претензий

91. Несколько заявителей требуют компенсацию потери дохода от снижения объема хозяйственной деятельности или нарушения деловых связей в период вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта, а в некоторых случаях и за некоторый период после этого. Большинство этих претензий связано с деятельностью в Кувейте, которая полностью прекратилась, однако некоторые потери также заявлены в связи с коммерческой деятельностью в Израиле, Саудовской Аравии и Нидерландах. Эти претензии основаны не на конкретно определяемых контрактах, а на ожидаемых показателях хозяйственной деятельности заявителя в данном районе.

92. Большинство заявителей базировались за пределами Ближнего Востока. Однако ряд заявителей сохраняли там свои отделения, в то время как несколько заявителей вели свою коммерческую деятельность в регионе через местных агентов или оптовиков.

2. Компенсированность

а) Районы и периоды компенсации

93. Группа отмечает, что для выполнения требования прямого характера ущерба применительно к потерям из-за снижения объема хозяйственной деятельности или нарушения деловых связей в Ираке и Кувейте, заявителю часто будет достаточно подтвердить, что данная потеря стала результатом одного из пяти обстоятельств, перечисленных в пункте 21 решения 7 Совета управляющих. В случае потерь, понесенных за пределами Ирака или Кувейта, Группа считает, что факты, лежащие в основании рассматриваемой претензии, могут иметь отношение к подпункту "а" пункта 21 решения 7, который предусматривает, что потеря или ущерб в результате "военных операций или угрозы военных действий с любой стороны в период с 2 августа 1990 года по 2 марта 1991 года" прямо причинена вторжением Ирака в Кувейт и оккупацией им Кувейта.

94. Поэтому Группа должна толковать значение и содержание выражения "военные операции и угроза военных действий" в контексте рассматриваемых претензий. В частности, Группа должна конкретно рассмотреть вопрос о географическом районе и периоде времени, в которых потери могут считаться прямо вызванными военными операциями или угрозой военных действий, как те определены в пункте 21 решения 7 Совета управляющих.

95. В своем втором докладе Группа "Е2" заключила, что "военные операции" включают в себя:

"фактические и конкретные военные действия Ирака в период его вторжения и оккупации Кувейта или коалиции союзников в ее усилиях по вытеснению Ирака из Кувейта. Географический район военных операций соответствует зоне боев, определяемой действиями любой из сторон"<sup>54</sup>.

96. Что касается "угрозы военных действий", то Группа "Е2" также определила в своем первом докладе, что "угроза" военных действий в каком-либо месте за пределами Ирака или Кувейта должна быть "достоверной и серьезной угрозой, в конечном счете связанной с иракским вторжением и оккупацией", и соответствующей фактическим военным возможностям угрожающей страны, определяемым в свете "фактического театра военных операций" в ходе соответствующего периода<sup>55</sup>.

97. В соответствии с вышеизложенным группа "Е2" далее определяет сферу охвата военных операций и угрозу военных действий в отношении различных мест и периодов времени в рассматриваемых ею претензиях, заявители которых утверждали о понесении ими потерь, с тем чтобы определить пределы района и периода компенсации ("района компенсации")<sup>56</sup>. Выводы Группы "Е2", которые касаются претензий данной партии, изложены в таблице ниже.

<u>Район</u>	<u>Период</u>
Ирак	2 августа 1990 года - 2 марта 1991 года
Кувейт	2 августа 1990 года - 2 марта 1991 года
Саудовская Аравия (в пределах радиуса действия иракских ракет "Скад")	2 августа 1990 года - 2 марта 1991 года
Персидский залив к северу от 27-й параллели	2 августа 1990 года - 2 марта 1991 года
Израиль	15 января - 2 марта 1991 года
Бахрейн	22 февраля - 2 марта 1991 года

98. Группа изучила выводы и заключения Группы "Е2" и принимает их для рассмотрения данных претензий.

b) Снижение объема хозяйственной деятельности и определение присутствия

99. В соответствии с выводами в пунктах 97-98 выше Группа заключает, что, если заявитель подтверждает, что в соответствующий период компенсации он базировался в районе компенсации, в принципе этим установлена прямая причинно-следственная связь

между заявленным снижением объема хозяйственной деятельности и вторжением Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта. В таких обстоятельствах заявитель имеет право на компенсацию "прибыли, которую при обычном течении дел [заявитель] мог бы ожидать получить и которая была потеряна в результате снижения объема хозяйственной деятельности, прямо вызванного вторжением Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта"<sup>57</sup>.

100. В предыдущих докладах групп было установлено, что в тех случаях, когда заявитель не базировался в районе компенсации, однако сохранял в нем свое присутствие в виде отделения, агентства или другого учреждения, потеря от снижения его объема хозяйственной деятельности подлежит компенсации в соответствии с теми же критериями, которые применяются в отношении заявителей, базировавшихся в районе компенсации. С другой стороны, в тех случаях, когда заявитель не имел и не сохранял присутствия в районе компенсации, такие претензии должны оцениваться в соответствии с требованиями, установленными в пункте 11 решения 9 Совета управляющих, которые далее рассматриваются в пункте 102 ниже<sup>58</sup>.

101. Данная партия включает в себя претензии компаний, осуществлявших хозяйственную деятельность в ближневосточном регионе через генеральных сбытовых агентов и комиссионеров. Группа должна определить, равнозначны ли такие торговые связи присутствию в районе компенсации по смыслу данного правила. С учетом независимого положения комиссионеров или генеральных сбытовых агентов по отношению к заявителям рассматриваемых претензий Группа считает, что для целей анализа снижения объема хозяйственной деятельности связи между заявителями и этими агентами неравнозначны "присутствию". Однако эти связи могут служить доказательством установившейся деловой практики, прерывание которой могло создать основания для компенсации претензий, о чем будет сказано ниже.

с) Хозяйственные связи

102. В тех случаях, когда заявитель базировался за пределами района компенсации и не имел присутствия в этом районе, он тем не менее может предъявлять претензию из операций, имевших место в районе компенсации, которые являлись частью обычных деловых связей, в соответствии с положениями пункта 11 решения 9 Совета управляющих<sup>59</sup>.

103. В докладе E2 (4) Группа заключила, что претензия в отношении упущенной выгоды, основывающаяся на сделках, являвшихся частью деловой практики или практики деловых связей, подлежит компенсации только в известных обстоятельствах<sup>60</sup>:

«Во-первых, заявитель должен показать, что в прошлом имела место регулярная практика коммерческих сделок. Во-вторых, заявитель должен продемонстрировать, что "такие сделки давали доход и прибыльность на достаточно устойчивом уровне". В-третьих, заявитель должен продемонстрировать, что такая практика коммерческих сделок дает "обоснованные ожидания дальнейших коммерческих сделок того же характера с тем же контрагентом при легко устанавливаемых условиях"»<sup>61</sup>.

104. Несколько рассматриваемых претензий основываются на прибыли, которую ожидалось получить от коммерческих операций, еще не начатых в момент вторжения. Группа заключает, что применительно к этим претензиям заявители не представили необходимых особых подтверждений, указанных в предыдущем пункте, в отношении регулярной практики деловых связей и ожидания последующих коммерческих сделок; поэтому эти претензии не подлежат компенсации.

d) Вторичный период компенсации и непредвиденная прибыль

105. Группа должна определить, присуждать ли компенсацию за снижение объема хозяйственной деятельности или нарушение деловых связей, последствия которых продолжали ощущаться после 2 марта 1991 года (за "вторичный период компенсации"). Отмечая, что полное возобновление коммерческой деятельности могло произойти и не сразу после прекращения военных операций и мог иметься период времени, в ходе которого эти события могли бы оказывать длящееся воздействие на хозяйственную деятельность заявителя, Группа подтверждает, что потери, вызванные снижением объема хозяйственной деятельности и нарушением деловых связей, могут подлежать компенсации за вторичный период с 2 марта 1991 года "по такой момент, когда было бы разумным ожидать восстановления хозяйственной деятельности заявителя на обычном уровне"<sup>62</sup>. В случае рассматриваемых претензий Группа определила соответствующий вторичный период на основе обстоятельств, применимых к каждой претензии.

106. В каждом случае Группа должна также устанавливать, получал ли заявитель после прекращения боевых действий непредвиденную прибыль, прямо относимую на счет вторжения. В тех случаях, когда заявители рассматриваемых претензий получили такую прибыль, она вычиталась из любой рекомендуемой компенсации.

3. Проверка и оценка

107. Что касается снижения объема хозяйственной деятельности, то по таким документам, как регистрационные свидетельства, коммерческие лицензии или соглашения аренды, сначала необходимо определить, что заявитель либо базировался, либо сохранял присутствие в районе компенсации. Если ни один из этих критериев не был выполнен,

Группа определяла, представил ли заявитель достаточные свидетельства, например контракты, заказы на поставку, документы о сдаче-приемке или соглашения со сбытовым агентом, для демонстрации прежней практики деловой связи, как это описано в пунктах 102-103 выше, которая была нарушена в результате вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта.

108. Сумма компенсации рассчитывается путем экстраполяции упущенной выгоды от данной деятельности по данным за прошлые периоды или, если таковых не имеется, ежегодных данных<sup>63</sup>. Для расчета суммы упущенной выгоды за соответствующий период упущенная выгода сокращается на величину переменных издержек и расходов на оплату труда, которые не были понесены в результате снижения объема производственной деятельности. Соответствующие документы будут включать в себя, в частности, финансовые отчеты и документы оперативного учета. Сумма компенсации будет сокращена, если Группа сочтет, что заявитель не принял разумных мер по уменьшению своих потерь. Соответствующая методика оценки более подробно поясняется в докладе E2 (2)<sup>64</sup>.

D. Дополнительные расходы

1. Расходы на оплату труда

a) Оклады и выходные пособия, премиальные, а также возмещение потерь личного имущества

i) Описание претензий

109. Несколько заявителей истребуют компенсацию окладов и заработной платы, выплаченных незагруженным работникам, в том числе удерживавшимся в качестве заложников в Ираке и Кувейте, эвакуированным из ближневосточного региона, а также оставшимся в регионе, в частности в Саудовской Аравии, но не имевшим возможности заниматься продуктивной работой в результате опасной ситуации, сложившейся в период вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта. Кроме того, в некоторых случаях истребуются пособия, выплаченные работникам, включая, в одном случае, материальную помощь, предоставленную членам семей задержанных работников.

110. Заявитель из Саудовской Аравии истребует компенсацию пособий при увольнении, выплаченных работникам, эвакуированным из Саудовской Аравии в свои страны происхождения в Европе в период вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта. Другой заявитель из Соединенного Королевства истребует компенсацию выходных пособий, выплаченных при увольнении приблизительно 400 работников его предприятия

в Соединенном Королевстве, вызванном, как он утверждает, приостановлением контракта с иракским контрагентом.

111. Некоторые заявители истребуют компенсацию таких дополнительных пособий, как дополнительные выплаты за работу в зоне военных действий и выплаты в счет полного личного страхования от военных рисков, назначенных в качестве меры стимулирования работников, оставшихся на своих местах в Саудовской Аравии в период вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта. Один из заявителей утверждает, что эти расходы были необходимы для того, чтобы он мог выполнить существовавшие контрактные обязательства.

112. Кроме того, истребуется компенсация выплат сотрудникам - иностранным специалистам за личное имущество, оставленное при их эвакуации из Кувейта в период вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта.

ii) Компенсиримость

113. Оклады и выходные пособия незагруженным работникам, находившимся в период вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта в Ираке и Кувейте, в принципе подлежат компенсации ввиду сложившейся в то время в этих местах обстановки, которая делала привлечение этих работников к производственной деятельности нереальным<sup>65</sup>. Претензии в отношении выплат окладов работников в других местах, которые подвергались военным операциям или угрозе военных операций, как указано в пункте 97 выше, подлежат компенсации в том объеме, в каком простой не был вызван не вторжением Ирака в Кувейт и оккупацией им Кувейта, а иными обстоятельствами<sup>66</sup>. В тех случаях, когда работники, находившиеся за пределами района компенсации, были уволены из-за невозможности дальнейшего исполнения заявителем контракта с контрагентом, находившимся в районе компенсации, претензия в отношении выходных пособий подлежит компенсации только в том случае, если работники выполняли конкретные задания по данному контракту, прекращение которого было прямым результатом вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта. Кроме того, на компенсацию распространяется обязанность заявителя уменьшить свою потерю, например, поручив работникам другие производственные задания.

114. Оклады и заработная плата, выплаченные после репатриации, не подлежат компенсации, если заявитель не пояснил, почему его работникам после их репатриации не могли быть поручены другие производственные задания<sup>67</sup>. Что касается выходных пособий, то "компенсации подлежат только выплаты за досрочное расторжение трудового соглашения, предусмотренные договором или законом"<sup>68</sup>.

115. Расходы на премиальные, выплаченные работникам, если они связаны с работой в районе компенсации, подлежат компенсации в той мере, в какой они были сочтены необходимыми для того, чтобы заявитель мог продолжать свою деятельность, а также были разумны по сумме<sup>69</sup>.

116. Претензии в отношении выплат работникам за личное имущество, потерянное в Ираке или Кувейте, в принципе подлежат компенсации, если такие выплаты были произведены в соответствии с правовыми обязательствами или иным образом представляются обоснованными и разумными в сложившихся обстоятельствах, а также в том объеме, в каком работники еще не получили компенсацию за такие потери от Комиссии<sup>70</sup>.

iii) Проверка и оценка

117. Применительно ко всем выплатам работникам заявитель должен подтвердить, что лица, которым были произведены выплаты, в соответствующий период являлись его работниками и что эти расходы превышали обычные издержки заявителя по этим работникам, либо были расходами, связанными с простоем работников, являющимся прямым результатом вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта. Кроме того, необходимо подтверждение работы сотрудников в районе компенсации или по выполнению контракта с контрагентом в районе компенсации, как и свидетельства выплаты заявленных сумм. Соответствующие документы такого рода будут включать в себя трудовые соглашения, данные об оплате труда и другие относящиеся к соответствующему периоду внутренние документы заявителя.

118. Что касается выходных пособий и окладов работникам за период простоя, Группа также требует свидетельств, подтверждающих то, что данные работники не могли быть переведены для выполнения других заданий, что позволило бы избежать этих дополнительных расходов. В тех случаях, когда претензия касается выплат работникам за потерянное личное имущество, необходимо также подтвердить наличие личного имущества в районе компенсации.

119. Обычной мерой компенсации за выплаты работникам является сумма расходов заявителя, при условии её соразмерности и разумности.

b) Расходы на эвакуациюi) Описание претензий

120. Несколько заявителей истребуют компенсацию расходов на эвакуацию работников и членов их семей из Кувейта, Саудовской Аравии и Объединенных Арабских Эмиратов в период вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта. Расходы, компенсация которых истребуется заявителями, включают в себя проездные расходы, гостиничные во время остановки в безопасных местах в пути следования в страны происхождения эвакуированных, а также расходы на питание за период поездки.

ii) Компенсированность

121. В пункте 21 решения 7 Совета управляющих предусматривается, что потери, понесенные в результате "выезда лиц из Ирака или Кувейта или невозможности для них покинуть Ирак или Кувейт", должны считаться прямым результатом вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта. Кроме того, в пункте 22 решения 7 предусматривается, что компенсация "предоставляется для возмещения выплат или помощи, предоставленных корпорациями или другими образованиями другим лицам - например, работникам по найму - в отношении потерь, охватываемых любыми из принятых Советом критериев". Соответственно, расходы, понесенные в связи с эвакуацией из районов, подвергавшихся военным операциям или угрозы военных действий с любой из сторон, в принципе подлежат компенсации<sup>71</sup>. Вместе с тем компенсации подлежат только чрезвычайные или дополнительные и временные расходы<sup>72</sup>. В обстоятельствах рассматриваемых претензий расходы, понесенные на проезд, размещение, питание и оказание неотложной медицинской помощи, подлежат компенсации при условии, что они не были бы понесены заявителем в любом случае, например по окончании трудового соглашения<sup>73</sup>.

iii) Проверка и оценка

122. Для подтверждения того, что эвакуация была произведена так, как утверждает заявитель, и что заявитель понес заявленные потери в истребуемой сумме, необходимы достаточные свидетельства, например авиабилеты или отрывные билетные талоны других перевозчиков и счета билетных агентств. Группа должна удостовериться в том, что эти расходы носят дополнительный характер и не были бы понесены заявителем в любом случае в ходе его деятельности.

123. Мерой компенсации является удостоверяемая сумма понесенных расходов минус вычет в сумме тех расходов, которые обычно были бы понесены заявителем.

## 2. Прочие дополнительные расходы

### a) Описание претензий

124. Различные претензии были поданы в отношении других дополнительных расходов, понесенных заявителями при осуществлении ими своей хозяйственной деятельности и являющихся, как те утверждают, результатом вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта. Такие расходы включают в себя расходы на создание временного отделения за пределами района, подвергавшегося угрозе военных операций, транспортные и складские расходы, а также выплаты в счет страхования от военных рисков перевозки товаров и сырья, доставленных в пункты назначения на Ближнем Востоке, между ними и из них.

### b) Компенсированность

125. Группа заключает, что компенсации подлежат только те дополнительные расходы, которые были понесены в качестве прямого результата вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта, например в отношении деятельности в тех местах, которые подвергались военным операциям или угрозе военных действий<sup>74</sup>. Кроме того, эти потери подлежат компенсации только в той сумме, в какой они являлись дополнительными и не были бы понесены в любом случае, а также не были возмещены потребителями или иным образом взысканы из иных источников.

### c) Проверка и оценка

126. В случае дополнительных расходов необходимо подтвердить, что заявитель понес данные расходы и что они носили дополнительный характер по отношению к обычным расходам заявителя. Соответствующие документы будут включать в себя счета, документы оперативного учета и другие внутренние относящиеся к тому же периоду документы заявителя.

127. Применительно к дополнительным расходам, признанным подлежащими компенсации, мерой компенсации являются удостоверенные понесенные расходы минус соответствующий вычет в сумме тех расходов, которые были бы понесены в любом случае.

## E. Потери материального имущества

### 1. Описание претензий

128. Несколько заявителей претензий данной партии истребуют компенсацию за материальное имущество, которое было похищено, утрачено или уничтожено в Ираке или Кувейте в период вторжения и оккупации. Данное имущество включает в себя мебель и

оборудование отделения, складские запасы, транспортные средства и машины, некоторые из которых были вывезены для показа или выставления на торговых ярмарках, а также наличные.

## 2. Компенсированность

129. Из пунктов 12-13 решения 9 Совета управляющих следует, что претензия в отношении повреждения или гибели материального имущества в Ираке или Кувейте, включая потери наличных средств, в принципе подлежат компенсации, если заявитель может показать, что данное имущество находилось в соответствующее время в данном месте и было потеряно или уничтожено в период вторжения Ирака в Кувейта и оккупации им Кувейта. В частности, Группа заключает, что в рассматриваемых претензиях в тех случаях, когда имущество было потеряно, оставшись без охраны из-за выезда работников из Ирака или Кувейта, такие потери носят прямой характер.

## 3. Проверка и оценка

130. Должно быть подтверждено владение заявителем данным имуществом или его интерес в данном имуществе, а также наличие данного имущества в районе компенсации в момент вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта. Заявитель должен также представить достаточные свидетельства, подтверждающие то, что потеря данного имущества была прямым результатом вторжения и оккупации, включая, в частности, подтверждение того, что имущество осталось без охраны из-за выезда работников. Соответствующие документы будут включать в себя журналы учета имущества, инвентарные ведомости и ввозные свидетельства. Из-за опасности завышения особенно тщательно изучаются претензии в отношении потери наличных средств<sup>75</sup>.

131. Применительно к претензиям, основанным на восстановительной стоимости, сначала должна быть удостоверена восстановительная стоимость и должна быть произведена оценка того, отражает ли расчет потери, произведенный заявителем, надлежащую амортизацию, обычное техническое обслуживание или модернизацию. После этого, по необходимости, вносятся соответствующие поправки<sup>76</sup>.

132. Применительно к претензиям, основанным на чистой балансовой стоимости, Группа должна сначала подтвердить по представленным документам стоимость и дату приобретения данной единицы имущества. После этого проверяется разумность амортизации, начисленной заявителем, и при необходимости претензия корректируется<sup>77</sup>.

F. Оплата юридических услуг помимо расходов на подготовку претензий

1. Описание претензий

133. Некоторые заявители испрашивают компенсацию расходов, понесенных ими в связи с подготовкой претензий, поданных в национальные органы по гарантиям экспортных кредитов. Заявители получили от таких органов компенсацию с тем условием, что впоследствии они подадут в Комиссию претензии, компенсация по которым позднее будет возвращена заявителями этим органам.

2. Компенсированность

134. Группа приходит к заключению о том, что расходы в связи с подготовкой претензий, подаваемых в организации по гарантиям экспортных кредитов или другие страховые компании, не является потерей, непосредственно обусловленной вторжением Ирака и оккупацией им Кувейта, и поэтому такие расходы не подлежат компенсации.

IV. ПОБОЧНЫЕ ВОПРОСЫ

A. Дата потери

135. Группа должна определить "дату потери" для выбора надлежащего валютного курса, применяемого при пересчете в доллары США потерь, заявленных в других валютах, равно как и для цели начисления впоследствии процентов в соответствии с решением 16 Совета управляющих. Дата возникновения потери в первую очередь зависит от характера потери, и поэтому в последующих пунктах поочередно рассматривается каждый тип потерь.

136. В отношении потерь в связи с контрактами Группа считает, что дата потери по каждому контракту обычно должна зависеть от фактов и обстоятельств невыполнения соответствующего контракта<sup>78</sup>. Однако, учитывая большое количество контрактов, в связи с которыми в Комиссию были поданы претензии, и влияние одного единственного события (т.е. иракского вторжения в Кувейт) на договорные связи, Группа приходит к заключению о том, что дата 2 августа 1990 года представляет собой приемлемую с административной и других точек зрения дату потерь для рассматриваемых в настоящее время претензий в отношении контрактов.

137. В отношении претензий в связи со снижением объема хозяйственной деятельности, приведшем к потере дохода, или претензий в отношении увеличения издержек Группа отмечает, что такие потери по претензиям данной партии были понесены в течение

продолжительных периодов времени и что, как правило, они равномерно распределялись по всему периоду потери. С учетом этих обстоятельств Группа выбирает в качестве даты потери середину соответствующего компенсируемого периода (включая в зависимости от обстоятельств соответствующие первичный или вторичный периоды), в течение которого была понесена соответствующая потеря<sup>79</sup>.

138. В отношении претензий, касающихся выплат или помощи третьим лицам, включая расходы на эвакуацию, Группа отмечает, что такие потери аналогичным образом были понесены в течение всего периода вторжения Ирака и оккупации им Кувейта, и поэтому выбирает в качестве даты потери в отношении расходов такого характера середину периода оккупации, т.е. 15 ноября 1990 года<sup>80</sup>.

139. Для претензий в отношении потерь материального имущества Группа выбирает в качестве даты потери 2 августа 1990 года, поскольку эта дата обычно совпадает с датой потери заявителем контроля над данным имуществом<sup>81</sup>.

#### В. Валютный курс

140. Многие заявители подали свои претензии не в долларах США, а в других валютах. Группа оценивала все такие претензии и производила все расчеты по претензиям в первоначальных валютах таких претензий. Поскольку Комиссия присуждает компенсацию в долларах США, Группе необходимо определить соответствующий валютный курс, используемый в случае претензий, в которых потери заявлены в других валютах. Группа руководствовалась в этом вопросе своими предыдущими решениями и решениями других групп. Особое правило действует в отношении кувейтских динаров, как об этом подробнее говорится в пункте 146.

141. Отмечая, что во всех ранее присужденных Комиссией суммах компенсации для определения коммерческого курса валют к доллару США использовался "Ежемесячный статистический бюллетень Организации Объединенных Наций", Группа принимает этот источник данных для пересчета курсов валют. Группа отмечает, что в ежемесячном бюллетене содержится ежемесячный показатель курса для каждой валюты, отражающий средний обменный курс этой валюты на последний день соответствующего месяца.

142. Для претензий в составе данной партии, касающихся контрактных потерь, Группа, отмечая, что датой потери, указанной в пункте 136 для таких претензий, является 2 августа 1990 года, принимает последний имеющийся обменный курс, не затронутый вторжением Ирака и оккупацией им Кувейта, по данным ежемесячного бюллетеня Организации Объединенных Наций.

143. Для претензий в отношении снижения объема хозяйственной деятельности, приведшего к потере прибыли, и претензий в отношении увеличения издержек Группа считает надлежащим курсом средний курс по данным ежемесячного бюллетеня Организации Объединенных Наций за те месяцы, за которые выплачивается компенсация соответствующему заявителю<sup>82</sup>.

144. В отношении претензий, касающихся выплат или помощи третьим лицам, в составе данной партии, включая расходы на эвакуацию и меры безопасности, Группа отмечает, что датой потери, указанной в пункте 138 для таких претензий, является 15 ноября 1990 года и в соответствии с решением Группы "F1" постановляет, что надлежащим курсом является курс, указанный в ежемесячном бюллетене Организации Объединенных Наций за ноябрь 1990 года<sup>83</sup>.

145. Для претензий в отношении потери материального имущества Группа отмечает, что датой потери для таких претензий, указанной в пункте 139, является 2 августа 1990 года, и выбирает последний имеющийся курс, не затронутый вторжением Ирака и оккупацией им Кувейта, по данным ежемесячного бюллетеня Организации Объединенных Наций.

146. Вышеуказанные правила применяются к претензиям, заявленным не в кувейтских динарах, а в других валютах. Применительно к претензиям, заявленным в кувейтских динарах, Группа, отмечая чрезвычайно резкие колебания курса кувейтского динара в период оккупации, а также принимая к сведению свои собственные решения и решения других групп уполномоченных, выбирает в качестве надлежащего обменного курса курс за 2 августа 1990 года, т.е. последний имеющийся обменный курс, не затронутый вторжением Ирака и оккупацией им Кувейта, по данным Ежемесячного бюллетеня Организации Объединенных Наций<sup>84</sup>.

### C. Проценты

147. Решение 16 Совета управляющих гласит, что "проценты будут присуждаться с даты возникновения потери до даты платежа по ставке, достаточной для того, чтобы компенсировать выигравшим дело заявителям утрату возможности использовать основную сумму, присужденную в качестве возмещения". Совет управляющих далее указал, что он рассмотрит методы расчета и выплаты процентов позднее и что "проценты будут выплачиваться после основной суммы возмещения".

148. В отношении присуждения процентов в соответствии с решением 16 Совета управляющих Группа отмечает, что даты потери, указанные в пунктах 135-139 выше, могут иметь отношение к последующему выбору дат, с которых на все подлежащие компенсации претензии будут начисляться проценты.

D. Расходы на подготовку претензий

149. Несколько заявителей испрашивают компенсацию расходов, понесенных на подготовку претензий для их представления в Комиссию. В письме от 6 мая 1998 года Исполнительный секретарь Комиссии сообщил Группе о том, что Совет управляющих намеревается решить вопрос о расходах на подготовку претензий позднее. Исходя из этого Группа не принимает какого-либо решения по претензиям в отношении таких расходов.

V. РЕКОМЕНДАЦИИ

150. Исходя из вышеизложенного Группа рекомендует выплатить суммы, указанные в приложении II ниже, которые в общей сложности составляют 13 671 106 долл. США, в качестве компенсации прямых потерь, понесенных заявителями в результате незаконного вторжения Ирака и оккупации им Кувейта.

Женева, 29 сентября 2000 года

(Подпись)	Г-н Брюно Леран Председатель
(Подпись)	Г-н Кай Хобер Уполномоченный
(Подпись)	Г-н Андрей Хоудорожков Уполномоченный

### Примечания

- <sup>1</sup> К претензиям категории "Е2" относятся претензии, поданные некувейтскими корпорациями, предприятиями госсектора и другими частными юридическими лицами (за исключением претензий в отношении нефтяного сектора, инженерно-строительной деятельности, гарантирования экспорта/страхования и ущерба окружающей среде).
- <sup>2</sup> Настоящий доклад является вторым докладом и рекомендациями Группы "Е2" Совету управляющих в отношении претензий "Е2"; первый доклад - это доклад и рекомендации Группы уполномоченных по четвертой партии претензий "Е2" («доклад "Е2 (4)"»).
- <sup>3</sup> Две претензии были отозваны заявителями после начала рассмотрения претензий настоящей партии Группой уполномоченных. Кроме того, по просьбе Группы две претензии, указанные в приложении II, были переданы другой Группе и будут рассмотрены вместе со связанными с ними претензиями.
- <sup>4</sup> Указанная в тексте цифра является результатом суммирования всех 99 претензий, переданных Группе уполномоченных в составе данной партии. Эта цифра включает в себя суммы, истребуемые в отношении процентов и расходов на подготовку претензий. Как поясняется в пунктах 147-149 ниже, Совет управляющих рассмотрит претензии в отношении этих типов потерь в будущем, когда уже будет выплачена основная сумма компенсации. Общая истребуемая сумма, исключая две перераспределенные претензии и две отозванные претензии, составляет 305 705 021 долл. США.
- <sup>5</sup> См. решение 10 Совета управляющих, раздел IV.
- <sup>6</sup> Таким образом, Совет Безопасности уже решил вопрос об ответственности Ирака за потери, относящиеся к юрисдикции Комиссии.
- <sup>7</sup> Это подтверждается пунктом 6 решения 15 Совета управляющих, в котором сказано, что "возникнут другие ситуации, в которых могут быть представлены подтверждения, обосновывающие претензии в отношении прямых потерь, ущерба или вреда в результате незаконного вторжения Ирака и оккупации им Кувейта".
- <sup>8</sup> См. также Е2 (4), пункты 154-157.

- <sup>9</sup> "Компенсационная комиссия Организации Объединенных Наций, форма для претензий корпораций для других образований (форма E): указания для заявителей претензии" ("форма E"), пункт 6.
- <sup>10</sup> Форма E, пункт 6.
- <sup>11</sup> Решение 7 Совета управляющих, пункт 23. Кроме того, в пункте 5 решения 15 Совет управляющих постановил, что заявитель, истребующий компенсацию коммерческих потерь, обязан представить "подробное фактическое описание обстоятельств истребуемой потери, ущерба или вреда" для получения компенсации.
- <sup>12</sup> Решение 46 Совета управляющих.
- <sup>13</sup> Регламент, статья 35 (1).
- <sup>14</sup> Доклад E2 (4), пункты 89-96.
- <sup>15</sup> Там же, пункт 94.
- <sup>16</sup> Там же, пункт 89.
- <sup>17</sup> Там же, пункт 96, примечание 23.
- <sup>18</sup> Там же, пункт 92.
- <sup>19</sup> При формулировании этого правила Группа руководствовалась статьей 47 а) Единообразных обычаев и практикой в отношении документарных аккредитивов (в редакции 1983 года), публикация МТП № 400. Данное положение гласит, что, если в аккредитиве не предусматривается конкретный период даты отгрузки, в течение которого должны быть представлены документы, "банки отклоняют документы, представленные им более чем через 21 день с даты выдачи транспортного документа (транспортных документов)".
- <sup>20</sup> Доклад E2 (4), пункты 95, 96 b).
- <sup>21</sup> См., например, E2 (5), пункт 64, доклад E1 (3), пункт 208.
- <sup>22</sup> Подробнее о заключениях Группы в связи с этим выводом см. доклад E2 (4), пункты 106-116.
- <sup>23</sup> Там же.
- <sup>24</sup> См. обсуждение этого вопроса в докладе E2 (4), пункт 116.

- 25 Доклад E2 (4), пункты 118-119.
- 26 См. доклад E2 (4), пункты 159, 165.
- 27 Группа помнит о том, что, как правило, банк-корреспондент или производящий расчеты банк в должном порядке препровождают документацию банку-эмитенту. Кроме того, в большинстве случаев заявителю было бы трудно иметь доказательства получения документов иракским банком-эмитентом.
- 28 Доклад E2 (4), пункты 135-136.
- 29 Там же.
- 30 Там же, пункты 127-131.
- 31 Там же, пункты 145-146.
- 32 Там же, пункт 147 b).
- 33 Например, в зависимости от контракта, риск потери мог переходить на покупателя при передаче груза первому перевозчику.
- 34 Доклад E2 (4), пункт 143.
- 35 Там же, пункт 144.
- 36 Там же, пункт 147.
- 37 См., например, доклад Генеральному секретарю Миссии Организации Объединенных Наций, возглавлявшейся бывшим заместителем Генерального секретаря г-ном Абдулрахимом А. Фарахом, об оценке масштабов и характера ущерба, причиненного инфраструктуре Кувейта во время оккупации Ираком этой страны с 2 августа 1990 года по 27 февраля 1991 года" (S/22535) (29 апреля 1991 года) ("доклад Фараха"); Экономический и Социальный Совет Организации Объединенных Наций (ЭКОСОС) "Доклад о положении в области прав человека в Кувейте в период иракской оккупации", подготовленный Специальным докладчиком Комиссии по правам человека ЭКОСОС г-ном Уолтером Калиным, E/CN.4/1992/26 (16 января 1992 года) ("доклад Калина"); доклад C(1), *passim*. См. также доклад E2 (1), пункты 146-147.
- 38 См. пункт 59 выше и доклад E2 (4), пункты 127-131, 149.
- 39 Доклад E2 (4), пункт 123.
- 40 Там же, пункты 202-203.

- 41 Там же, пункты 161-162; 203 d).
- 42 Там же, пункт 203 с).
- 43 Доклад E2 (1), пункт 98.
- 44 Там же, пункты 90, 98.
- 45 Там же, пункт 100.
- 46 Решение 9 Совета управляющих, пункт 10.
- 47 Доклад E2 (4), пункт 123.
- 48 Там же, пункт 167.
- 49 Доклад E2 (1), пункт 145, примечание 56.
- 50 См. доклад также E2 (4), пункты 204-212.
- 51 См. доклад также E2 (4), пункты 159, 165.
- 52 "Переменными издержками" являются такие издержки, понесенные на основании и непосредственно в связи с контрактом, которых можно было бы избежать, если бы исполнения контракта не наступило.
- 53 Группа должна убедиться в том, что заявитель принял разумные меры по уменьшению размера своей потери, например приостановив производство соответствующих товаров, которые должны были быть поставлены по контракту, или попытавшись сбывать третьим сторонам товары, которые нельзя было поставить иракскому или кувейтскому покупателю.
- 54 Доклад E2 (2), пункт 64.
- 55 Доклад E2 (1), пункты 58-161. См. также доклад E2 (2), пункт 67, примечания 13 и 14.
- 56 Доклад E2 (3), пункт 77.
- 57 Доклад E2 (2), пункт 78; E2 (3), пункт 101.
- 58 См., например, доклад E2 (3), пункт 102; доклад E2 (4), пункт 181.

59 Пункт 11 решения 9 Совета управляющих предусматривает следующее:

"В случае, если потери были понесены в связи со сделкой, которая являлась частью коммерческой практики или практики деловых связей, Ирак несет ответственность в соответствии с принципами, применимыми к контрактным потерям. Не возникает ответственности за потери, связанные со сделками, которые только предположительно могли бы быть совершены, исходя из прошлой практики деловых связей".

60 Доклад E2 (4), пункты 183-186.

61 Там же, пункт 186.

62 См. доклад также E2 (2), пункт 142.

63 Доклад E2 (2), пункты 146-152.

64 Там же.

65 Доклад E2 (1), пункты 213, 237; доклад E3 (1), пункты 172-174.

66 См. доклад E2 (1), пункты 252-253 в отношении потерь производительности труда работников в Саудовской Аравии. См также доклад E2 (5), пункт 130 в отношении выплат заработной платы сотрудникам в Бахрейне.

67 Доклад E2 (1), пункты 215, 238. См. также доклад E2 (3), пункт 161.

68 Доклад E2 (3), пункт 161. См. также доклад F (1.1), пункты 66 и 68.

69 Доклад E2 (3), пункт 100.

70 Решения 1 и 7 Совета управляющих; доклад E2 (3), пункт 162; доклад F1 (1.1), пункты 66-68.

71 Доклад E2 (1), пункты 133, 153; доклад E2 (2), пункт 60; доклад E2 (3), пункты 71 и 72; доклад E3 (1), пункт 177; доклад F(1.1), пункты 94-96.

72 См. также доклад E2 (3), пункт 79 со ссылкой на доклад F1 (2), пункт 101.

73 Доклад E2 (3), пункт 79 со ссылкой на доклад E3\_(1), пункты 177-178.

74 Доклад E2 (3), пункты 87-100, 156-158.

75 См. доклад E2 (5), пункт 152.

76 Доклад E2 (1), пункты 271-273.

77 Доклад E2 (3), пункты 203-205.

78 Там же, пункт 211.

79 Там же, пункты 209-210.

80 Там же, пункт 212.

81 Там же, пункт 213.

82 Там же, пункт 216.

83 Там же, пункт 218; доклад F1 (1.1), пункт 101.

84 Доклад E2 (3), пункт 220.

## Приложение I

### ПЕРЕЧЕНЬ УКАЗАННЫХ В ПРИЛОЖЕНИИ II ОСНОВАНИЙ ДЛЯ ПОЛНОГО ИЛИ ЧАСТИЧНОГО ОТКАЗА В КОМПЕНСАЦИИ ЗАЯВЛЕННОЙ СУММЫ

<u>№</u>	<u>Основание для полного или частичного отказа в компенсации</u>	<u>Пояснение</u>
1	Изъятие "возникших до"	Претензия полностью или частично основана на долге или обязательстве Ирака, которые возникли до 2 августа 1990 года, и поэтому на основании резолюции 687 (1991) не входят в компетенцию Комиссии.
2	Потеря частично или полностью не является прямой	Данный вид потерь полностью или частично не является в принципе прямой потерей по смыслу резолюции 687 (1991).
3	Потеря полностью или частично понесена за пределами подпадающего под компенсацию периода	Потеря была полностью или частично понесена вне периода времени, в течение которого, по определению Группы, потеря может являться прямым следствием вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта.
4	Потеря полностью или частично понесена за пределами подпадающего под компенсацию района	Потеря была полностью или частично понесена за пределами географической зоны, в которой, по определению Группы, потеря может являться прямым следствием вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта.
5	Единственной причиной потери является торговое эмбарго	Заявленная потеря была обусловлена исключительно действием торгового эмбарго или связанных с ним мер, принятых во исполнение резолюции 661 (1990) или других соответствующих резолюций, и, следовательно, не подлежит компенсации.
6	Нет доказательств потери	Заявитель не представил достаточных доказательств в подтверждение того, что им действительно была понесена потеря.

<u>№</u>	<u>Основание для полного или частичного отказа в компенсации</u>	<u>Пояснение</u>
7	Некомпенсируемые ожидания	Не возникает ответственности в связи со сделками, которые лишь планировались.
8	Нет доказательств прямой потери	Заявитель не представил достаточных доказательств в подтверждение того, что потеря была прямым следствием вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта.
9	Претензия частично или полностью не обоснована	Заявитель не смог представить документацию в обоснование своей претензии, или же представленные документы не подтверждают обстоятельства или частичную/полную сумму заявленной потери, как это предусмотрено в статье 35 Регламента.
10	Официальные требования к претензии не соблюдены	Заявителю не удалось соблюсти официальные требования к предъявлению претензий, предусмотренные статьей 14 Временного регламента урегулирования претензий ККООН.
12	Корректировка с учетом непринятия мер для уменьшения потерь	Заявитель не принял мер, которые соответствовали создавшимся обстоятельствам, с тем чтобы свести к минимуму размер потери, как это предусмотрено пунктом 23 решения 9 и пунктом 9 (IV) решения 15 Совета управляющих.
13	Расходы на подготовку претензии	Вопрос о расходах на подготовку претензии будет решен Советом управляющих в более поздний срок.
14	Проценты	Вопрос о методах расчета и выплате процентов будет рассмотрен Советом управляющих в соответствующее время согласно решению 16 Совета управляющих. Кроме того, в случаях, когда Группа рекомендовала не назначать компенсацию за заявленную основную сумму претензии, рекомендуется не назначать компенсацию и за проценты по основной сумме.
15	Сумма основного долга не подлежит компенсации	Если Группа рекомендовала не назначать компенсацию основной истребуемой суммы, то также не рекомендуется выплата процентов на такую истребуемую сумму.

## Приложение II

### РЕКОМЕНДОВАННАЯ КОМПЕНСАЦИЯ ПО ПРЕТЕНЗИЯМ “Е2” ШЕСТОЙ ПАРТИИ

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки а/			Реклассифицированная претензия d/				Решение Группы уполномоченных e/					
			Заявленная сумма в первоначальной валюте b/	Общая заявленная сумма в долл. США c/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США			
1	Австрия	Strabag österreich Aktiengesellschaft 4000112	ATS	49 341 935	4 486 446	Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Потеря стоимости акционерного капитала	ATS	40 000 000	Претензия передана другой Группе для рассмотрения вместе со связанными с ней претензиями.					НЕТ
						Контракт	Товар поставлен в Кувейт, но не оплачен	ATS	9 341 935						
2	Австрия	Franz Janetschek Werkzeugbau Präzisionsteile GmbH 4000122	ATS	3 000 000	272 777	Контракт	Прерванный контракт (Задолженность поставщику)	ATS	1 700 000	ATS	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована; Нет доказательств потери.	Пункты 23-29; 27.	0
						Контракт	Прерванный контракт (Упущенная выгода)	ATS	500 000	ATS	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована; Нет доказательств потери.	Пункты 23-29; 87; 27.	
						Контракт	Увеличение издержек (Ссылка на исковое производство)	ATS	800 000	ATS	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована; Нет доказательств потери.	Пункты 23-29; 27.	

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки a/			Реклассифицированная претензия d/				Решение Группы уполномоченных e/					
			Заявленная сумма в первоначальной валюте b/		Общая заявленная сумма в долл. США c/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США	
3	Австрия	Linsinger Maschinenbau GES. M.B.H.  4000131	ATS	4 657 000	423 441	Контракт	Товар частично произведен и не оплачен	ATS	3 315 000	Претензия передана другой Группе для рассмотрения вместе со связанными с ней претензиями.					НЕТ
						Проценты	НЕТ	ATS	1 342 000						
4	Бахрейн	Mannai Aluminium & Glass. Division of Mannai Trading & Investment Co. Ltd.  4000078	USD	10 455	10 455	Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Увеличение издержек (Страхование от военных рисков)	USD	10 455	USD	2 160	2 160	Потеря частично или полностью понесена за пределами подпадающего под компенсацию района; Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 97, 125; 23-29, 126.	2 160
5	Чешская Республика	Prerovské Strojirny Ltd.  4000297	USD	5 000 185	5 000 185	Контракт	Прерванный контракт (Упущенная выгода)	USD	5 000 185	USD	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована; Нет доказательств потери.	Пункты 23-29, 87; 27.	0
6	Чешская Республика	Zavody Silnoproute Elektrotechniky - Joint Stock Company-holding  4000298	USD	820 498	820 498	Контракт	Товар поставлен в Ирак, но не оплачен	USD	613 876	USD	0	0	Изъятие на основании оговорки "возникших до".	Пункты 34-37.	0
						Контракт	Товар поставлен в Кувейт, но не оплачен	USD	13 645	USD	0	0	Нет доказательств прямой потери.	Пункты 51-55.	
						Проценты	НЕТ	USD	192 977	USD	0	0	Основная сумма не подлежит компенсации.		
7	Дания	I.C.H. Industrial and Commercial Holding APS 4000047	KWD	83 441	15 316 274	Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Упущенная выгода	KWD	83 441	KWD	31 709	109 720	Расчетная потеря меньше заявленной; Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 24-28, 104; 108.	109 720

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки а/		Реклассифицированная претензия д/				Решение Группы уполномоченных е/							
			Заявленная сумма в первоначальной валюте б/		Общая заявленная сумма в долл. США с/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США	
			DKK	90 000 000				DKK	90 000 000	DKK	0	0	Нет доказательств потери.	Пункт 27.		
8	Египет	Kaha Co. for Chemical Industries 4002638	USD	1 321 741	1 321 741	Контракт	Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Присвоение интеллектуальной собственности	USD	600 910	USD	12 370	12 370	Изыятие на основании оговорки "возникших до".	Пункты 34-37.	12 370
						Контракт	Товар изготовлен, но не отгружен		USD	6 964	USD	0	0	Вычет в связи с принятием мер по уменьшению ущерба.	Пункт 90.	
						Контракт	Финансовые расходы		USD	713 867	USD	0	0	Потеря частично или полностью не является прямой.	Пункт 86.	
9	Египет	Maasara Co. for Engineering Industries 4002639	USD	5 113 394	5 113 394	Контракт	Товар поставлен в Ирак, но не оплачен		USD	2 709 337	USD	0	0	Изыятие на основании оговорки "возникших до".	Пункты 34-37.	0
						Контракт	Товар изготовлен, но не отгружен		USD	1 381 378	USD	0	0	Вычет в связи с принятием мер по уменьшению ущерба.	Пункт 90.	
						Проценты	НЕТ		USD	1 022 679	USD	0	0	Основная сумма не подлежит компенсации.		

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки a/			Реклассифицированная претензия d/				Решение Группы уполномоченных e/						
			Заявленная сумма в первоначальной валюте b/	Общая заявленная сумма в долл. США c/		Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США			
10	Египет	Abu-Zaabal Co. for Speciality Chemicals  4002640	USD	2 701 875	2 701 875	Контракт	Товар поставлен в Ирак, но не оплачен	USD	625 500	USD	0	0	Изыятие на основании оговорки "возникших до".	Пункты 34-37.	44 800	
						Контракт	Товар изготовлен, но не отгружен	USD	1 536 000	USD	44 800	44 800	Вычет в связи с принятием мер по уменьшению ущерба.	Пункт 90.		
						Проценты	НЕТ	USD	540 375	USD	Ожидает решения	Ожидает решения	Проценты подлежат начислению в соответствии с решением 16 Совета. (Пункты 147-148)			
11	Египет	Youssef El Eraky Мебель  4005780	USD	79 329	79 329	Контракт	Товар потерян или уничтожен в пути	USD	23 688	USD	23 688	23 688	НЕТ	23 688		
						Контракт	Финансовые расходы	USD	55 641	USD	0	0	Потеря полностью или частично не является прямой.		Пункт 63.	
12	Франция	Claim withdrawn  4001842													НЕТ	
13	Франция	Claim withdrawn  4001876														НЕТ
14	Германия	DZ Licht Aussenleuchten GmbH & Co. KG.  4000348	DEM	7 313	4 682	Контракт	Товар поставлен в Кувейт, но не оплачен	DEM	7 313	DEM	0	0	Нет доказательств прямой потери.	Пункты 51-55.	0	
15	Германия	Hans Holland GmbH  4000349	DEM	203 410	130 224	Контракт	Товар изготовлен, но не отгружен	DEM	203 410	DEM	160 088	100 306	Потеря полностью или частично понесена за пределами подпадающего под компенсацию периода; Вычет в связи с принятием мер по уменьшению ущерба.	Пункты 81, 88, 90.	100 306	
16	Германия	Connex-Werbekonzzept GmbH (Former BAPO Gesellschaft fur automatisierte Schweiblechnik GmbH)	DEM	219 670	140 634	Материальное имущество	Станки	DEM	219 670	DEM	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована; Несоблюдение формальных требований к подаче	Пункты 23-29, 130-132; 28.	0	

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки а/		Реклассифицированная претензия d/				Решение Группы уполномоченных е/						
			Заявленная сумма в первоначальной валюте b/	Общая заявленная сумма в долл. США c/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США			
17	Германия	4000355 Ing A. Schmidt GmbH 4000481	DEM	984 249	630 121	Материальное имущество	Транспортные средства/Станки	DEM	549 000	DEM	300 000	187 970	(перевод). Расчетная потеря меньше заявленной. (У стороны, являющейся юридич. владельцем части имущества, имеется другая претензия в Комиссии.)	Пункты 14-15, 130.	187 970
						Материальное имущество	Транспортные средства/Станки	SEK	1 872 040	SEK	0	0	Нет доказательств потери. (У стороны, являющейся юридич. владельцем имущества, имеется другая претензия в Комиссии.)	Пункты 14-15, 130.	

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки a/		Реклассифицированная претензия d/			Решение Группы уполномоченных e/							
			Заявленная сумма в первоначальной валюте b/	Общая заявленная сумма в долл. США c/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США			
18	Германия	Oswald Felix Gregor 4000492	DEM	182 030	125 175	Контракт	Товар поставлен в Кувейт, но не оплачен	DEM	175 814	DEM	0	0	Потеря частично или полностью не является прямой; Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 51-55; 23-29, 54-55.	0
			CHF	11 160				CHF	11 160	CHF	0	0			
							Контракт	Товар потерян или уничтожен в пути	DEM	6 216	DEM	0	0	Потеря частично или полностью не является прямой.	
19	Германия	Lubing Maschinenfabrik GmbH & Co. KG. 4000530	DEM	329 130	210 711	Контракт	Товар поставлен в Ирак, но не оплачен	DEM	329 130	DEM	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована; Несоблюдение формальных требований к подаче (перевод).	Пункты 23-29, 44-48; 28.	0
20	Германия	Storck International GmbH 4000568	DEM	45 475	29 113	Контракт	Товар поставлен в Кувейт, но не оплачен	DEM	42 630	DEM	0	0	Нет доказательств прямой потери.	Пункты 51-55.	0
						Проценты	НЕТ	DEM	2 845	DEM	0	0	Основная сумма не подлежит компенсации.		

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки a/			Реклассифицированная претензия d/				Решение Группы уполномоченных e/					
			Заявленная сумма в первоначальной валюте b/	Общая заявленная сумма в долл. США c/		Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США		
21	Германия	Accumulatorenwerke Hoppecke Carl Zoellner & Sohn GmbH & Co. KG.  4000717	DEM	26 326	16 855	Контракт	Товар поставлен в Кувейт, но не оплачен	DEM	9 976	DEM	0	0	Нет доказательств прямой потери.	Пункты 51-55.	2 201
						Контракт	Расходы на фракт для груза, поставленного в другое место назначения	DEM	3 763	DEM	3 512	2 201	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 68.	
						Проценты	НЕТ	DEM	12 587	DEM	Ожидает решения	Ожидает решения	Проценты подлежат начислению в соответствии с решением 16 Совета. (Пункты 147-148)		
22	Германия	Trucktec Automobile Parts Co. Ltd.  4000817	DEM	73 714	47 192	Контракт	Товар потерян или уничтожен в пути	DEM	31 225	DEM	10 221	6 404	Нет доказательств прямой потери.	Пункты 59-61.	6 404
						Контракт	Товар отгружен, но доставлен в другое место назначения	DEM	42 489	DEM	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 68-69.	
23	Германия	Dibona Markenvertrieb KG  4000894	DEM	136 951	87 676	Контракт	Товар потерян или уничтожен в пути	DEM	136 951	DEM	13 695	8 581	Нет доказательств потери (в отн. части претензии заявитель получил оплату от страховщика, у которого имеется претензия в Комиссии).	Пункт 15.	8 581

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки a/			Реклассифицированная претензия d/				Решение Группы уполномоченных e/					
			Заявленная сумма в первоначальной валюте b/	Общая заявленная сумма в долл. США c/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США			
24	Венгрия	Vav Switchgear Company 4000279	KWD	528 405	1 828 391	Контракт	Прерванный контракт (упущенная выгода)	KWD	205 962	KWD	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 87.	0
								HUF	31 317 647	HUF	0				
						Материальное имущество	Не поддается определению	KWD	37 490	KWD	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована; Несоблюдение формальных требований к подаче (перевод).	Пункты 23-29, 130-132; 28.	
					Проценты	НЕТ	KWD	139 371	KWD	0	0	Основная сумма не подлежит компенсации.			
25	Индия	Auto International (India) 4000650	USD	939 665	939 665	Контракт	Товар поставлен в Ирак, но не оплачен	USD	619 066	USD	0	0	Исключение "возникших до"; Потеря полностью или частично выходит за пределы компенсируемого периода.	Пункты 34-37; 42.	0
								Проценты	НЕТ	USD	320 599	USD	0	0	
26	Индия	Rustom Mills & Industries Limited 4000674	USD	6 267	6 267	Материальное имущество	Текстиль	USD	5 697	USD	2 848	2 848	Расчетная потеря меньше заявленной. (ввиду ранее возникшего спора между сторонами, потеря была рассчитана на основе ожидаемой стоимости перепродажи товара.)	Пункт 132.	2 848

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки a/		Реклассифицированная претензия d/				Решение Группы уполномоченных e/						
			Заявленная сумма в первоначальной валюте b/		Общая заявленная сумма в долл. США c/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США
						Проценты	НЕТ	USD	570	USD	Ожидает решения	Ожидает решения	Проценты подлежат начислению в соответствии с решением 16 Совета. (Пункты 147-148)		
27	Индия	Surat Diamond Industries Ltd 4000679	USD	12 250	12 250	Контракт	Финансовые расходы	USD	12 250	USD	0	0	Потеря частично или полностью не является прямой.	Пункт 86.	0
28	Индия	The Tata Iron and Steel Company Limited 4000680	INR	9 159 452	519 626	Контракт	Товар поставлен в Ирак, но не оплачен	INR	8 674 434	USD	0	0	Изъятие на основании оговорки "возникших до".	Пункты 34-37.	0
						Контракт	Финансовые расходы	INR	485 018	USD	0	0	Потеря частично или полностью не является прямой.	Пункт 43.	
29	Индия	The Decorative Laminates (India) Pvt Ltd 4000783	USD	762 556	762 556	Контракт	Товар поставлен в Ирак, но не оплачен	USD	420 856	USD	0	0	Изъятие на основании оговорки "возникших до".	Пункты 34-37.	0
						Проценты	НЕТ	USD	341 700	USD	0	0	Основная сумма не подлежит компенсации.		

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма включая допустимые поправки a/			Реклассифицированная претензия d/				Решение Группы уполномоченных e/					
			Заявленная сумма в первоначальной валюте b/		Общая заявленная сумма в долл. США c/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США
30	Иран	Iran Marine Industrial Company (IMICO) 4001341	IRR	14 400 000	392 204	Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Увеличение издержек (перевозка и страхование от военных рисков)	IRR	14 400 000	IRR	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована; Несоблюдение формальных требований к подаче (перевод).	Пункты 23-29, 125-126; 28.	0
			USD	175 000				USD	175 000	USD	0	0			
31	Израиль	Naom Productions Limited 4000314	ILS	12 309	6 025	Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Сокращение объема хоз. деятельности	ILS	8 087	ILS	0	0	Нет доказательств прямой потери; Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 93-101; 23-29, 107-108.	0
								Проценты	ИЛС	4 222	ИЛС	0			
32	Израиль	Fertilizers & Chemicals Ltd. 4000433	USD	572 000	572 000	Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Увеличение издержек	USD	572 000	USD	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 126.	0
33	Италия	Renato Piralla Spa 4001055	ITL	22 096 500	19 060	Контракт	Товар потерян или уничтожен в пути	ITL	22 096 500	ITL	22 096 500	18 928	ИЛС		18 928
34	Италия	Byblos S.P.A. 4001077	ITL	242 093 016	208 827	Контракт	Товар поставлен в Кувейт, но не оплачен	ITL	62 930 795	ITL	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 51-55.	0

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма включая допустимые поправки а/			Реклассифицированная претензия д/				Решение Группы уполномоченных е/					
			Заявленная сумма в первоначальной валюте б/		Общая заявленная сумма в долл. США с/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США
						Контракт	Товар изготовлен для продажи в Кувейт и другие страны, но не оплачен	ITL	179 162 221	ITL	0	0	Потеря частично или полностью не является прямой; Вычет в связи с принятием мер по уменьшению ущерба; Нет доказательств потери.	Пункты 83; 80, 90; 27.	
35	Италия	Linea G. Salotti di Grossi Clemente & C. snc.  4001267	ITL	205 035 000	176 861	Контракт	Товар поставлен в Кувейт и ОАЕ, но не оплачен	ITL	69 390 000	ITL	0	0	Потеря частично или полностью не является прямой; Потеря частично или полностью не обоснована; Нет доказательств прямой потери.	Пункты 80, 83; 23-29, 54; 51-55.	0
						Контракт	Товар отгружен, но доставлен в другое место назначения	ITL	37 560 000	ITL	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 68-69.	
						Материальное имущество	Мебель	ITL	98 085 000	ITL	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 130-132.	
36	Италия	Societa per Azioni Termomeccanica Italiana Spa  4001275	ITL	4 670 947 000	4 029 110	Контракт	Прерванный контракт	ITL	4 670 947 000	ITL	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована; Несоблюдение формальных требований к подаче (перевод, изложение претензии).	Пункты 23-29, 87; 23, 28;	0
37	Италия	General Filter Srl  4001277	ITL	28 215 806	24 339	Контракт	Товар отгружен, но доставлен в другое место назначения	ITL	28 215 806	ITL	3 215 806	2 755	Вычет в связи с принятием мер по уменьшению ущерба.	Пункт 68.	2 755
38	Италия	Danieli & C. Officine Meccaniche S.P.A.  4001288	DEM	150 449 400	96 318 438	Контракт	Прерванный контракт	DEM	150 449 400	DEM	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована; Несоблюдение формальных требований к подаче (перевод).	Пункты 23-29, 87; 28.	0

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма включая допустимые поправки а/			Реклассифицированная претензия д/				Решение Группы уполномоченных е/					
			Заявленная сумма в первоначальной валюте б/	Общая заявленная сумма в долл. США с/		Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США	
39	Япония	Matsushita Electric Industrial Co. LTD. 4000947	USD	338 381	338 381	Материальное имущество	Транспортные средства, офисная мебель и оборудование	USD	43 981	USD	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована; Нет доказательств потери.	Пункты 23-29, 130-132; 27.	0
						Выплаты или помощь третьим лицам	Возмещение стоимости личного имущества	JPY	36 800 000	JPY	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 117-118.	
40	Япония	Taiyo Electric Co. Ltd. 4000949	USD	6,874	6 874	Материальное имущество	Транспортное средство	JPY	259 963	JPY	259 963	1 764	НЕТ	Пункты 27-130.	1 764
						Материальное имущество	Наличность	USD	4 827	USD	0	0	Нет доказательств потери.		

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки а/			Реклассифицированная претензия д/				Решение Группы уполномоченных е/					
			Заявленная сумма в первоначальной валюте б/	Общая заявленная сумма в долл. США с/		Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США	
41	Япония	Ishii Iron Works Co. Ltd. 4000965	JPY	1 185 559 680	8 218 785	Контракт	Прерванный контракт (товар потерян или уничтожен в пути)	JPY	868 444 790	JPY	434 222 395	2 946 878	Вычет в связи с принятием мер по уменьшению ущерба .	Пункт 90.	4 267 644
						Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Увеличение издержек (трудовые издержки и неустойка)	JPY	317 114 890	JPY	194 614 890	1 320 766	Нет доказательств потери; Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 125; 23-29, 87.	
42	Малайзия	Ansell Malaysia SDN BHD 4001376	USD	79 608	79 608	Контракт	Товар поставлен в Ирак, но не оплачен	USD	79 608	USD	46 128	46 128	Изъятие на основании оговорки "возникших до".	Пункты 34-37.	46 128
43	Нидерланды	Denka International B.V. 4001390	NLG	381 619	216 706	Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Деловая практика	NLG	293 705	NLG	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 101-103, 107.	0
						Расходы на подготовку претензии	Оплата консультаций	NLG	4 950	NLG	0	0	Основная сумма не подлежит компенсации.		
						Проценты	НЕТ	NLG	82 964	NLG	0	0	Основная сумма не подлежит компенсации.		
44	Нидерланды	Driessen Aircraft Interior Systems (Europe) BV. 4001413	NLG	761 765	432 575	Контракт	Товар поставлен в Ирак, но не оплачен	NLG	761 765	NLG	0	0	Изъятие на основании оговорки "возникших до".	Пункты 34-37.	0

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки а/			Реклассифицированная претензия д/				Решение Группы уполномоченных е/					
			Заявленная сумма в первоначальной валюте б/	Общая заявленная сумма в долл. США с/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США			
45	Нидерланды	W.G. Agencies B.V. 4001535	NLG	418 299	237 535	Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Деловая практика	NLG	292 654	NLG	0	0	Потеря частично или полностью не является прямой.	Пункты 93-98, 102-104.	0
						Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Увеличение издержек (зарплата за время простоя)	NLG	65 237	NLG	0	0	Потеря частично или полностью не является прямой.	Пункт 113.	
						Проценты	НЕТ	NLG	60 408	NLG	0	0	Основная сумма не подлежит компенсации.		
46	Нидерланды	Run-Mate Instruments B.V. 4001539	USD	180 000	180 000	Контракт	Прерванный контракт (Упущенная выгода)	USD	18 000	USD	0	0	Потеря частично или полностью не является прямой.	Пункт 82.	0
						Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Деловая практика	USD	162 000	USD	0	0	Потеря частично или полностью не является прямой.	Пункты 93-98, 102-104.	

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки а/			Реклассифицированная претензия д/				Решение Группы уполномоченных е/					
			Заявленная сумма в первоначальной валюте б/		Общая заявленная сумма в долл. США с/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США	
47	Португалия	Bento Ferreira-Industrias Texteis/SA 4001224	USD	23 082	23 082	Контракт	Товар изготовлен, но не отгружен	USD	15 178	USD	10 000	10 000	Вычет в связи с неприятием мер по уменьшению ущерба. Проценты подлежат начислению в соответствии с решением 16 Совета. (Пункты 147-148)	Пункт 90.	10 000
						Проценты	НЕТ	USD	7 904	USD	Ожидает решения	Ожидает решения			
48	Португалия	Ceancarel - Alta Moda em Marroquinaria Lda. 4001232	USD	39 713	39 713	Контракт	Товар произведен, но не поставлен в Сауд. Аравию	USD	24 628	USD	0	0	Потеря частично или полностью не является прямой. Основная сумма не подлежит компенсации.	Пункт 83.	0
						Проценты	НЕТ	USD	15 085	USD	0	0			
49	Португалия	Sterling Winthrop Produtos Farmaceuticos LDA. 4001234	PTE	84 985 355	615 372	Контракт	Товар поставлен в Ирак, Кувейт и Оман, но не оплачен	GBP	185 000	GBP/ USD	0	0	Изыятие на основании оговорки "возникших до"; Нет доказательств прямой потери; Потеря частично или полностью не является прямой. Основная сумма не подлежит компенсации.	Пункты 34-37; 51-55; 83.	0
								USD	28 325						
						Проценты	НЕТ	GBP	112 944	GBP	0	0			
								USD	10 190	USD	0	0			
50	Республика Корея	Shin Han Cast Iron Co. Ltd. 4001119	USD	3 213 290	3 213 290	Контракт	Товар поставлен в Ирак, но не оплачен	USD	2 374 036	USD	0	0	Изыятие на основании оговорки "возникших до". Основная сумма не подлежит компенсации.	Пункты 34-38.	0
						Проценты	НЕТ	USD	839 254	USD	0	0			

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки a/			Реклассифицированная претензия d/				Решение Группы уполномоченных e/					
			Заявленная сумма в первоначальной валюте b/		Общая заявленная сумма в долл. США c/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США
51	Румыния	Industrialexport S.A. 4001255	USD	11 288 794	11 288 794	Контракт	Товар поставлен в Ирак, но не оплачен	USD	2 811 194	USD	0	0	Изъятие на основании оговорки "возникших до".	Пункты 34-37.	0
						Контракт	Прерванный контракт (Упущенная выгода)	USD	8 000 000	USD	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 87.	
						Выплаты или помощь третьим лицам	Расходы на эвакуацию	USD	183 107	USD	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 122.	
						Проценты	НЕТ	USD	294 493	USD	0	0	Основная сумма не подлежит компенсации.		
52	Саудовская Аравия	Belleli Saudi Heavy Industries Ltd. and Belleli Saudi Arabia Limited 4002436	SAR	24 819 347	6 627 329	Выплаты или помощь третьим лицам; Другие расходы	Увеличение издержек (поощрительные выплаты, премии и зарплата за время простоя, эвакуационные и другие расходы)	SAR	24 819 347	SAR	2 032 168	542 635	Нет доказательств потери; Потеря частично или полностью не является прямой; Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 117-118, 122; 125; 23-29, 122, 126.	542 635

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки а/			Реклассифицированная претензия д/				Решение Группы уполномоченных е/					
			Заявленная сумма в первоначальной валюте б/		Общая заявленная сумма в долл. США с/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США
53	Саудовская Аравия	Al-Kawther Industries Ltd. 4002453	USD	632 580	632 580	Контракт	Товар поставлен в Ирак, но не оплачен	USD	461 537	USD	0	0	Изъятие на основании оговорки "возникших до".	Пункты 34-37.	0
						Контракт	Упущенная выгода	USD	26 527	USD	0	0	Потеря частично или полностью не является прямой (исполнение контракта было прервано неоплатой покупателем предыдущих партий и не связано с вторжением Ирака и оккупацией им Кувейта).	Пункт 79.	
						Проценты	НЕТ	USD	144 516	USD	0	0	Основная сумма не подлежит компенсации.		
54	Саудовская Аравия	Abdulaziz & Mohammed A. Aljomaiah Co. 4002463	SAR	2 223 951	593 845	Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Увеличение издержек(надбавки и премии, страхование от военных рисков, фрахт и другие расходы)	SAR	2 207 751	SAR	121 848	32 536	Потеря частично или полностью не обоснована; Потеря частично или полностью понесена за пределами подпадающего под компенсацию района; Несоблюдение формальных требований к подаче (перевод); Нет доказательств потери; Нет доказательств прямой потери (нет доказательств того, что закрытие предприятия после вторжения было результатом вторжения и оккупации).	Пункты 23-29, 117, 27, 126; 97, 125; 28; 126; 97, 99-100.	32 536
						Расходы на подготовку претензии	НЕТ	SAR	16 200	SAR	Ожидает решения	Ожидает решения	Подлежит урегулированию по решению Совета управляющих. (пункты 149)		

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки а/			Реклассифицированная претензия д/				Решение Группы уполномоченных е/					
			Заявленная сумма в первоначальной валюте б/		Общая заявленная сумма в долл. США с/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США
55	Саудовская Аравия	Saudi Shinwha Company Ltd. 4002474	USD	681 977	681 977	Выплаты или помощь третьим лицам	Расходы на эвакуацию	USD	681 977	USD	0	0	Нет доказательств прямой потери; Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 121; 23-29, 122.	0
56	Саудовская Аравия	Saudi Kuwaiti Cement Manufacturing Company 4002836	SAR	128 903 118	34 420 058	Контракт	Прерванный контракт(цена контракта)	SAR	112 500 000	SAR	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована;Нет доказательств потери.	Пункты 23-29, 87; 27, 80.	0
						Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Сокращение объема хоз. деятельности	SAR	13 817 756	SAR	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована(недостаточные доказательства стоимости).	Пункты 23-29, 107; 108.	
						Проценты	НЕТ	SAR	2 585 362	SAR	0	0	Основная сумма не подлежит компенсации.		
57	Испания	Zayer SA 4001574	ESP	15 931 784	163 655	Контракт	Товар изготовлен, но не отгружен	ESP	15 931 784	ESP	15 931 784	161 964	НЕТ	161 964	
58	Испания	Teka Industrial S.A. 4001577	ESP	367 221 992	3 772 183	Контракт	Товар поставлен в Ирак, но не оплачен	ESP	239 322 018	ESP	0	0	Изъятие на основании оговорки "возникших до".	Пункты 34-37.	0
						Проценты	НЕТ	ESP	127 899 974	ESP	0	0	Основная сумма не подлежит компенсации.		
59	Испания	Walthon Weir Pacific S.A. 4001579	ESP	26 234 031	269 482	Контракт	Прерванный контракт (понесенные издержки)	ESP	26 234 031	ESP	0	0	Нет доказательств потери.	Пункт 27.	0
60	Испания	Cenavisa S.A. 4001588	USD	8 146 190	8 146 190	Контракт	Товар поставлен в Ирак, но не оплачен	USD	6 768 270	USD	145 852	145 852	Изъятие на основании оговорки "возникших до"; Нет доказательств потери (возвращенные партии товара).	Пункты 34-37; 27.	145 852
						Проценты	НЕТ	USD	1 377 920	USD	Ожидает решения	Ожидает решения	Проценты подлежат начислению в соответствии с решением 16 Совета. (Пункты 147-148)		
61	Испания	Azu-vi S.A. 4001590	USD	119 931	119 931	Контракт	Товар поставлен в Кувейт, но не оплачен	USD	119 931	USD	0	0	Нет доказательств прямой потери.	Пункты 51-55.	0

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки а/			Реклассифицированная претензия д/				Решение Группы уполномоченных е/					
			Заявленная сумма в первоначальной валюте б/	Общая заявленная сумма в долл. США с/		Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США	
62	Швейцария	Therma Grossküchen AG 4001513	CHF	679 023	525 560	Контракт	Товар отгружен, но доставлен в другое место назначения	CHF	602 560	CHF	49 088	36 254	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 68-69.  Пункты 27, 87, 90; 23-29, 90.  Пункты 27, 126.	36 254
						Контракт	Товар изготовлен, но не отгружен	CHF	40 859	CHF	0	0	Нет доказательств потери; Потеря частично или полностью не обоснована.		
						Контракт	Увеличение издержек (storage costs)	CHF	35 604	CHF	0	0	Нет доказательств потери.		
63	Таиланд	General Sox Co. Ltd. 4001484	USD	18 868	30 916	Контракт	Товар потерян или уничтожен в пути	USD	18 868	USD	18 868	18 868	НЕТ	18 868	
			THB	306 980		Контракт	Финансовые расходы	THB	306 980	THB	0	0	Потеря полностью или частично не является прямой.		Пункт 63.
64	БЮР Македония	Socially owned Enterprise for the Production of Yarns "Politeks" - Prilep 4001675	USD	942 678	942 678	Контракт	Товар поставлен в Ирак, но не оплачен	USD	746 691	USD	0	0	Изыятие на основании оговорки "возникших до".	Пункты 34-37.	0
						Проценты	НЕТ	USD	195 987	USD	0	0	Основная сумма не подлежит компенсации.		

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки a/			Реклассифицированная претензия d/				Решение Группы уполномоченных e/						
			Заявленная сумма в первоначальной валюте b/		Общая заявленная сумма в долл. США c/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США	
65	БИОР Македония	Lead and Zinc Mines "SASA"  4001676	USD	3 386 422	3 386 422	Контракт	Товар поставлен в Ирак, но не оплачен	USD	830 048	USD	0	0	Изыятие на основании оговорки "возникших до"; Потеря полностью или частично понесена за пределами подпадающего под компенсацию периода.	Пункты 34-37; 42.	0	
						Контракт	Товар изготовлен частично	USD	2 395 550	USD	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована.			Пункты 23-29, 87.
						Проценты	НЕТ	USD	160 824	USD	0	0	Основная сумма не подлежит компенсации.			
66	БИОР Македония	MZT DOO PO Skopje  4001677	USD	990 193	990 193	Контракт	Товар поставлен в Кувейт и Хорватию	USD	990 193	USD	0	0	Нет доказательств прямой потери; Потеря частично или полностью не является прямой.	Пункты 51-55; 83.	0	
67	БИОР Македония	Organic Chemical Industry "Naum Naumovski Borce"  4001678	USD	3 558 084	3 558 084	Контракт	Товар поставлен в Ирак, но не оплачен	USD	2 948 580	USD	0	0	Изыятие на основании оговорки "возникших до".	Пункты 34-37.	0	
						Проценты	НЕТ	USD	609 504	USD	0	0	Основная сумма не подлежит компенсации.			

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки а/			Реклассифицированная претензия д/				Решение Группы уполномоченных е/					
			Заявленная сумма в первоначальной валюте б/		Общая заявленная сумма в долл. США с/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США
68	Турция	Anadolu Cam Sanayii A.S. 4001635	USD	841 778	841 778	Контракт	Товар отгружен, но доставлен в другое место назначения	USD	765 589	USD	424 056	424 056	Расчетная потеря меньше заявленной.	Пункты 68-69.	424 056
						Контракт	Увеличение издержек	USD	76 189	USD	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована; Нет доказательств потери.	Пункты 23-29, 125-126; 27.	
69	Турция	Oztiryakiler Madeni Esya Sanayi ve Ticaret A.S. 4001702	USD	3 456 956	3 456 957	Контракт	Товар поставлен в Ирак, но не оплачен	USD	2 820 000	USD	0	0	Изыятие на основании оговорки "возникших до".	Пункты 34-37.	0
						Проценты	НЕТ	USD	636 956	USD	0	0	Основная сумма не подлежит компенсации.		
70	Турция	Egeplast EGE Plastik Ticaret ve Sanayii A.S. 4001703	USD	2 174 661	2 174 661	Контракт	Товар поставлен в Ирак, но не оплачен	USD	1 542 239	USD	385 745	385 745	Изыятие на основании оговорки "возникших до".	Пункты 34-37.	385 745
						Проценты	НЕТ	USD	632 422	USD	Ожидает решения	Ожидает решения	Проценты подлежат начислению в соответствии с решением 16 Совета. (Пункты 147-148)		
71	Турция	Soydan Tarim Sanayi Ve Ticaret A.S. 4001713	USD	1 140 794	1 140 794	Контракт	Товар поставлен в Ирак, но не оплачен	USD	945 000	USD	0	0	Торговое эмбарго является единственной причиной.	Пункт 41.	0
						Проценты	НЕТ	USD	195 794	USD	0	0	Основная сумма не подлежит компенсации.		
72	Объединенные Арабские Эмираты	Serck Services (Gulf) Limited 4001665	AED	495 275	134 916	Контракт	Товар утрачен или уничтожен в пути	AED	337 945	AED	337 945	92 058	НЕТ		92 058
						Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Деловая практика	AED	157 333	AED	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 102-103, 107-108.	

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки а/			Реклассифицированная претензия д/				Решение Группы уполномоченных е/					
			Заявленная сумма в первоначальной валюте б/	Общая заявленная сумма в долл. США с/		Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США		
73	Объединенные Арабские Эмираты	Terrazzo Inc. 4001776	KWD	316 631	1 095 609	Контракт	Товар поставлен в Кувейт, но не оплачен	KWD	27 356	KWD	0	0	Нет доказательств прямой потери; Потеря частично или полностью не обоснована.  Расчетная потеря меньше заявленной.  Нет доказательств потери; Потеря частично или полностью не обоснована.  Потеря частично или полностью не обоснована.  Потеря частично или полностью не обоснована.  Проценты подлежат начислению в соответствии с решением 16 Совета. (Пункты 147-148)	Пункты 51-55; 23-29, 54-56.  Пункт 108.  Пункты 27; 23-29.  Пункты 23-29, 130-132.  Пункты 23-29, 117-118, 122.	119 858
						Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Сокращение объема хозяйственной деятельности	AED	1 404 721	AED	440 000	119 858			
						Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Стоимость неисправного оборудования; НИОКР	AED	1 435 000	AED	0	0			
						Материальное имущество	Транспортные средства и мебель	AED	261 423	AED	0	0			
						Выплаты или помощь третьим лицам	Эвакуация, возмещение потерь личного имущества, мат. помощь	AED	200 000	AED	0	0			
						Проценты	НЕТ	KWD	18 670	KWD	Ожидает решения	Ожидает решения			
74	Соединенное Королевство	Hydroponic Machines Ltd. 4001796	USD	761 000	761 000	Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Деловая практика	USD	750 000	USD	0	0	Нет доказательств потери.  Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 102-104.  Пункты 23-29.	0
						Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Увеличение издержек (путевые расходы)	USD	11 000	USD	0	0			

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки а/			Реклассифицированная претензия д/				Решение Группы уполномоченных е/					
			Заявленная сумма в первоначальной валюте б/	Общая заявленная сумма в долл. США с/		Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США
75	Соединенное Королевство	Rothmans International Tobacco (UK) Limited 4001854	GBP	6 801 634	12 930 863	Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Сокращение объема хозяйственной деятельности	GBP	6 641 000	GBP	574 656	1 105 108	Нет доказательств прямой потери. (В силу своего характера товар мог быть без проблем реализован на других рынках.)	Пункт 108.	1 308 664
						Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Отмененные операции	GBP	65 837	GBP	65 837	121 920			
						Материальное имущество	Трансп. средства, станки и оборудование	GBP	52 591	GBP	26 295	81 636	Расчетная потеря меньше заявленной.	Пункты 131-132.	
		KWD	21 792	KWD	9 520										

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки а/			Реклассифицированная претензия д/				Решение Группы уполномоченных е/					
			Заявленная сумма в первоначальной валюте б/	Общая заявленная сумма в долл. США с/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США			
76	Соединенное Королевство	Agropharm Ltd 4001858	GBP	512 085	973 546	Контракт	Понесенные издержки	GBP	512 085	GBP	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована; Вычет в связи с неприятием мер по уменьшению ущерба.	Пункты 23-29, 87; 90.	0
						Проценты	НЕТ	GBP	Не указан	GBP	0	0	Основная сумма не подлежит компенсации.		
77	Соединенное Королевство	The G.B. Clothing Company Limited 4001886	GBP	43 639	82 964	Контракт	Товар поставлен в Кувейт, но не оплачен	GBP	38 756	GBP	0	0	Нет доказательств прямой потери.	Пункты 51-55.	0
						Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Деловая практика	GBP	4 883	GBP	0	0	Потеря частично или полностью не является прямой.		
78	Соединенное Королевство	Ault & Wiborg International Limited 4001888	GBP	5 159	9 808	Контракт	Товар отгружен, но доставлен в другое место назначения	GBP	5 159	GBP	3 090	5 722	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 68-69.	5 722
79	Соединенное Королевство	British Steel Tubes Exports Ltd. 4001892	GBP	8 485	16 130	Контракт	Товар отгружен, но доставлен в другое место назначения	AED	15 938	AED	5 638	1 536	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 68-69.	6 858
								GBP	5 749	GBP	2 874	5 322			
80	Соединенное Королевство	BSA Tools Limited 4001913	GBP	1 246 797	2 370 337	Контракт	Товар поставлен в Ирак, но не оплачен	GBP	34 163	GBP	0	0	Нет доказательств потери. (Претензия основана на ожидаемой потере, которая так и не была понесена.)	Пункт 27.	177 980
						Контракт	Прерванный контракт (Упущенная выгода)	GBP	1 020 417	GBP	0	0	Нет доказательств потери. (Претензия основана на ожидаемой потере, которая так и не была понесена.)		

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки а/			Реклассифицированная претензия д/				Решение Группы уполномоченных е/					
			Заявленная сумма в первоначальной валюте б/		Общая заявленная сумма в долл. США с/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США
						Материальное имущество	Станки	GBP	192 217	GBP	96 109	177 980	Потеря частично или полностью не обоснована; Расчетная потеря меньше заявленной.	Пункты 23-29, 130-132.	
81	Соединенное Королевство	Graham Johnson Limited 4001916	GBP	27 095	51 512	Контракт	Прерванный контракт (Понесенные издержки)	GBP	14 895	GBP	0	0	Нет доказательств потери; Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 27; 23-29, 87.	0
						Материальное имущество	Оборудование	GBP	12 200	GBP	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 130-132.	

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки а/			Реклассифицированная претензия d/			Решение Группы уполномоченных e/						
			Заявленная сумма в первоначальной валюте b/		Общая заявленная сумма в долл. США c/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США
82	Соединенное Королевство	Smith Renton & Company Limited 4001925	GBP	284 544	540 958	Контракт	Товар потерян или уничтожен в пути	GBP	30 911	GBP	23 557	43 624	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 62.	167 092
						Контракт	Аннулированные заказы покупателей в Кувейте, ОАЕ и Бахрейне	GBP	157 712	GBP	63 171	116 983	Потеря частично или полностью не является прямой; Расчетная потеря меньше заявленной.	Пункты 80, 83; 88-90.	
						Контракт	Увеличение издержек (путевые расходы)	GBP	11 140	GBP	3 030	5 611	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29.	
						Контракт	Льготы для покупателей	GBP	14 990	GBP	472	874	Потеря частично или полностью не является прямой.	Пункт 97.	
						Other	Расходы ДГЭК по подготовке претензии	GBP	1 100	GBP	0	0	Потеря частично или полностью не является прямой.	Пункт 134.	
						Проценты	НЕТ	GBP	68 691	GBP	0	0	Проценты подлежат начислению в соответствии с решением 16 Совета. (Пункты 147-148)		
83	Соединенное Королевство	Remsdaq Ltd. 4001994	GBP	105 121	512 196	Контракт	Товар потерян или уничтожен в пути	GBP	105 121	GBP	42 048	77 867	Расчетная потеря меньше заявленной; Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 63; 23-29, 62.	77 867
						KWD	90 268	Контракт	Товар потерян или уничтожен в пути	KWD	90 286	KWD	0	0	

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки а/			Реклассифицированная претензия д/			Решение Группы уполномоченных е/						
			Заявленная сумма в первоначальной валюте б/	Общая заявленная сумма в долл. США с/		Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США		
84	Соединенное Королевство	Ibates Limited 4002012	GBP	87 115	165 618	Контракт	Товар отгружен, но доставлен в другое место назначения	GBP	18 361	GBP	18 361	34 002	НЕТ	161 324	
						Контракт	Товар изготовлен, но не отгружен	GBP	68 754	GBP	68 754	127 322	НЕТ		
85	Соединенное Королевство	Royal Ordnance Plc. 4002019	GBP	929 789	1 767 660	Контракт	Товар поставлен в Кувейт, но не оплачен	GBP	631 750	GBP	0	0	Потеря частично или полностью не является прямой.	Пункты 51-55.	82 407
						Контракт	Прерванный контракт (цена контракта)	GBP	123 599	GBP	44 500	82 407	Потеря частично или полностью не обоснована; Расчетная потеря меньше заявленной.	Пункты 23-29, 87-89.	
						Проценты	НЕТ	GBP	174 440	GBP	Ожидает решения	Ожидает решения	Проценты подлежат начислению в соответствии с решением 16 Совета. (Пункты 147-148)		
86	Соединенное Королевство	Rosebud International Limited 4002047	GBP	2 700	5 133	Контракт	Товар изготовлен, но не отгружен	GBP	2 700	GBP	0	0	Потеря частично или полностью не является прямой; Вычет в связи с принятием мер по уменьшению ущерба.	Пункты 87; 88-90.	0
87	Соединенное Королевство	R.P. Adam Limited 4002116	GBP	6 849	13 021	Контракт	Товар отгружен, но доставлен в другое место назначения	GBP	4 163	GBP	0	0	Расчетная потеря меньше заявленной.	Пункт 69.	0
						Контракт	Юридические издержки	GBP	2 686	GBP	0	0	Нет доказательств потери.	Пункт 27.	
88	Соединенное Королевство	Francis Shaw and Company (Manchester) Ltd. 4002141	GBP	2 783 096	5 291 057	Контракт	Товар изготовлен, но не отгружен	GBP	2 312 542	GBP	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 87.	0
						Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Увеличение издержек (издержки на избыточную раб. силу)	GBP	86 817	GBP	0	0	Потеря частично или полностью не является прямой; Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 113; 23-29, 117-118.	
						Проценты	НЕТ	GBP	383 737	GBP	0	0	Основная сумма не подлежит компенсации.		

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки a/			Реклассифицированная претензия d/			Решение Группы уполномоченных e/						
			Заявленная сумма в первоначальной валюте b/	Общая заявленная сумма в долл. США c/		Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США		
89	Соединенное Королевство	Weir Pumps Limited 4002144	GBP	8 154 718	15 503 266	Контракт	Прерванный контракт-проект аш-Шуала	GBP	3 882 025	GBP	1 890 804	3 501 489	Потеря частично или полностью не является прямой; Нет доказательств потери; Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 81, 125; 27; 23-29, 87-88, 126-127.	4,096 250
						Контракт	Прерванный контракт-проект Диббис	GBP	764 865	GBP	0	0	Изыятие на основании оговорки "возникших до".	Пункты 34-37.	
						Контракт	Прерванный контракт-проект эль-Кадисайя	GBP	223 628	GBP	0	0	Нет доказательств потери.	Пункты 27, 87.	
						Контракт	Прерванный контракт-проект эль-Уджа	GBP	114 709	GBP	0	0	Нет доказательств потери.	Пункты 27, 87.	

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки a/		Реклассифицированная претензия d/			Решение Группы уполномоченных e/						
			Заявленная сумма в первоначальной валюте b/	Общая заявленная сумма в долл. США c/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США
89	Соединенное Королевство	Weir Pumps Limited (continued)  4002144			Контракт	Контракт на зап. части	GBP	620 931	GBP	321 171	594 761	Изыятие на основании оговорки "возникших до"; Потеря частично или полностью не является прямой; Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 34-37; 81 88; 23-29.	
					Контракт	Прерванный контракт-проект кувейтской кольцевой дороги	GBP	36 650	GBP	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 87.	
					Контракт	Прерванный контракт-проект аш-Шемал	GBP	16 770	GBP	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 87.	
					Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Коммерческая практика (запасные части)	GBP	928 888	GBP	0	0	Нет доказательств потери.	Пункты 102-104.	
					Расходы на подготовку претензии	НЕТ	GBP	44 366	GBP	Ожидает решения	Ожидает решения	Подлежит урегулированию по решению Совета управляющих. (пункты 149)		
					Other	Расходы ДГЭК по подготовке претензии	GBP	72 600	GBP	0	0	Потеря частично или полностью не является прямой.	Пункт 134.	
					Проценты	НЕТ	GBP	1 449 286	GBP	Ожидает решения	Ожидает решения	Проценты подлежат начислению в соответствии с решением 16 Совета. (Пункты 147-148)		

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки a/			Реклассифицированная претензия d/				Решение Группы уполномоченных e/					
			Заявленная сумма в первоначальной валюте b	Общая заявленная сумма в долл. США c/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США			
90	Соединенное Королевство	Parsons Turbine Generators Limited (Formerly NEI Parsons Ltd.)  4002151	GBP	9 029 306	17 165 981	Контракт	Неустойка по контракту	GBP	7 129 059	GBP	0	0	Вычет в связи с неприятием мер по уменьшению ущерба; Потеря частично или полностью не обоснована; Несоблюдение формальных требований к подаче (изложение претензии).	Пункты 68-69; 23-29; 87-90; 23.	14 220
						Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Увеличение издержек (финансовые расходы)	GBP	72 449	GBP	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована; Нет доказательств прямой потери.	Пункты 23-29; 86.	
						Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Увеличение издержек (общие административные издержки)	GBP	25 000	GBP	0	0	Нет доказательств потери.	Пункты 27, 126.	
					Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Увеличение издержек (издержки на избыточную раб. силу)	GBP	1 417 378	GBP	0	0	Нет доказательств прямой потери; Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 113; 23-29; 117-118.		
90	Соединенное Королевство	Parsons Turbine Generators Limited (continued)  4002151				Материальное имущество	Транспортные средства, оборудование, запасы и предметы обихода	GBP	164 624	GBP	7 679	14 220	Расчетная потеря меньше заявленной; Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 130-132; 23-29.	

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки a/			Реклассифицированная претензия d/				Решение Группы уполномоченных e/					
			Заявленная сумма в первоначальной валюте b		Общая заявленная сумма в долл. США c/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США
						Выплаты или помощь третьим лицам	Выплаты сотрудникам, захваченным в качестве заложников	GBP	16 958	GBP	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 117.	
						Потери в области коммерческой практики или деловых связей	Списанный доход в иракских динарах	IQD	107 504	IQD	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29.	
91	Соединенное Королевство	Edwin Woodhouse & Co. Ltd. 4002318	GBP	115 127	218 873	Контракт	Товар поставлен в Кувейт, но не оплачен	GBP	744	GBP	0	0	Нет доказательств прямой потери.	Пункты 51-55.	193 202
						Контракт	Прерванный контракт (упущенная выгода)	GBP	114 383	GBP	104 329	193 202	Расчетная потеря меньше заявленной; Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 88-90; 23-29, 87.	
92	Соединенное Королевство	Radiodetection Limited 4002361	GBP	2 189	4 162	Контракт	Товар поставлен в Кувейт, но не оплачен	GBP	2 189	GBP	0	0	Нет доказательств прямой потери.	Пункты 51-55.	0

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки a/			Реклассифицированная претензия d/				Решение Группы уполномоченных e/							
			Заявленная сумма в первоначальной валюте b/		Общая заявленная сумма в долл. США c/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США				
93	Соединенные Штаты Америки	General Motors Overseas Distribution Corporation 4000603	USD	1 049 151	1 049 151	Контракт	Товар отгружен, но доставлен в другое место назначения	USD	434 968	USD	108 165	108 165	Нет доказательств прямой потери. (Не было установлено, что надбавки были предоставлены непосредственно в результате вторжения.)	Пункты 19-20	160 394		
						Материальное имущество	Транспортные средства	USD	69 638	USD	52 229	52 229				Расчетная потеря меньше заявленной.	Пункты 130-132.
						Выплаты или помощь третьим лицам	Расходы на эвакуацию	USD	544 544	USD	0	0				Потеря частично или полностью понесена за пределами подпадающего под компенсацию района.	Пункты 97, 121.
94	Соединенные Штаты Америки	Hydril Co (1) 4002236	USD	13 500	13 500	Материальное имущество	Оборудование	USD	13 500	USD	3 627	3 627	Расчетная потеря меньше заявленной.	Пункты 130-132.	3 627		
						Проценты	НЕТ	USD	Не указан	USD	Ожидает решения	Ожидает решения				Проценты подлежат начислению в соответствии с решением 16 Совета. (Пункты 147-148)	

	Страна	Заявитель и номер претензии ККООН	Общая заявленная сумма, включая допустимые поправки a/			Реклассифицированная претензия d/				Решение Группы уполномоченных e/					
			Заявленная сумма в первоначальной валюте b		Общая заявленная сумма в долл. США c/	Вид потери	Подкатегория	Заявленная сумма в первоначальной валюте		Рекомендованная сумма в первоначальной валюте	Рекомендованная сумма в долл. США	Основания для полного или частичного отказа в компенсации	Ссылки на доклад	Общая компенсация в долл. США	
95	Соединенные Штаты Америки	Hydril Co (2) 4002237	USD	27 253	27 253	Контракт	Прерванный контракт (финансовые расходы)	USD	9 803	USD	0	0	Потеря частично или полностью не является прямой.	Пункт 86.	
						Контракт	Прерванный контракт (упущенная выгода)	USD	17 450	USD	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 87.	
						Проценты	НЕТ	USD	Не указан	USD	0	0	Основная сумма не подлежит компенсации.		
96	Соединенные Штаты Америки	Hydril Co (3) 4002238	USD	108 265	108 265	Контракт	Прерванный контракт (упущенная выгода)	USD	108 265	USD	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 87.	
						Проценты	НЕТ	USD	Не указан	USD	0	0	Основная сумма не подлежит компенсации.		
97	Соединенные Штаты Америки	Hydril Co (4) 4002239	USD	1 728	1 728	Контракт	Прерванный контракт (упущенная выгода)	USD	1 728	USD	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 87.	
						Проценты	НЕТ	USD	Не указан	USD	0	0	Основная сумма не подлежит компенсации.		
98	Соединенные Штаты Америки	Precision Air Structures Co. Inc. 4002253	USD	1 004 299	1 004 299	Контракт	Товар изготовлен, но не отгружен	USD	1 004 299	USD	407 406	407 406	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 87.	407 406
99	Соединенные Штаты Америки	Teletec Corp. 4002255	USD	8 668 256	8 668 256	Контракт	Прерванный контракт (упущенная выгода)	USD	8 656 756	USD	0	0	Потеря частично или полностью не является прямой. (Исполнение было приостановлено до вторжения).	Пункты 79-81.	0
						Материал, имущество	Оборудование в Кувейте	USD	11 500	USD	0	0	Потеря частично или полностью не обоснована.	Пункты 23-29, 130-132.	

Примечания к таблице рекомендаций

- a** В соответствии с решением Совета управляющих, принятым на его двадцать седьмой сессии в марте 1998 года, Группа не рассматривала дополнения или поправки к первоначальным претензиям, представленные по инициативе заявителей после 11 мая 1998 года. Следовательно, в общих заявленных суммах, указанных в этой таблице, учтены только те дополнения и поправки к первоначально заявленным суммам, которые были представлены до 11 мая 1998 года или после этой даты, если они отвечают требованиям Комиссии.
- b** Условные обозначения валют: AED (дирхам ОАЭ), ATS (австрийский шиллинг, CHF (швейцарский франк), DEM (немецкая марка), DKK (датская крона), ESP (испанская песета), GBP (фунт стерлингов), HUF (венгерский форинт), ILS (израильский шекель), INR (индийская рупия), IQD (иракский динар), IRR (иранский риял), ITL (итальянская лира), JPY (японская иена), KWD (кувейтский динар), NLG (гульден Нидерландов), PTE (португальское эскудо), SAR (риял Саудовской Аравии), SEK (шведская крона), SGD (сингапурский доллар), TND (тунисский динар), THB (тайландский бат), USD (доллар США).
- c** В столбце "Общая заявленная сумма в долл. США" суммы претензий, первоначально представленные заявителем в других валютах, были переведены секретариатом в доллары США по обменным курсам на август 1990 года, как указано в United Nations Monthly Bulletin of Statistics, а в случае отсутствия такого обменного курса – по последнему имеющемуся обменному курсу до августа 1990 года. Пересчет суммы претензии в доллары США производился исключительно для целей сопоставления. Выбор же даты обменного курса, использованного при расчете рекомендованной суммы, пояснен в пунктах 140-146.
- d** Поскольку многие заявители по-разному представили аналогичные претензии, в столбце "Реклассифицированная претензия" Группа реклассифицировала некоторые виды потерь, используя при этом надлежащим образом стандартные классификации (см. столбцы, озаглавленные "Вид потери" и "Подкатегория"). Эта процедура имеет целью обеспечить последовательность, равное обращение и справедливость при анализе претензий и соответствует практике других групп Комиссии.
- e** Слово "нет" в таблице означает, что заголовок не распространяется на данную позицию.