COPY:
DO NOT REMOVE
FROM ROOM
L-201 (WE-38)

ACTIVIDADES DE LOS INTERESES EXTRANJEROS, ECONOMICOS Y DE OTRO TIPO, QUE CONSTITUYEN UN OBSTACULO PARA LA APLICACION DE LA DECLARACION SOBRE LA CONCESION DE LA INDEPENDENCIA A LOS PAISES Y PUEBLOS COLONIALES EN RHODESIA DEL SUR, NAMIBIA Y LOS TERRITORIOS BAJO DOMINACION PORTUGUESA, ASI COMO EN TODOS LOS DEMAS TERRITORIOS BAJO DOMINACION COLONIAL, Y ESFUERZOS PARA ELIMINAR EL COLONIALISMO, EL *APARTHEID* Y LA DISCRIMINACION RACIAL EN EL AFRICA MERIDIONAL

Informe del Comité Especial encargado de examinar la situación con respecto a la aplicación de la Declaración sobre la concesión de la independencia a los países y pueblos coloniales

ASAMBLEA GENERAL

DOCUMENTOS OFICIALES: VIGESIMO CUARTO PERIODO DE SESIONES

SUPLEMENTO No. 23A (A/7623/Rev.1/Add.1)

NACIONES UNIDAS

ACTIVIDADES DE LOS INTERESES EXTRANJEROS, ECONOMICOS Y DE OTRO TIPO, QUE CONSTITUYEN UN OBSTACULO PARA LA APLICACION DE LA DECLARACION SOBRE LA CONCESION DE LA INDEPENDENCIA A LOS PAISES Y PUEBLOS COLONIALES EN RHODESIA DEL SUR, NAMIBIA Y LOS TERRITORIOS BAJO DOMINACION PORTUGUESA, ASI COMO EN TODOS LOS DEMAS TERRITORIOS BAJO DOMINACION COLONIAL, Y ESFUERZOS PARA ELIMINAR EL COLONIALISMO, EL *APARTHEID* Y LA DISCRIMINACION RACIAL EN EL AFRICA MERIDIONAL

Informe del Comité Especial encargado de examinar la situación con respecto a la aplicación de la Declaración sobre la concesión de la independencia a los países y pueblos coloniales

ASAMBLEA GENERAL

DOCUMENTOS OFICIALES: VIGESIMO CUARTO PERIODO DE SESIONES

SUPLEMENTO No. 23A (A/7623/Rev.1/Add.1)

NACIONES UNIDAS

Nueva York, 1974

NOTA

Las signaturas de los documentos de las Naciones Unidas se componen de letras mayúsculas y cifras. La mención de una de tales signaturas indica que se hace referencia a un documento de las Naciones Unidas.

ACTIVIDADES DE LOS INTERESES EXTRANJEROS, ECONOMICOS Y DE OTRO TIPO, QUE CONSTITUYEN UN OBSTACULO PARA LA APLICACION DE LA DECLARACION SOBRE LA CONCESION DE LA INDEPENDENCIA A LOS PAISES Y PUEBLOS COLONIALES EN RHODESIA DEL SUR, NAMIBIA Y LOS TERRITORIOS BAJO DOMINACION PORTUGUESA, ASI COMO EN TODOS LOS DEMAS TERRITORIOS BAJO DOMINACION COLONIAL, Y ESFUERZOS PARA ELIMINAR EL COLONIALISMO, EL APARTHEID Y LA DISCRIMINACION RACIAL EN EL AFRICA MERIDIONAL

Informe del Comité Especial encargado de examinar la situación con respecto a la aplicación de la Declaración sobre la concesión de la independencia a los países y pueblos coloniales

/Original: inglés/

INDICE

		Párrafos	Página
I.	INTRODUCCION	1 - 7	1
II.	EXAMEN POR EL COMITE ESPECIAL	8 - 15	2
III.	DECISIONES DEL COMITE ESPECIAL	16 - 17	3
ANEXO:	INFORME DEL SUBCOMITE I		7
APENDICES:	DOCUMENTOS DE TRABAJO SOBRE LAS ACTIVIDADES DE LOS INTERESES EXTRANJEROS, ECONOMICOS Y DE OTRO TIPO, EN LOS TERRITORIOS COLONIALES, PREPARADOS POR LA SECRETARIA A PEDIDO DEL SUBCOMITE I		
I.	NAMIBIA		11
II.	TERRITORIOS BAJO ADMINISTRACION PORTUGUESA		33
III.	RHODESIA DEL SUR		99
IV.	ISLAS GILBERT Y ELLICE		115
V.	ISLAS SALOMON		133
VI.	ISLAS VITI		149
VII.	PAPUA Y EL TERRITORIO EN FIDEICOMISO DE NUEVA GUINEA . . .		177

I. INTRODUCCION

1. Durante 1964, el Comité Especial, de conformidad con el párrafo 8 de la parte dispositiva de la resolución 1899 (XVIII) de la Asamblea General, de 13 de noviembre de 1963, estudió las consecuencias de las actividades de la industria minera y de las demás sociedades internacionales que tenían intereses en el Africa Sudoccidental, a fin de evaluar su influencia económica y política y su modo de operar, y presentó un informe sobre el particular a la Asamblea General en su décimonoveno período de sesiones 1/. Además, durante 1965 y 1966, el Comité Especial, de conformidad con una decisión que había adoptado en 1964, inició un examen de las actividades de los intereses extranjeros, económicos y de otra índole que obstaculizaban la aplicación de la Declaración sobre la concesión de la independencia a los Territorios bajo administración portuguesa y presentó informes al respecto a la Asamblea General en sus períodos de sesiones vigésimo y vigésimo primero 2/. Por añadidura, durante 1966, el Comité Especial, de acuerdo con la decisión que había adoptado el año anterior, estudió las actividades de los intereses extranjeros, económicos y de otro tipo, en Rhodesia del Sur, así como de su modo de funcionamiento a fin de determinar su influencia económica y política y presentó un informe sobre el particular a la Asamblea General en su vigésimo primer período de sesiones 3/.

2. En los capítulos del informe que el Comité Especial presentó a la Asamblea General en el vigésimo primer período de sesiones acerca de estas dos últimas cuestiones, el Comité recomendó a la Asamblea General que incluyera en el programa provisional de su vigésimo primer período de sesiones, como cuestión urgente e importante un tema titulado:

> "Actividades de los intereses extranjeros económicos o de otra índole que obstaculizan la aplicación de la Declaración sobre la concesión de la independencia en Rhodesia del Sur, el Africa Sudoccidental, los Territorios bajo administración portuguesa y otros Territorios coloniales."

3. El 12 de diciembre de 1966, después de examinar el informe del Comité Especial, la Asamblea General decidió, entre otras cosas, por resolución 2189 (XXI) incluir en el programa provisional de su vigésimo segundo período de sesiones un tema titulado "Actividades de los intereses extranjeros, económicos y de otro tipo, que constituyen un obstáculo para la aplicación de la Declaración sobre la concesión de la independencia a los países y pueblos coloniales en Rhodesia del Sur, el Africa Sudoccidental y los Territorios bajo dominación portuguesa, así como en todos los demás Territorios bajo dominación colonial".

1/ Documentos Oficiales de la Asamblea General, décimonoveno período de sesiones, Anexos, anexo No. 15 (A/5840).

2/ Ibid., vigésimo período de sesiones, Anexos, adición al tema 23 del programa (A/6000/Rev.1), capítulo V, sección D; ibid., vigésimo primer período de sesiones, Anexos, adición al tema 23 del programa (A/6300/Rev.1), capítulo V, parte II.

3/ A/6300/Rev.1, capítulo III (parte II).

4. En 1967, para facilitar a la Asamblea General el examen del tema mencionado en el párrafo 3, el Comité Especial efectuó un estudio de las "Actividades de los intereses extranjeros, económicos y de otro tipo, que constituyen un obstáculo para la aplicación de la Declaración sobre la concesión de la independencia a los países y pueblos coloniales en Rhodesia del Sur, el Africa Sudoccidental y los Territorios bajo dominación portuguesa, así como en todos los demás Territorios bajo dominación colonial", y presentó un informe a la Asamblea en el vigésimo segundo período de sesiones de ésta 4/.

5. Después de examinar el mencionado informe del Comité Especial, la Asamblea General aprobó la resolución 2288 (XXII), de 7 de diciembre de 1967, sobre actividades de los intereses extranjeros, económicos y de otro tipo, que constituyen un obstáculo para la aplicación de la Declaración sobre la concesión de la independencia a los países y pueblos coloniales en Rhodesia del Sur, el Africa Sudoccidental y los territorios bajo dominación portuguesa, así como en todos los demás territorios bajo dominación colonial, y esfuerzos para eliminar el colonialismo, el apartheid y la discriminación racial en Africa meridional. En el párrafo 12 de esa resolución, la Asamblea General pide al Comité Especial "que prosiga el estudio del problema e informe sobre el particular a la Asamblea General en su vigésimo tercer período de sesiones".

6. En el informe del Comité Especial a la Asamblea General en su vigésimo tercer período de sesiones (A/7320 y Add.1) se refiere el examen por el Comité Especial, en 1968, del tema mencionado en el párrafo 5 supra.

7. Después de considerar el citado informe del Comité Especial, la Asamblea General aprobó la resolución 2425 (XXIII), de 18 de diciembre de 1968, relativa al tema, en la que por el párrafo 9 de la parte dispositiva se pide al Comité Especial " ... que prosiga el estudio del problema e informe sobre el particular a la Asamblea General en su vigésimo cuarto período de sesiones".

II. EXAMEN POR EL COMITE ESPECIAL

8. En su 659a. sesión, el 14 de marzo de 1969, el Comité Especial, al aprobar el 40º informe del Grupo de Trabajo (A/AC.109/L.537) decidió tomar en consideración, como tema separado el titulado "Actividades de los intereses extranjeros, económicos y de otro tipo, que constituyen un obstáculo para la aplicación de la Declaración sobre la concesión de la independencia a los países y pueblos coloniales en Rhodesia del Sur, Namibia y los territorios bajo dominación portuguesa, así como en todos los demás territorios bajo dominación colonial, y esfuerzos para eliminar el colonialismo, el apartheid y la discriminación racial en el Africa meridional". El Comité también acordó remitir el tema al Subcomité I para que lo examinara e informara al respecto.

9. El Comité Especial examinó el tema en su 720a. sesión, celebrada el 29 de octubre.

10. En su examen del tema, el Comité Especial tuvo en cuenta las disposiciones pertinentes de la resolución 2465 (XXIII), aprobada por la Asamblea General

---

4/ Documentos Oficiales de la Asamblea General, vigésimo segundo período de sesiones, Anexos, tema 24 del programa (A/6868/Add.1).

el 20 de diciembre de 1968, relativa a la Aplicación de la Declaración sobre la concesión de la independencia a los países y pueblos coloniales, así como otras resoluciones de la Asamblea General, particularmente la resolución 2425 (XXIII), de 18 de diciembre de 1968 sobre el tema.

11. En su 720a. sesión, celebrada el 29 de octubre, el Presidente del Subcomité I, en una declaración al Comité Especial (A/AC.109/PV.720), presentó el informe de ese Subcomité sobre esta cuestión (véase anexo infra). En el informe del Subcomité se incluían siete documentos de trabajo, preparados por la Secretaría a solicitud del Subcomité, con informaciones relativas al estado económico y, en particular, a los intereses de varios Territorios.

12. En la misma sesión, formularon declaraciones los representantes del Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte, Italia, la Costa de Marfil y la Unión de Repúblicas Socialistas Soviéticas (A/AC.109/PV.720).

13. En la misma sesión, el Comité Especial aprobó el párrafo a) de las recomendaciones del Subcomité por 16 votos contra 2 y 3 abstenciones. El Comité Especial aprobó luego el informe del Subcomité I, en su totalidad, por 17 votos contra ninguno y 4 abstenciones, y ratificó las conclusiones y recomendaciones contenidas en el mismo, en la inteligencia de que la reserva expresada por algunos miembros se haría constar en el acta de la sesión. Esas conclusiones y recomendaciones se exponen en el párrafo 16 infra. En la misma sesión los representantes del Reino Unido y de los Estados Unidos de América formularon declaraciones para explicar su voto (A/AC.109/PV.720).

14. En la misma sesión, el Presidente señaló al Comité Especial el párrafo de la parte dispositiva de la resolución 3 (XXII) aprobada por la Comisión de la Condición Jurídica y Social de la Mujer el 3 de febrero de 1969, que dice:

> "La Comisión de la Condición Jurídica y Social de la Mujer,
>
> ...
>
> "Pide al Comité Especial mencionado en las resoluciones 2288 (XXII) y 2245 (XXIII) de la Asamblea General que dedique parte del informe que ha de presentar a la Asamblea General, en su vigésimo cuarto período de sesiones, a la influencia de las actividades de los intereses extranjeros, económicos y de otro tipo, sobre las condiciones de vida de la mujer en los territorios dependientes, a fin de que este estudio pueda ser presentado a la Comisión de la Condición Jurídica y Social de la Mujer en su 23º período de sesiones."

15. En la misma sesión, el Comité Especial tomó, respecto de la cuestión antes mencionada, la decisión que se reproduce en el párrafo 17 infra.

III. DECISIONES DEL COMITE ESPECIAL

16. Se reproduce a continuación el texto de las conclusiones y recomendaciones aprobadas por el Comité Especial en su 720a. sesión, el 29 de octubre, a las que se ha hecho referencia en el párrafo 13 supra:

Conclusiones

a) Habiendo vuelto a examinar y estudiar las actividades de los monopolios extranjeros en los territorios coloniales que impiden el progreso de éstos hacia la libre determinación y la independencia, el Comité Especial toma nota de que las Potencias coloniales y los Estados cuyos nacionales se dedican a tales actividades, han continuado ignorando las instrucciones de las Naciones Unidas sobre dicha cuestión. El Comité Especial no encuentra ninguna indicación positiva, ni de palabra ni de obra, de que los Estados interesados estén dispuestos a cumplir las correspondientes resoluciones de la Asamblea General sobre la cuestión, especialmente las resoluciones 2288 (XXII) y 2425 (XXIII). Los Estados interesados no han tomado todavía ninguna medida de trascendencia, ya sea administrativa, legislativa o de otra índole para restringir las actividades de estos monopolios extranjeros que continúan explotando los recursos económicos de los pueblos coloniales sin consideración por sus verdaderos intereses. Por el contrario, la información complementaria proporcionada por la Secretaría de las Naciones Unidas muestra que los monopolios, con el estímulo de las Potencias administradoras, han seguido consolidando y ampliando el proceso de explotación económica que priva a los pueblos coloniales de los recursos que necesitan para una independencia viable. La información proporcionada por la Secretaría, así como por los peticionarios que hablaron ante el Comité Especial en 1969, confirma las conclusiones a que llegó el Comité Especial en sus anteriores informes sobre esta cuestión (A/6868/Add.1 y A/7320/Add.1).

b) El estudio del Comité Especial confirma sus conclusiones previas de que los intereses extranjeros, económicos y de otro tipo, mientras actúen en la forma que lo hacen ahora en los territorios coloniales constituyen un importante obstáculo en el camino de la independencia política, lo mismo de la justicia económica y social. Como ya se ha descrito en informes anteriores del Comité Especial, los monopolios extranjeros continúan aplicando una política económica y financiera que perjudica los genuinos intereses de los territorios. Siguen desarrollando sólo aquellos sectores económicos que rinden los mayores beneficios, y manejan la producción agrícola con preponderancia de los cultivos de exportación, reduciendo así a los territorios al papel de proveedores de productos agrícolas y materias primas para el país metropolitano. Logran grandes utilidades porque gozan de especiales privilegios concedidos por la administración colonial, y practican la explotación rapaz de los recursos naturales y una política de discriminación racial, particularmente en los territorios del Africa meridional. Los trabajadores autóctonos continúan recibiendo salarios que son de cinco a 15 veces inferiores a los de los obreros no autóctonos, y carecen de los beneficios de la seguridad social. Los monopolios, en colaboración con las Potencias coloniales, todavía pueden reprimir las actividades sindicales y los movimientos laborales, y privar a los habitantes autóctonos de los más elementales derechos civiles y políticos. Las grandes ganancias de los monopolios extranjeros se siguen enviando fuera de los territorios, o siguen quedándose en manos de la minoría de los colonos extranjeros explotadores y no se utilizan para mejorar las condiciones económicas y sociales de los pueblos coloniales. A cambio de ello, los monopolios proporcionan a los regímenes coloniales fondos y otras formas de asistencia, incluida la asistencia militar con el fin de aplastar los movimientos nacionales de liberación. De este modo, los monopolios extranjeros están directamente interesados en mantener al Africa meridional bajo un gobierno colonial y racista, ya que éste les ha ofrecido las más provechosas condiciones para sus actividades.

c) El Comité Especial toma nota de que están aumentando las actividades de los monopolios extranjeros, particularmente en el Africa meridional, fortaleciendo así la posición política de los países cuyos monopolios actuaban en los territorios. En Namibia, Rhodesia del Sur, Angola y Mozambique los monopolios extranjeros y otros intereses, con el patente estímulo de los Estados cuyas compañías nacionales están implicadas en tales actividades, continúan prestando apoyo económico y financiero a los regímenes reaccionarios de Sudáfrica, Portugal y Rhodesia del Sur. En lo que a esto respecta, el Comité Especial desea subrayar que el fracaso de las sanciones contra Rhodesia del Sur se debe, en gran parte, al apoyo y colaboración que el régimen ilegal goza por parte de aquellos monopolios extranjeros que operan en el Africa meridional. Si no fuera por su apoyo, al régimen de Smith le sería casi imposible desafiar a la comunidad internacional por tanto tiempo.

d) En lo relativo al Africa meridional en su conjunto, el Comité Especial toma nota de una evolución importante en el proyecto de Cabora Bassa en Mozambique, que se calcula ha de costar más de 300 millones de dólares de los EE.UU., una vez terminado, y que se espera que atraiga un amplio caudal de intereses extranjeros desde países occidentales. Mediante dicho proyecto se tiene el propósito, además de proporcionar energía hidroeléctrica, de poner en explotación grandes extensiones de tierras para el establecimiento de millares de colonos de Portugal. Entre las principales empresas relacionadas con la primera fase de la construcción están la Anglo-American Corporation y otras dos compañías sudafricanas. Es obvio que estos intereses están ayudando abiertamente a Portugal a conservar el control sobre el pueblo de Mozambique, mientras que Sudáfrica, como principal adquirente de energía extenderá desde ahora sistemáticamente su influencia en el Territorio.

e) El Comité Especial concluye, con profundo pesar, que las Potencias coloniales no han aplicado, ni siquiera en forma preliminar, las resoluciones 2288 (XXII) y 2425 (XXIII) de la Asamblea General. Al ignorar estas resoluciones, han aumentado los obstáculos que impiden la aplicación de la Declaración sobre la concesión de la independencia a los países y pueblos coloniales.

Recomendaciones

a) El Comité Especial afirma que la economía extranjera y otros intereses, mientras actúen en la forma en que lo hacen ahora en los Territorios coloniales, constituyen un importante obstáculo en el camino de la independencia política, lo mismo que la justicia social y económica.

b) El Comité Especial condena las actividades de los intereses extranjeros económicos y de otras clases que están impidiendo la aplicación de la Declaración sobre la concesión de la independencia a los países y pueblos coloniales.

c) El Comité Especial deplora la actitud de las Potencias coloniales y los Estados interesados que no han tomado ninguna medida para aplicar las disposiciones pertinentes de las resoluciones de la Asamblea General sobre el tema.

d) El Comité Especial pide a las Potencias coloniales y Estados interesados cuyas compañías y nacionales están dedicados a tales actividades, que cumplan plenamente las disposiciones de las resoluciones 2288 (XXII) y 2425 (XXIII) de la Asamblea General, y también que adopten medidas eficaces para evitar, particularmente en Africa meridional, nuevas inversiones que se opongan a las resoluciones mencionadas.

e) El Comité Especial pide a todos los Estados que adopten medidas eficaces para suspender el suministro de fondos y otras formas de ayuda, incluido equipo militar, a los regímenes coloniales que utilizan dicha ayuda para reprimir los movimientos nacionales de liberación.

17. En su 720a. sesión, el 29 de octubre, el Comité Especial decidió tomar nota del pedido que le formula la Comisión de la Condición Jurídica y Social de la Mujer en el párrafo de la parte dispositiva de la resolución 3 (XXII) aprobada por esa Comisión el 3 de febrero de 1969, a la que se hace referencia en el párrafo 14 supra, en la inteligencia de que el Comité ha de tomar la medida que corresponda a ese pedido a la luz de cualquier decisión que la Asamblea General adopte sobre el particular en su vigésimo cuarto período de sesiones.

ANEXO*

INFORME DEL SUBCOMITE I

Presidente: Sr. Rafic JOUEJATI (Siria)

INDICE

	Párrafos	Página
INTRODUCCION	1 - 3	8
A. EXAMEN POR EL SUBCOMITE	4 - 6.	9
B. APROBACION DEL INFORME	7	9

* Publicado previamente con la signatura A/AC.109/L.611.

INTRODUCCION

1. En los informes del Comité Especial a la Asamblea General en sus períodos de sesiones décimonoveno, vigésimo, vigésimo primero, vigésimo segundo y vigésimo tercero a/, figura una reseña del anterior examen del Subcomité I y el Comité Especial sobre los intereses extranjeros, económicos y de otro tipo, en los Territorios coloniales.

2. El 18 de diciembre de 1968, luego de haber examinado el informe del Comité Especial, la Asamblea General aprobó la resolución 2425 (XXIII), cuyos párrafos 4 a 9 de la parte dispositiva dicen lo siguiente:

"...

"4. Condena la explotación de los territorios y pueblos coloniales y los métodos practicados en los territorios bajo dominación colonial por esos intereses extranjeros, económicos, financieros y de otro tipo que estén encaminados a perpetuar el régimen colonial;

"5. Deplora esas políticas de las Potencias administradoras encaminadas a alentar la entrada sistemática de inmigrantes extranjeros en los territorios coloniales, lo que pone en peligro los derechos e intereses de los pueblos coloniales de esos territorios;

"6. Deplora la negativa de los Estados interesados a aplicar las disposiciones de los párrafos 7, 8 y 10 de la resolución 2288 (XXII) de la Asamblea General;

"7. Pide a las Potencias administradoras que adopten inmediatamente medidas para poner fin a todas las prácticas por las que se explotan los territorios y pueblos bajo su administración y que, por lo tanto, violan los derechos políticos, económicos y sociales de los pueblos;

"8. Pide a todos los Estados que adopten medidas prácticas para asegurar que las actividades de sus nacionales que se dedican a empresas económicas, financieras y de otro tipo en los territorios dependientes no vayan en detrimento de los derechos e intereses de los pueblos coloniales, de conformidad con los objetivos de la resolución 1514 (XV) de la Asamblea General y de otras resoluciones pertinentes;

"9. Pide al Comité Especial que prosiga el estudio del problema e informe sobre el particular a la Asamblea General en su vigésimo cuarto período de sesiones;

..."

---

a/ Documentos Oficiales de la Asamblea General, décimonoveno período de sesiones, Anexos, anexo No. 15 (A/5840); ibid., vigésimo período de sesiones, Anexos, adición al tema 23 del programa (A/6000/Rev.1); ibid., vigésimo primer período de sesiones, Anexos, adición al tema 23 del programa (A/6300/Rev.1); ibid., vigésimo segundo período de sesiones, Anexos, adición al tema 24 del programa (A/6868/Add.1); A/7320/Add.1.

3. En su 659a. sesión, celebrada el 14 de marzo de 1969, el Comité Especial, al aprobar el 40º informe del Grupo de Trabajo (A/AC.109/L.537), decidió incluir en su programa de 1969 el tema titulado "Actividades de los intereses extranjeros, económicos y de otro tipo, que constituyen un obstáculo para la aplicación de la Declaración sobre la concesión de la independencia a los países y pueblos coloniales en Rhodesia del Sur, Namibia y los territorios bajo dominación portuguesa, así como en todos los demás territorios bajo dominación colonial, y esfuerzos para eliminar el colonialismo, el apartheid y la discriminación racial en Africa meridional". El Comité decidió remitir también este tema al Subcomité I para que lo examinase.

A. EXAMEN POR EL SUBCOMITE

4. El Subcomité examinó el tema en sus sesiones 73a. y 74a., celebradas el 26 de septiembre y el 10 de octubre de 1969.

5. El Subcomité tuvo a la vista los documentos que, a petición suya, le había preparado la Secretaría, y que trataban de las condiciones económicas, con particular referencia a los intereses económicos extranjeros en los siguientes territorios: Namibia, territorios bajo administración portuguesa, Rhodesia del Sur, Islas Gilbert y Ellice, Islas Salomón, Islas Viti y Papua y el Territorio en Fideicomiso de Nueva Guinea b/.

6. Al formular sus conclusiones y recomendaciones sobre el tema que se examinaba, el Subcomité tuvo en cuenta la información adicional pertinente proporcionada por sus miembros, así como las declaraciones referentes a las actividades económicas en los territorios coloniales hechas por los peticionarios que comparecieron ante el Comité Especial en 1969.

B. APROBACION DEL INFORME

7. Luego de haber examinado el tema referente a las actividades de los intereses extranjeros, económicos y de otra índole, en los territorios coloniales, y de haber estudiado la documentación y el resto de la información de que disponía, el Subcomité aprobó unánimemente las conclusiones y recomendaciones c/ sobre el tema en su 74a. sesión, celebrada el 10 de octubre de 1969.

---

b/ Véanse infra los apéndices.

c/ Las conclusiones y recomendaciones presentadas por el Subcomité I a consideración del Comité Especial fueron aprobadas sin modificaciones por este órgano. Las mismas se reproducen en el informe del Comité Especial (véase párr. 16 supra).

APENDICES

DOCUMENTOS DE TRABAJO SOBRE LAS ACTIVIDADES DE LOS INTERESES EXTRANJEROS ECONOMICOS Y DE OTRO TIPO, EN LOS TERRITORIOS COLONIALES, PREPARADOS POR LA SECRETARIA A PEDIDO DEL SUBCOMITE I

APENDICE I

NAMIBIA

INDICE

		Párrafos
NTRODUCCION		1 - 7
A.	MINERIA	8 - 52
	Generalidades	8 - 18
	Diamantes	19 - 29
	Minerales comunes	30 - 48
	Petróleo	49 - 52
B.	PESCA	53 - 61
C.	AGRICULTURA	62 - 71

INTRODUCCION

1. En 1964, la Secretaría preparó para el Subcomité I un documento de trabajo básico que contenía información sobre la economía de Namibia, con especial referencia a la industria de la minería y otros intereses económicos extranjeros. Se acompañó esta información al informe del Subcomité I y se la reprodujo en el informe del Comité Especial a la Asamblea General a/. En 1967 y en 1968, a solicitud del Comité, la Secretaría preparó documentos de trabajo adicionales con información suplementaria que también fueron anexados al informe del Subcomité y reproducidos en los informes del Comité Especial para la Asamblea General b/. La Secretaría incluyó también información sobre acontecimientos económicos significativos ocurridos en el Territorio en el documento de trabajo que prepara todos los años para el Comité Especial c/.

2. El actual documento de trabajo preparado para el Subcomité I puso al día los documentos anteriores y contiene nueva información sobre los principales sectores de la economía en los que existen inversiones extranjeras. Se ha realizado un esfuerzo para evitar la duplicación de información ya incluida en el documento de trabajo de la Secretaría sobre el Territorio preparado para el Comité Especial (A/7623/Add.2, capítulo VII, anexo), ya en circulación que debe ser estudiado junto con el presente documento.

3. Según se explicó previamente, en los últimos años no se pusieron a disposición de la Secretaría datos oficiales sobre la situación económica en Namibia, y como el Territorio forma parte de una unión aduanera con Sudáfrica, no hay estadística separada sobre su comercio externo. En consecuencia, la mayor parte de la información que contiene el actual documento de trabajo se deriva de fuentes no oficiales, incluidos informes de compañía. Debe señalarse, además, que la más reciente acción legislativa emprendida por el Gobierno sudafricano, incluye la transferencia de una amplia gama de poderes y funciones administrativas, legislativas y financieras del Gobierno del Territorio al Gobierno sudafricano y que la creación de "territorios patrios" para grupos de población de color, tendrá no sólo importantes consecuencias sobre el futuro desarrollo de la economía de Namibia, sino que reducirá aun más el volumen disponible de información separada respecto a la economía del Territorio. Estas medidas han sido descritas plenamente en el documento de trabajo preparado para el Comité Especial (véase párrafo 2 supra).

4. La información de que se dispone indica que, a pesar de que se produjo una expansión económica substancial en los últimos diez años, no afectó a la estructura básica de la economía que sigue dependiendo en gran parte de productos primarios para la exportación; el progreso más notorio se ha realizado en las industrias minera y pesquera. En estos dos sectores, la producción está principalmente en manos de grandes compañías cuyos capitales proceden en gran parte de fuentes sudafricanas y de otros países extranjeros. Conforme a una serie de artículos publicados en el South African Financial Gazette, el producto bruto interno de Namibia,

---

a/ Documentos Oficiales de la Asamblea General, decimonoveno período de sesiones, Anexos, anexo No. 15 (A/5840).

b/ Ibid., vigésimo segundo período de sesiones, Anexos, tema del programa 24 (A/6868/Add.1), apéndice II; A/7320/Add.1, apéndice II.

c/ Véanse los más recientes en el documento A/7623/Add.2, capítulo VII, anexo.

en precios de mercado, aumentó alrededor de un 74% durante el período de cinco años 1962-1967 y en 1967 llegó a 260 millones de rands d/. Los artículos revelaron también que el mayor aumento se produjo en el sector minero, el valor de las exportaciones de minerales aumentó de 65 millones de rands en 1962 a 136 millones de rands en 1967, o sea a más de un 50% del producto bruto interno. En contraste, la industria pesquera representó solamente alrededor de 50 millones de rands, y la agricultura alrededor de 40 millones de rands en 1967. Se sostiene que el turismo, que se ha extendido significativamente en los últimos años, produce un ingreso anual de alrededor de 60 millones de rands. Como prueba adicional del crecimiento de la economía y en especial del comercio exterior de Namibia, los artículos revelaron que el volumen de carga procesada en Walvis Bay aumentó en un 82% en el período de cinco años y ascendió a 1,5 millones de toneladas en 1967-1968.

5. Conforme a dicho periódico, la economía no sólo ha sufrido una significativa expansión sino que "está preparada para un gran desarrollo" en los años venideros. Los autores del artículo manifiestan que recientemente ha ocurrido un gran desarrollo en la infraestructura del Territorio que, como resultado de la inversión de más de 190 millones de rands desde la Segunda Guerra Mundial, Namibia tiene "un sistema de transporte eficiente que une a casi todos los centros importantes". La segunda prioridad, según ese diario, ha sido concedida al desarrollo de los suministros de agua, para los cuales las inversiones aumentaron diez veces en los últimos cuatro años y ascendieron a más de 9 millones de rands en 1968. (Para más detalles véase A/7623/Add.2, capítulo VII, anexo, párrafos 112-114.)

6. Cabe destacar, sin embargo, que la mayor parte del desarrollo ocurrido tuvo lugar en las industrias, en las cuales los africanos pueden trabajar solamente como mano de obra especializada y semiespecializada con salarios substancialmente inferiores a los que reciben los blancos. La discrepancia en la respectiva participación en la riqueza del Territorio está indicada por el hecho de que, mientras que en 1967 el término medio de producto bruto interno per capita era de 360 rands, para la población en total, el término medio para los blancos era de 1.602 rands.

7. Los acontecimientos más recientes en los principales sectores de la economía se tratan más abajo por separado.

A. MINERIA

Generalidades

8. La industria minera continúa siendo el sector de crecimiento más rápido de la economía namibiana. Entre 1962 y 1967 el valor de los minerales exportados se elevó de 53 millones de rands a, según se informó, 136 millones de rands o sea de un 30% a más de un 50% del producto interno bruto. Informes extraoficiales indican, sin embargo, que muy probablemente ocurrirá una expansión mayor cuando los depósitos de cobre recientemente descubiertos en la región de Klein Aub comiencen a ser explotados (véase párr. 46 infra). El descubrimiento de estos depósitos alentó la exploración intensiva en busca de minerales comunes y a mediados de 1967, se informó que no menos de 120 geólogos, en su mayor parte empleados por compañías privadas, se dedicaban a la prospección.

---

d/ Un rand equivale a 1,40 dólares de los Estados Unidos.

9. A fines de 1966, un total de 30 compañías e individuos se ocupaban de minería, y los más importantes eran la Consolidated Diamond Mines of South West Africa y la Tsumeb Corporation (ambas descritas anteriormente) que juntas representan más del 90% de la producción minera. Estaban vigentes alrededor de 46 concesiones de cateo, con derechos de exploración para la búsqueda de diamantes, petróleo y minerales no metálicos, y había numerosas concesiones que cubrían "todos los minerales, excepto diamantes y petróleo", y entre los cuales el cobre era uno de los que despertaba mayor interés.

10. Probablemente debido a este auge de la actividad de exploración, a principios de 1967, la "Administración" territorial anunció nuevas normas para regular las inversiones "extranjeras" (es decir, que no procedieran de Namibia o Sudáfrica) en la industria minera. Los nuevos reglamentos estipulaban que cuando una compañía controlada por personas que no eran ciudadanos de Sudáfrica obtenía derechos de explotación de minas en Namibia, la compañía debía poner a disposición del "Administrador" del Territorio un porcentaje de las acciones de la nueva empresa y el "Administrador" designaría uno o más organismos que podrían comparar tales acciones. También determinaría el porcentaje de las acciones que debían ser puestas a su disposición y que no podrían exceder el 50%.

11. Todavía no se dispone de información separada sobre la producción minera más allá de 1966. En ese año, el valor combinado de las exportaciones y de las ventas locales de minerales fue de 127,1 millones de rands, de los cuales los diamantes (84,7 millones de rands) cubrieron el 66%, el cobre negro (19,2 millones de rands) el 15%; y el plomo refinado (12,3 millones de rands) el 10%. El restante 8% (10,9 millones de rands) fue cubierto principalmente por ventas de zinc, vanadio, tantalita, mineral de cesio (polucita) y materiales de litio.

12. Igualmente, tampoco hay datos oficiales sobre el destino de las exportaciones de minerales desde el Territorio. Según fuentes no oficiales, en 1966, el país más importante como receptor de diamantes, que se venden por intermedio de la Central Selling Organization en Sudáfrica, fue el Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte, mientras que los cuatro principales compradores de minerales comunes según su valor fueron: los Estados Unidos de América (15,7 millones de rands); Bélgica (9,4 millones de rands); la República Federal de Alemania (3,9 millones de rands); y la República de Sudáfrica (3,3 millones de rands). Las principales importaciones de esos países procedentes de Namibia fueron cobre negro, que ascendió al 76% de la compra de minerales de los Estados Unidos según su valor, 56% para Bélgica y 53% para la República Federal de Alemania. El 63% de las compras de Sudáfrica fueron de plomo refinado.

13. La venta de los minerales principales según su valor, cantidad y destino para 1966 figura en el cuadro siguiente. Como comparación, los valores correspondientes de 1962 se suministran entre paréntesis.

Producto	País de destino	Valor (millones de rands)	Cantidad toneladas métricas
Diamantes (miles de kilates)	Se carece de datos	84.661 (34.221)	1.694
Plomo refinado	Reino Unido, Sudáfrica, Estados Unidos, Italia, Japón	12.287 (---)	68.055
Cobre bruto	Estados Unidos, Bélgica, República Federal de Alemania	19.241 (302)	30.585
Concentrados de cobre	Bélgica, Estados Unidos		4.443
Concentrados complejos de plomo	" "		85.191
Plomo metálico en concentrados complejos	" "		20.612
Concentrados de plomo vanádico	República Federal de Alemania, Países Bajos, Bélgica	7.878 a/ (14.057)	12.484
Concentrados de zinc	Reino Unido, República Federal de Alemania, República Democrática Alemana, Bélgica		21.072
Metal de zinc en concentrados	Estados Unidos, Bélgica		1.904

a/ Comprende otros concentrados de plomo/zinc/cobre producidos en cantidades menores.

14. Conforme se indicó anteriormente (A/7320 y Add.1, apéndice II, párr. 13) hasta la mitad del decenio de 1960, la extracción de la mayoría de los minerales comunes se concentraba en el distrito de Tsumeb, en el norte. Existían centros secundarios de actividad en Brandberg West y Berg Aukas, donde están situadas las minas de la South West Africa Company, y en Uis, donde se encuentra una mina de estaño propiedad de la Iron and Steel Corporation of South Africa (ISCOR), que es una corporación sudafricana controlada por el Gobierno. Sin embargo, desde 1965 se han iniciado dos nuevas explotaciones mineras importantes, en Klein Aub, en el distrito de Rehoboth, y en Rosh Pinah. La primera es una mina de cobre que pertenece a un consorcio de tres compañías sudafricanas y la segunda es una mina de zinc propiedad de la ISCOR, la cual es titular de una concesión que abarca 1.200 millas cuadradas en la parte meridional del Territorio. Desde 1965, la ISCOR ha aumentado también la producción de estaño en su mina de Uis y en 1967 se informó que la mina satisfacía casi todas las necesidades de la ISCOR.

15. No obstante, el acontecimiento más importante en 1967 y 1968, fue el señalado incremento de la búsqueda de minerales comunes y de petróleo. En ambos casos, la "Administración" ha fomentado las operaciones de prospección, en parte para reducir la dependencia de la economía del Territorio de sus limitadas reservas de diamantes y, en parte, para satisfacer las necesidades de aceite combustible de Sudáfrica. En 1967, un consorcio de cuatro compañías namibianas y sudafricanas recibió la mayor concesión individual jamás adjudicada en el Territorio para la prospección de minerales distintos del petróleo. La concesión abarca una zona de 8.500 millas cuadradas, conocida geológicamente como Tsumis Series y se extiende desde Klein Aub, en el distrito de Rehoboth, hasta la frontera de Botswana. (Véase también párr. 46, infra.) El consorcio se comprometió a invertir un mínimo de 1 millón de rands en operaciones de prospección durante un quinquenio. También se otorgaron otras concesiones de exploración a la Tsumeb Corporation, que es el mayor productor de minerales comunes del Territorio, y a otras compañías que no habían participado previamente en explotaciones mineras en Namibia. Entre estas últimas figura la Etosha Mineral Company, que es una compañía nueva constituida durante el año en curso, cuya organización matriz, la Brilünd Mines of Canada, controla también a la Etosha Petroleum Company (véase A/7623/Add.2, capítulo VII, anexo, párr. 104). Mineral Company, que es una compañía distinta de la compañía petrolera que tiene el mismo nombre, recibió varias concesiones de prospección en la Zona de Policía y en las reservas indígenas septentrionales. Tanto la Klein Aub Company como la Etosha Mineral Company han comunicado ya la existencia de importantes núcleos de minerales comunes en sus concesiones (véanse los párrafos 46 y 47 infra).

16. En 1968, se otorgaron ocho concesiones importantes, que abarcaban un total de 87.214 millas cuadradas (de las que 26.764 millas cuadradas eran concesiones submarinas para la búsqueda de petróleo o de gas natural). Los titulares de estas concesiones fueron: la Shell and British Petroleum (Reino Unido); la De Beers Consolidated Mines (Sudáfrica) en asociación con la Société Nationale de Pétroles d'Aquitaine (Francia); la Gulf Oil Company (Estados Unidos); la Chevron Oil, que es una compañía subsidiaria de la Standard Oil Company de California, Estados Unidos; y la H.M. Mining and Exploration Company, en asociación con la Svracusa Oils (Reino Unido) y la Woodford Oil and Gas Company Ltd. (Canadá). En el capítulo VII del presente informe del Comité Especial (A/7623/Add.2, anexo, párrafos 99 a 103), figuran detalles sobre estas concesiones.

17. En diciembre de 1968, la Bethlehem Steel Corporation (Estados Unidos) anunció planes para estudiar la explotación minera en gran escala de yacimientos de fluorita en el norte de Namibia. Sin embargo, hasta la fecha no se ha recibido más información que confirma este propósito.

18. En las siguientes secciones figura más información sobre estas novedades y otros acontecimientos recientes en la industria minera.

Diamantes

19. Como se informó anteriormente, la Consolidated Diamond Mines of South West Africa, que es una compañía subsidiaria de la De Beers Consolidated Mines of South Africa Ltd., que a su vez es una compañía subsidiaria de la Anglo-American Corporation (Sudáfrica), es el principal productor de diamantes del Territorio, con una producción que suele ser de más del 90% de los diamantes extraídos. La concesión de la compañía, cuya expiración está prevista para el año 2010, abarca una zona de unas 60 millas de ancho que se extiende a lo largo de 220 millas por la costa, al norte del río Orange, y que se cree que es la fuente más rica de diamantes preciosos del mundo.

20. En 1967, la compañía recuperó un total de 1.445.825 quilates de diamantes, en comparación con 1.504.000 en 1966, que fue el año de mayor producción. Su beneficio neto, después de pagar 29,9 millones de rands de impuestos, ascendió a 54,3 millones de rands (en comparación con 48,9 millones de rands en 1966). El valor de los diamantes recuperados, incluidos los que se incorporaron a las existencias, ascendió a 72,5 millones y la renta procedente de intereses y dividendos a 13,2 millones de rands.

21. Según la Memoria Anual de 1967 publicada por el Sr. H.F. Oppenheimer, Presidente de la De Beers Consolidated Mines, se esperaba que la producción de diamantes aumentara en 1968. El tamaño medio de las piedras sería menor y el valor por quilate inferior, debido a factores técnicos. Al ritmo actual de extracción se espera que las reservas conocidas de diamantes se agoten en 13 años. No obstante el Sr. Oppenheimer confiaba en que la intensificación de la búsqueda llevaría al descubrimiento de nuevos yacimientos.

22. El segundo productor más importante de diamantes del Territorio es la Marine Diamond Corporation, en la que la Consolidated Diamond Mines tiene en la actualidad una participación directa e indirecta que asciende al 79,26%. Como se informó anteriormente (véase A/7320/Add.1, apéndice II, párrs. 21 a 23), la Marine Diamond Corporation es titular de concesiones mineras frente a la costa del Territorio y en la playa contigua, entre Lüderitz y la desembocadura del río Orange. Dicha compañía, establecida en 1961, operó con déficit durante varios años debido a que el costo de las técnicas experimentales utilizadas en la minería submarina era superior al valor de los diamantes recuperados. En 1965, cuando las pérdidas ascendieron aproximadamente a 4 millones de rands, la participación mayoritaria en la compañía fue vendida a la Consolidated Diamond Mines, como parte de una compleja operación de refinación, y con la característica principal de que la Consolidated Diamond Mines se haría cargo de las explotaciones mineras en la playa y las financiaría ella misma. En 1966, se comunicaron nuevas pérdidas resultantes de explotaciones mineras, y en 1967 se llegó a un nuevo arreglo por el cual, con el fin de resarcir las pérdidas y pagar las deudas pendientes, la Marine Diamond Corporation

arrendó sus concesiones mineras submarinas a la Consolidated Diamond Mines por un período de tres años y medio, a partir del 1.º de julio de 1967, por un alquiler anual de 2,7 millones de rands. Bajo la dirección de la Consolidated Diamond Mines se comunicó que se habían realizado notables progresos en las técnicas de minería en la playa durante el año en curso y que había comenzado a funcionar una nueva barcaza, la Pomona, equipada para la minería submarina.

23. En su informe para 1967, la Consolidated Diamond Mines anunció que, a consecuencia de esas actividades, la Marine Diamond Corporation realizó en 1967 un beneficio neto del cual 794.000 rands correspondieron a la Consolidated Diamond Mines.

24. En 1968, la Consolidated Diamond Mines recuperó un total de 146.765 quilates de explotaciones mineras en la playa y 82.421 quilates de explotaciones mineras submarinas en la zona de la concesión de la Marine Diamond Corporation. El desembolso de capital ascendió a 832.286 rands. En lo que respecta al período de seis años, a partir del 31 de diciembre de 1968, la Compañía comunicó una pérdida de 5,96 rands por quilate resultante de las explotaciones mineras submarinas y un beneficio neto de 13 rands por quilate de las explotaciones mineras en la playa. En una declaración publicada a principios de 1969, la Consolidated Diamond Mines explicó que las pérdidas derivadas de las explotaciones mineras submarinas se debían al agotamiento de reservas totalmente exploradas y anunció que, hasta que se completase un nuevo programa de prospección, la barcaza Pomona, utilizada para las extracciones mineras, sería trasladada a la bahía de Hottentot, que formaba parte de la zona de concesión perteneciente a la Tidal Diamonds SWA (Pty.) Ltd.

25. La Tidal Diamonds, propiedad conjunta de la Consolidated Diamond Mines (66,3% de las acciones) y de la Getty Oil Company de los Estados Unidos, la cual es titular de los derechos mineros, se constituyó en 1963 para realizar operaciones de prospección y de extracción en la Zona Diamantífera No. 2. La concesión, en arrendamiento, se extiende a lo largo de 150 millas por la costa inmediatamente al norte de la concesión de la Consolidated Diamond Mines y comprende la playa contigua y las zonas submarinas hasta el término de la plataforma continental, lo que supone un total de 18.000 millas cuadradas. Se informa que, hasta la fecha, la compañía ha realizado actividades de prospección en una zona relativamente reducida de 295.000 metros cuadrados en la bahía de Hottentod, donde encontró que existía un yacimiento de diamantes, calculado en 715.000 quilates.

26. Como se explicó en el estudio básico (A/5840, párrafos 159-176), el presente titular de la concesión que abarca la Zona Diamantífera No. 2 y las zonas submarinas contiguas es la Diamond Mining and Utility Company, Ltd., que arrendó los derechos mineros al grupo de la Getty Oil, en 1963, en virtud de un arreglo por el cual debe recibir de la Tidal Diamonds el 18% del beneficio neto de toda venta de diamantes, después de deducidos el impuesto y los gastos de venta y el 12% del beneficio de la venta de otros minerales.

27. En 1969, al mismo tiempo que se anunció que la barcaza Pomona comenzaría a funcionar en la bahía de Hottentod (véase párr. 24 supra), la Tidal Diamonds anunció también que había celebrado un nuevo acuerdo con la Diamond Mining and Utility Co., por el cual la Tidal Diamonds adquiriría nuevos derechos mineros en

una zona marina que se extendía a lo largo de la costa norte desde la bahía de Hottentot hasta la de Concepción. En virtud de los términos del acuerdo, en el que son partes la Diamond Mining and Utility, la Tidal Diamonds, la Consolidated Diamonds Mines y la Getty Oil Company, la Diamond Mines and Utility tendrá derecho a adquirir a la par el 23% de una serie de nuevas acciones preferentes que será emitida por la Tidal Diamonds, mientras que la Consolidated Diamond Mines y la Getty Oil Company serán propietarias del 77% restante. Las acciones conferirán derecho a participar en todos los beneficios distribuibles que se obtengan de la extracción de diamantes en la zona combinada, con la condición adicional de que la participación de la Diamond Mining and Utility en los beneficios netos obtenidos de la extracción de diamantes se aumentará del 18 al 23%. La Diamond Mining and Utility conservará su regalía del 12% con respecto a todos los demás minerales.

28. Se informó asimismo que la Consolidated Diamond Mines comenzaría las operaciones de prospección en la nueva zona dentro de breve plazo y que las actividades de extracción en la zona de la bahía de Hottentot que ya se había investigado comenzarían sin demora.

29. La Beers Consolidated Mines Ltd., dejó que caducaran las tres concesiones de diamantes de que era titular, en su propio nombre, en la reserva indígena septentrional de Kackoveld, cuando el contenido de diamantes del material extraído continuó reducido. En 1967, se recuperaron 566 quilates en la zona.

Minerales comunes

30. Como se señaló anteriormente, en 1967 y 1968 se produjo un aumento señalado en la exploración mineral a cargo de empresas comerciales alentadas por la "Administración" en un esfuerzo por descubrir nuevas reservas de minerales comunes, especialmente cobre, con el fin de que la industria de la minería dependa menos de los diamantes. Hasta este momento, a pesar de que se sabe que existen en varias partes de Namibia yacimientos no utilizados de minerales explotables, los mismos no han sido objeto de exploración completa y la extracción en gran escala de minerales comunes se ha llevado a cabo principalmente sólo en dos zonas del norte y del noroeste.

31. Sin embargo, actualmente el mayor productor de minerales comunes sigue siendo la Tsumeb Corporation, que es la única empresa que realiza operaciones de fundición y refinación y produce cobre "blister", plomo, zinc y otros productos secundarios. La compañía, que tiene minas de Tsumeb y en Kombat, está controlada fundamentalmente por la American Metal Climax y por la Newmont Mining Corporation, ambas de los Estados Unidos. En junio de 1968, se calculaba que las reservas de mineral de la compañía eran de aproximadamente 7 millones de toneladas cortas en Tsumeb, con un contenido total de mineral del 18,3% (que incluye un 4,73% de cobre, un 10,5% de plomo y un 2,8% de zinc) y de 1,7 millones de toneladas cortas en Kombat.

32. Según sus informes anuales de 1967 y 1968, el contenido de metal del mineral extraído ha ido disminuyendo desde 1964, lo que ha dado por resultado que la compañía informara acerca de reducciones importantes en sus ganancias y dividendos para esos dos años. Sin embargo, la combinación del activo disponible neto y de las existencias alcanzó una suma tope de 19,3 millones de rands en 1968. En el siguiente cuadro figura un resumen de los resultados financieros de la compañía para el período quinquenal comprendido entre 1964 y 1968:

	(miles de rands)				
	1964	1965	1966	1967	1968
Ventas de metal	31,9	51,5	55,9	52,1	42,7
Ingresos netos en concepto de operaciones	13,8	30,2	31,9	29,8	23,4
Ingresos en concepto de intereses	-	-	-	0,7	0,7
Depreciaciones y cancelaciones	-	-	2,7	2,9	3,0
Asignaciones para impuestos a los réditos	-	8,7	9,0	8,5	6,7
Beneficio neto	7,6	18,9	20,7	19,0	14,3
Dividendos declarados	-	-	20,0	18,5	14,0
Activo disponible neto	-	4,7	3,9	4,9	7,0
Existencias	13,1	13,0	12,8	13,0	12,3

33. Los gastos de capital para nuevas construcciones en 1967 y 1968 fueron de 2 millones y de 1,6 millones de rands, respectivamente, lo que elevó el total del período quinquenal 1964-1968 a 9,2 millones de rands. Los gastos autorizados para 1968 se destinaron principalmente a: fábrica de Tsumeb, 8.556 rands; mina de Tsumeb, 14.131 rands; fundidores de cobre y plomo, 283.592 rands; edificios de superficie y equipo, 342.571 rands; instalaciones energéticas, 295.656 rands; viviendas para europeos, 224.933 rands; mejoras urbanas, 244.162 rands; edificios y equipo agrícolas, 18.375 rands; asuntos africanos, 132.909 rands; mina de Kombat, 66.802 rands; instalaciones de carga de Walvis Bay, 2.956 rands.

34. A continuación figuran las cifras de producción de los principales metales durante el período quinquenal 1964-1968:

	Plomo	Cobre	Zinc	Total	Cadmio	Plata
	(toneladas cortas)				(libras)	(onzas)
1964	81.509	34.337	9.999	125.845	219.027	1.436.136
1965	91.771	34.750	12.164	138.685	237.435	1.540.851
1966	88.800	32.471	11.015	132.286	369.812	1.516.539
1967	78.006	35.591	9.263	122.860	564.367	1.449.763
1968	61.927	34.691	4.973	101.591	471.108	1.349.741

35. En el año terminado el 30 de junio de 1968, las ventas de mental tomadas en cuenta alcanzaron a un volumen de 109.181 toneladas (71.664 toneladas de plomo, 33.933 toneladas de cobre electrolítico y 3.584 toneladas de zinc), frente a un total de 144.067 toneladas para el año anterior. Además, en 1967-1968 se vendieron 532.002 libras de cadmio y 1.780.713 onzas de plata; para el año anterior, las cifras fueron de 703.038 libras de cadmio y 1.832.316 onzas de plata.

36. En 1968, y según su informe anual, la Tsumeb Corporation anumentó considerablemente el ritmo de exploración exterior y examinó numerosas zonas de posible interés que se extienden desde Tsumeb a Maltahöhe. Como resultado de esos exámenes preliminares, se presentaron diez solicitudes de concesiones de prospección, de las cuales se otorgaron cuatro y tres estaban aún pendientes a fines del año. En total, se recorrieron 13.000 millas lineales para explorar medidante procedimientos aeromagnéticos una superficie de aproximadamente 10.150 millas cuadradas en los distritos de Tsumeb y Outjo. La compañía también informó que la Tsumeb Exploration Company, en la que tiene una participación del 75%, gastó 223.517 rands durante el año en prospecciones en Otavi, Asis Ost, Harasib, Teco y Alt Bobos, pero los resultados fueron desalentadores.

37. La Tsumeb Corporation también comunicó que había obtenido una participación del 20% en una empresa conjunta de exploración en la que la Anglo-Transvaal Consolidates Investment Company de Sudáfrica era la principal accionista y en la que también participaban De Beers Consolidated Mines y la Anglo-American Corporation. Conocido como Beta-Gamma-Sigma, Theta-Zeta Mining and Prospecting Companies, el nuevo grupo está explorando tres concesiones ubicadas entre el distrito de Rehoboth y la ciudad de Gobabis, con una superficie total de aproximadamente 1.500 millas cuadradas. Se dijo que se había descubierto cobre en diferentes lugares.

38. En octubre de 1968, la Tsumeb Corporation anunció que después de dos años de pruebas, había decidido volver a poner en operaciones la mina Matchless en Khomas Hochland, a unas 30 millas de Windhoek. Se calcula que las reservas de mineral alcanzan a 2,4 millones de toneladas cortas con un contenido de 1,71% de cobre y de 12,04% de azufre. Se espera que la mina empiece a producir a toda su capacidad para 1970, una vez que se hayan terminado las instalaciones, que costarán entre 3,5 y 4 millones de rands. Se informó de que el principal factor que condujo a esta decisión fue la presencia de grandes reservas de pirita de hierro, que se podrían utilizar en el proceso de extracción de cobre en la mina principal de Tsumeb.

39. El segundo productor en importancia de minerales en Namibia es la South West Africa Company que explota una mina de plomo-vanádico en Berg Aukas, cerca de Grootfontein y una mina de estaño y wolframio en Brandberg West. La compañía está controlada por la Consolidated Gold Fields, Ltd., la Anglo-American Corporation of South Africa, Ltd., y la British South Africa Company. Durante 1967, la compañía extrajo 148.660 toneladas de mineral de su mina de Berg Aukas y 451.195 toneladas de la mina de Brandberg West. Las ganancias netas alcanzaron la suma de 865.714 rands, provenientes de la venta de 10.840 toneladas cortas de plomo-vanádico; 9.980 toneladas cortas de sulfuro de zinc/plomo; 21.750 toneladas cortas de silicatos de zinc y 707 toneladas cortas de estaño/wolframio. Se calcula que las reservas de mineral, al 30 de junio de 1967, eran de 1,9 millones de toneladas en Berg Aukas y de 2,2 millones de toneladas en Brandberg West.

40. En 1968, a causa de una disminución en la producción de concentrados de plomo-vanádico, mayores gastos de operación y una reducción en la demanda de vanadio, la compañía comunicó que los beneficios netos habían sido de 462.857 rands solamente y no pudo declarar dividendos.

41. En el estudio económico anterior (véase el documento A/7320 y Add.1, apéndice II, párrs. 30-32), se describieron los planes para efectuar ampliaciones importantes en la mina de Berg Aukas destinadas a aumentar la disponibilidad de mineral de zinc

para venta a la ISCOR. Se recordará que en conformidad con lo dispuesto en un acuerdo concertado en 1967, nueva compañía, la Kiln Products, propiedad de la Consolidated Gold Fields (51%), la Anglo-American Corporation (34%), la Vogelstruisbult Gold Mining Areas (South Africa) (10%) y la Johannesburg Consolidated Investment Company (5%), está financiando, por un total de 5 millones de rands, el costo de obras que incluyen la construcción de un horno Waelz para refinar lodo de zinc y la perforación de un nuevo pozo profundo. Según ese acuerdo, la Kiln Products comprará minerales de zinc a la South West Africa Company para venderlos a una segunda compañía recién formada, la Zinc Corporation of South Africa (ZINCOR) a la que se ha concedido un contrato de 15 años para satisfacer todas las necesidades de zinc de ISCOR. La perforación del pozo, cuyo costo es de 1 millón de rands, se completó en marzo de 1969 y se esperaba que comenzara a funcionar unos meses más tarde, cuando se terminaran las operaciones de desagüe.

42. También cabe recordar que la ISCOR misma, por conducto de una compañía subsidiaria, la Industrial Mining Corporation (IMCOR), está preparando la explotación de la mina de Rosh Pinah en la región meridional de Namibia, que constituye su principal fuente de zinc. Esta mina comprende parte de una concesión de más de 1.200 millas cuadradas entre los ríos Orange, Fish y Konkiep, que se otorgó a ISCOR en 1965. Se esperaba comenzar a explotar la mina de Rosh Pinah en abril de 1969, a un ritmo inicial de producción de 3.700 toneladas de concentrados de zinc y 750 toneladas de concentrados de plomo por mes. Se calcula que las reservas de mineral son de aproximadamente 5 millones de toneladas, con un contenido medio de zinc del 6% y valores inferiores de plomo y plata.

43. Para fines de 1968, ISCOR había invertido, de un total aproximado de gastos de 6 millones de rands, 1,9 millones en equipo, viviendas, obras de mejoramiento y en la construcción de instalaciones de elaboración de concentrados en Rosh Pinah. Cuando se haya completado la ampliación en Berg Aukas y la mina de Rosh Pinah funcione a toda capacidad, se espera que ISCOR podrá por primera vez satisfacer todas sus necesidades de zinc sin recurrir a las importaciones del extranjero, que en 1964 fueron de 35.000 toneladas métricas.

44. Se informó que la mina de estaño de ISCOR ubicada en Uis, en la reserva indígena de Okambahe, adquirida en 1958, produjo un promedio de 72.000 toneladas de mineral de estaño por mes durante 1967. El mineral obtenido se funda en las instalaciones de Vanderbylpark, en la República de Sudáfrica, recientemente terminadas, y se informa que la producción es suficiente para satisfacer casi toda la demanda de ISCOR. Se está aumentando la capacidad de producción de la mina y se espera que la misma llegue a ser de 95.000 toneladas mensuales en 1969 y de 110.000 toneladas en 1972; el costo de las obras de perfeccionamiento necesarias para alcanzar estas cantidades se calcula en 80.000 rands. A pesar de que no se dispone de información sobre los beneficios obtenidos de la mina de estaño de Uis, ya que la misma es propiedad absoluta de ISCOR, en una declaración el Presidente de esta última reveló que solamente el concentrado de tantalita extraído del estaño durante la fundición produce ganancias de 5.000 rands mensuales. Dada la escasez mundial de espato flúor, se informó que ISCOR también está considerando reiniciar las actividades de explotación de un yacimiento de ese mineral en Okurusu.

45. Otra compañía minera de importancia creciente en el Territorio es la nueva Klein Aub Copper Company en el distrito de Rehoboth, que informó haber obtenido beneficios por 2 millones de rands para el ejercicio económico 1967-1968 y por primera vez declaró un dividendo de 50 centavos (sudafricanos) por acción. La compañía fue formada en 1965 por Marine Products Ltd., Federale Mynbou General Mining Group y Federale Volksbeleggings Bpk., con una inversión inicial de 4 millones de rands. En la actualidad se calcula que las reservas son de 1,7 millones de toneladas de mineral, con un promedio de 3,5% de cobre, lo que excede en mucho a la cantidad prevista cuando se exploró la concesión por primera vez en 1965. El mineral se está elaborando a un ritmo de 20.000 toneladas mensuales. Para marzo de 1968, las ganancias de la compañía habían superado la inversión original de 4 millones de rands.

46. Después del descubrimiento de reservas de mineral cuyo valor excedía al previsto en la región de Klein Aub, la "Administración" del Territorio, tal como se informó previamente (A/7320 y Add.1, apéndice II, párrs. 33 y 34), otorgó una concesión para realizar prospecciones, que cubre 8.500 millas cuadradas y se extiende desde Klein Aub, en el distrito de Rehoboth, en dirección nordeste más allá de Gobabis y hasta la frontera con Botswana, a un consorcio compuesto por la Klein Aub Copper Company, y las compañías de que depende, Federale Mynbou-General Mining Group, Federale Volksbeleggings Bpk. y Marine Products. Se cree que en la zona de la concesión, que corresponde a una formación geológica conocida con el nombre de Tsumis Series, hay algunos de los mayores yacimientos de cobre en el mundo y en 1968 se efectuaron en ella las principales actividades de exploración del Territorio. También se cree que hay yacimientos de vanadio, estaño, litio y diamantes. Conforme a lo dispuesto en el acuerdo de concesión, que cubre un período quinquenal, el consorcio pagará a la "Administración" una renta anual de 50.000 rands y gastará un mínimo de 1 millón de rands en trabajos de prospección. Puede proceder a la prospección de cualquier mineral, excepto petróleo, yeso, sal, piedra caliza, mármol y materiales nucleares.

47. La Etosha Mineral Company, subsidiaria de Brilünd Mines, del Canadá, que también posee la Etosha Petroleum Company, efectuó otras exploraciones en 1968, con resultados alentadores. La compañía fue fundada en 1967 por la Etosha Petroleum Company y en 1968 tenía cuatro concesiones en la parte septentrional del Territorio. En noviembre de 1968 la compañía anunció planes para comenzar un programa de perforaciones, durante las 24 horas del día, en búsqueda de plomo y de otros minerales comunes, juntamente con la Société Mineral et Metallurgique du Pennaroya de Francia, en las zonas que le fueron concedidas en los distritos de Grootfontein y Tsumeb, donde se da cuenta de la existencia de yacimientos importantes de cobre, plomo y zinc. La compañía Pennaroya, que interviene en las actividades de perforación, es parte del grupo Rothschild y es la principal distribuidora de plomo del mundo, así como una de las más importantes productoras de metales comunes.

48. El programa de pruebas de perforación, según se informa, se efectúa para determinar si los diferentes yacimientos, especialmente los de cobre, se extienden por debajo de la superficie. Sin embargo, hay suficientes yacimientos de cobre para justificar la apertura de una mina al aire libre en la región.

Petróleo

49. Desde fines de 1967, Namibia ha sido escenario de una prospección intensa de petróleo patrocinada por el Gobierno, en la que está participando un gran número de compañías petroleras internacionales. Aunque no hay pruebas positivas de que haya petróleo en el Territorio, excepto algunos indicios de su posible existencia en la zona del Etosha Pan National Park, la prospección se ha visto alentada por la esperanza de que los yacimientos petrolíferos ubicados en la región meridional de Angola puedan extenderse a Namibia, especialmente en la zona situada frente a la costa.

50. Tal como se explicó en el estudio anterior (A/7320 y Add.1, apéndice II, párrs. 39 a 43), en diciembre de 1967, la "Administración" territorial, llegó a un acuerdo con la Southern Oil Exploration Company (Pty.) Ltd. of South Africa (SOEKOR) por el cual transfirió a la última derechos de prospección de petróleo en todas las zonas en que los mismos no se hubieran ya otorgado a otras compañías, de conformidad con las concesiones existentes. Según el acuerdo, la SOEKOR, por conducto de una compañía subsidiaria, SWAKOR, registrada en Namibia, actuaría como agente de la "Administración" para subarrendar esos derechos a otras compañías petroleras. Las únicas zonas que no están cubiertas por este acuerdo son las de las concesiones otorgadas antes de 1961, tales como las que tienen la Consolidated Diamonds y la Marine Diamond Corporation, en las que no se excluyó concretamente el derecho de buscar y explotar petróleo y también las concesiones en Ovamboland, donde la Etosha Petroleum Company ha estado efectuando actividades de prospección desde 1966.

51. En el capítulo VII del informe del Comité Especial (A/7623/Add.2, anexo, párrafos 99 a 105) se describen en detalle los acontecimientos recientes relativos a la prospección de petróleo. En breve, el principal de ellos fue el otorgamiento por parte de SWAKOR, en septiembre de 1968, de ocho concesiones que cubren una superficie total de casi 90.000 millas cuadradas a las siguientes compañías internacionales: Shell and British Petroleum, De Beers Consolidated Mines y Société Nationale de Pétroles d'Aquitaine, Gulf Oil Company, Chevron Oil Company, y H. M. Mining and Exploration Company, en asociación con Syracuse Oils y Woodford Oil and Gas Company, Limited. El acuerdo entre SWAKOR y la Chevron Oil Company, se firmó oficialmente y quedó aprobado el 9 de diciembre de 1968 y se esperaba que otros acuerdos de concesión se firmaran a comienzos de 1969. En abril de 1969, la Shell Petroleum inició una exploración aerogeofísica de las zonas comprendidas en su concesión.

52. Anteriormente, en marzo de 1968, se informó que la Consolidated Diamond Mines estaba negociando con la Caltex Exploration Company (subsidiaria del grupo petrolero Caltex en el que la Texaco, Inc. y la Standard Oil de California tienen participaciones mayoritarias) actividades de prospección de petróleo en sus concesiones de diamantes, ubicadas frente a la costa y en tierra, pero no se ha recibido información adicional alguna sobre el resultado de esas negociaciones.

B. PESCA

53. La pesca comercial, que se practica en dos zonas principales de la franja costera de 900 millas de extensión de Namibia, alrededor de Walvis Bay y de Lüderitz, ha aumentado a partir de 1948, cuando comenzó hasta convertirse en una de las principales industrias del Territorio. En 1966, las ventas totales alcanzaron la marca de 49,6 millones de rands o sea aproximadamente un quinto del producto interno bruto. Al año siguiente, la industria fue menos próspera, en parte debido al descenso de los precios en Sudáfrica y en los países de ultramar, y en parte debido a las condiciones climáticas desfavorables, pero las ventas totalizaron sin embargo 45,4 millones de rands, de los cuales las sardinas produjeron 40,2 millones de rands, las langostas 3,9 millones, los white fish 817.000 y las focas, incluso las pieles y el aceite, 570.000 rands.

54. La organización de la industria pesquera y las compañías que se dedican a ella han sido descritas detalladamente en el estudio básico preparado en 1964 (A/5840) y la información complementaria preparada en 1968 (A/7320 y Add.1, apéndice II, párrs. 44-54). Cabe señalar que del total de más de 20 millones de rands invertidos en la industria, casi los dos tercios son de origen sudafricano y la mayoría de las compañías son predominantemente, o en gran parte, de propiedad sudafricana.

55. El subsector más importante de la industria se ocupa de la pesca y el enlatado de la sardina y de la producción de harina y aceite de pescado; el centro de actividad es Walvis Bay donde se encuentran siete de las ocho plantas elaboradoras de la sardina que funcionan en la actualidad, la octava está en Lüderitz. A fines de 1967 y en 1968 (véase infra) se dieron permisos para establecer dos fábricas más, una en la reserva indígena septentrional de Kaokoveld y otra en Walvis Bay, pero no se sabe si esas fábricas ya se han terminado de instalar. Para no agotar los recursos pesqueros, cada fábrica recibe una cuota máxima oficial, que normalmente es de 90.000 toneladas de pescado por año. Además, cinco de las fábricas de Walvis Bay recibieron cuotas complementarias en 1967, de 9.600 toneladas cada una, contra el pago de un impuesto de cinco rands por toneladas a la "Administración" para financiar un Consejo de Investigación Pesquera. Asimismo, mientras la fábrica de Kaokoveld no entra en funcionamiento, su cuota de 90.000 toneladas se ha dividido entre las fábricas existentes. Así pues, la cuota total autorizada para la pesca de la sardina en el Territorio asciende actualmente a 948.000 toneladas.

56. A pesar de esta restricción, hay indicios de que la sardina está escaseando en las inmediaciones de Walvis Bay. La "Administración" del Territorio está tratando de resolver el problema fomentando la explotación del merlán para el cual hay un mercado mundial en expansión y estableciendo nuevas fábricas de sardinas en otros lugares de la costa. En el anterior documento de trabajo (A/7320 y Add.1, apéndice II, párrs. 49-52) se dieron detalles del acuerdo a que se llegó en diciembre de 1967 entre la "Administración" y la Sarusas Development Corporation Pty., un consorcio de compañías sudafricanas (Mankor, Volksas, General Mining, The Industrial Development Corporation of South Africa y Westies Mineral (Edins) Bpk) y comerciantes de Windhoek, para el desarrollo de una zona pesquera e industrial, incluso un puerto para buques de gran calado, en la costa de la reserva indígena septentrional de Kaokoveld. A cambio de la concesión de permisos para

pescar 90.000 toneladas de sardina y una cantidad igual de merlán, el consorcio accedió a destinar la mayoría de sus beneficios durante los primeros años al desarrollo de la zona industrial. El acuerdo también disponía que Sarusas podía pescar sardinas en la zona de Walvis Bay hasta que se terminara la instalación de su fábrica en el norte, pero que el total del beneficio neto derivado de esas operaciones debía pasar a la "Administración". El consorcio empezó a pescar en Walvis Bay en 1968, dando a elaborar el pescado a las fábricas existentes que recibían el 20% de las ganancias como pago de sus servicios, y el remanente, conforme a lo acordado, se pagaba a la "Administración".

57. En enero de 1968, la "Administración" concedió otro permiso para pescar 90.000 toneladas de sardinas al Consortium Visserve (Pty.) Ltd., un consorcio formado por seis compañías pesqueras, una de las cuales es una subsidiaria de South West Africa Fishing Industries, Ltd. (SWAFIL). El objetivo principal del consorcio es el desarrollo de la industria del merlán. Proyecta establecer dos fábricas, una en Lüderitz y la otra en Walvis Bay y comercializar su producción por conducto de la South Africa Marketing Organization. Con arreglo al acuerdo al que se llegó con la "Administración", la utilización del permiso para la pesca de la sardina está condicionada a que el consorcio desarrolle la industria pesquera del merlán y una parte de los resultados de la pesca de la sardina debe dedicarse a ese fin. Al firmar el acuerdo, el consorcio anunció que necesitaría un capital de cuatro millones de rands de los cuales tres serían aportados por sus miembros y un millón se conseguiría por suscripción pública. Se esperaba que el rendimiento fuera de unos tres millones de rands anuales término medio. En 1968, el consorcio empezó a construir la fábrica para la elaboración del merlán en Walvis Bay que debía estar en condiciones de funcionar para abril de 1969. Se calculaba que la fábrica costaría aproximadamente 750.000 rands.

58. La presencia de numerosos barcos extranjeros dedicados principalmente a la pesca de sardinas frente a las costas de Namibia, y a menudo dentro de sus aguas territoriales, significa una amenaza constante a los esfuerzos que se hacen para conservar la riqueza pesquera del Territorio, porque se apoderan de cerca del 49% de todos los pescados que se capturan frente a Namibia, que se calcula que alcanzaron en 1968 unos dos millones de toneladas. Además, los dueños de esos barcos no pagan el impuesto del 30% sobre las ganancias a la "Administración" del Territorio que están obligadas a pagar las compañías registradas en Namibia. Ha preocupado especialmente a la "Administración" el aumento de las actividades de los barcos fábrica sudafricanas: en 1967 había dos frente a las costas de Namibia, un tercero había obtenido permiso de las autoridades sudafricanas y se consideraba la autorización de un cuarto. El 28 de junio de 1968 se anunció, sin embargo, que después de prolongadas negociaciones la "Administración" del Territorio había logrado llegar a un acuerdo con las autoridades sudafricanas por el cual sólo se permitiría a las dos embarcaciones que ya estaban operando que siguieran haciéndolo, a cierta distancia de la costa de Namibia. Por otras disposiciones del acuerdo se establecía que: a) la "Administración" seguiría investigando para determinar la capacidad pesquera en la zona y no habría más incrementos de la cuota del Territorio ni concesión de permisos a barcos-fábrica por Sudáfrica, a no ser que se demostrara que la continuación de la explotación no perjudicaría a la industria; b) aun cuando se ampliara la estación de pesca autorizada a las fábricas en Sudáfrica, esta ampliación no afectaría a los barcos-fábrica que estuvieran frente a las costas de Namibia; c) las plantas elaboradas de sardinas existentes en Namibia (en su mayoría de propiedad sudafricana) participarían por partes iguales en la elaboración de la cuota de

90.000 toneladas de sardinas recientemente concedida al Consortum Visserye; y d) el propietario sudafricano de los barcos fábrica (Buitesee Viskorporasie Bpk.) recibiría autorización para negociar con las fábricas elaboradoras de pescado de Namibia para obtener una cuota en la elaboración del producido de la pesca de la sardina de la Sarusas Development Corporation. En 1967 entraron en vigor leyes que imponen penas severas, que pueden llegar hasta una multa máxima de 10.000 rands o a 10 años de prisión, a todos los pescadores registrados en Namibia que dan a elaborar su pescado a fábricas no registradas.

59. Después, en el mismo año, se informó de que la "Administración" estaba negociando con otros gobiernos un acuerdo multilateral que impediría una explotación excesiva de las aguas frente a Namibia. También se comunicó que, como parte de su programa de estudios intensificado de los recursos pesqueros de Namibia, la "Administración" encargó, el 8 de noviembre de 1968, un barco de investigaciones de 145 pies, el Benguela, construido a un costo de 800.000 rands.

60. Como ha pasado menos de un año desde que se publicó el anterior documento de trabajo, se dispone de pocos datos nuevos referentes a las operaciones y a los resultados financieros de cada una de las compañías pesqueras. A partir de 1966, sin embargo, la superproducción mundial de determinados productos derivados del pescado, especialmente la harina y el aceite de pescado, que representan en total el 60% de las ventas de la industria para la exportación, determinaron una baja apreciable de los precios con pocas perspectivas de recuperación rápida. Esta disminución de precios, sin embargo, se compensó en gran parte por el aumento del volumen. El cuadro siguiente muestra las ganancias netas consolidadas, después de rebajar el impuesto del 30%, de las principales compañías pesqueras en Namibia:

	Beneficios netos consolidados (millones de rands)		
	1966	1967	1968
Marine Products, Ltd.	3,5	3,4	3,5
Ovenstone South West Africa Investment, Ltd. (OSWIL)	1,1	1,1	...
South West Africa Fishing Industries, Ltd.	1,8	1,4	...
Suid Kunene Bpk.	1,1	1,0	1,0
Angra Pequena Fishing Co.	1,4	0,9	...

61. Durante el año, OSWIL adquirió todas las acciones de John Ovenstone, Ltd., una compañía pesquera conexa registrada en Sudáfrica y, al mismo tiempo, vendió la mitad de su participación del 50% en Industone Sociedad Anónima Pesquera que opera en Chile. OSWIL ya era propietaria, junto con John Ovenstone, Ltd. y Kaap Kunene, de uno de los dos barcos fábrica registrados en Sudáfrica mencionados en el párr. 58 supra.

C. AGRICULTURA

Generalidades

62. En relación con su contribución al ingreso nacional, la agricultura sigue siendo el menos importante de los cuatro principales sectores de la economía del país. Las condiciones climáticas, especialmente la extrema aridez de más del 70% de la superficie del país con precipitaciones medias anuales de menos de 1 pulgada y un tercio, y el hecho de que la mayor parte de la superficie con buenos pastos está plenamente explotada, hace de la agricultura un sector relativamente estático en una economía en rápida expansión. Debido al intenso crecimiento de la producción minera, los ingresos procedentes del sector agrícola, con un promedio de unos 40 millones de rands anuales, disminuyeron desde aproximadamente una quinta parte del producto interno bruto en 1965 hasta alrededor de una sexta parte en 1967.

63. Como ya se ha indicado (véase A/6868/Add.1, apéndice II), la agricultura comercial de Namibia consiste principalmente en la cría de ganado vacuno y de oveja caracul y está circunscrita en su mayor parte a explotaciones agropecuarias propiedad de europeos situadas dentro de la Zona de Policía. Aunque algunas granjas son propiedad de empresas comerciales, el sistema general es el de explotaciones familiares que venden su ganado a los tratantes o a las empresas enlatadoras locales; las pieles del ganado caracul se venden a los corredores, que las exportan a las localidades de subasta, principalmente en el Reino Unido. Alrededor de una cuarta parte del ganado del territorio es propiedad de africanos establecidos en las reservas indígenas, principalmente en Ovambolandia, pero este ganado se destina sobre todo al consumo local ya que su mala calidad en general y la frecuencia de enfermedades lo hace por lo común inaceptable para la explotación.

64. El cuadro siguiente muestra el número total de cabezas de algunas especies de ganado registradas en Namibia en los años 1965-1967:

	1965	1966	1967
Vacuno	2.347.235	2.277.620	2.196.972
Ovejas caracul	3.151.219	3.360.248	3.181.329
Otras ovejas	688.041	707.294	621.086
Cabras	1.541.344	1.513.059	1.423.239

Según los datos, el número de cabezas de ganado en Namibia ha variado poco desde 1958. En las zonas de explotaciones apropecuarias propiedad de europeos, en donde casi toda la tierra de pastos se explota ya de manera intensiva, las cifras han descendido un tanto, debido en parte a la grave sequía que duró desde 1958 a 1965. Ello fue compensado no obstante por un acentuado crecimiento del número de cabezas de ganado de propiedad de africanos en las reservas del norte del país. En 1967, el valor del ganado sacrificado para consumo interno y para la exportación se calculó en más de 19 millones de rands. Más adelante se ofrecen detalles de este comercio.

65. Un hecho importante durante el período que se examina fue la presentación en el Parlamento sudafricano en febrero de 1969 de un proyecto de ley para fusionar el Land and Agriculture Bank of South West Africa (Banco agrícola y territorial del Africa Sudoccidental) con el Land and Agriculture Bank of South Africa (Banco agrícola y territorial de Sudáfrica). Esta fusión figura entre las medidas recomendadas por la Comisión Odendaal y forma parte de una serie de medidas encaminadas a integrar más estrechamente el Territorio con Sudáfrica (véase A/7623/Add.2, capítulo VII, anexo, párrs. 27 y 33). En un Libro Blanco en el que se explica el proyecto de ley, se indica que la fusión preparará una base más amplia para ayudar a los agricultores del Territorio que han de luchar con mayores dificultades que las que se presentan en la República. Se declaraba también que dos miembros del Territorio serían designados para la Junta Directiva del South African Land and Agriculture Bank y que todos los fondos obtenidos en el Territorio se invertirían en éste. En el proyecto de ley sobre asuntos del Africa Sudoccidental South West African Affairs Bill presentado el 5 de febrero de 1969 (Ibid., párrs. 29 y 30), se disponía asimismo la transferencia a Sudáfrica de todas las funciones administrativas y legislativas del Gobierno del Territorio con respecto a los servicios agrícolas y veterinarios.

66. La industria de la carne: En 1967, la gravedad de la sequía reinante en Sudáfrica produjo un acentuado aumento de los precios de la carne en Namibia. Como consecuencia, aumentó notablemente el número de cabezas de ganado exportadas a Sudáfrica; la explotación de ganado vacuno aumentó en unas 63.000 cabezas hasta sumar un total de 239.582 cabezas en 1967 y la de ganado menor pasó de 102.555 cabezas en 1966 a 223.080 en 1967. Según información preliminar, esta tendencia continuó durante el año siguiente en el que las exportaciones de ganado fueron las mayores registradas desde 1963.

67. La competencia de los compradores sudafricanos en las subastas de ganado celebradas en el Territorio repercutió desfavorablemente en las ventas a la industria de elaboración de carne del Territorio, y el número de cabezas de ganado vacuno vendidas para la transformación o el consumo en Namibia disminuyó de 122.398 cabezas en 1966 a 72.925 en 1967. A consecuencia del alza de los precios de la carne fresca, el aumento de los costos de la mano de obra y de los transportes y la baja de los precios del extracto de carne, dos de las tres fábricas de carne enlatada propiedad de empresas privadas (controladas por la Farmers' Co-operative Union and African Meat Canners, Ltd.) se vieron obligadas a cerrar y la tercera (Damara Meat Packers, Ltd.), anunció que reduciría el volumen de su producción.

68. A fin de mantener en el Territorio la industria de elaboración de carne y, al mismo tiempo, proteger los intereses de los agricultores del Territorio, se decidió sustituir las tres fábricas mencionadas por una sola gran empresa en cuya dirección estaría representada la comunidad de ganaderos europeos. En consecuencia, a fines de 1968, la Damara Meat Packers Ltd. fue adquirida por una de las mayores empresas sudafricanas de enlatado de carne, la Vliessentral, mediante un préstamo de 500.000 rands otorgado por la South West Meat Producers' Association. A cambio del préstamo, la Vliessentral garantizaba que los precios que pagaría por la carne de vaca en Windhoek no serían nunca inferiores a los que se pagaban en Sudáfrica, que exportaría carne congelada a Sudáfrica y al extranjero, suministraría carne deshuesada al mercado local y exportaría los despojos. Garantizaba asimismo que

continuaría cumpliendo estas obligaciones cualesquiera que fuesen las condiciones de la oferta y del mercado, aunque la fábrica tuviese que trabajar con pérdidas. Por último, el acuerdo daba a la asociación de ganaderos el derecho de designar cuatro miembros de los ocho que componían la junta de Vliessentral en Windhoek. En conformidad con este derecho, los cuatro representantes fueron debidamente elegidos para la Junta el 7 de enero de 1969. Más tarde, en ese mes, se informó que el Consejo Municipal de Windhoek había convenido en principio vender los mataderos municipales a la Vliessentral.

69. Cría de ganado caracul: Igual que en la industria de la carne, la producción de caracul, que está limitada principalmente a unas 2.500 explotaciones agropecuarias en las zonas áridas del centro y sur del Territorio, parece haber alcanzado el máximo desarrollo posible teniendo en cuenta la limitada superficie de pastos disponible. En 1967, la industria exportó 2.896,498 pieles por un valor total de 14,5 millones de rands, convirtiendo así a Namibia en el mayor productor de caracul del mundo. En el estudio básico preparado por la Secretaría en 1964 (A/5840) se dan detalles de la organización y desarrollo de esta industria.

70. El siguiente cuadro muestra el número y el valor de las pieles de caracul exportadas en los últimos años:

Año	Número de pieles	Precio medio por piel (rands)	Valor total (rands)
1965	2.240.801	6,26	14.027.414
1966	2.977.093	6,37	18.964.082
1967	2.896.498	5,00	14.482.490
1968 (provisional)	3.396.498	5,58	...

71. En 1967 la industria sufrió los efectos desfavorables de la baja acentuada del precio de las pieles en el mercado europeo, aunque los precios del caracul no bajaron tanto como los de otros tipos de pieles, algunas de las cuales redujeron sus precios a la mitad. En 1967 se promulgaron leyes disponiendo la comercialización integrada de las pieles de caracul de Namibia y de Sudáfrica, a fin de lograr mayor estabilidad en los precios.

APENDICE II

TERRITORIOS BAJO ADMINISTRACION PORTUGUESA

INDICE

		Párrafos
INTRODUCCION		1 - 7
1.	ANGOLA	8 - 93
	A. MINERIA	8 - 56
	B. AGRICULTURA	57 - 71
	C. INDUSTRIAS TRANSFORMADORAS Y OTRAS INVERSIONES	72 - 74
	D. COLONIZACION DE LA TIERRA Y DESARROLLO RURAL	75 - 82
	E. TERCER PLAN NACIONAL DE DESARROLLO	83 - 84
	F. OTROS ACONTECIMIENTOS	85 - 93
	MAPA	
2.	MOZAMBIQUE	94 - 166
	G. MINERIA	94 - 116
	H. AGRICULTURA	117 - 145
	I. COLONIZACION Y DESARROLLO RURAL	146 - 154
	J. INDUSTRIAS DE TRANSFORMACION Y OTRAS INVERSIONES	155 - 157
	K. EL TERCER PLAN NACIONAL DE DESARROLLO	158 - 160
	L. OTRA INFORMACION	161 - 166
	MAPA	

ANEXOS

		Página
I.	ESFERAS PRINCIPALES DE INVERSION O AYUDA FINANCIERA EXTRANJERA EN ANGOLA Y MOZAMBIQUE	87
II.	INTERESES ECONOMICOS EXTRANJEROS EN ANGOLA Y MOZAMBIQUE, POR NACIONALIDAD Y ACTIVIDAD	92

INTRODUCCION

1. A petición del Comité Especial, la Secretaría preparó en 1965 y 1966 una serie de siete documentos de trabajo que contenían antecedentes para el estudio emprendido por el Subcomité I acerca de las actividades de los intereses extranjeros, económicos y de otro tipo, que constituyen un obstáculo para la aplicación de la Declaración sobre la concesión de la independencia a los países y pueblos coloniales en los territorios bajo administración portuguesa. Estos documentos de trabajo, en los que figura información sobre minería, concesión, ocupación y colonización de tierras, agricultura e industrias de transformación, ferrocarriles de propiedad extranjera en Angola y Mozambique, y relaciones económicas de Mozambique con Sudáfrica y Rhodesia del Sur, se agregaron como anexos a los informes del Subcomité I acerca de este tema y se reproducen en los informes presentados por el Comité Especial a la Asamblea General para 1965 y 1966 a/.

2. En 1967 estos estudios fueron suplementados con un documento de trabajo sobre las actividades económicas en sectores seleccionados con especial referencia a los intereses económicos extranjeros b/, y en 1968 por medio de un documento de trabajo sobre las nuevas inversiones de capital en los Territorios bajo administración portuguesa c/.

3. Bajo el nuevo Gobierno del Primer Ministro Marcelo Caetano, los problemas del desarrollo económico tanto en Portugal como en los Territorios de Ultramar están recibiendo mayor atención que antes, y varias declaraciones oficiales han aclarado que el capital extranjero no solamente será bien recibido; sino que, en realidad, es necesario. Como ya se ha informado en otra parte d/, debido a los grandes gastos militares que absorben más de la mitad de los ingresos reales del país, en 1969, el grado en que podrá ejecutarse el Tercer Plan Nacional de Desarrollo dependerá de los recursos disponibles provenientes de préstamos domésticos y extranjeros.

4. La prensa internacional también señala la política del Gobierno portugués para atraer inversiones extranjeras. Las disposiciones portuguesas sobre las inversiones extranjeras en 1965 se consideran, por ejemplo, como "especialmente liberales" al compararlas con las disposiciones existentes en otros países. Debe recordarse que, mientras que antes de 1965 el Gobierno exigía en general cierta participación portuguesa en la aportación de capital y en la administración de las empresas establecidas con capital extranjero, esto no ocurre ya invariablemente.

---

a/ Documentos Oficiales de la Asamblea General, vigésimo período de sesiones, Anexos, adición al tema 23 del programa (A/6000/Rev.1, cap. V); ibid., vigésimo primer período de sesiones, Anexos, adición al tema 23 del programa (A/6300/Rev.1), cap. V, anexo, apéndice I a V.

b/ Ibid., vigésimo segundo período de sesiones, Anexos, adición al tema 24 del programa (A/6868/Add.1), apéndice III.

c/ A/7320/Add.1, apéndice III.

d/ A/7623/Add.3, capítulo VIII, anexo I, párr. 52.

Específicamente, se permite ahora que las compañías extranjeras hagan libremente remesas de todo el capital importado legítimamente así como de las ganancias que resulten de dicho capital y de otras actividades específicas. Además, las empresas nacionales pueden ahora contraer empréstitos extranjeros que no excedan de 2.500 millones de escudos e/ o sea una tercera parte de su capital o su fondo de reserva, y tienen derecho a recibir ciertas exenciones tributarias que pueden variar según la naturaleza de la empresa.

5. Además, el reglamento de 1965 que coordina el desarrollo industrial de Portugal y los Territorios de Ultramar también ha dado nuevo impulso a la inversión de capital extranjero. Aunque esta reglamentación excluye las inversiones extranjeras en los servicios públicos y las actividades relativas al dominio público en Portugal, se hacen excepciones donde esas aportaciones se consideran beneficiosas. En los Territorios de Ultramar, las esferas en que siempre se autorizará la libre participación de capital extranjero son: a) mejoras agrícolas, preparación de la tierra incluidos proyectos de riego, cría de ganado y elaboración de productos agrícolas; b) mejoramiento y extensión de instalaciones industriales y reorganización de industrias de acuerdo con la nueva ley; c) fomento de las industrias extractivas, incluido el petróleo y demás fuentes de energía; d) pesca; e) mejoramiento de los medios de transporte y comunicaciones, y f) fomento del comercio turístico. Las nuevas industrias pueden disfrutar de varias excenciones tributarias en un plazo que no exceda a seis años, y las nuevas inversiones en industrias establecidas para lograr la expansión de su producción o reorganización, cuando se consideran de beneficio para la economía del Territorio, pueden disfrutar de exenciones semejantes en un período que no exceda tres años (Decreto Ley No. 48,581, 16 de septiembre de 1968).

6. Se espera que la inversión extranjera, en particular, desempeñe una función importante en Angola y Mozambique. En Angola, donde la creciente inflación y el costo de la guerra han hecho necesario que el Gobierno territorial busque nuevas fuentes de ingresos para equilibrar su presupuesto de 1969, se tienen grandes esperanzas en el sector minero, en el que se concentra la mayor parte de las nuevas inversiones extranjeras. En Mozambique, la expansión futura de muchas de las cosechas de exportación depende del capital extranjero, y el desarrollo de todo el Valle de Zambezi con el propósito de utilizar miles de hectáreas de terreno para la colonización y producción agrícola está subordinado al éxito de las negociaciones con capital extranjero para financiar la presa de Cabora Bassa.

7. En las secciones siguientes se describen las esferas principales en las que hay nuevas inversiones importantes, en forma de aportaciones o en forma de créditos, con especial referencia al impacto económico resultante. En los anexos I y II a este apéndice se incluye una lista provisional de empresas conocidas con participación del capital extranjero por área de actividad y por nacionalidad. En A/7623/Add.3, capítulo VIII, anexos II y III, se incluye la información general sobre la situación económica de Angola y Mozambique.

---

e/ Un escudo equivale a 0,035 de dólares americanos.

I. ANGOLA

A. MINERIA

8. Como resultado de las nuevas inversiones en minería en los últimos años, en 1968, por primera vez en la historia del Territorio, el valor de la producción de minerales alcanzó alrededor de 30% del valor total de las exportaciones del Territorio, mientras que las exportaciones de productos agrícolas ascendieron únicamente al 55%. Hasta ese año, la exportación de minerales había llegado como promedio alrededor del 23% y la exportación de productos agrícolas al 65% del total. El cuadro 1 infra muestra la producción de minerales durante 1967 y 1968.

Cuadro 1

Producción de Minerales, 1967-1968

(Millones de escudos)

	1967		1968		Incremento en el valor 1967-1966
	Cantidad	Valor	Cantidad	Valor	
Diamantes (quilates)	1 288 501	1 219,8	1 667 133	1 607,8	388,0
Mineral de hierro (toneladas)	1 154 303	244,8	3 218.212	466,4	221,6
Petróleo crudo (toneladas)	537 152	253,9	749 514	355,1	101,2
Manganeso (toneladas)	33 180	9,0	9 150	3,1	- 5,9
Asfalto en roca (toneladas)	27 043	1,3	30 603	1,6	0,3
Sal (toneladas)	77 687	16,3	72 496	14,9	- 1,4
Valor total		1 745,1		2 448,9	703,8

Fuente: Actualidade Economica, 10 abril 1969, pág. 3.

9. La creciente importancia de la minería como nueva fuente de ingresos en Angola fue destacada recientemente por el Subsecretario de Estado para el Desarrollo de Portugal, Dr. Ruy Patrício, cuando anunció que en 1969 se esperaba que la extracción del petróleo por sí sola contribuyera 500 millones de escudos a los ingresos del Territorio y que esta cantidad se duplicaría en los próximos dos años. (Se estima que los ingresos totales del Territorio durante 1969 eran de 6.000 millones de escudos.) El Dr. Ruy Patrício señaló además que pronto podría esperarse que la refinería de petróleo que se estaba ampliando proporcionaría mayores ingresos al Territorio que las exportaciones de mineral de hierro a la tasa actual de 5,6 millones de toneladas por año y produciría alrededor de 1.500 millones de escudos (alrededor de 50 millones de dólares de los Estados Unidos) en divisas extranjeras. Por lo tanto, cuando las diversas nuevas concesiones mineras comiencen a producir, se espera que las exportaciones de minerales desempeñen una función aún más importante en la economía del Territorio y sus relaciones con Portugal.

Diamantes

10. Angola Diamond Company. Como se informó anteriormente en el estudio básico de la minería f/, la Angola Diamond Company (DIAMANG) que tiene una concesión minera de diamantes exclusiva que abarca más de las tres cuartas partes del Territorio, ha sido una fuente importante de ingresos, divisas y créditos para el Territorio. Hasta fines de 1968, fue una de las principales fuentes de ingresos ordinarios para el Territorio. En 1962, por ejemplo, figuraba en el cuarto lugar de la escala con una contribución de 145,5 millones de escudos, sobrepasada únicamente por los impuestos de importación de 258,7 millones de escudos, derechos de exportación de 241,5 millones de escudos, y el impuesto mínimo general de 271,1 millones de escudos.

11. En 1967, la contribución de DIAMANG alcanzó a 273,1 millones de escudos que representaron el 5,3% de los ingresos totales ordinarios del Territorio. De la cantidad total, 234,3 millones de escudos representaron la participación estatutoria del Territorio en las utilidades de las compañías; 27 millones de escudos representaron los dividendos sobre las acciones que posee el Gobierno de Angola; y la contribución de la compañía a la "defensa nacional" ascendió a 11,8 millones de escudos g/. En septiembre de 1967 DIAMANG concedió también al Gobierno del Territorio un crédito de 500 millones de escudos que se utilizó para mejorar la situación de divisas extranjeras en el Territorio h/. Con esto la deuda del Territorio a la compañía ascendió a 726,9 millones de escudos (alrededor de 25 millones de dólares de los Estados Unidos).

12. Según el informe de la Compañía para 1967, su contribución económica total al Territorio en el período de 1921 a 1967 inclusive, fue la siguiente:

	Millones de escudos
Participación del Gobierno en las utilidades	2 708,7
Dividendos y bonos	281,9
Créditos	1 070,8
Suscripción a los bonos del Plan de Transición de Fomento	125,0
	4 186,4

El informe señala que los pagos hechos por la Compañía al Territorio desde 1962 ascendieron a 51,2% de la cantidad total, mientras que los pagos durante los 41 años anteriores sumaron 48,8%.

13. Otras conceciones para el cateo de dimantes. No se ha recibido información alguna de importancia sobre las actividades de la Anchor Diamond Corporation, Ltd., que adquirió una concesión exclusiva para la búsqueda de diamantes de alrededor

---

f/ A/6000/Rev.1, capítulo V, apéndice, anexo I.

g/ Para mayores detalles sobre la contribución para la "defensa nacional" véase el documento A/7230/Add.1, apéndice III, párr. 56.

h/ Ibid.

de 1 millón de hectáreas en 1967. Según informe reciente, de los 352 bloques de 750 kilómetros cuadrados cada uno que se abrieron a la prospección de diamantes en 1964, se han empezado trabajos únicamente en 10 de ellos, de los cuales únicamente dos están en prospección activa. En mayo de 1969, el Gobierno portugués dio una concesión para la búsqueda de diamantes a la West Angolan Diamond Company (Compañía de Diamantes Oeste de Angola, S.A.R.L.) que contará con el apoyo financiero y técnico de una compañía de propiedad privada: la Diamond Distributors Inc. de Nueva York. Según información de prensa, la superficie de la concesión abarca más de 37.000 kilómetros cuadrados, (que comprenden probablemente 50 bloques de 750 kilómetros cuadrados cada uno) subdivididos en dos zonas, uno en la región costera central alrededor de Novo Redondo y Dondo, y la otra una franja costera que se extiende al sur del Río Cunene, incluyendo también los derechos de explotación a poca distancia de la costa. La compañía deberá invertir una cantidad mínima de 2,1 millones de dólares de los Estados Unidos en la prospección de las concesiones en el lecho del río durante los seis primeros años y otra cantidad de 1,2 millones de dólares de los Estados Unidos en las concesiones de la ribera durante el primer período de ocho años.

14. La West Angolan Diamond Company es la primera empresa que cuenta con apoyo financiero de los Estados Unidos que recibe una nueva concesión para la búsqueda de diamantes en Angola. Se ha recibido información sobre una solicitud de una empresa portuguesa para obtener una concesión para la búsqueda de diamantes y otras piedras preciosas en la región de Libolo, Cambambe y Ambriz que está pendiente.

Petróleo

15. En 1968, se esperaba que la producción total de petróleo crudo excediese de 900.000 toneladas, frente a 537.152 toneladas en el año anterior, y las exportaciones se calcularon en 120.000 a 150.000 toneladas aproximadamente. La Petrangol-Angol fue el productor principal, ya que la producción de la Cabinda Gulf Oil Company no empezó hasta finales de noviembre. No se dispone de cifras para la producción de 1968 de la refinería de Luanda, que en 1967 elaboró 629.110 toneladas de petróleo crudo, de las cuales se importaron 93.629. En 1967, las exportaciones de productos de petróleo refinado ascendieron a 85.298 toneladas, por un valor de 29,8 millones de escudos, y de esa cantidad 74.000 toneladas de fuel oil por un valor de 26,1 millones de escudos, fueron enviadas a Portugal.

16. Actualmente, el petróleo se extrae de los siguientes yacimientos: Petrangol lo extrae de Luanda, Benfica, Cacuaco, Galinda, Tobias y Puaça; Petrangol-Angol, en forma conjunta, lo extraen de Mulenvos y Quenguela North; y Cabinda Gulf Oil Company de Trend B y Yabe. El petróleo que producen Petrangol y Petrangol-Angol se destina principalmente a la refinería de Luanda mientras que el que explota la Cabinda Gulf Oil es para la exportación.

17. Cabinda Gulf Oil Company: A fines de 1968, la Cabinda Gulf Oil Company recibió una extensión de su concesión superior a 10.116 kilómetros cuadrados de terreno. En virtud del contrato de 1966, la Compañía debía ceder el 25% de la parte de la concesión al expirar el primer período de dos años, v.g. en 1968, y un 25% adicional al finalizar el segundo período de dos años. Como la Compañía ya había comenzado su producción y había gastado más de 150 millones de escudos en la prospección en el período de dos años, como lo exigía el contrato anterior, se le había permitido retener sus derechos sobre toda la región. Las disposiciones

económicas, sin embargo, se han revisado para permitir al Gobierno del Territorio mayor participación de los ingresos, con algunos pagos que deben efectuarse por adelantado. Los cambios de mayor importancia financiera se describen a continuación.

18. En cumplimiento del nuevo contrato, cuyas condiciones básicas se establecen en el decreto número 48.803 del 27 de diciembre de 1968, se han elevado las cuotas de arrendamiento. En el contrato de 1966 i/, se fijó la cuota de arrendamiento originalmente en 600 escudos anuales por kilómetro cuadrado durante los dos primeros años; 750 escudos en 1969 y 900 escudos en 1970. Ahora la compañía pagará 2.000 escudos por kilómetros cuadrado para el período del 1.º de enero de 1967 al 31 de diciembre de 1970, en forma retroactiva, y el saldo para todo el período deberá pagarse dentro de los 30 días que siguen a la firma del contrato. El 1.º de enero de 1971, la cuota de arrendamiento anual por kilómetro cuadrado será de 2.000 escudos durante el período 1971-1975; 2.500 escudos de 1976-1981; y 3.000 escudos de allí en adelante.

19. Como parte del cambio en la cuota de arrendamiento, se requiere además que la Compañía invierta un mínimo de 25 millones de escudos durante cada período de cinco años posterior al 1.º de enero de 1971, o que pague cualquier saldo no gastado al Gobierno. Se ha retenido el requisito de que la Compañía invierta por lo menos 75 millones de escudos cada año en prospección.

20. El nuevo contrato exige que la Compañía deslinde, hasta el 30 de junio de 1970, las regiones que desea conservar para la prospección, desarrollo y producción; esta región no debe exceder al 25% de la concesión total inicial o la superficie total de los depósitos que ya se han descubierto, cualesquiera de las dos sea mayor. Todas las regiones que no estén delimitadas se considerarán libres de allí en adelante. Las regiones cedidas por la Compañía deben formar unidades de por lo menos 100 kilómetros cuadrados. La compañía tiene el derecho de explotar los yacimientos por un período inicial de 40 años, que puede prorrogarse por otros 20 años.

21. Otro cambio importante es la introducción de una regalía de 0,10 dólares de los Estados Unidos por barril. No se exigirá que la Compañía pague más de dos millones de dólares de los Estados Unidos durante el período de producción que termina el 31 de diciembre de 1968. Desde el 1.º de enero de 1969 la Compañía deberá pagar esta regalía cada mes en la moneda en que la hubiera ganado. Además se requiere que la Compañía pague un impuesto a la renta del 50% sobre sus utilidades netas de 1971, 1972 y 1973 por adelantado, así: 4 millones de dólares de los Estados Unidos pagaderos dentro de 30 días después de la firma del contrato

---

i/ Véase el documento A/6868/Add.1, apéndice III, párr. 47. Entre otras disposiciones, la Cabinda Gulf Oil Company está exenta de los impuestos sobre la propiedad y de cualquier otra imposición sobre propiedades inmuebles; también está exenta de derechos de importación y aranceles aduaneros para los trabajos de minería y la exportación de sus productos. Además el Gobierno convino en adoptar las medidas que sean necesarias para asegurar que la Compañía realice sus operaciones con libertad y eficiencia, incluyendo medidas encaminadas a permitir que la Compañía tenga libre acceso y use a las tierras baldías nacionales, y las medidas que sean necesarias para evitar que otros interesados interfieran con el libre ejercicio de los derechos que el contrato acuerda a la Compañía.

y 3 millones de dólares de los Estados Unidos el 1º de julio de 1969. Estos anticipos serán sin interés, y una tercera parte del total se deducirá de los impuestos reales en cada uno de los años fiscales de 1971, 1972 y 1973 j/.

22. La Compañía deberá pagar, dentro de 30 días después de la firma del contrato, la mitad de su contribución estatutoria al Fondo de Desarrollo de la Minería para el período de 1968 a 1977 inclusive, que alcanza a 10 millones de escudos.

23. Un cálculo aproximado demuestra que la nueva escala de cuotas de arrendamiento rinde por lo menos 20 millones de escudos anuales, y contando con una producción de 30.000 barriles diarios, los ingresos del Gobierno originados por la regalía de 0,10 dólares de los Estados Unidos alcanza a más de 1 millón de dólares de los Estados Unidos por año. Cuando la producción ascienda a 150.000 barriles diarios en 1973, esta nueva regalía contribuirá al Gobierno 15.000 dólares de los Estados Unidos diarios o sea 5,5 millones de dólares de los Estados Unidos anuales.

24. Las disposiciones anteriores, en virtud de las cuales el Gobierno disfruta del derecho de concesión (direito de concessão) equivalente al 12,5% de todo el petróleo producido, así como también el impuesto a la renta del 50% sobre las utilidades netas de la Compañía, permanecen invariables, salvo en el caso de que si el Gobierno no desea utilizar el petróleo, el valor se calculará sobre la base del precio declarado. No se dispone de cifras separadas sobre los ingresos que el Gobierno espera obtener en virtud de estas disposiciones. Un artículo en uno de los periódicos locales de Angola pone en tela de juicio que las disposiciones del nuevo contrato rindan un ingreso anual de 500 millones de escudos anuales en el Territorio. Según ese artículo, se estima que el impuesto a la renta del 50% sobre las utilidades rendirá únicamente 33 millones de escudos anuales, junto con una cantidad igual derivada del 12,5% direito de concessão, que aparejado con 164 millones de escudos de la regalía por barril, fija el ingreso anual del Territorio de la concesión de la "Cabinda Gulf Oil" en una cifra inferior a los 240 millones de escudos.

25. Se observará que los pagos por adelantado efectuados por la Compañía dentro de los 30 días siguientes a la firma del contrato sumaron por lo menos 245 millones de escudos y 7 millones de dólares de los Estados Unidos, o sea un total de alrededor del equivalente de 445 millones de escudos, a saber: 80 millones de escudos en cuotas de arrendamiento; 2 millones de dólares de los Estados Unidos en regalías para el período previo al 1º de enero de 1969; 4 millones de dólares de los Estados Unidos como pago por adelantado del impuesto a la renta; 10 millones de escudos para el Fondo de Desarrollo de la Minería, y un bono de 155 millones de escudos a la firma del contrato. A mediados de año, el Gobierno debe recibir un adelanto adicional de 3 millones de dólares de los Estados Unidos por concepto de impuesto a la renta, y calculando que el direito de concessão produjera 33 millones de escudos anuales, los pagos totales de la Cabinda Gulf Oil Company al Gobierno ascenderán en 1969 a unos 562 millones de escudos (cuadro 2 infra). Se espera que los ingresos calculados para la explotación del petróleo en 1969 alcancen a 522,1 millones de escudos (véase el cuadro 5 infra).

---

j/ Las cantidades reales son 2.333.333 dólares de los Estados Unidos en 1971 y 1972 y 2.333.334 en 1973.

26. Desde los nuevos descubrimientos de yacimientos petrolíferos en la parte de la ribera de la concesión, la Compañía espera que la producción ascienda a 15 millones de toneladas anuales en 1973. Con esto la producción petrolera anual de Angola alcanzaría alrededor del 1% de la producción mundial al ritmo actual y duplicaría los ingresos del Gobierno por este concepto.

Petrangol-Angol

27. Según las informaciones de prensa Petrangol-Angol, la empresa conjunta belga y portuguesa, ha adquirido recientemente dos nuevos socios, uno de los Estados Unidos de América y el otro de Sudáfrica. Una subsidiaria de la United States Texaco Oil Company, conocida como Texaco Petróleos de Angola, ha adquirido derechos en virtud de dos contratos separados para participar en la prospección de las concesiones de Angola de 5.518 km^2 en la desembocadura del río Congo, así como también en la concesión de Petrangol-Angol de 7.790 km^2 que abarca las superficies de terreno de la cuenca del río Congo. Aún no se dispone de detalles sobre estos contratos, pero según el Gobernador General, se han incluido disposiciones que mejorarán la economía del Territorio ya que sólo las inversiones mínimas obligatorias en la prospección ascenderán a más de 100 millones de escudos.

28. En 1968, se informó que Petrangol, que es subsidiaria de la compañía de propiedad belga Petrofina, estaba controlada por: Petrofina, 33 1/3%, Lobito Purifina (Companhia de Combustiveis do Lobito) subsidiaria de Petrofina, 11 2/3%; el Gobierno de Angola, 33 1/3%, e industriales privados 21 2/3%. En febrero de 1969, Petrangol aumentó su capital social de 150 millones a 900 millones de escudos. Los 750 millones de escudos adicionales de capital en acciones se compondrán de 450 millones de escudos del crédito de Petrofina en Petrangol, y 300 millones de escudos que se acreditarán libremente al Gobierno de Angola y accionistas particulares, 250 millones de escudos al primero y 50 millones de escudos a los últimos. Debe observarse que el grupo privado que tiene intereses en Petrangol también tiene acciones en SACOR, la refinería y distribuidora portuguesa de petróleos, que según se dice, es subsidiaria de la Compagnie Française des Pétroles, S.A., compañía francesa de propiedad estatal. SACOR, a su vez, tiene el control mayoritario en Angol.

29. Conocida originalmente como Sociedade de Lubrificantes e Combustíveis, en marzo de 1967, Angol aumentó su capital social de 120 millones a 220 millones de escudos poniendo en venta nuevas acciones que fueron suscritas completamente. La Compañía cambió su nombre a Sociedade Portuguesa de Exploração de Petróleos, SARL en 1966 y revisó sus estatutos en abril de 1967 k/. Entre otras cosas, los nuevos estatutos disponían un aumento inmediato del capital social a 320 millones de escudos poniendo en venta nuevas acciones abiertas a la suscripción pública. Los estatutos además disponían que en nuevas emisiones de acciones, los accionistas deberían recibir prioridad para adquirir hasta el 80% del total de sus propias acciones en la misma proporción. Previa aprobación del Gobierno, la Compañía puede, además, aumentar su capital en forma extraordinaria, por cantidades no inferiores al 10% del capital plenamente suscrito, en casos donde el nuevo capital será suscrito por una sola empresa o un grupo de empresas, que puede ser de nacionalidad extranjera. En diciembre de 1968, Angol aumentó su capital social a 380 millones de escudos. No se dispone de informaciones sobre la propiedad de las nuevas acciones.

---

k/ Angola: Boletim Oficial, serie III, 26 de abril de 1967.

Cuadro 2

Cabinda Gulf Oil Company: pagos al Gobierno de Angola durante 1969

Clasificación	Cantidad: Millones de escudos	Cantidad: Millones de dólares de los EE.UU.	Observaciones
Cuota de arrendamiento	80		A 2.000 escudos por km^2, pagados retroactivamente desde el 1º de enero de 1967 y por adelantado al 31 de diciembre de 1970
Regalías por barril durante el período anterior al 1º de enero de 1969		2	Cantidad máxima que se debe pagar
Regalías por barril para la producción de 1969		1	Calculado en 30.000 barriles diarios
Adelanto sobre el impuesto en la renta		7	Para el período de 1971-1973 inclusive
Adelanto de la contribución al Fondo de Desarrollo de la Minería	10		
12,5% de participación en la producción	33		Estimado por una fuente extraoficial
Bonificación a la firma del contrato	155		
Total parcial	278	10	
Total general	563 millones de escudos		

30. Las acciones de la compañía se dividen en cuatro series: serie "A", que comprende el capital de participación original de 120 millones de escudos; serie "B", que comprende 1 millón de escudos puestos en circulación en marzo de 1967; serie "C", que comprende el nuevo aumento autorizado en abril de 1967 y las ediciones posteriores abiertas a la suscripción de nacionales domiciliados en Angola; y serie "D", que comprende las emisiones extraordinarias de capital nuevo. Las acciones de la serie "B" son nominales y el Gobierno tiene derecho de adquirir cualquiera de esas acciones que no hayan sido adquiridas por otros accionistas dentro de la serie. Las series "A" y "C" pueden transferirse, pero la adquisición y transferencia de las acciones de la serie "D" están sujetas a condiciones establecidas en el contrato de compra.

31. La Junta Directiva está formada por nueve miembros, a saber: dos designados por el Gobierno; tres elegidos por los accionistas de las series "A" y "C"; dos elegidos por los tenedores de ciertas acciones de la serie "B" y otros dos, elegidos por los tenedores de ciertas otras acciones de la serie "B" 1/. No se han adoptado medidas para la participación de los tenedores de acciones de la serie "D".

32. La distribución de utilidades será la siguiente: 5% al fondo de reserva legal; 30% para otras reservas propuestas por la Junta Directiva y aprobadas por los accionistas; 1 al 5% para la remuneración de los miembros de la Junta y los directores; hasta el 10% como dividendos generales por acción; y el resto que se dispondrá como lo decida la Asamblea General de los accionistas. Sin embargo, hasta 1970 inclusive, los dividendos sobre las acciones de la serie "A" y "B" deberán pagarse a la Compañía para destinarse a la prospección de las regiones de la concesión.

33. En marzo de 1969, se informó que un consorcio de Sudáfrica formado por importantes empresas mineras había adquirido un interés en el grupo de Petrangol-Angol. Según una de las fuentes, el consorcio adquirió un interés del 25% de Angol que retuvo un interés del 25% en la empresa conjunta, y el 50% restante es la propiedad de Petrofina. Otro informe de prensa relaciona la nueva jugada de Sudáfrica con los proyectos de ese país para asegurar suministros adecuados de combustible para sus propias industrias, en espera del desarrollo de estaciones de energía nuclear y del fomento de su propia plataforma continental donde ya se han descubierto depósitos de gas de petróleo. En 1967, se informó que el consumo de petróleo en Sudáfrica alcanzaba a 175.000 barriles diarios.

34. Se informó que el consorcio sudafricano está dirigido por la General Mining and Finance Corporation Ltd. y Federale Mynbou, BpK., ambas de Sudáfrica. Según un informe anterior (véase A/7623/Add.3, capítulo VIII, anexo II, párr. 97) la Companhia de Minerios do Ultramar, establecida en noviembre de 1968 con intereses de Portugal, Sudáfrica y los Estados Unidos, junto con la Investment Corporation of South Africa (BONUSKOR) había adquirido una opción de Angol. En ese momento, la participación sudafricana se negociaba para obtener una participación del 15% sobre la producción de los pozos que ya funcionaban y una participación del 25% en la producción de nuevos yacimientos. Se espera que la entrada de nuevo capital en

---

1/ Estos dos bloques de acciones probablemente son de propiedad de SACOR y del Banco Borges & Irmão, ambos con importantes intereses en ANGOL. El Banco Borges & Irmão es el órgano matriz del Banco de Crédito Comercial e Industrial que fue establecido en Angola hace unos pocos años.

el grupo de Petrangol-Angol origine un programa concentrado de nuevas perforaciones para incrementar la producción. Anticipándose a esto, la refinería de Petrangol ha recibido autorización para incrementar su capacidad a 1 millón de toneladas que le permitirán producir anualmente 265.000 toneladas de gasoil; 270.000 de gasolina de diversos grados; 20.000 toneladas de butano; 17.000 toneladas de parafina; 434.000 toneladas de fuel oil; y 25.000 toneladas de asfalto. Además, Angol ha recibido autorización para construir una nueva refinería en Lobito con una capacidad de 650.000 a 1 millón de toneladas que se espera comience a funcionar en 1973.

Hierro y manganeso m/

35. En 1967, de la producción total de 1.154.303 toneladas de mineral de hierro, 800.000 toneladas procedieron de Cuima y Cassinga y el resto de Sara y Tumbi, en el distrito de Malange. La producción de manganeso alcanzó a 33.180 toneladas, y la mayor parte de las exportaciones se envió a Japón e Italia.

36. No hay cifras por separado para la producción de cada mina en 1968, pero probablemente más de las dos terceras partes, del total de 3,2 millones de toneladas, procede de Cassinga, que produjo 2,2 millones de toneladas en los primeros 11 meses. De los 1,6 millones de toneladas exportados durante los primeros siete meses del año, 980.767 toneladas se enviaron a Japón, 489.661 toneladas a la República Federal de Alemania; 68.466 toneladas a Bélgica y Luxemburgo; 42.313 al Reino Unido y 19.406 toneladas a Portugal. En un principio se había esperado que las exportaciones totales para 1968 ascendieran a 3 millones de toneladas y se había informado sobre acuerdos de venta por 2 millones de toneladas al Japón; 650.000 toneladas a la República Federal de Alemania (de las que Krupp recibiría 500.000 toneladas); 70.000 toneladas a Bélgica y 60.000 toneladas a Portugal.

Cassinga

37. En mayo de 1968, la Sociedade Mineira do Lombige, concesionaria primitiva de las minas de Cassinga, se unió con la Companhia Mineira do Lobito y posteriormente, a fines de ese año, la Companhia Mineira do Lobito fue autorizada a vender sus acciones al público (Decreto No. 48.544 del 26 de agosto de 1968). A comienzos de enero de 1969, la Companhia Mineira do Lobito, generalmente conocida como la Mineira, negoció con todo éxito un nuevo préstamo de 560 millones de escudos en varios países europeos. Del total, 140 millones de escudos serán financiados por un consorcio compuesto del Bankers Trust Company, de Londres, el Lavoro Bank A.G., de Zurich y el Monte dei Paschi di Siena, de Italia. Los restantes 420 millones de escudos serán financiados por dos consorcios bancarios alemanes, uno dirigido por el Deutsche Union Bank, de Francfort y el otro por el Hamburggische Landesbank de Hamburgo.

38. Según un artículo recientemente publicado, la inversión total en el proyecto Cassinga, a fines de 1968, se elevaba a 2.950 millones de escudos, en los que las inversiones portuguesas representan casi una tercera parte. Algo más de las dos terceras partes de la inversión de 3 mil millones de escudos (cerca del 68%), han

---

m/ Para información sobre los antecedentes de la extracción de hierro y manganeso, véase A/6000/Rev.1, Cap. V, apéndice, anexo I, párrs. 58, 67 y 200 a 220.

sido invertidas en ferrocarriles y puertos y 32% en instalaciones y equipo mineros. Se ha mejorado el ferrocarril de Moçâmedes para elevar su capacidad de transporte a 6 millones de toneladas anuales, es decir 20 veces más que su capacidad anterior. Se ha ampliado el puerto de Moçâmedes para que pueda ser utilizado por los barcos de transporte de minerales, de más de 100.000 toneladas, y se están realizando trabajos adicionales con el fin de aumentar las instalaciones para barcos de hasta 200.000 toneladas.

39. A base de un estudio geológico que acaba de completarse, se informa de que las reservas de menas en Cassinga comprenden, solamente en la mina de Jamba (que se halla en explotación), 90 millones de toneladas de menas de alto rendimiento del tipo aguijarrado y fino; 20 millones de toneladas de menas concentradas del tipo de terrones; y 400 millones de toneladas de menas de rendimiento medio, con un contenido de hierro del 35 al 45%. La Mineira planea ahora iniciar operaciones en Tchamutete, a unos diez kilómetros al sur de Cassinga, en donde hay 1.600 millones de toneladas de mineral de rendimiento medio. Estas reservas calculadas no incluyen depósitos a nivel de la meseta media. Se considera que el mineral de Tchamutete justifica una fábrica de elaboración, ya que el valor por tonelada puede, gracias a ello, aumentar de 8,50 dólares estadounidenses a 11 ó 12 dólares estadounidenses por tonelada. Como ya se informó (A/7623/Add.3, capítulo VIII, anexo I, párr. 105) la Siderurgia Nacional de Portugal proyecta una fábrica de acero en Angola, con una inversión inicial de 420 millones de escudos y una capacidad inicial de producción de 90.000 toneladas de hierro en bruto y 120.000 toneladas de acero anuales.

40. Se espera que en 1969, la producción de mineral de las minas de Cassinga ascenderá a 5,6 millones de toneladas. Se informó de que se ha firmado un nuevo acuerdo con un grupo japonés dueño de seis empresas siderúrgicas, para el suministro de 14 millones de toneladas de mineral valuados en unos 3.000 millones de escudos, en un período de cinco años. Las seis empresas japonesas son Yawata Iron & Steel Co., Ltd.; Fuji Iron & Steel Co., Ltd.; Nippon Kukan Co., Ltd.; Kawasaki Steel Corporation; Sumitomo Metal Industries Ltd.; y Kobe Steel Ltd. Según la prensa portuguesa, se dio a publicidad este acuerdo, en Japón, cuando la Compañía pudo asegurar la nueva venta al precio del acuerdo anterior, pese a que existe una tendencia mundial hacia precios menores para el hierro y el acero. Al respecto, la prensa de Angola señaló que los muelles para embarque de minerales en Puerto Salazar fueron un factor importante para determinar el precio del contrato con Japón. En este momento, las instalaciones portuarias pueden ser utilizadas por barcos de 100.000 toneladas de capacidad, que pueden cargarse en 30 horas, a un promedio de 3.500 toneladas por hora; en 1973, el puerto podrá ser utilizado por barcos de 200.000 toneladas de capacidad.

41. La Mineira también firmó un contrato de cinco años con la empresa siderúrgica de propiedad francesa Union Sidérurgique du Nord de la France (USINOR) para suministrarle 20 millones de toneladas de menas de tipo guijarro en los próximos cinco años. El primer cargamento para Francia estaba programado para marzo de 1969. Se informó de que se han firmado otros contratos para venta de menas a empresas siderúrgicas en Bélgica, Reino Unido y a la Siderurgia Nacional de Portugal, y que se realizan negociaciones para ventas a España, Italia y otros países europeos.

Cuadro 3

Financiación de la explotación de las minas de Cassinga

		Millones de escudos	Observaciones
CAPITAL			
	Capital social registrado	500,0	
	Participación del Gobierno en el capital	50,0	
PRESTAMOS			
1964	Fried Krupp (Essen) Jagjaard and Schulz A/S (Copenhagen) Sociedade de Empreitadas e Trabalhos Hidráulicos Ltda. (Lisboa)	1.300,0	Préstamo a siete años que será amortizado mediante pagos en menas a razón de 1,5 millones de toneladas anuales
1964	Gobierno de Angola con un préstamo del Banco de Angola	300,0	Para el desarrollo de las instalaciones portuarias de Moçâmedes
1965	Fried Krupp (Essen)	1.500,0	Para la adquisición de vagonetas automotoras
1966	Jagjaard and Schulz A/S (Copenhagen)	32,0	Sin especificar
1967	Export and Import Bank de los Estados Unidos de América	229,1	Para la compra de locomotoras diesel
	General Electric Company	40,4	
1969	Bankers Trust Company, de Londres, Lavoro Bank A.G., de Zurich, y Monte dei Paschi di Siena, de Italia, 140 millones; Deutsche Union Bank and Hamburggische Landesbank, de Hamburgo, 420 millones	560,0	Sin especificar
		3.961,5	

Otros minerales

42. Azufre. El Gobierno portugués, en diciembre de 1968 (Decreto No. 48.825, del 31 de diciembre) otorgó a la Tenneco-Angola Inc. derechos de cateo y extracción de azufre, yeso y anhidrita en una zona próxima a Benguela en la costa de Angola (véase mapa).

43. Conforme a este decreto, que establece las condiciones para el contrato que firmará el Ministerio de Ultramar, Tenneco-Angola deberá establecerse de acuerdo con las reglamentaciones sobre inversiones extranjeras, que también garantizan los privilegios concedidos a dicho capital n/. La compañía, que tendrá su sede en territorio portugués, deberá tener un capital inicial superior a los 8,4 millones de escudos, de los que 2,8 millones de escudos deberán hacerse efectivos dentro de los 90 días de la firma del contrato. La realización del saldo y hasta 28 millones de escudos será obligatoria cuando ello sea necesario para el total desarrollo de los depósitos descubiertos. La compañía puede recurrir al mercado de capital extranjero, ya sea para solicitar préstamos o para la emisión de acciones, previa aprobación del Gobierno portugués. Se otorgan a la compañía derechos de cateo exclusivos por un período inicial de tres años, durante los que la misma se compromete a invertir un mínimo de 8,4 millones de escudos en los primeros 18 meses y una suma igual en el segundo período de 18 meses. Además, la compañía se compromete a pagar, anualmente, 600.000 escudos al Fondo de Fomento de la Minería. El contrato puede prorrogarse por un período adicional de 18 meses, pero solamente sobre un 50% de la primitiva zona de la concesión. Los derechos de explotación se otorgan por un período inicial de 25 años y pueden prolongarse por uno adicional de 20 años.

44. El Gobierno de Angola tiene el derecho de percibir el 50% de las ganancias netas de la compañía, que deben pagarse dentro de seis meses. Cinco años después de la firma del contrato, la Compañía deberá pagar el impuesto minero fijado, y en lugar del impuesto minero proporcional, la compañía debe entregar al Gobierno una parte de la producción, como direito de concessão, igual al 5% del valor de la producción mineral o de la producción elaborada. Esta parte, que se calculará conforme al precio F.O.B., en Angola, internacionalmente cotizado se pagará a la terminación de cada venta.

45. Tenneco Inc. o/ es una compañía estadounidense que tiene su sede en Houston Texas. Inicialmente se constituyó como sociedad anónima, según las leyes del Estado de Delaware, en abril de 1947, como la Tennessee Gas Transmission Company y en junio del mismo año se fusionó con su compañía matriz, la Tennessee Gas and Transmission Co. En 1966 adoptó el nombre de Tenneco.

46. El principal negocio de la compañía es la propiedad y explotación de un gasoducto para el transporte y venta o distribución de gas natural. Mediante varias filiales, la compañía también abarca industrias de manufactura y envase de productos químicos

---

n/ Las principales disposiciones, contenidas en el Decreto Ley No. 46.312, del 28 de abril de 1965, se describen en el documento A/6300/Rev.1, Cap. V, párrs. 58 y 59.

o/ Información resumida de Moody's Public Utility Manual, American and Foreign, agosto de 1968, y "The 500 Largest US Industrial Corporations" "The Fortune Directory", Parte I, 1968.

derivados del petróleo y la explotación de tierras. En 1967 los recursos de la compañía ascendían a 3.589,3 millones de dólares de los Estados Unidos, sus ingresos consolidados de explotación se elevaban a 1.777,7 millones de dólares de Estados Unidos y su renta neta era de 138,5 millones de dólares de los Estados Unidos. En 1967, Tenneco ocupaba el 39º lugar entre las 500 corporaciones industriales mayores de los Estados Unidos. La concesión de azufre parece ser su primera inversión en Angola, donde posteriormente podrá también establecer una fábrica de ácido sulfúrico.

47. Fosfatos. Como se informó anteriormente, en 1968, la Cabinda Gulf Oil Company obtuvo una concesión para la extracción de fosfatos en Cabinda. En noviembre de 1968, el Gobierno portugués concedió a la Companhia de Fosfatos de Angola, SARL, una concesión para el cateo y extracción de fosfatos en el distrito de Cabinda (Decreto No. 48.695, del 22 de noviembre). La zona de la concesión abarca todo el distrito de Cabinda, salvo una pequeña zona (véase el mapa). Se desconoce si existen vínculos entre ambas compañías.

48. La Companhia de Fosfatos debe formarse como compañía portuguesa, conforme al Código de Comercio, pero disfrutará de los privilegios que se conceden al capital extranjero, como en el caso de la Tenneco-Angola, Inc. Deberá tener un capital inicial de 3 millones de escudos, que deberá aumentar hasta 30 millones de escudos, cuando ello sea necesario. Si la compañía se financia principalmente con capital extranjero, no podrá hacer uso de las instituciones de crédito portuguesas, salvo con la aprobación del Ministro de Ultramar, pero puede obtener préstamos a corto plazo, de los bancos portugueses.

49. El período inicial del contrato es de un año, que puede renovarse por cuatro períodos de un año, pero la zona de explotación se reducirá en un 50%, después de diciembre de 1971. Los derechos de explotación se conceden por un período inicial de 35 años, que puede ser prorrogado 20 años más. La Compañía se compromete a invertir por lo menos, 3 millones de escudos anuales, en cateos. Las zonas limitadas para su explotación no pueden exceder del 10% de la concesión original. La compañía puede exportar libremente su producción, siempre que construya en Angola las instalaciones necesarias para la elaboración de la producción mineral, separe todos los minerales útiles contenidos en los fosfatos y dé a las compañías portuguesas, opción en primer término para adquirir los productos a los precios establecidos. El Gobierno de Angola tiene derecho a adquirir el 50% de la producción que no se halle ya cubierta por contratos aprobados por el Gobierno.

50. La compañía debe pagar el 50% del impuesto a la renta sobre las ganancias netas, y aún si llega a sufrir una pérdida neta, se le exige que pague una suma no inferior al 7% del total de sus ventas durante el año. También se le exige entregar sus ganancias en divisas al Gobierno del Territorio. En cambio, se asegura a la compañía la habitual exención impositiva concedida a las empresas mineras.

51. Se esperaba que la compañía comenzara sus cateos en enero de 1969, en la zona de Tando-Zinza y en la región de Cacongo-Zandana, Dinge, Massabi y sus alrededores.

52. Oro. En marzo de 1969, se recibieron informes oficiosos de que se había descubierto un gran yacimiento de oro en Angola. Se informó de que la veta tenía una milla de largo, ubicada a unas 62 millas de Melange, casi a mitad de camino entre Luanda y la frontera con la República Democrática del Congo, También se informa de que la Mineira ha descubierto oro en su concesión y prepara en breve su explotación.

53. Cobre. Según información reciente, nuevamente se realizan negociaciones para lograr la participación de capitales para explotar los grandes depósitos de cobre en Tetelo, dentro de la zona de concesión de la Empresa do Cobre de Angola, SARL. Desde que la Nippon Mining Company se retiró del plan para explotar los depósitos en sociedad con el concesionario, se ha emprendido un nuevo estudio sobre las posibilidades comerciales de los depósitos. Hasta ahora, los resultados obtenidos sugieren que los depósitos, que se hallan a unos 400 metros de profundidad, pueden explotarse comercialmente y exigirían un capital inicial de 30 millones de escudos, que podría elevarse a 300 millones de escudos. Debe recordarse que la Nippon Mining Company estaba dispuesta a invertir 25 millones de dólares estadounidenses cuando decidió retirarse.

Efectos del nuevo fomento minero

54. La expansión de las actividades de explotación minera ha ocurrido en un momento en que contribuye a amortiguar los efectos producidos en Angola por la baja mundial de los precios del café en 1968. En su informe para 1968, el Banco Comercial de Angola, por ejemplo, aplaude el nuevo fomento minero, como "una gradual diversificación de la producción y un refuerzo en los lazos entre la economía del Territorio con el proceso de desarrollo total de la zona económica portuguesa (Espaço Económico Português)".

55. Para Portugal, el descubrimiento de nuevas riquezas minerales en Angola también tiene importancia especial ya que, mediante la llamada integración económica de la zona portuguesa, Portugal, país importador de petróleo y minerales p/, se convirtió repentinamente en uno que se "autoabastece" en estas dos materias primas. Al mismo tiempo, tendrá la seguridad de contar con nuevas fuentes para la obtención de divisas. En Portugal, ya se está construyendo una nueva refinería a un costo de 4.000 a 5.000 millones de escudos. Una nueva central siderúrgica se construye en Seixal, que se calcula costará la misma suma. La nueva siderúrgica no sólo se considera esencial para el desarrollo industrial del país, sino también como indispensable para el esfuerzo militar portugués en los Territorios de ultramar.

56. Aunque la información indica que en las esferas oficiales de Angola existe un sentimiento de euforia, ya que se espera una gran expansión económica, la información disponible prueba que, en su mayor parte, el nuevo desarrollo, ya sea en minería, industrias transformadoras o agricultura, se produce con intensidad en la capital y, por lo tanto, sólo alcanza marginalmente a la gran mayoría de los africanos que viven en las zonas rurales. Un artículo que comenta el nuevo desarrollo, en el número de febrero de 1969 de la Quarterly Economic Review on Portugal and the Overseas Provinces, publicación de la Economic Intelligence Unit, advierte que un juicio equilibrado del futuro de Angola, debe tener en cuenta que casi el 90% de la población del país vive aún con el mínimo indispensable para subsistir o próximo a él, en las zonas rurales y que:

---

p/ En 1967, Portugal importó 1,75 millones de toneladas de petróleo crudo, especialmente del Oriente Medio y 43.000 toneladas de mineral de hierro, principalmente de Brasil. Las cifras correspondientes para los primeros meses de 1968 fueron 1,22 millones de toneladas y 57.300 toneladas respectivamente. (Fuente: United Nations: Statistical Papers, Series D, (Vol. XVII, No. 1-33) y (Vol. XVII, No. 1-17).)

"El fracaso en llevar a la mayoría de los productores agrícolas a una economía de mercado, que se mantenga paralela al desarrollo de los sectores de servicios e industriales puede conducir al estancamiento económico y desempleo urbano, con las consecuencias de empleo reducido rural ... Los efectos múltiples de un aumento de las exportaciones, que se aguardan con confianza en Luanda, se limitarán a una proporción sumamente pequeña de la población, si la única posibilidad que queda al campesino de Angola, para aumentar sus ingresos en efectivo, es trasladarse a vivir a una ciudad."

B. AGRICULTURA

57. En algunos círculos oficiales y financieros de Angola, el descubrimiento de nuevas fuentes de riqueza mineral se considera como el preludio del desarrollo de una economía diversificada y el primer paso hacia la industrialización. La disminución en la proporción relativa de productos agrícolas en las exportaciones del Territorio, de un 65% del total en 1967 a un 55% en 1968, se menciona como prueba de esa tendencia favorable. El informe del Banco Comercial de Angola para 1968, por ejemplo, considera la "diversificación" gradual de la producción y una vinculación económica más estrecha dentro de la zona económica portuguesa, como condición básica para el crecimiento económico de todos los Territorios de ultramar, y las nuevas fuentes de riqueza mineral y el crecimiento de las industrias transformadoras como factores conducentes a una eliminación gradual de la dualidad económica en Angola.

58. En realidad, sin embargo, en términos cuantitativos, las exportaciones agrícolas fueron inferiores en 1968 a las del año anterior, debido especialmente a una disminución en el rendimiento de los dos principales cultivos, café y azúcar, en tanto que las exportaciones de maíz y sisal permanecieron en el mismo nivel. Los únicos aumentos en rendimiento importante fueron el del café cultivado por europeos y algodón también cultivados por europeos con medios mecánicos. Salvo en algunas zonas, en las que se les ha dado oportunidad de obtener cosechas comercializables, la mayoría de los africanos continúan viviendo en regedorias, donde se hallan dedicados a la agricultura de subsistencia y no pueden tener título de propiedad sobre sus tierras q/. En la prensa local, se han publicado recientemente varios artículos, en los que se expresa preocupación sobre el persistente descuido de la población rural y la negligencia en la producción de cultivos comestibles que han requerido aumentar las importaciones.

59. Debido a la saturación del mercado mundial en los artículos que constituyen los principales cultivos de exportación de Angola, parece que escasas inversiones privadas nuevas se dedicarán a este sector, excepto para el azúcar y el algodón que disfrutan de un mercado protegido en Portugal. Con respecto a los fondos públicos, los gastos gubernamentales, según el presupuesto ordinario, se limitan especialmente a prestar ayuda a los cultivos exportables. Los gastos calculados para la agricultura, en 1969, según el Tercer Plan Nacional de Desarrollo se elevan a sólo 129,9 millones de escudos, es decir, menos del 10% del total, con 34,1 millones de escudos para el desarrollo de los recursos agrícolas, 78,8 millones de escudos para planes de riego y colonización y 17 millones de escudos para créditos agrícolas.

Café

60. Como se comunicó anteriormente, a causa de las condiciones del mercado mundial, el café, el mayor cultivo exportable del Territorio, que representa alrededor del 50% del valor de sus exportaciones en un año medio, se produce en este momento sujeto a restricciones. En 1968, el Gobierno estableció un gravamen de 0,80 escudos

---

q/ Para una descripción de la legislación sobre concesión de tierras y derechos sobre las tierras africanas, véase el documento A/6000/Rev.1, cap. V, apéndice, anexo II.

por cada kilogramo de café exportado, a fin de proporcionar fondos para ayudar a los agricultores a diversificar su producción.

61. Se ha informado también de que algunas de las grandes plantaciones de café atraviesan condiciones difíciles. Por ejemplo, la Companhia Angolana de Agricultura, conocida generalmente como CADA, informó sobre una disminución de su producción en 1968, debida a períodos de sequía sucesivos (que dañaron las plantas jóvenes) y como resultado de pestes en las plantaciones de café en algunas zonas. En sus operaciones de 1968, la Compañía no pudo anunciar un dividendo. Sin embargo, decidió pagar un dividendo, de 70 escudos por acción, a las 150.000 acciones en circulación, de su fondo de estabilización de dividendos. La Compañía ya ha comenzado a diversificar su producción y ha iniciado cultivos de algodón. También estudia las posibilidades de cría de ganado y la ampliación de sus plantaciones de cocoteros.

62. En 1968 (Portaria No. 15.666, 8 de agosto), el Fondo de Diversificación y Desarrollo, que ayuda a los agricultores que cultivan café, tenía un presupuesto calculado de 195,6 millones de escudos. La mayor parte de esa suma procedía del impuesto especial sobre el café exportado, que en 1968 alcanzó 192.000 toneladas.

Sisal

63. Como ya se informó (A/7623/Add.3, capítulo VIII, anexo II, párr. 59), la disminución de la demanda mundial de sisal en los últimos años obligó a los productores de Angola a disminuir la producción, aumentar la manufactura local y diversificar su producción. Las exportaciones de sisal, que de 61.005 toneladas en 1966 disminuyeron a 47.118 toneladas en 1967, aumentaron a 58.000 toneladas en 1968. Aún no se dispone de información sobre la proporción exportada y manufacturada localmente, pero según el Acuerdo de Roma sobre Fibras r/ la posibilidad de aumento alguno de las exportaciones de este cultivo es limitada.

Azúcar

64. Como lo demostró el estudio básico sobre agricultura e industrias transformadoras s/, durante mucho tiempo, el azúcar fue un cultivo protegido que, en épocas anteriores, se destinó especialmente a Portugal, pero en los últimos años, una proporción cada vez mayor se ha consumido en el Territorio. Sin embargo, pese a la superproducción mundial de azúcar y la caída de los precios mundiales, la política portuguesa continúa alentando el cultivo del azúcar en Angola, porque Mozambique sólo aún no ha podido satisfacer las necesidades de azúcar de Portugal.

---

r/ Este acuerdo fue concertado por el Grupo de Estudio sobre Fibras Duras, un subgrupo del Comité de Problemas de Productos Básicos, de la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO), durante su reunión en Roma, en septiembre de 1967.

s/ A/6300/Rev.1, cap. V, apéndice, anexo II.

(En 1967 Angola produjo más de 67.000 toneladas de azúcar, de las que 26.270 toneladas se enviaron a Portugal y a otros territorios de ultramar).

65. Desde 1960 se han aprobado algunos planes para establecer nuevas y extensas plantaciones de azúcar y centrales azucareras en Angola, pero ninguno de ellos ha sido llevado a la práctica aún. En 1968, la producción de azúcar del Territorio fue tan baja que fue necesario importar 2.000 toneladas para satisfacer las necesidades de su mercado interno.

66. En 1968, el Gobierno autorizó a dos centrales azucareras a aumentar su capacidad para elevar la producción anual del Territorio a 140.000 toneladas para 1980. La Companhia do Assucar de Angola (CAA), que es la principal productora del Territorio (su producción representa el 45% de la producción de 1967), ha sido autorizada a invertir 130 millones de escudos (4.500.000 dólares estadounidenses) para aumentar la producción en Dombe Grand y la capacidad de esa central a 1.500 toneladas de caña diarias. La Sociedade de Comercio e Construcçoes, SARL, también ha sido autorizada a aumentar su producción en la central de Bom Jesus, de 6.000 a 70.000 toneladas de caña anuales para 1980. Se planea una inversión de 320 millones de escudos para esa expansión, que se espera creará de 4.000 a 5.000 nuevos empleos en el cultivo de la caña de azúcar y 400 a 500 empleos en la elaboración del azúcar.

Algodón

67. Como se informó anteriormente, desde la derogación del cultivo t/ obligatorio del algodón, el Instituto del Algodón de Angola ha alentado el cultivo mecanizado del algodón. En 1968, la producción de semillas de algodón se elevó hasta un máximo de unas 45.000 toneladas, producido en su mayor parte por los plantadores europeos. Se calculó que las exportaciones de fibra de algodón, en su totalidad a Portugal ascendieron a 8.500 toneladas, valuadas en 180 millones de escudos. Este fue el mayor volumen de fibra de algodón exportado antes del levantamiento en Angola.

68. Según un informe de la Algodoeira Colonial Agrícola, con la introducción de semillas mejoradas, fertilizantes, insecticidas y cierta mecanización, los productores de algodón africanos pueden ahora producir un promedio de 1.200 kilogramos por hectárea, de modo que el promedio de ingresos se ha elevado de 600 a 700 escudos, hasta 15.000 y 20.000 escudos anuales. Con la introducción del cultivo mecanizado, los productores de algodón europeos poseen un promedio de 80 a 100 hectáreas. Se esperaba que la nueva hilandería de algodón de la Compañía, en Novo Redondo, que representa una inversión de más de 13 millones de escudos, y está equipada con maquinaria manufacturada en los Estados Unidos, alcanzará el máximo de su producción hacia mediados de 1968, con una capacidad de producción de hilados de 18.000 a 24.000 toneladas por semestre. En 1969, se informó de que la Compañía había establecido, cerca de la hilandería de algodón, una fábrica de aceite vegetal con una capacidad de producción de 15.000 toneladas anuales.

69. El Gobierno sigue fomentando y alentando la producción de algodón y garantiza un precio mínimo a los productores, con la esperanza de independizarse de los suministros extranjeros. En 1968, el Instituto de Algodón de Angola tuvo un presupuesto de 51.400.000 escudos para cooperar en la expansión y mejoramiento de la producción.

---

t/ Para una descripción de este sistema véase A/6300/Rev.1, capítulo V, apéndice, anexo I, párrs. 79-128.

No hay información reciente sobre el número de africanos que producen algodón bajo la supervisión del Instituto del Algodón. Las cifras más recientes corresponden a 1964, año en que, de 41.596 productores africanos, 39.890 se hallaban bajo la supervisión del Instituto, (véase A/6300/Rev.1, cap. V, apéndice, Anexo II).

70. En 1968, en previsión de un aumento en la producción de algodón, se autorizó a la Fábrica de Tecidos de Luanda (Textang), que pertenece a la Sociedade Algodoeira de Fomento Colonial, a aumentar su producción de tejidos de algodón, de 1.200 a 1.800 toneladas anuales. Se espera que este aumento proporcionará 200 nuevos empleos. En 1967, el Territorio produjo tejidos de algodón por valor de 167 millones de escudos; las importaciones ascendieron a 437 millones de escudos, de las que casi el 90% provenía de Portugal.

Tabaco

71. El tabaco, que sólo en los últimos tiempos se ha convertido en un importante producto comercializable, se cultivó en Angola durante muchos años, pero se limitaba especialmente a los tipos curados al aire, con una pequeña cantidad del tipo curado mediante calor, destinado al mercado portugués. En la estación de 1968, se produjeron alrededor de 9.000 toneladas de tabaco, de las que casi la mitad era del tipo curado al calor. Como el tabaco de Angola, curado al calor, es análogo a algunos tipos producidos en Rhodesia del Sur, el Gobierno espera que el tabaco de Angola pueda conquistar parte del mercado internacional. La Sociedade Exportadora de Tabacos de Angola, Lda. (SETA) una organización que representa a la Universal Leaf Tobacco Company, que pertenece a intereses portugueses y estadounidenses, es la única encargada de la comercialización del tabaco producido por las dos principales cooperativas de productores de tabaco de Angola, Tabangola y Cotaquelola, y ayudó a estimular el aumento de la producción. Igualmente, se sugiere que el tabaco puede atraer inversiones extranjeras y un artículo en un seminario internacional del tabaco ha llamado la atención sobre las ventajas de las normas sobre concesión de tierras, según las cuales un colono puede adquirir completo título de propiedad sobre la tierra, sin cargo alguno después de alcanzado cierto grado de desarrollo.

C. INDUSTRIAS TRANSFORMADORAS Y OTRAS INVERSIONES

72. En 1968, la producción de las industrias transformadoras fue de 4.634,3 millones de escudos, comparados con 3.907 millones de escudos del año anterior. Ello representó un aumento del 18,6%. Durante los primeros nueve meses del año, las inversiones aumentaron de 37 millones de escudos a 215 millones de escudos, pero el número de nuevas industrias disminuyó de 227 que suministraban 2.908 nuevos empleos, a 198, que proporcionaron 3.633 nuevos empleos. De los 215 millones de escudos, casi 70 millones de escudos se invirtieron en las industrias textiles y químicas, casi en partes iguales, y otros 68 millones de escudos se dividieron también igualmente entre las industrias productoras de alimentos y las productoras de bebidas. En el mismo período, disminuyó ligeramente el valor de la construcción de 409 millones a 391,5 millones de escudos.

73. Entre las nuevas inversiones importantes en las industrias transformadoras, de las que se ha informado el año pasado o que se hallan pendientes, figuran una fábrica de hilados de algodón, Industrias Têxteis, SARL (AFRITEX), que se establecerá cerca de Malange, con una inversión de 100 millones de escudos, una capacidad de producción de 1.500 toneladas anuales y empleo para 250 obreros; una central siderúrgica que establecerá la Siderurgia Nacional de Portugal, con una inversión de 420 millones de escudos, que se espera suministrará empleo a 558 personas y una nueva fábrica de tejidos sintéticos, con una inversión de 30 millones de escudos y un objetivo de producción de 1 millón de metros anuales.

74. Entre las compañías que han aumentado considerablemente su capital registrado puede mencionarse la Companhia de Cimento Secil do Ultramar, de 150 a 200 millones de escudos; la Companhia Angolana de Cafés (CAFANGOL), de 100 a 200 millones de escudos y la Manufactura Angolana de Borracha (MABOR), de 60 a 100 millones de escudos.

D. COLONIZACION DE LA TIERRA Y DESARROLLO RURAL

Proyecto de Cunene

75. En enero de 1969, Portugal y la República de Sudáfrica firmaron un acuerdo adicional sobre el uso conjunto del río Cunene para suministrar agua y energía a la parte meridional de Angola y a Namibia. En la primera etapa de este proyecto, se construirá un nuevo dique en Angola, a unos 100 kilómetros de la ciudad de Nova Lisboa, creando un lago de 178 kilómetros de largo. El agua suministrada se utilizará para el cultivo de unas 500.000 hectáreas de tierras áridas y para abastecer a casi medio millón de habitantes de Angola y Namibia.

76. Se espera que este proyecto representará la mayor inversión de capital extranjero fuera del sector minero. Se calcula que sólo la primera etapa costará de 1.500 a 2.500 millones de escudos, con 400 millones de escudos estimados para el dique de Gove solamente. Se espera que el costo final total se elevará a 17.000 millones de escudos. Los Gobiernos de Portugal y la República de Sudáfrica suministrarán los fondos en partes iguales. Cuando se haya ejecutado totalmente, el proyecto de la cuenca del río Cunene representará la mayor inversión sudafricana en Angola.

77. Se desarrollarán mediante el riego 125.000 hectáreas que serán divididas en explotaciones agrícolas de 20 hectáreas cada una, para la producción de maíz, trigo, tomates, tabaco, algodón y kenaf. Se espera que cada explotación agrícola proporcionara una renta anual bruta media de 56.000 escudos. Según el Gobernador General, se calcula que la tierra regada tendrá un rendimiento bruto de 11.000 escudos por hectárea y producirá una renta neta de 4.000 escudos. Una fuente local informa que el proyecto de colonización representa la "instalación" de 6.233 familias de agricultores (casais agrícolas), la "localización" (fixaçao) u/ de 37.000 personas y el empleo de 73.000 trabajadores.

78. En enero de 1969, se inició la licitación pública de la primera etapa de la construcción del dique de Gove. En mayo de 1969, el Gobierno anunció que había recibido 12 propuestas que variaban entre los 300 y 400 millones de escudos, que se hallaban en estudio. Hasta el momento, no hay información sobre la nacionalidad de las compañías que han presentado propuestas.

Colonización agrícola

79. En 1968, el Gobierno reservó una parte de tierras en la meseta de Camabatela, situada a unos 200 kilómetros al nordeste de Luanda, para los núcleos de colonización agrícola (núcleos de povamento agrário) (Portaria No. 15.608, 3 de julio de 1968). La tierra circundante, salvo cuando ya se hallara ocupada por población

---

u/ El término "fixaçao" se aplica generalmente a la reagrupación de la población africana en unidades organizadas para facilitar la administración y el suministro de agua y otros servicios. Implica también concluir con la práctica del cambio de cultivos.

local, se dividirá en lotes de 2.500 a 5.000 hectáreas, para ser arrendada bajo contrato v/ para la explotación agrícola-ganadera comercial, en condiciones establecidas. Se necesita un capital inicial mínimo de 600.000 escudos para el arrendamiento de 2.500 hectáreas y 1 millón de escudos para el de 5.000 hectáreas. Cada explotación agrícola de 2.500 hectáreas debe tener por lo menos, 208 cabezas de ganado, con un mínimo de 150 vacas y 4 toros; una granja de 5.000 hectáreas debe tener 416 cabezas de ganado, con un mínimo de 250 vacas y 7 toros. Después de tener el ganado, el granjero puede obtener título de propiedad definitivo sobre la tierra, que puede utilizar para lograr los préstamos necesarios.

80. En 1968, los gastos del Gobierno, para fomentar la colonización, fueron de alrededor de 200 millones de escudos para el presupuesto de la Junta de colonización de Angola w/. Aún no se dispone del presupuesto de la Junta para 1969, pero bajo el Tercer Plan Nacional de Desarrollo se han asignado 78,8 millones de escudos para proyectos de riego y colonización, en 1969.

Reorganización y desarrollo rural

81. Salvo algunas referencias a la reorganización de la población local en poblados protegidos, en zonas de actividades de guerrillas (véase A/7623/Add.3, capítulo VIII, anexo I, párr. 49) y algunas estadísticas incompletas sobre mercados rurales, no existe información reciente sobre el progreso logrado en los planes de reagrupación rural x/. Un artículo publicado recientemente en un periódico local, ha destacado el subdesarrollo de la población rural, a pesar de las manifestaciones del Gobierno sobre sus esfuerzos para promover el bienestar y la reorganización rurales. Según ese artículo, en 1967 había 13.387 centros de población de más de 100 habitantes. De ellos, 5.192, es decir, el 38%, carecían de electricidad; 10.100, o sea el 75%, tenían viviendas sin agua; y 2.550, es decir el 30%, no tenían acceso fácil a un camino. (Se informó de que el producto interno bruto per capita de Angola, sin embargo, se eleva a 3.500 escudos en 1967.) En 1965, sólo 200 centros, con una población total de unos 2,5 millones, tenían alcantarillado.

82. Se espera que en 1969, los gastos para el mejoramiento rural bajo el Tercer Plan Nacional de Desarrollo se eleven a 49,3 millones de escudos, distribuidos en la forma siguiente: suministro de agua, 2 millones de escudos; electricidad, 5 millones de escudos; caminos y otras mejoras, 14 millones de escudos y servicios socioeconómicos, 28,3 millones de escudos.

---

v/ Para la descripción de la legislación sobre concesión de tierras, véase A/6000/Rev.1, cap. V, apéndice, anexo II.

w/ Para las funciones de la Junta de Colonización véase Documentos Oficiales de la Asamblea General, vigésimo tercer período de sesiones, Anexos, adición al tema 23 del programa (A/7200/Rev.1), capítulo VIII, anexo II, párrs. 80-86.

x/ Para una descripción de los objetivos básicos y programas de reagrupación rural, véase A/7200/Rev.1, capítulo VIII, anexo II, párrs. 81-83.

E. TERCER PLAN NACIONAL DE DESARROLLO

83. Los objetivos de inversión, según el Tercer Plan Nacional de Desarrollo, 1968-1973 y los medios de financiación, sobre los que se informó en 1968 (véase A/7320/Add.1, Apéndice III, Cuadro 6) muestran que se esperaba obtener de fuentes externas el 42,7% de la inversión considerada. Esta proporción se eleva a 10.684 millones de escudos, incluidos 2.600 millones de escudos en préstamos y 8.084 millones de escudos en inversiones directas. Se espera que la parte de la inversión extranjera, en el sector minero, excederá la suma considerada originalmente. Falta información detallada sobre el papel de la inversión extranjera en el sector de la industria de transformación, pero parece existir una tendencia hacia la participación creciente del capital extranjero, especialmente en la financiación de fábricas y equipo. Algunas de las adquisiciones gubernamentales de equipo de transporte y comunicaciones públicos, también han sido financiadas con capital extranjero. En 1968, por ejemplo, el Gobierno de Angola adquirió cinco locomotoras diesel de la General Electric Company de los Estados Unidos, a un costo de 34,5 millones de dólares estadounidenses, que se pagarán en 12 cuotas semestrales, con un interés de 7,25%. (Decreto No. 48.659, del 4 de noviembre de 1968.)

84. En marzo de 1969 (Portaria No. 16.081, del 24 de marzo), 1.327,9 millones de escudos, se asignaron a gastos extraordinarios para la ejecución del Tercer Plan Nacional de Desarrollo durante el año en curso. Las fuentes de financiación y los renglones de gastos se detallan en el cuadro 4 infra.

Cuadro 4

Tercer Plan Nacional de Desarrollo

A. Fuentes de financiación para 1969

Portugal	Millones de escudos
Préstamo de Portugal	155,0
Angola	
Superávit del presupuesto territorial	150,0
Préstamo especial del Banco de Angola	500,0
Sobrevalorização del impuesto a la exportación	120,0
Ingresos del Fondo de Desarrollo	52,9
Financiación del sector privado	350,0
	1.327,9

B. Gastos calculados para 1969

	Millones de escudos	
Agricultura y silvicultura		129,9
Desarrollo de recursos	34,1	
Riego y colonización	78,8	
Crédito agrícola	17,0	
Pesquerías		12,6
Industria		46,5
Industria extractiva	42,0	
Industria de transformación	4,5	
Mejoramiento rural		49,3
Abastecimiento de agua	2,0	
Electricidad	5,0	
Caminos y otras mejoras	14,0	
Servicios socioeconómicos	28,3	
Energía		
Estudios - transporte y distribución	74,0	99,0
Financiación de los proyectos existentes	25,0	
Servicios de comercialización y almacenamiento		10,5
Transporte y comunicaciones		608,3
Caminos	320,0	
Ferrocarriles	56,9	
Puertos y navegación	78,3	
Transporte aéreo y aeropuertos	45,8	
Telecomunicaciones	97,1	
Servicios meteorológicos	10,2	
Turismo		5,8
Educación e investigación		243,3
Educación	117,9	
Investigación docente	2,0	
Otras investigaciones	123,4	
Vivienda y urbanización		25,0
Asistencia e hiciene públicas		98,7
		1.327,9

Fuente: A Província de Angola, 27 de marzo de 1969.

F. OTROS ACONTECIMIENTOS

85. En abril de 1969, Tanganyika Concessions, que controla el 90% de las acciones de la Benguela Railway Company, anunció un nuevo programa de 10 millones de libras para mejorar su línea. Se construirá un nuevo empalme de Cubal a Lobito, para reemplazar el tramo construido en 1908. Este ramal, conocido como la "variante Cubal" disminuirá en 35 kilómetros la distancia y eliminará 240 curvas y algunas de las subidas más difíciles. El costo total incluye el suministro de tracción diesel en este tramo de la línea. La nueva línea, cuya construcción se espera terminar en cuatro años, se ha planeado para duplicar la capacidad del ferrocarril y reducir sustancialmente los costos de operación y/.

86. Se ha informado sobre varias inversiones planeadas por intereses británicos, sudafricanos y estadounidenses.

87. A comienzos de 1969, el Consejo Nacional de Exportaciones británico envió una misión a Angola para fomentar el comercio con el Territorio, que suma sólo unos 8,4 millones de libras, en este momento. Aunque la misión consideró que el mercado de Angola era limitado, teniendo en cuenta la presente etapa de desarrollo del Territorio, se informa de que el jefe de la misión ha sugerido que Angola representaba un terreno adecuado para inversiones británicas, por su potencial económico y su estabilidad política. Entre los proyectos de desarrollo más importantes sugeridos para inversiones figura el complejo Cassala-Luanda, que representaría una inversión de 42,5 millones de libras, en un período de cuatro años, para explotar los depósitos de mineral de hierro de Cassala, establecer una planta de menas de tipo granulado y mejorar las instalaciones portuarias, ferroviarias y eléctricas existentes. También sugirió que se eligieran para inversión las industrias ligeras tales como la producción de láminas y paneles de madera.

88. En abril de 1969 se informó de las cuatro empresas sudafricanas siguientes con actividades en Angola habían aumentado sus inversiones para mejorar el comercio entre los dos países: Inexcafé, SARL y su asociado Cardoso y Cía., Lda., Comércio Internacional, Lda. (COMIL), todas de Luanda, e Intrex (Pty) Ltd, de Johannesburgo.

89. Se informa también de que la General Mining and Finance Corporation, de Sudáfrica se halla interesada en aumentar el comercio entre los dos países, con exportaciones de café de Angola a cambio de productos industriales de Sudáfrica.

90. El Sr. Wayne Kurlinski, de la Universidad del Estado de Nueva York, Estados Unidos, visitó Angola y Mozambique en marzo de 1969, según se dice, para estudiar la situación económica en estos territorios y las oportunidades de inversión para los intereses financieros estadounidenses. El Sr. Kurlinski realizó la visita con un contrato con la Associação Portuguesa das Empresas do Ultramar (Asociación Portuguesa de Compañías de Ultramar).

---

y/ Para información más detallada sobre la financiación y operaciones del Ferrocarril de Benguela, véase A/6300/Rev.1, cap. V, apéndice, anexo IV, párrs. 3-61.

91. No se dispone de cifras sobre las inversiones estadounidenses totales en Angola o Mozambique. Los Estados Unidos ocupan el segundo lugar en importancia entre los asociados comerciales de Angola; sin embargo, y en 1967 recibieron el 27,2% de sus exportaciones totales, que se elevó a casi 65 millones de dólares de los Estados Unidos. El café representó alrededor del 96% de este total. En los primeros cuatro meses de 1968, las exportaciones de café a los Estados Unidos aumentaron en un 15% sobre el nivel del mismo período de 1967.

92. En noviembre, un artículo en International Commerce, una publicación del Departamento de Comercio de los Estados Unidos, informó de que el crecimiento de las industrias extractivas y el programa acelerado de construcciones en Angola, ofrecía un mercado mayor y más diversificado para los productos manufacturados estadounidenses, especialmente el equipo pesado para construcciones. El artículo sugería que el terreno más prometedor para los exportadores estadounidenses, era el de la venta de productos de metal manufacturados, maquinaria (excepto la eléctrica) y equipo de transporte. También se sugirieron como interesantes los mercados de ganado lechero y de carne y equipo relacionado con esa industria.

93. Los ingresos calculados que el Gobierno espera recibir de las compañías mineras y de otra índole, en 1969, se indican en el cuadro 5, infra:

Cuadro 5

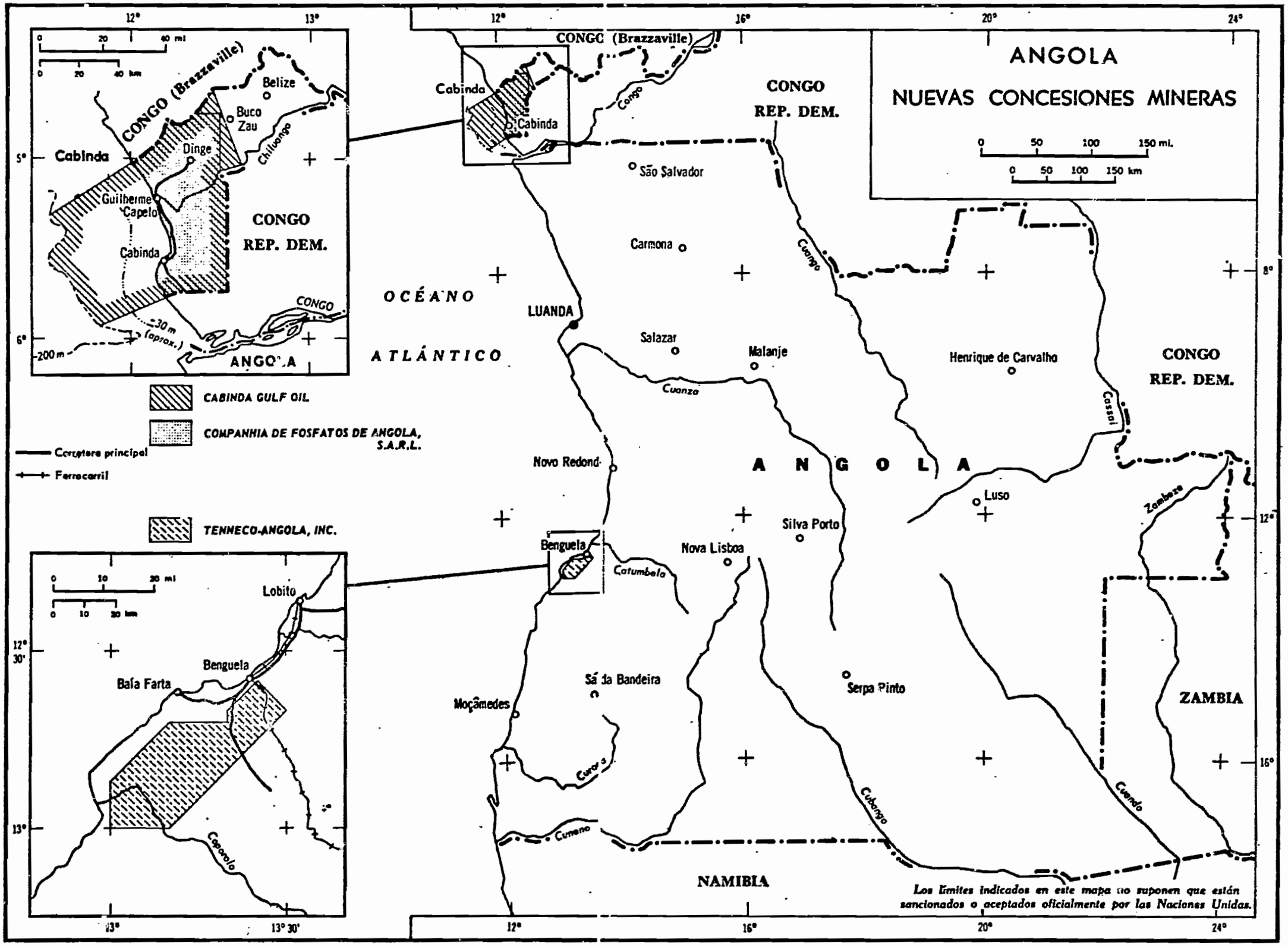
Impuestos calculados para 1969, procedentes de compañías mineras y de otra índole

Millones de escudos

A. Participación en beneficios		
Angola Diamond Company	230,0	
Benguela Railway	23,0	
Companhia dos Betuminosos de Angola	,01	
		253,01
B. Rendas de dividendos de acciones		
Benguela Railway	7,0	
Tanganyka Consessions, Ltd.	,03	
Companhia dos Combustiveis do Lobito	0,88	
Angola Diamond Company	26,0	
SONEFE a/	23,0	
Companhia Portuguesa Rádio Marconi	,45	
Transportes Aéreos Portugueses	,48	
		57,84
C. Ingresos procedentes de la extracción de petróleo		
Direito da consessão	61,4	
Impuesto a la renta	33,0	
Otros ingresos (incluyendo rentas de la Cabinda Gulf Oil Company, como se establece en el Decreto No. 48.803, del 27 de diciembre de 1968)	427,7	
		522,10
		832,95

Fuente: Angola: Boletim Oficial, Primera Serie, 7 de febrero de 1969.

a/ Sociedade Nacional de Estudos e Financiamentos de Emprendimentos Ultramarinos, que ha financiado algunas estaciones hidroeléctricas y de suministro de energía en los distritos de Luanda y Cuanza Norte. Se desconoce el propietario.



MAP NO. 1908 (s) UNITED NATIONS
JULY 1969

2. MOZAMBIQUE

G. MINERIA

94. Durante el año transcurrido han seguido mereciendo interés la minería y la prospección de petróleo en Mozambique. De los cinco grupos que ya tenían concesiones de prospección de petróleo en 1968, dos han obtenido ulteriormente zonas adicionales. Se hallan en estudio varias solicitudes de concesiones de prospección y minería, y el Gobierno ha intensificado la búsqueda de uranio y de otros minerales radiactivos, especialmente en la región de Cabora Bassa, donde algunos rastros prometedores permiten esperar que Mozambique llegue a ser uno de los grandes productores de uranio de Africa en los próximos años.

95. Por ahora, sin embargo, además del ingreso que el Territorio saca de la prospección de petróleo, la minería no ocupa un lugar importante en su economía. En realidad, según el informe del Departamento de Geología y Minas para 1966, que es el último disponible, la producción minera en general, aunque fue ese año mayor que en el anterior, estuvo muy por debajo del máximo alcanzado en 1961 respecto de varios de los minerales más importantes, en particular, la columbiotantalita, que bajó de 137,6 toneladas en 1961 a 55,8 toneladas, el berilio (de 978 a 80 toneladas), la bismutita (de 22 a 2 toneladas) y el carbón (de 320.860 a 295.370 toneladas). En 1966 los minerales, con 51,4 millones de escudos, representaron el 1,5% del valor total de las exportaciones del Territorio, mientras que habían representado el 1,9% en 1965 y el 1,6 en 1961 z/. En el cuadro 6 se indican las cifras de producción y exportación de 1965 y 1966 juntamente con los principales países de destino.

Petróleo

96. Como se indicó en informes anteriores, cinco grupos, que comprenden once compañías, realizan actividades de prospección de petróleo en Mozambique desde 1968, a saber: a) Sunray, Skelly and Clark; b) Mozambique Gulf Oil Company y Mozambique Pan American Oil Company; c) Anglo-American Corporation, Société Nationale des Pétroles d'Aquitaine, Entreprise de Recherches et d'Activités Pétrolières (ERAP) y Gelsenkirchener Bergwerks Aktien Gesellschaft; d) Hunt International Oil Company; e) Texaco, Inc. La Sociedade Nacional de Refinaçao de Petróleos de Moçambique (SONAREP), que tiene la única concesión exclusiva para refinar petróleo en el Territorio, ha iniciado obras a fin de aumentar su capacidad a 2 millones de toneladas para 1970.

---

z/ Véanse las cifras de producción y exportación de 1961 en Documentos Oficiales de la Asamblea General, vigésimo período de sesiones, Anexos, adición al tema 23 del programa (A/6000/Rev.1), cap. V, anexo I, pág. 276.

Cuadro 6

Mozambique: producción y exportación de minerales, 1965-1966

Mineral	Producción (toneladas)		Exportación (toneladas)		Valor de las exportaciones (millones de escudos)		Principales países de destino a/
	1965	1966	1965	1966	1965	1966	
Columbiotantalita	51,7	55,8	79,0	72,5	10,7	11,0	Estados Unidos y Reino Unido
Berilio	219,2	80,0	221,0	82,0	1,4	0,7	Estados Unidos y Japón
Microlita	85,0	79,4	90,3	70,0	16,1	13,4	Estados Unidos y Reino Unido
Montmorilonita	2.722,9	3.841,9	2.587,6	3.445,8	1,8	2,6	Países Bajos, Reino Unido, Sudáfrica, Portugal, Australia, Bélgica b/
Carbón	237.499,0	295.369,5	98.665,2	75.005,6	27,1	18,3	Kenia, Angola, Malawi
Calcopirita	399,9	696,3	323,2	680,0	0,9	1,1	Bélgica
Bismutita	5,6	2,0	5,2	1,0	0,4	0,1	Países Bajos
Bauxita	5.683,0	5.818,0	5.661,0	5.890,0	0,4	0,4	Rhodesia del Sur
					(58,8)	(47,6)	

Fuentes: Para 1965: Documentos Oficiales de la Asamblea General, vigésimo segundo período de sesiones, Anexos, adición al tema 24 del programa (A/6868/Add.1), apéndice III.

Para 1966: Mozambique: Boletim Oficial, Serie III, Suplemento, 28 de febrero de 1968.

a/ En orden decreciente de importancia.

b/ En 1965 los principales países fueron: Países Bajos, Bélgica y Australia

97. Los detalles de los contratos iniciales de concesión figuran en un informe anterior 3/; a continuación se resumen las novedades ocurridas desde el último informe aa/.

98. Sunray, Skelly and Clark. Este grupo, que obtuvo su concesión inicial en octubre de 1967, había terminado en mayo de 1969 los estudios sísmicos preliminares y esperaba informes sobre dichos estudios. Aunque no se ha encontrado petróleo, parece que las compañías son optimistas.

99. Mozambique Gulf Oil Company y Pan American Oil Company. La Mozambique Gulf Oil Company, cuyo primer contrato data de 1948 (véase A/6000/Rev.1, capítulo V, apéndice, anexo II, párrs. 276 a 283), se propone iniciar perforaciones de exploración frente a las costas en julio de 1969, en un lugar situado a 80 millas al sur de Beira y a 20 millas de Nova Sofala en la costa. Desde 1948 la Mozambique Gulf Oil ha hecho doce perforaciones de prueba, de las cuales nueve no han dado petróleo y tres han permitido descubrir grandes yacimientos de gas butano natural. Según su propia información, la Mozambique Gulf Oil ya ha gastado 800 millones de escudos en la prospección de petróleo, incluidos un promedio de por lo menos 12 millones de escudos por cada perforación de prueba y 160 millones gastados en apagar un incendio de gas natural en Pande (véase A/6700/Add.3, párr. 292). Se calcula que la nueva perforación de 5.000 pies costará 78 millones de escudos.

100. Se recordará que, con arreglo a su presente contrato (véase A/7320/Add.1, apéndice III, párrs. 148 a 151), las dos compañías concesionarias deben gastar un total de 265 millones de escudos antes del 31 de diciembre de 1970, desembolsando por lo menos 75 millones de escudos en cada uno de los años 1968, 1969 y 1970. También se habían comprometido a gastar por lo menos 15 millones de escudos en 1968 en prospecciones costeras y otros 15 millones en 1969 en perforaciones de prueba frente a las costas.

101. Anglo-American, Aquitaine y Gelsenkirchener (Gelsenberg). Según se indicó en informes anteriores, en abril de 1968 la Gelsenberg pasó a asociarse al grupo Anglo American and Aquitaine, sustituyendo, según se presume, a la Entreprise de Recherches et d'Activités Pétrolières. A este fin la Gelsenberg debía establecer una filial en territorio portugués, registrada de conformidad con el derecho portugués y con una mayoría de nacionales portugueses en su consejo de administración bb/. También debía pagar 3 millones de escudos al Gobierno como garantía (decreto No. 48.323 de 8 de abril de 1968).

102. En abril de 1969 se modificaron las condiciones iniciales de esta concesión para introducir una participación portuguesa directa. En virtud del decreto No. 48.979 de 23 de abril de 1969, el Gobierno autorizó la firma de un nuevo contrato con la Aquitaine of Mozambique, la Companhia de Petróleos, S.A.R.L. la Anmercosa Companhia de Petróleos de Moçambique, S.A.R.L. cc/ y la Gelsenkirchener Bergwerks Aktiengesellschaft (Gelsenberg). Además de las dos zonas concedidas anteriormente, las tres compañías tendrán también derechos de prospección exclusivos

---

aa/ A/7320/Add.1, apéndice III, parte II, párrs. 120 a 151.

bb/ En un principio, las otras tres compañías se comprometieron a establecer intermediarios, conjunta o separadamente, o por una o varias filiales portuguesas.

cc/ Probablemente una filial de la Anglo-American Corporation of South Africa.

en otra zona situada entre los 17° 45' y los 19° de latitud sur, y los 34° 45' y los 36° de longitud este (véase el mapa). Las compañías se comprometen a aumentar de 140 a 260 millones de escudos, o sea a unos 9 millones de dólares de los EE.UU., la suma mínima que han de gastar en prospección en el trienio. Además también aumentarán de uno a dos millones de escudos su contribución al Fondo de Desarrollo de la Minería.

103. Hunt International Company of Mozambique. En enero de 1969 la Hunt International Company of Mozambique obtuvo derechos exclusivos de prospección de petróleo durante tres años en la plataforma continental, en una banda costera de unos 300 kilómetros entre Beira y Quelimane. Durante el período del contrato, la compañía deberá gastar unos dos millones de dólares de los EE.UU. en la prospección de la nueva zona.

104. Texaco, Inc. No se dispone de nuevos datos sobre la concesión de la Texaco.

105. Otras concesiones. En 1968 la compañía Geotécnica e Minas, Lda. solicitó una concesión exclusiva para la prospección de petróleo en una zona adyacente a la de la Texaco, Inc. También estaban pendientes en 1968 una solicitud de un empresario independiente, el Sr. Alexander Hutchings, y una solicitud de la Companhia de Petróleos de Portugal. No se sabe si esas concesiones han sido otorgadas.

Hierro

106. Mirrote. Hasta el momento los yacimientos de mineral de hierro de Mozambique siguen sin explotar. A fines de 1968 el grupo japonés Sumitomo revocó su decisión de comprar los derechos de explotación de mineral de hierro en Mirrote, donde las reservas se calculan en 360 millones de toneladas con un contenido de hierro del 60% al 64%. Según la prensa, el grupo Sumitomo decidió retirar su oferta de 100 millones de escudos por los derechos de explotación al no revelar los reconocimientos geológicos la presencia de un yacimiento de unos 60 millones de toneladas y de otros 300 millones de toneladas en cuatro yacimientos próximos. Como se indicó en informes anteriores, el grupo Sumitomo había proyectado gastar 1.350 millones de escudos (50 millones de dólares de los Estados Unidos) en el proyecto, incluida la construcción de un muelle para minerales en Nacala y un enlace ferroviario de 140 kilómetros entre las minas y el puerto.

107. Región de Tete. No hay datos recientes sobre los progresos de la Companhia do Urânio de Moçambique en la prospección de la concesión exclusiva de mineral de hierro que tiene otorgada en la región de Tete. Los derechos exclusivos de prospección de mineral de hierro que la compañía tiene desde 1961 en un área de 55 kilómetros cuadrados del distrito de Tete han sido prorrogados recientemente hasta fines de 1970 (Portaria No. 23.912 de 12 de febrero de 1969). La compañía tiene también una concesión exclusiva para la prospección de minerales radiactivos, pero no hay datos sobre novedades recientes.

108. Mecuco. A fines de 1968 también hubo noticias del descubrimiento de yacimientos de mineral de hierro en la zona de Mecuco del norte de Mozambique. Esos yacimientos, que se calculan en 60 millones de toneladas, de las que 20 están confirmadas, están situados a 15 millas del ferrocarril que lleva al puerto de Nacala. Se decía que varios consorcios estaban negociando los derechos de explotación de los yacimientos.

Otros minerales

109. En el cuadro 7 se dan los detalles más recientes disponibles al 31 de diciembre de 1966 sobre las concesiones exclusivas de prospección y minería. Se observará que en 1965 y 1966 las nuevas actividades mineras fueron muy pocas y que varias concesiones vigentes en 1960 y 1961 no se renovaron. Entre éstas figura una concesión exclusiva de 2.640 kilómetros cuadrados para la prospección y explotación de todos los minerales, excluidos el petróleo, los hidrocarburos y sustancias afines, a la que renunció la Empresa Mineira do Alto Ligonha, que, no obstante, adquirió derechos sobre un total de 2.471 hectáreas para la extracción de berilio, columbiotantalita, bismutita, columbita y mica.

110. En julio de 1968 se otorgó a la Messina Transvaal Development Company, Ltd. una concesión exclusiva para la prospección de todos los minerales, salvo los diamantes, el petróleo, el carbón, los combustibles sólidos y los materiales radiactivos (Portaria No. 23.515 de 30 de julio de 1968). La zona de la concesión está limitada a un lado del thalweg del Río Pungué y está comprendida entre los 19° 25' y los 19° 33' de latitud sur y los 33° 38' y los 33° 54' de longitud este (véase el mapa). Los derechos de prospección abarcan un período inicial de dos años y son renovables por dos períodos de un año cada uno. La compañía debe gastar, como mínimo, 3 millones de escudos anuales en operaciones de prospección.

111. La Messina Transvaal Development Company es una sociedad sudafricana registrada en 1950 que explota una mina de cobre en Messina, en el Transvaal septentrional. La sociedad, que tiene varios intereses en Rhodesia del Sur, principalmente en la extracción y fundición de cobre, posee un capital autorizado de 5 millones de rands dd/ del cual se han emitido acciones por valor de 4.925.000 rands. En 1964 el activo fijo de la sociedad ascendía a 28 millones de rands; sus utilidades netas fueron de 3.520.617 de rands para la sociedad y 875.750 de rands para intereses minoritarios, y distribuyó dividendos de 45 centavos sobre las 9.850.000 acciones de 50 centavos cada una. Sus filiales son la Arton Copper Company, Limited, la M.T.D. Copper (Sales) Limited, la M.T.D. Mangula, Ltd., la M.T.D. (Santa), Ltd., la Messina (Rhodesian) Development Company, Ltd. y la Rhodesian Smelting Company, Ltd. ee/.

112. En enero de 1968 la Geotécnica e Minas recibió catorce títulos por un total de 1.302,3 hectáreas para la explotación de ilmenita, rutilo, zirconita y otros minerales. La compañía tiene derechos para explotar esos minerales durante un período ilimitado, siempre que cumpla sus obligaciones fiscales y de otro tipo. Recientemente se han anunciado otras veintitrés solicitudes de concesión que abarcan una zona de alrededor de 1.000 hectáreas. Estas incluyen principalmente yacimientos de columbiotantalita y mezclas de berilio y columbita o tantalita en el distrito de Zambezia. También hay dos yacimientos de hierro, uno en la zona de Moromba, en el distrito de Mozambique y otro en Mavita, Manica; y un yacimiento de carbón a unos 15 kilómetros de Porto Amélia. La Empresa Mineira do Alto Lingonha registró

---

dd/ Un rand es igual a 1,40 dólares de los EE.UU.

ee/ Beerman's Financial Yearbook of Southern Africa, 1965, vol. I, Johannesburgo, 1965.

solicitudes de concesión para cinco yacimientos de berilio y turmalinas lepidolites y dos yacimientos de bismuto y columbiotantalita.

113. En 1969 se han anunciado nuevos hallazgos de minerales, en particular uno de perlita cerca de Lourenço Marques, entre Machava y Vila Salazar, y otro de bauxita cerca de Vila de Manica.

114. Aunque el General Kaulza de Arriaga dijo en mayo que se estaban buscando activamente minerales radiactivos en Mozambique, donde se han encontrado rastros prometedores, no se ha anunciado hasta la fecha ningún nuevo yacimiento.

Efectos de la evolución de la minería

115. Como muestran los párrafos anteriores, en Mozambique la mayor parte de las actividades del sector minero se limitan esencialmente a la prospección. Según parece, los únicos yacimientos comprobados de mineral de hierro aún están en estudio para determinar si pueden explotarse económicamente.

116. Sin embargo, como han indicado las fuentes gubernamentales, las concesiones de prospección de petróleo otorgadas hasta la fecha ya aportan contribuciones al presupuesto del Territorio. La información de que se dispone indica que esas concesiones abarcan más de 100.000 kilómetros cuadrados, de manera que a razón de 150 escudos por kilómetro cuadrado, cabe pensar que solamente el arrendamiento de los terrenos asciende a más de 150 millones de escudos anuales. En 1969, ese ingreso representaría aproximadamente el 2,5% del total del presupuesto calculado para el Territorio. Además, las compañías petroleras extranjeras deben gastar en 1969 un total de unos 250 millones de escudos en prospección, de conformidad con las estipulaciones de sus respectivos contratos.

Cuadro 7

Mozambique: Minas y concesiones mineras al 31 de diciembre de 1966

A. Concesiones exclusivas

	Superficie (kilómetros cuadrados)
1. Concesiones exclusivas de prospección y explotación	
Carbón	
Compnahia Carbonífera de Moçambique	420
Hidrocarburos	
Mozambique Gulf Oil and Mozambique Pan American Oil	116.750
Diamantes	
DIAMOC - Companhia dos Diamantes de Moçambique	32.900

Cuadro 7 (continuación)

	Superficie (kilómetros cuadrados)
2. Concesiones exclusivas de prospección de metales ferrosos	
Companhia do Urânio de Moçzambique	55
Minerales radiactivos	
Companhia do Urânio de Moçambique	2.260

B. Concesiones explotación minera

	Superficie (hectáreas)
Berilio, columbiotantalita, bismutita, columbita y mica	
Empresa Mineira do Alto Ligonha	2.471
Sociedade Mineira de Mucubela, Lda.	796
Sociedade Mineira de Mutala, Lda.	672
Sociedade Mineira de Marropino, Lda.	490
Joao da Costa Pinheiro	200
Maria Alzina Simao	198
Sociedade Mineira de Mocuba, Lda.	179
Calisto Freiria	104
Adrião de Faria Gonçalves	94
Carbón	
Companhia Carbonífera de Moçambique	3.076
Oro	
Empresa Mineira do Alto Ligonha	201
Jeannie R. Morgan	29
Companhia Mineira Aurífera Monarch, Lda.	15
Mário Paskievich Chikara	10
Irene Augusta dos Santos Lopes	10
Bernardino Lourenço Casal	10
Two Fools Mine, Syndicate	7
Minerales radiactivos	
Vicente Ribeiro e Castro	1.200
Minas do Catipo, Limitada	707

Cuadro 7 (continuación)

	Superficie (hectáreas)
Minerales radiactivos (continuación)	
Entreposto Comercial de Moçambique	200
Virgílio Hipólito	100
Perlita	
Joaquim Jaime Moinhos	282
Montrmorilonita, cristobalita y perlita	
Luzinada Umbelúzi Minas, Lda.	782
Grafito	
Sociedade Mineira do Itotone, Lda.	200
Grafites de Moçambique, Lda.	196
Cobre	
Francesco Gibelino (heirs)	300
Calcopirita	
Edmundian Investments (Proprietary), Lda.	202
Bauxita	
Evian Campbell Meikle	149
Sal	
André de Vasconcellos Durão	219
Piedra caliza	
Berta Ferrão de Melo Caiado	170
Berta Ferrão de Melo Caiado and Antônio Gomes de Melo Caiado	186
Caolín	
Estêvão Guerreiro de Almeida Lima	195
Diatomita	
Kieselghur, Lda.	86

H. AGRICULTURA

117. A diferencia de Angola, donde la minería viene siendo cada vez más importante, no se ha producido ningún cambio significativo en la estructura económica de Mozambique, donde la agricultura y la producción de productos básicos agrícolas para la exportación siguen siendo las actividades más importantes.

118. La información disponible muestra que de 1965 a 1967 los productos agrícolas siguieron representando por término medio el 79% del valor de las exportaciones. Las cifras de producción estimadas (cuadro 8) muestran que los aumentos se registraron principalmente en unos cuantos cultivos de exportación como el anacardo, el algodón, el azúcar y el té, y cultivos comerciales como el maíz, el arroz y el maní. Salvo en el caso del sorgo, la producción de la mayoría de los cultivos comestibles de Africa tales como los frijoles, los guisantes, la mandioca y los boniatos no registró ningún cambio significativo.

119. Tampoco se ha producido cambio en la estructura de las exportaciones agrícolas; constituyen los cuatro quintos de éstas seis cultivos principales: el algodón, el anacardo, el azúcar, la copra, el té y el sisal. Todo el algodón y el azúcar se envían a Portugal, la mayor parte del té al Reino Unido y la mayor parte del anacardo a los Estados Unidos de América (cuadro 9).

120. Como se indicó en informes anteriores, la política del Gobierno en los últimos años se ha orientado fundamentalmente a incrementar la producción para la exportación, y a alentar el asentamiento y la agricultura europeos con asistencia gubernamental para el fomento del cultivo comercial del algodón, el arroz, el maíz y el maní (A/6868/Add.1, apéndice III, párr. 130). Sin embargo, en los últimos años, como parte de su estrategia para poner fin a la guerra en el norte, el Gobierno ha comenzado a reasentar a los habitantes en aldeas organizadas donde se les asignan gratuitamente pequeñas parcelas de tierra y se les dan semillas y fertilizantes para producir ciertos cultivos comerciales. También se ha comenzado a ayudar a los productores africanos garantizándoles mejores precios para sus cultivos y organizando cooperativas de producción.

121. Las novedades se resumen, en las secciones siguientes:

Cuadro 8

Mozambique: estimación de la producción de los cultivos principales, 1960-1967

Cultivos	1960-1964[a/]	1965[b/]	1966[b/]	1967[b/]
	(miles de toneladas métricas)			
Bananas	39	30	25	16
Guisantes y frijoles	90	90	95	95
Anacardo (nueces)	111	120	100	170
Mandioca	1.000	1.000	1.000	1.000
Agrios	16	15	15	15
Copra[c/]	62	45	55	60
Maíz (grano)	330	385	440	500
Semilla de algodón	73	80	88	82
Borra de algodón	36	39	44	40
Yute	1	2	7	8
Maní (sin cáscara)[c/]	44	94	109	101
Arroz[c/]	45	55	55	55
Sisal	28	31	27	31
Sorgo	120	221	225	230
Azúcar (sin refinar)	166	165	179	210
Boniatos	40	46	46	46
Té	10	11	14	14
Tabaco	2	3	3	3
Papas blancas	15	20	25	30
Trigo	8	8	8	8

Fuente: Departamento de Agricultura de los Estados Unidos, Servicios de Investigaciones Económicas, Mozambique's Agricultural Economy in Brief, por Edmond Missiaen.

a/ Promedio.

b/ Producción anual.

c/ Unicamente la producción comercial.

Cuadro 9

Mozambique: principales exportaciones y principales países de destino, 1966-1967

Producto y país de origen	1966			1967		
	Toneladas (miles)	Valor (millones de escudos)	Porcentaje del valor total	Toneladas (miles)	Valor (millones de escudos)	Porcentaje del valor total
Borra de algodón	28,2	491,9		38,2	638,5	
Portugal	28,2	491,9		38,2	638,5	100
Anacardo (con cáscara)	77,2	436,5		56,2	308,6	
India	77,1	435,9	99,8	56,2	307,5	99,6
Azúcar	147,1	466,1		109,4	329,1	
Portugal	146,5	463,7	99,5	106,1	319,7	97,2
Té	12,9	253,9		14,4	259,4	
Reino Unido	8,3	161,8	63,7	10,2	193,9	74,7
Estados Unidos	1,2	24,0	9,4	1,1	18,1	6,9
Kenia	1,0	20,1	7,9	0,5	6,6	2,5
Países Bajos	0,7	11,7	4,6	1,4	18,6	7,2
Canadá	0,6	10,3	4,1	0,5	6,8	2,6
Copra	33,9	168,6		42,9	191,4	
España	9,2	43,7	25,9	12,4	55,4	28,9
Portugal	8,6	42,8	25,4	9,3	39,2	20,5
Israel	5,4	30,9	18,3	2,5	12,7	6,7
Noruega	4,3	21,9	13,0	4,6	21,5	11,2
Italia	2,6	12,0	7,1	17,6	17,6	9,2
Almendra de anacardo (sin cáscara)	5,7	161,1		8,1	222,8	
Estados Unidos	4,6	128,9	80,0	6,5	180,4	80,9
Sudáfrica	0,3	9,5	5,9	0,4	11,0	5,0
Australia	0,2	7,4	4,6	0,2	4,6	2,1
Alemania (Rep. Fed. de)	0,1	4,5	2,8	0,4	9,0	4,1
Sisal	26,7	128,9		23,2	100,0	
Países Bajos	8,0	38,4	29,8	4,3	16,7	16,7
Portugal	4,9	24,9	19,3	6,8	26,8	26,8
Francia	4,4	20,9	16,2	2,3	9,3	9,3
Alemania (Rep. Fed. de)	2,9	14,1	10,9	2,8	11,0	11,0
Sudáfrica	0,8	3,9	3,0	4,2	20,8	20,5

Fuentes: Portugal: Anuário Estatístico, 1966, vol. II.
Mozambique: Boletim Mensal de Estatística, abril de 1968.

Azúcar

122. Como se indicó en informes anteriores, desde 1964 se está verificando una gran expansión de la industria azucarera en Mozambique. Además del programa de desarrollo de 400 millones de escudos iniciado por la Sena Sugar Estates en 1965 para aumentar la producción hasta 200.000 toneladas, se han establecido dos nuevas sociedades, cada una con un objetivo de producción de 60.000 toneladas anuales. Se prevé que las nuevas inversiones, que hasta la fecha ya han sobrepasado los 500 millones de escudos, ascenderán a 1.250 millones de escudos cuando se terminen los actuales planes de expansión en 1970 (A/7320, apéndice III, párrs. 165 y sigs.).

123. La Açucareira de Moçambique, S.A.R.L. ff/ que tiene una concesión de 15.000 hectáreas a orillas del río Pungué cerca de Beira, ha iniciado con éxito un nuevo sistema de producción basado en unidades agrícolas que pertenecen a colonos que las explotan independientemente. Esas unidades están establecidas en torno a la instalación central de elaboración a la que suministran caña de azúcar y de la cual reciben asistencia técnica y financiera. En 1968 había alrededor de 400 colonos que producían un promedio de 60 toneladas de caña por hectárea. Había también dos plantaciones más importantes, una de 800 hectáreas financiada con capital de Rhodesia del Sur y otra de 1.000 hectáreas financiada con capital sudafricano. En la temporada de 1968, la compañía pagó 180 escudos por tonelada de caña y el ingreso por 50 hectáreas de caña de azúcar ascendió a 540.000 escudos.

124. La compañía proyecta regar y preparar para la colonización otras 1.800 hectáreas, que fraccionará en unidades de 50 hectáreas. En noviembre de 1968 se autorizó a la compañía para aumentar su capital autorizado de 100 millones a 130 millones de escudos mediante la emisión de nuevas acciones de suscripción pública en Mozambique.

125. La Marracuene Agrícola Açcurareira (Maragra), que recibió un préstamo de 250 millones de escudos del Banco Nacional de Desarrollo en 1968, ha concedido una contrata a una empresa sudafricana para la construcción de obras de riego y de un ingenio azucarero en Manhica. Este ingenio será financiado por la South African Development Corporation.

126. Desde que inició el nuevo programa de desarrollo en 1965, la Sena Sugar Estates, Ltd., ha incrementado considerablemente su producción en los dos últimos años. En 1967 la producción fue de 129.468 toneladas y en 1968, de 148.222 toneladas (el objetivo de producción, como ya se ha dicho, es de 200.000 toneladas para 1970). En el período 1967-1968 los beneficios de la compañía, antes de aplicar los impuestos, aumentaron en 400.000 escudos, de 1,4 millones a 1,8 millones de escudos. Se prevé que el dividendo declarado, que fue del 4,5% en 1967, permanecerá en el mismo nivel. Las ventas de azúcar refinada a Portugal realizadas por la filial de la compañía, la Sociedade Indústrial do Ultramar (SIDUL), ascendieron a 71.827 toneladas en 1968 (76.291 toneladas en el año anterior).

127. Según su último informe anual, la Companhia do Buzí, que en 1968 celebró su septuagésimo aniversario en Mozambique, ha mantenido su capacidad de producción

---

ff/ Véanse detalles sobre la compañía, en A/6868/Add.1, apéndice III, párrs. 134 a 136.

de azúcar en 45.000 toneladas anuales, pero ha diversificado su producción con varios otros cultivos, entre ellos el algodón, el arroz, la mapira, el yute, el maní, y el girasol. Posee también una planta de alcohol que produce dos millones de litros por año y una filial comercial, el Entreposto Comercial de Moçambique S.A.R.L.

128. No hay datos nuevos sobre la otra productora de azúcar, la Sociedade Agrícola do Incomati, S.A.R.L.

129. En el cuadro 10 se muestran las cifras de las exportaciones de azúcar de Mozambique. En 1966 y 1967 Mozambique proporcionó el 78,1% y el 79,4%, respectivamente, de las importaciones totales de azúcar de Portugal. Como las importaciones de azúcar de Angola no fueron suficientes, en cada uno de estos dos años Portugal tuvo que comprar unas 30.000 toneladas de otras fuentes. La prensa portuguesa ha hablado a este respecto de una "crisis del azúcar". (Véase A/7623/Add.3, capítulo VIII, anexo III, párrs. 53 y 54.)

Cuadro 10

Mozambique: exportaciones de azúcar a Portugal, 1961-1967

Año	Cantidad (toneladas)	Valor millones de (escudos)	Porcentaje del valor total de las exportaciones de Mozambique
1961	113.843	324,9	12,75
1962	129.931	345,1	13,20
1963	124.896	327,5	11,31
1964	83.347	245,7	8,07
1965	94.936	291,8	9,40
1966	147.069	466,1	14,50
1967	109.451	329,1	9,40

Fuente: Mozambique. Anuario Estadístico 1961-1964 y Boletím Mensal de Estatística, marzo de 1967 y abril de 1968.

Algodón

130. Según las últimas estimaciones, se prevé que la producción de algodón de Mozambique en la temporada 1968-1969 llegue a casi 130.000 toneladas, la máxima producción desde la abolición del régimen del algodón gg/. No hay información reciente sobre el número de productores africanos o la superficie total en cultivo.

gg/ En 1960 la producción de algodón en rama de Mozambique llegó a la cifra máxima de 140.000 toneladas. Véanse la descripción del régimen del algodón hasta 1961 y la evolución posterior en Documentos Oficiales de la Asamblea General, vigésimo primer período de sesiones, Anexos, adición al tema 23 del programa (A/6300/Rev.1), capítulo V, anexo, apéndice I, párrs. 70 y sigs.

131. Los esfuerzos del Gobierno por aumentar la producción de algodón se han encauzado principalmente a través del Instituto del Algodón de Mozambique, que se han hecho cargo del personal de los antiguos concesionarios y ha asumido las funciones de éstos ante los cultivadores de algodón africanos a medida que se iban eliminando las diversas concesiones. En 1968 el Instituto del Algodón disponía de 200 oficinas locales en 22 sectores de cultivo del algodón. Además de supervisar la producción y la comercialización del algodón, y de fomentar la mejora de la calidad y la cantidad de la producción, el Instituto ha ayudado con éxito en el establecimiento de una serie de colonatos y ordenamentos de cultivo del algodón hh/, especialmente en la parte meridional de Manica e Sofala y en el distrito de Mozambique. Entre ellos figuran el colonato de Muite (Imala) y los ordenamentos de Lipito y de Cabo Antonio. En el colonato de Muite hay ocho europeos y ochenta africanos dedicados al cultivo de una superficie total de 500 hectáreas. En el ordenamento de Lipito, establecido desde 1965, hay 1.000 agricultores que cultivan una superficie de 3.000 hectáreas. En Cabo Antonio (Imala) sólo se han establecido hasta la fecha trece agricultores en una superficie de 250 hectáreas. En promedio cada año alrededor del 36% de los préstamos del Instituto, que ascienden a unos 5,3 millones de escudos, se ha destinado a los cultivadores de algodón independientes del Distrito de Mozambique.

132. El Instituto del Algodón ha ayudado también al desarrollo del regadío del cultivo del algodón. Desde 1963 se han regado más de 1.200 hectáreas situadas al sur del río Sade y destinadas al cultivo del algodón por europeos; entre ellas figuran 300 hectáreas en Maguco, Bajo Limpopo, 300 hectáreas en Macupulane, Magudé y 300 hectáreas en Baieca, Chicuto.

133. En 1968 el presupuesto ordinario del Instituto del Algodón ascendió a 121 millones de escudos, de los cuales 22 millones se destinaron a créditos para los cultivadores de algodón y 35,5 millones de escudos al fomento de la producción.

134. Las exportaciones de borra de algodón del Territorio durante el período 1961-1967 se indican en el cuadro 11. No se dispone de información reciente sobre el consumo local de borra de algodón ni sobre la producción de textiles de algodón. Cabe observar que, como todas las exportaciones de borra de algodón del Territorio se destinan a Portugal, una vez satisfechas las necesidades locales, es lógico suponer que el aumento de la producción dé como resultado automático un aumento de los suministros a la industria textil portuguesa. En 1967 Portugal

---

hh/ Según la fuente portuguesa original, un colonato es un grupo de agricultores establecido con la ayuda técnica y financiera del Instituto; esos agricultores producen algodón junto con otros cultivos alimentarios por el sistema de la rotación de cultivos. Un ordenamento es una explotación espontánea en la cual el propio agricultor desbroza y prepara la tierra y construye su vivienda, y el Instituto proporciona la ayuda financiera necesaria por medio de préstamos.

importó 77.000 toneladas de borra del algodón; de esta cantidad, Mozambique suministró 38.000 toneladas, o sea el 50%, y Angola 6.300 toneladas, o sea, el 8,8%. Aunque Portugal adquiere normalmente en fuentes extranjeras cierta cantidad de algodón de fibra larga, la política oficial alienta la industria nacional a adquirir el grueso de sus pedidos en el Territorio. Por ejemplo, en diciembre de 1968, para aliviar la crisis financiera de la industria textil portuguesa, el Gobierno autorizó a los organismos (Fundo de Abastecimiento y Fundo de Fomento de Exportação) a garantizar los préstamos destinados a la compra de algodón en los territorios de ultramar hasta un total de 250 millones de escudos.

Cuadro 11

Mozambique: exportación de borra de algodón a Portugal, 1961-1967

Año	Cantidad (toneladas)	Valor (millones de escudos)	Porcentaje del valor total de las exportaciones de Mozambique
1961	40.777	690,3	27,10
1962	34.933	606,9	23,22
1963	31.564	523,2	18,06
1964	32.445	564,8	18,56
1965	31.339	553,7	17,82
1966	28.164	491,9	15,33
1967	38.227	638,5	18,24

Fuente: Mozambique: Anuario Estatístico, 1961-1964 y Boletim Mensal de Estatística, marzo de 1967 y abril de 1968.

135. En 1969 se ha tenido noticia de que el Instituto del Algodón de Mozambique ha iniciado una campaña en gran escala para mejorar la calidad del algodón y aumentar la producción. Esta campaña, que según los informes ha de incluir la introducción de nuevas técnicas de cultivo, tiene por objeto situar a Mozambique en una posición favorable para competir en el mercado internacional una vez que finalice el actual régimen de precios y cupos garantizados por Portugal.

Anacardo

136. La introducción, hace varios años, de un sistema mecanizado de descascarado que se esperaba había de mejorar considerablemente la balanza comercial del Territorio gracias a los dólares obtenidos por la venta de nuez de anacardo, no ha respondido a las esperanzas. Por una parte, pese a las nuevas inversiones ii/, la mecanización no ha llegado todavía a un nivel satisfactorio y, por otra, el aumento de los precios mundiales del anacardo sin corteza ha reducido el margen de beneficios de la nuez de anacardo. En consecuencia, las exportaciones totales de anacardo (con cáscara y sin ella) bajaron desde el 20% del valor total de las exportaciones visibles del Territorio en 1964 al 15,2% en 1967.

ii/ Véase A/7320/Add.1, apéndice III, cuadro 9.

137. Como se indicó en informes anteriores, en 1967 ya había indicios de que la industria del anacardo había empezado a atravesar una crisis de precios (véase A/7320/Add.1, apéndice III, párrafo 185). Para ayudar a las fábricas de descascarado, el Gobierno de Mozambique promulgó en septiembre de 1968 una orden que fijaba el precio del anacardo en las diversas fases de las transacciones jj/ prohibiendo la exportación de anacardo de toda la región al Sur del río Save, donde están situadas algunas de las principales fábricas, y disponiendo la venta obligatoria al Gobierno de toda la producción de anacardo que no se hubiese vendido a las fábricas a finales de abril de 1969 (véase A/7623/Add.3, capítulo VIII, anexo III, párrs. 49 y 50). Estas medidas han sido criticadas posteriormente en un artículo publicado en la principal publicación mensual de carácter económico del Territorio, y este artículo se ha reproducido a su vez en una importante publicación periódica de Lisboa.

138. El artículo señala que, mientras que las medidas oficiales protegen la industria de descascarado del anacardo, los intereses del comerciante (cantineiro) y, en cierta medida, los intereses económicos del Territorio no favorecen al productor primario, especialmente al agricultor africano que aporta el grueso de la producción de anacardo. El artículo señala que, si bien con arreglo a los precios fijados por el gobierno hay que pagar 2,20 escudos por kilogramo al productor primario, muy raras veces o ninguna se cumple esta disposición. Por regla general, el productor recibe solamente un escudo por kilogramo y a menudo en especie y no en dinero. En cambio, el precio de compra de la fábrica se fija entre 3,10 y 3,30 escudos, de manera que el comerciante recibe de 2,10 a 2,30 escudos por kilogramo. Además, aparte de la cuestión de los precios, el productor africano se encuentra ante el problema de la tierra, pues mientras que el anacardo necesita de cinco a seis años para madurar, el agricultor "no tiene la más mínima garantía de permanecer en la tierra que cultiva de un año para otro". El artículo sugiere que el Gobierno adopte una política de concesiones territoriales a los agricultores africanos para proteger sus tierras de la ocupación por otros. Sugiere también que se ayude a los productores africanos a organizar cooperativas de producción que puedan vender directamente a las fábricas sin necesidad de intermediarios.

139. En marzo de 1969 uno de los periódicos locales de Lourenço Marques publicó algunos comentarios de los intermediarios y representantes de la industria del anacardo sobre las medidas gubernamentales. De esos comentarios se desprende que una de las principales dificultades de las fábricas de descascarado del anacardo es el alto precio mundial del anacardo sin cáscara que ordinariamente se fija en 6.300 escudos por tonelada CIF. Como los costos de transporte por tonelada no pasan de 1.800 escudos, el intermediario, que se ve obligado a vender la nuez de anacardo a las fábricas de descascarado al precio de 3,30 escudos por kilogramo, pierde, en la práctica 1.700 escudos por tonelada, que habría ganado con la exportación. Debido al elevado precio de exportación, algunas de las fábricas de descascarado han tenido dificultades para conseguir un suministro adecuado; de una producción calculada en 60.000 toneladas anuales, las industrias situadas al Sur del río Save solamente han podido adquirir 45.000 a 50.000 toneladas al año, pese a que las fábricas situadas en esta región tienen una capacidad anual total de casi 58.000 toneladas: la Caju Industrial de 20.000 toneladas; la Cajuca, de 15.000 toneladas; la Mocita, de 15.000 toneladas; la Spence y Pierce, de 6.000 toneladas (autorizada a aumentar hasta 12.000 toneladas); y la Indústrias de Manjacaz, de 1.500 toneladas.

---

jj/ Véase una descripción general de la reglamentación y de las normas de control de los productos agrícolas en A/6300/Rev.1, capítulo V, anexo, apéndice I.

140. También la industria de descascarado de Mozambique encuentra dificultades para competir en el mercado mundial, donde el precio de la nuez de anacardo ha bajado los últimos años a unos 30.000 escudos por tonelada. Como se necesitan unas cinco toneladas de anacardo con cáscara para producir una tonelada de nuez, y hay un impuesto de sobrevalorizacão de más de 4.000 escudos por tonelada de nuëz de anacardo exportado, el margen de beneficios ha disminuido también. El beneficio es aún menor para las industrias de descascarado mecánico, que han de amortizar todavía gran parte de la nueva maquinaria.

141. En mayo de 1969 un artículo publicado en otro periódico criticaba la industria del anacardo de Mozambique y los bajos precios pagados al productor primario, los cuales, según el periódico, desalentaban los esfuerzos por aumentar la producción. En él se pedía un examen inmediato de la "misteriosa" economía de la industria del anacardo de Mozambique para que pudieran adoptarse medidas a fin de mejorar la situación antes de que el Territorio perdiera uno de sus principales recursos.

142. Pese a las dificultades económicas, la industria del anacardo sigue creciendo. En febrero de 1969 la Indústria de Caju Mocitas, empresa de propiedad sudafricana e italiana kk/ anunció planes para edificar una nueva fábrica de descascarado en Antonio Enes, en el Distrito de Cabo Delgado, con una capacidad de 15.000 toneladas anuales. La compañía ha pedido también dos zonas de concesiones territoriales de 10.000 hectáreas cada una para plantaciones de anacardo. Una de esas zonas está cerca de Antonio Enes y la otra se encuentra en la parte meridional del Territorio.

143. La Sociedade Indústrial de Caju e Derivados (CAJUCA) ha aumentado también su capital registrado de 10 millones a 30 millones de escudos.

Otros cultivos

144. Como se informó anteriormente (A/7623/Add.3, capítulo VIII, anexo III, párrs. 58 a 66) no han habido cambios de importancia en la situación respecto a los otros cultivos de exportación importantes, con excepción del desarrollo del tabaco como nuevo cultivo comercial. Además del maíz, del que el Territorio tuvo un excedente en los últimos dos años, la producción de cultivos alimentarios es todavía insuficiente para satisfacer las necesidades locales. En 1969, por ejemplo, hubo escasez de arroz descascarillado en el mercado debida según se informó, por una parte a un aumento en el consumo y, por otra, a las condiciones climáticas desfavorables.

145. Además, en el Territorio se ha comenzado a experimentar una escasez de maní para la industria local de producción de aceites vegetales. En 1968, el gremio de la industria productora de aceites vegetales obtuvo un préstamo de 200 millones de escudos del Banco Nacional Ultramarino con el objeto de adquirir cualquier excedente de maní que hubiera disponible. Sin embargo, a principios de 1969 una de las fábricas, FASOL, recibió autorización para importar 2.500 toneladas de maní descascarado, y durante el año se importarán otras 4.000 toneladas de maní en cáscara. Habida cuenta de que alrededor de 450.000 africanos cultivan el maní para su alimentación y sólo el excedente llega al mercado, hay una nueva tendencia a fomentar la producción de maní en las plantaciones comerciales para asegurar la subsistencia de la industria productora de aceites vegetales.

---

kk/ Véanse detalles en A/7320/Add.1, apéndice III, párr. 181; A/6300/Rev.1, cap. V, anexo III, párr. 130.

I. COLONIZACION Y DESARROLLO RURAL

146. A los proyectos de colonización auspiciados por el Gobierno, que hasta ahora se habían limitado a cierto número de valles fluviales 11/, se les están concediendo actualmente alta prioridad en los distritos septentrionales como parte de la nueva estrategia de defensa. Se están desarrollando dos tipos de zonas de asentamiento, uno que entraña el asentamiento de familias de agricultores y el otro que entraña el reasentamiento en gran escala de la población africana en aldeas organizadas, llamadas "aldeamentos".

147. En marzo de 1969, se informó que la Junta Provincial de Colonización de Mozambique otorgaba máxima prioridad al asentamiento de mil familias en los próximos seis años en los Distritos de Cabo Delgado y Niassa. Este plan, cuyo costo se espera que llegue a cientos de millones de escudos, está destinado a asegurar las fronteras de Mozambique contra "el enemigo" estableciendo una franja de colonizadores en la parte septentrional del Territorio. En Cabo Delgado, donde se establecieron 50 colonizadores en 1968, deben asentarse 800 más a razón de 150 por año. Cada colonizador recibe una vivienda, 25 cabezas de ganado y 250 hectáreas de tierra de las cuales 100 hectáreas están destinadas a los cultivos y el resto al pastoreo. Se calcula que la asistencia del Gobierno alcanza a 250.000 escudos por familia, incluyendo el desmonte de las 100 hectáreas de tierra, los materiales y la mano de obra para la vivienda, el subsidio por el costo de vida durante un año y el financiamiento de la granja durante su primer año de operaciones. Se espera que los colonizadores devuelvan al Gobierno en cuotas parte de estos gastos.

148. En el Distrito de Niassa deben asentarse 300 colonizadores a razón de 50 por año. Los cultivos básicos serán el maíz, las papas, el trigo, el algodón, el arroz y el maní, dependiendo de la calidad del suelo. Además, se los proporcionará ganado.

149. El Gobierno proyecta reclutar colonizadores para el norte del territorio dentro del mismo y en Portugal y las islas adyacentes, y espera que esta forma de asentamiento asegure la ocupación económica y estratégica de regiones hasta ahora escasamente pobladas.

150. En el Distrito de Cabo Delgado, ya se han establecido varios aldeamentos africanos. De acuerdo a un artículo reciente, existen tres tipos de esos asentamientos. Primero, los que se consideran la primera línea de defensa. Están situados en la vecindad de Mocímboa do Rovuma, Quionga, Palma, Mocímboa da Praia y Mueda. Se trata de aldeas cercadas con alambre de púa y su principal propósito es el de proporcionar defensa local organizada. La segunda categoría de asentamientos africanos tiene como propósito cumplir una función económica y estratégica. Estos asentamientos son extensos cuadrángulos ubicados en regiones cuidadosamente seleccionadas. Todas las viviendas están separadas y construidas en hileras alrededor de una amplia superficie de terreno despejado. Uno de estos asentamientos cerca de Balama, que fue construido en 1967, cuenta con una población de 1.700 personas. Allí cada familia ha recibido una hectárea de terreno desmontado para

---

11/ Para una descripción de los proyectos de colonización anterior a 1965 auspiciados por el Gobierno véase el documento A/6000/Rev.1, capítulo V, Apéndice, Anexo II, párr. 274 y sigs.

producir algodón y cultivos alimentarios. Algunas familias cultivan de tres a cuatro hectáreas. Se calcula que el cultivo del algodón por sí solo rinde a cada familia un mínimo de 4.000 a 5.000 escudos por año. El Gobierno les proporciona el uso gratuito be herramientas de agricultura, insecticidas y orientación técnica. Existen aldeas semejantes en Nancaia y Murrola.

151. El tercer tipo de asentamiento está construido de la misma manera que el segundo, pero las viviendas son de tipo más permanente. En algunas de esas aldeas el Gobierno ha iniciado cursos de enseñanza de oficios, tales como la carpintería.

152. En el Distrito de Mozambique la Junta Provincial de Colonización colaboró en el asentamiento de 20 familias de colonizadores, la mayor parte de ellas familias de soldados desmovilizados en la región de Ribairé. Cada familia ha recibido una vivienda, 100 hectáreas de terreno ya despejado, 10 cabezas de ganado y algo de ganado menor. El principal cultivo es el tabaco que en algunos casos rinde hasta 150.000 escudos de ingresos anuales por familia.

153. También se está reasentando a parte de la población africana en esta región. En el puesto de Meti, situado en el concelho de Ribaué, que limita al norte con el río Lurio, el reasentamiento de la población ha sido seguido de la distribución de tierras a cada una de las familias y de la perforación de pozos para suministrar agua potable.

154. En una entrevista reciente, el Gobernador General afirmó que se daría prioridad a los planes de colonización considerados en el Tercer Plan de Desarrollo: se ampliarían los "núcleos" de asentamientos existentes y se establecería uno nuevo en el próximo año. Mencionó los siguientes centros importantes para nuevos asentamientos: Nova Freixo, Matea, Marrupa y la región de Mecanhelas, incluidos Lioma y Molumbo en el Distrito de Niassa; Montepuez y Balama en Cabo Delgado; y Mecumbura, Maúa, Marara, Tete, Mandié, Changara y Choco en el Distrito de Tete mm/. Se ha previsto la ampliación de los asentamientos existentes en Milange y Gurué en Zambezia; Ribaué en Mozambique; Revuè en Manica e Sofala y Maputo en Lourenço Marques. El asentamiento de africanos, que se considera como parte integral del Plan ha de emprenderse en todos los distritos.

J. INDUSTRIAS DE TRANSFORMACION Y OTRAS INVERSIONES

155. Aún no se dispone de detalles sobre el rendimiento de este sector en 1968 nn/. Sin embargo, los informes preliminares evidencian que, en general, se ha mantenido la tendencia ascendente en las inversiones. Entre las grandes industrias agrícolas por ejemplo, las que anunciaron un aumento en el capital social registrado fueron: Sociedade Agrícola do Madal oo/, a 100 millones de escudos; Companhia Nacional Algodoeira, a 45 millones de escudos; Monteiro e Giro, Lda. pp/, a 156 millones

---

mm/ Todos estos son centros en los que se produjeron actividades de guerrillas en los últimos años.

nn/ La información relativa a 1967 se halla resumida en el documento A/7623/Add.3, capítulo VIII, anexo III, párrs. 76 a 79. Véase también A/7320/Add.1, apéndice III, párrs. 194 a 207.

oo/ Véase A/6300/Rev.1, capítulo V, anexo, apéndice III, párrs. 145-146.

pp/ Ibid., párr. 31.

de escudos; Sociedade Chá Oriental Lda. a 30 millones de escudos; Sociedade Chá Gurué Lda. a 25 millones de escudos. Otras industrias que incrementaron su capital social registrado fueron: Lusalite de Moçambique, (fibro cemento), a 60 millones de escudos; Fábricas de Cerveja Reunidas de Moçambique (cerveza), a 200 millones de escudos; Fábrica de Cerveja da Beira (cerveza), a 90 millones de escudos y Sociedade Industrial de Oleos (aceites vegetales), a 50 millones de escudos.

156. Entre otros acontecimientos se cuentan el establecimiento de una nueva fábrica por la Téxtil de Lourenço Marques (TEXLOM), S.A.R.L., controlada por el grupo FASOL y que será financiada por la Compagnie Générale d'Enterprises Electriques, S.A.; una nueva fábrica para la producción de jugos de frutas, dulces y licores preparados a base de frutas, la Fábrica de Produtos Ideal, con un capital de 30 millones de escudos y una fábrica japonesa de fósforos con una capacidad de producción de 500 toneladas mensuales, que representa una inversión de 14,4 millones de escudos.

157. La mayoría de las nuevas industrias, sin embargo, son pequeñas, con un capital social registrado que oscila entre uno y cinco millones de escudos, o menos. Una importante proporción de las mismas son industrias de servicios, tales como turismo, transporte, talleres de reparación de automóviles, imprentas e incluso una agencia de empleos para Sudáfrica, Agência de Colocacão de trabalhadores para a Africa do Sul.

K. EL TERCER PLAN NACIONAL DE DESARROLLO

158. Como se informó anteriormente, el Tercer Plan Nacional de Desarrollo para Mozambique, (1968-1973), tiene una meta de producción de 15.555.7 millones de escudos durante el período de seis años. De esta suma, 4.050 millones de escudos se obtendrán de fuentes extranjeras (A/7320/Add.1, anexo III, cuadro 11).

159. Según una noticia periodística, los gastos autorizados para 1969 se elevan a 3.238 millones de escudos, que se comparan con 2.249,6 millones de escudos para el año anterior. De esta suma, se confía en que el sector privado invertirá 725 millones de escudos para la refinanciación y el establecimiento de nuevas industrias, y se espera que las dos empresas privadas de energía eléctrica, Sociedade Hidroeléctrica do Révuè (SHER) y SONEFE, inviertan 105 millones de escudos, elevando el total, en el sector privado de Mozambique, a 830 millones de escudos. Fuentes extranjeras suministrarán 500 millones de escudos: 250 millones de escudos para prospección de petróleo y 250 millones de escudos para el sector de transporte y comunicaciones, incluidos, según se dice, 219 millones de escudos de los Estados Unidos para la adquisición de dos aviones Boeing 737 con destino al transporte interno en Mozambique. Se espera que la Administración de Puertos, Ferrocarriles y Transportes de Mozambique, que es un organismo autónomo, invierta 750 millones de escudos de sus propios recursos en mejorar los puertos y ferrocarriles (80 millones de escudos se invertirán en el ferrocarril de Beira) y en vehículos automotores para servicios de acarreo.

160. Fuentes gubernamentales suministrarán más de 1.000 millones de escudos distribuidos como se muestra en el cuadro que figura a continuación.

Cuadro 12

Tercer Plan Nacional de Desarrollo 1968-1973

Metas de gastos gubernamentales para 1969

		Millones de escudos
Agricultura, silvicultura y pesquerías		230
Infraestructura minera		21
Mejoras rurales		22
Mercados rurales		25
Transporte y comunicaciones:		
Aeropuertos	110	
Caminos	300	
Servicios marítimos y faros	15	
Telecomunicaciones	21	
Educación e investigación		145
Vivienda y urbanismo		74
Servicios sanitarios y de asistencia social		70

L. OTRA INFORMACION

161. Como se informó anteriormente, en julio de 1968 se otorgó el contrato para la primera fase de la construcción del dique de Cabora Bassa al Consorcio Hidroeléctrico do Zambeze-Zamco (A/7320/Add.1, apéndice III, párr. 214-215). Aunque las noticias periodísticas indican que a finales del año pasado el Gobierno portugués había autorizado a Zamco a comenzar los trabajos preliminares preparatorios, el contrato no se ha firmado aún y las negociaciones, según se dice, continúan.

162. La situación actual no es clara. En abril de 1969, durante su visita a Africa, el Primer Ministro Caetano declaró que su Gobierno había otorgado a Zamco el contrato en forma provisional a la espera de que se lograra acuerdo sobre diversos detalles en los que los intereses del grupo no coincidían con los de Portugal y que esa concesión provisional había perdido ya vigencia. Sin embargo, hizo hincapié en el hecho de que el dique sería construido.

163. En lo que respecta al Gobierno sudafricano éste ha reafirmado su compromiso de comprar energía del dique. Un portavoz de la Anglo-American Corporation, que preside el Consorcio Zamco, dijo en abril de 1969 que la compañía esperaba recibir información oficial sobre la caducidad de la concesión provisional. En el mes de mayo, no obstante, el Gobierno portugués informó que había reanudado las negociaciones con otros dos consorcios proponentes. Se ha informado que el motivo oficial es que Zamco no satisfizo algunos de los requisitos estipulados por el Gobierno portugués. Uno de los consorcios interesados en la actualidad es Cabora Bassa Builders, integrado por una empresa de los Estados Unidos, una de Francia, una de Portugal y el Roberts Construction Consortium, que comprende a cinco firmas británicas, dos italianas, una portuguesa y una sudafricana.

164. La prensa ha especulado sobre la posibilidad de que el Gobierno portugués quiera evitar que los intereses sudafricanos predominen en el control del consorcio. Se hace notar que cuando el Primer Ministro Caetano habló sobre el dique de Cabora Bassa lo mencionó como un ejemplo de la voluntad de Portugal de colaborar con otros

otros países y dijo además que aunque Portugal veía con agrado la colaboración extranjera, no tenía el propósito de renunciar a su "concepto de la huamnidad", puesto que Portugal no reconocía diferencias por motivos de raza y bajo la bandera portuguesa todos eran iguales ante la ley.

165. En un artículo de la South African Financial Gazette se hizo notar que Sudáfrica representará un papel importante en el proyecto de Cabora Bassa sea cual fuere el consorcio que obtenga el contrato, puesto que cada uno de los tres grupos incluye empresas sudafricanas, pero que la participación sudafricana sería mayor por intermedio de Zamco que de las otras dos.

166. Según se ha informado, la composición de los tres consorcios es la siguiente:

Consórcio Hidroeléctrico de Zambeze-Zamco

i) República Federal de Alemania

Allgemeine Elektricitats Gesallschaft AEG - Telefunken (A.E.G., Berlin, Frankfurt);

Brown, Boveri et Cie A.G. (B.B.C., Mannheim; Switzerland);

Hochtief A.G. (Hochtief, Essen);

Siemens Aktiengesellschaft (Siemens, Berlin and Munich);

J.M. Voith, Gmbh (Voith, Heidenheim).

ii) Francia

Société Générale de Constructions Electriques et Mécaniques Alsthom (Alsthom, París);

Compagnie de Constructions Internationales (C.C.O., París);

Compagnie Générale d'Entreprises Electriques (C.G.E.E., París).

iii) Suecia

Allmänna Svenska Elektriska Aktiebolaget (A.S.E.A., Vasteras).

iv) Sudáfrica

Anglo-American Corporation of South Africa, Ltd. (Johannesburg);

L.T.A. Limited (Johannesburg);

Shafter Sinkins (Proprietary), Ltd. (Johannesburg).

Cabora Bassa Builders

i) Estados Unidos de América

Morris-Knudsen International Company, Inc.;

General Electric Company.

ii) Francia

Compagnie pour l'Etude et le Développement des Echanges Commerciaux (COMPADEC);

Vevey;

Compagnie Electro-Mécanique;

Compagnie des Forges et Ateliers de la Loire.

iii) Suiza

Brown, Boveri et Cie.

iv) Portugal

Maguè.

v) Sudáfrica

Roberts Construction Consortium.

Cabora Bassa Construction Consortium

i) Reino Unido

Associated Electrical Industries International, Ltd.

Boving and Company, Ltd.

British Insulated Callenders Construction Company, Ltd.

Mitchell Construction Kinnear Moodie Group, Ltd.

The English Electric Company, Ltd.

ii) Sudáfrica

Concor-Grinaker (Pty), Ltd.

iii) Portugal

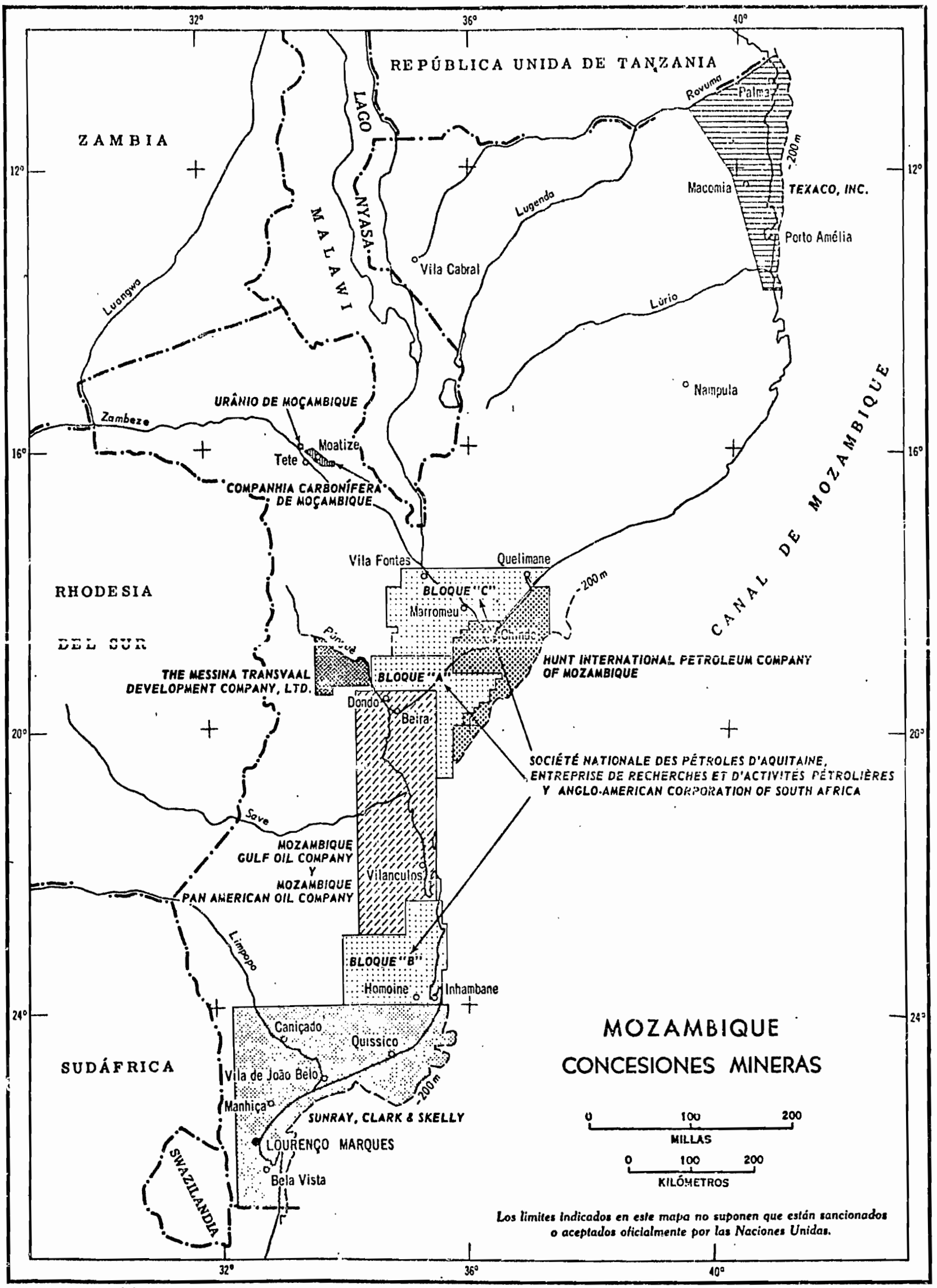
Eteli.

iv) Italia

Gruppo Industrie Elettro Meccaniche per Impianti all'Estero (GIE)

Impregilo

Consultores: Sir Alexander Gibb and Partners, and Merz McLellan



MAP NO. 1909 (S) UNITED NATIONS

ANEXO I

Esferas principales de inversión o ayuda financiera extranjera en Angola y Mozambique a/

Esfera de actividad	ANGOLA		MOZAMBIQUE	
	Nombre de la compañía	País de origen del capital participante	Nombre de la compañía	País de origen del capital participante
1. Inversiones en la agricultura				
A. Preparación y riego de tierras				
Cabora Bassa			Consórcio Hidroeléctrico do Zambeze-Zamco b/: Participan las siguientes compañías:	
			Allmänna Svenska Elektriska Aktiebolaget (ASEA)	Suecia
			Anglo-American Corporation of South Africa	Sudáfrica
			Brown, Boveri and Co., A.G.	Suiza
			Compagnie Générale d'électricité (C.G.E.)	Francia
			Compagnie Générale d'entreprises électriques	Francia
			Hochtief, A.G.	República Federal de Alemania
			J.M. Voith, G.M.B.H.	República Federal de Alemania
			Neyrpic, S.A.	Francia
			Société Générale de constructions électriques et mécaniques (ALSTHOM)	Francia
			U.P.C., Limited	Sudáfrica
B. Producción y transformación de productos agrícolas c/				
Anacardo			Anglo-American Corporation of South Africa in Indústria de Caju Mocitas	Sudáfrica
			Companhia de Culturas de Angoche, S.A.R.L.	Suiza
			Industria Prodotti Alimentare de Bologna, en Indústria de Caju Mocitas	Italia
			Sociedade Industrial de Caju e Derivados (CAJUCA)	Italia
			Tiger Oats and National Milling Company, en Industria do Caju Mocitas	Sudáfrica
Café	Sociedade Agrícola do Cassequel	Reino Unido		
Copra			Companhia da Zambézia	Se cree que representa intereses británicos, sudafricanos, franceses y alemanes
			Sociedade Agrícola do Madal	Noruega

ANEXO I (continuación)

Esfera de actividad	ANGOLA		MOZAMBIQUE	
	Nombre de la compañía	País de origen del capital participante	Nombre de la compañía	País de origen del capital participante
B. Producción y transformación de productos agrícolas c/ (continuación)				
Algodón	Companhia Geral dos Algodões de Angola (COTONANG)	Bélgica		
	Interamerican Capital Corporation of New York, mediante un préstamo a la Sociedade Angolana de Tecidos Estampados, S.A.R.L. - SATEC	Estados Unidos		
Sisal	Sociedade Agrícola do Cassequel	Reino Unido	Companhia de Culturas de Angoche, S.A.R.L.	Suiza
Azúcar	Sociedade Agrícola do Cassequel	Reino Unido	Centre d'études, recherches et investigations sucrières (CERIS) en Açucareira de Moçambique	Francia
			Anglo-American Corporation of South Africa, en Portuguese Development Company	Sudáfrica
			Compagnie pour l'étude et le développement des échanges commerciaux (COMPADEC), en Açucareira de Moçambique	Francia
			Industrial Development Corporation of South Africa, mediante un préstamo a la Marracuene Agrícola Açucareira (MARAGRA)	Sudáfrica
			Portuguese Development Corp.	Sudáfrica
			Sena Sugar Estates	Reino Unido
			Spence and Pierce Sugar, Ltd.	Reino Unido
Tabaco	Universal Leaf Tobacco, en Sociedade Exportadora de Tabacos de Angola, Ltda.	Estados Unidos		
2. Pesquerías	South African Angolan Investments, Ltd., en União Angolana de Pesca e Indústria	Sudáfrica	Anglo-American Corporation of South Africa, en Indústria de Peixes Nossa Senhora de Fátima (INOS)	Sudáfrica
3. Minería				
Bauxita			Wankie Colliery Co.	Rhodesia del Sur

ANEXO I (continuación)

Esfera de actividad	ANGOLA		MOZAMBIQUE	
	Nombre de la compañía	País de origen del capital participante	Nombre de la compañía	País de origen del capital participante
3. Minería (continuación)				
Carbón			Société de recherche minière du Sud-Katanga en Companhia Carbonífera de Moçambique	Bélgica
			Société minière et géologique du Zambeze - ibid.	Bélgica
			Gelsenkirchener Bergwerk A.G. (Gelsenberg)	República Federal de Alemania
Cobre	Sociedade de Explorações Mineiras Africanas	Sudáfrica	Edmundian Investments, Ltd.	Sudáfrica
Diamantes	Anchor Diamonds Corporation of South Africa	Sudáfrica		
	Angola Exploration Company (Pty) Ltd.	Sudáfrica		
	Companhia dos Diamantes de Angola (DIAMANG)	Sudáfrica/ Bélgica		
	Companhia de Minérios do Ultramar	Estados Unidos/ Sudáfrica		
	Diamond Distributors, Inc. en Companhia de Diamantes Oeste de Angola - OESTIDIAM	Estados Unidos		
Ilmenita			Minerais Básicos de Moçambique	Sudáfrica y Reino Unido
Hierro	Bankers Trust Company mediante un préstamo a la Companhia Mineira do Lobito	Reino Unido		
	Deutsche Union Bank ibid.	República Federal de Alemania		
	Export and Import Bank - ibid.	Estados Unidos		
	Fried Krupp - ibid.	República Federal de Alemania		
	General Electric Company - ibid.	Estados Unidos		
	Hambuiggisehe Landesbank - ibid.	República Federal de Alemania		
	Jojgaard and Schulz A/S - ibid.	Dinamarca		
	Lavoro Bank A.G. - ibid.	Suiza		

ANEXO I (continuación)

Esfera de actividad	ANGOLA		MOZAMBIQUE	
	Nombre de la compañía	País de origen del capital participante	Nombre de la compañía	País de origen del capital participante
3. Minería (continuación)				
Petróleo	Cabinda Gulf Oil Company	Estados Unidos	Anglo-American Corporation of South Africa	Sudáfrica
	Compagnie financière Belge des pétroles (PETROFINA) en PETRANGOL	Bélgica	Clark Oil and Refining Corp.	Estados Unidos
	Compagnie Française des pétroles en ANGOL	Francia	Entreprise de recherches et d'activités pétrolières	Francia
	F[illegible]erale Mynbou Beperk en PETRANGOL-ANGOL	Sudáfrica	Gelsenkirchener Bergwerk A/G	República Federal de Alemania
	General Mining and Finance Corp., Ltd. en PETRANGOL-ANGOL	Sudáfrica	Hunt International Company of Mozambique	Estados Unidos
	Investment Corporation of South Africa (BONUSCOR) en PETRANGOL-ANGOL	Sudáfrica	Mozambique Gulf Oil Company	Estados Unidos
	Texaco Petróleos de Angola	Estados Unidos	Pan American International Oil	Estados Unidos
			Société Nationale des pétroles d'Aquitaine	Francia
			Skelly Oil Company	Estados Unidos
			Sunray Oil Corporation	Estados Unidos
Azufre	Tenneco Angola, Inc.	Estados Unidos	Texaco, Inc.	Estados Unidos
Todos los minerales, excepto diamantes, combustibles sólidos, carbón y materiales radiactivos			Messina Transvaal Development Company, Ltd.	Sudáfrica
4. Transporte y comunicaciones	General Electric Company mediante un préstamo al Gobierno de Angola	Estados Unidos	Lonrhe en Companhia do Pipeline Moçambique-Rhodesia	Reino Unido-Rhodesia del Sur
	Tanganyika Concessions, Ltd. en Benguela Railway Co.	Reino Unido	Standard Electric, S.A.R.L. mediante un contrato con las compañías portuguesas	Estados Unidos
5. Otras d/	African Oxygen and British Oxygen Company, Ltd. en Angola African Oxygen, S.A.R.L.	Sudáfrica/ Estados Unidos	Amalgamated Hotels (tourism)	Sudáfrica
	Amalgamated Packaging Industries, Ltd. (API)	Sudáfrica	Holiday Inns, Inc. (tourism)	Estados Unidos
	Arbor Acres in AVICUCA, poultry industry	Rhodesia del Sur		
	Compagnie chimique et electrométallurgique-PECHINEY en Alumínio Português (Angola), S.A.R.L.	Francia		

ANEXO I (continuación)

Esfera de actividad	ANGOLA		MOZAMBIQUE	
	Nombre de la compañía	País de origen del capital participante	Nombre de la compañía	País de origen del capital participante
5. Otras d/ (continuación)	General Trade, mediante diversos préstamos	Suiza		
	General Tire and Rubber Company, en MABOS, industria del caucho	Estados Unidos		
	Planta de montaje de automóviles Volvo	Suecia		

a/ Para los detalles de la naturaleza y magnitud del capital extranjero, véase el anexo II infra.

b/ En julio de 1968 se otorgó el contrato a Zamco. Desde entonces, se han vuelto a abrir las negociaciones. Véase párrs. 68 y siguientes de este apéndice.

c/ No se conoce a los propietarios de la mayoría de las empresas agrícolas.

d/ La lista es incompleta.

ANEXO II

Intereses económicos extranjeros en Angola y Mozambique, por nacionalidad y actividad

A. ANGOLA

País y nombre	Actividad	Capital	Observaciones
Bélgica			
Compagnie Financière Belge des Pétroles (PETROFINA)	Petróleo	269 millones de dólares	Posee una tercera parte de PETRANGOL. Sus inversiones en el Territorio se calculan en 500 millones de escudos a/. (Véase A/6000/Rev.1, capítulo V, apéndice, anexo I, párrs. 169 a 187)
Companhia Geral dos Algodões de Angola, S.A.R.L. (COTONANG)	Algodón	40 millones de escudos b/	Registrada como compañía portuguesa. (Véase A/6300/Rev.1, capítulo V, anexo, apéndice II, párrs. 125 a 130)
Dinamarca			
Jojgaard and Schulz A/S	Hierro		Préstamo de 32 millones de escudos a Cassinga. Participa también en el Consorcio que comprende Fried Krupp y la Sociedade de Empreitadas e Trabalhos Hidráulicos, Lda., que facilitó 1.300 millones de escudos al proyecto Cassinga
Estados Unidos de América			
Diamond Distributors, Inc.	Diamantes		Participante en la Companhia de Diamantes Oeste de Angola, S.A.R.L. (OESTIDIAM)
Export and Import Bank	Hierro		Préstamo de 7,9 millones de dólares al proyecto de Cassinga
General Electric Company	Hierro	2.342 millones de dólares	Préstamo de 40,4 millones de escudos a Cassinga y de 34,5 millones de dólares al Gobierno de Angola para comprar locomotoras diesel
General Tire and Rubber Company	Industria del caucho	354 millones de dólares	Copropietaria de MABOR
Gulf Oil	Petróleo y fosfatos	4.412 millones de dólares	Propietaria de la Cabinda Gulf Oil, que tiene un capital registrado de 42,9 millones de escudos. En 1967, las inversiones totales en el Territorio ascendían a 1.000 millones de escudos. (Véase A/6000/Rev.1, capítulo V, apéndice, anexo I, párrs. 188 a 193)
Interamerican Capital Corporation of New York	Textiles		Préstamo de 70 millones de escudos a la Sociedade Angolana de Tecidos Estampados (SATEC)
Tenneco	Azufre	1.251 millones de dólares	Propietaria de Tenneco Angola, Inc.
Texaco	Petróleo	4.947 millones de dólares	Propietaria de Texaco Petróleos de Angola
Universal Leaf Tobacco Company	Tabaco		Copropietaria de la Sociedade Exportadora de Tabacos de Angola, Ltda.
Francia			
Compagnie de chimique et électro-métallurgique-PECHINEY	Aluminio	348 millones de dólares	Propietaria de Alumínio Português (Angola) S.A.R.L.
Compagnie Française des pétroles	Petróleo	468 millones de dólares	Copropietaria de ANGOL
Italia			
Monte dei Paschi	Hierro		Participante en un consorcio que comprende la Bankers Trust Company de Londres y Lavoro Bank A.G. de Suiza, que facilitó 140 millones de escudos al proyecto de Cassinga

ANEXO II (continuación)

País y nombre	Actividad	Capital	Observaciones
Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte			
Bankers Trust Company	Hierro		Participante en un consorcio que comprende Monte dei Paschi de Italia y Lavoro Bank de Suiza, que facilitó 140 millones de escudos al proyecto de Cassinga
British Oxygen Company Ltd.	Fábrica de oxígeno	191 millones de dólares	Accionista de la Angola African Oxygen; asimismo, participación de Sudáfrica
Sociedade Agrícola do Cassequel	Azúcar, sisal y café	175 millones de escudos b/	Participación portuguesa (Véase A/6300/Rev.1, capítulo V, anexo, apéndice II, párrs. 100 a 102)
Tanganika Concessions, Ltd.	Ferrocarriles	10 millones de libras	Propietaria del 20% de Benguela Railway (Véase A/6300/Rev.1, capítulo V, anexo, apéndice IV, párrs. 26 a 35)
República Federal de Alemania			
Deutsche Union Bank	Hierro		Preside el consorcio banquero alemán que facilitó parte de un préstamo de 420 millones de escudos para el proyecto de Cassinga
Fried Krupp	Hierro	150 millones de dólares	Préstamo de 1.500 millones de escudos a Cassinga. Asimismo, participante en un consorcio que comprende Jojgaard and Schulz A/S y Sociedade de Empreitadas e Trabalhos Hidráulicos, Lda., que facilitó 1.300 millones de escudos al proyecto de Cassinga
Hamburggische Landesbank	Hierro		Preside el consorcio banquero alemán que facilitó parte de un préstamo de 420 millones de escudos al proyecto de Cassinga
Rhodesia del Sur			
Arbor-Acres	Industria avícola		Accionista de Avícola Arbor Acres (AVICUCA)
Sudáfrica			
African Oxygen	Fábrica de oxígeno		Accionista de Angola African Oxygen; asimismo, participación del Reino Unido
Amalgamated Packaging Industries, Ltd.	Industria de empaquetado	2,8 millones de rands	En asociación con la Companhia União de Cervejas de Angola (CUCA), posee una fábrica de paquetes de cartón en el Territorio
Anchor Diamonds Corporation, Ltd.	Diamantes	1,5 millones de rands	
Anglo-American Corporation of South Africa	Varias	20 millones de rands	Además de otros intereses, participa en la Sociedade de Explorações Mineiras Africanas
Angola Exploration Company (Pty), Ltd.	Diamantes		
Bonus Investment Corporation of South Africa, Ltd. (BONUSCOR)	Petróleo	20 millones de rands	Participa en un consorcio sudafricano que posee intereses en la concesión PETRANGOL-ANGOL
Companhia de Minérios do Ultramar	Diamantes	150 millones de escudos b/	Representa intereses portugueses, sudafricanos y estadounidenses
Companhia dos Diamantes de Angola - (DIAMANG)	Diamantes	294 millones de escudos b/	Participación belga y portuguesa (Véase A/6000/Rev.1, capítulo V, apéndice, anexo I, párrs. 86 a 161)

País y nombre	Actividad	Capital	Observaciones
Sudáfrica (continuación)			
Federale Mynbou Beperk	Petróleo	7,7 millones de rands	Participa en un consorcio sudafricano que posee intereses en la concesión PETRANGOL-ANGOL
General Mining and Finance Corporation, Ltd.	Petróleo	11 millones de rands	Participa en un consorcio sudafricano que posee intereses en la concesión PETRANGOL-ANGOL
South African Angolan Investments, Ltd.	Pesquerías		Posee capital principal en la União Angolana de Pesca e Industria; subsidiaria de la Anglo-American
Suecia			
Volvo	Industria automovilística	119,1 millones de dólares	Propietaria de una planta de montaje
Suiza			
General Trade Company	Varias		Préstamo de 35 millones de dólares para la ejecución de proyectos emprendidos con arreglo a los planes de desarrollo. Se desconoce la nacionalidad de la compañía; su sede está en Ginebra (véase A/6300/Rev.1, capítulo V, párr. 108)
Lavoro Bank A.G.	Hierro		Participante en un consorcio que comprende la Bankers Trust Company de Londres y Monte dei Paschi di Siena, de Italia, que facilitó 140 millones de escudos al proyecto de Cassinga

ANEXO II (continuación)

B. MOZAMBIQUE

País y nombre	Actividad	Capital	Observaciones
Bélgica			
Société de recherche minière du Sud-Katanga	Carbón		Accionista de la Companhia Carbonífera de Moçambique, que en 1964 tenía un capital social de 40 millones de escudos. Las inversiones en el Territorio se calculan en 106 millones de escudos (para mayores detalles, véase A/6000/Rev.1, capítulo V, anexo I, párrs. 261 a 265)
Société minière et géologique du Zambèze	Carbón		Accionista de la Companhia Carbonífera de Moçambique (véase más arriba)
Estados Unidos de América			
Clark Oil and Refining Corporation	Prospección de petróleo	49 millones de dólares (1967)	Asociada con SUNRAY, SKELLY. En el período 1968-1970 los gastos mínimos en operaciones de prospección han de ascender a 102 millones de escudos (véase A/7320/Add.1, apéndice III, párr. 122)
Holiday Inns, Inc.	Turismo		Asociados con los Amalgated Hotels of South Africa para construir moteles en Mozambique, Rhodesia del Sur, Sudáfrica y Lesotho
Hunt International Company of Mozambique	Prospección de petróleo		En el período 1968-1970 los gastos mínimos en operaciones de prospección han de ascender a 70 millones de escudos (véase A/7320/Add.1, apéndice III, párr. 143)
Mozambique Gulf Oil Company	Prospección de petróleo		En 1963, las inversiones ascendían a 540 millones de escudos (véase A/6000/Rev.1, capítulo V, anexo I, párrs. 277 a 283)
Pan American International Company	Ibid.		Ibid.
Skelly Oil Company	Ibid.	100.000 dólares	Asociada con CLARK, SUNRAY (véase más arriba)
Sunray Oil Company	Ibid.	516 millones de dólares	Asociada con CLARK, SKELLY (véase más arriba)
Standard Electric, S.A.R.L.	Transporte y comunicaciones		156 millones de escudos tiene contratos con compañías portuguesas para suministrar cables subterráneos y ampliar las centrales telefónicas de Lourenço Marques y Beira
Texaco, Inc.	Prospección de petróleo	4.947 millones de dólares	En el período 1968-1970, los gastos mínimos en operaciones de prospección han de ascender a 53 millones de escudos (véase A/7320/Add.1, apéndice III, párr. 146)
Francia			
Centre d'études, recherches et investigations sucrières (CERIS)	Azúcar		En sociedad con COMPADEC, posee el 50% de Acucareira de Moçambique
Compagnie générale d'électricité (C.G.E.)	Energía eléctrica	177 millones de dólares	Miembro del consorcio Zamco (Cabora Bassa)

ANEXO II (continuación)

País y nombre	Actividad	Capital	Observaciones
Francia (continuación)			
Compagnie générale d'enterprises électriques	Energía eléctrica		Ibid.
Compagnie pour l'etude et le développement des échanges commerciaux (COMPADEC)	Azúcar		En sociedad con CERIS, posee el 50% de Acucareira de Moçambique (véase A/6300/Rev.1, capítulo V, apéndice III, párr. 84)
Neyrpic, S.A.	Energía eléctrica		Miembro del consorcio Zamco (Cabora Bassa)
Société générale de constructions électriques et mécaniques (ALSTHOM)	Energía eléctrica	55 millones de dólares	Ibid.
Société nationale des pétroles d'Aquitaine	Prospección de petróleo		Asociada con la Anglo-American Corporation of South Africa y Gelsenkirchener Bergwerk A/G (Gelsernberg) (véase más arriba)
Italia			
Industria Prodotti Alimentare da Bologna	Anacardo		Posee 4 millones de escudos en acciones de la Industria de Caju Mocitas (véase A/7320/Add.1, apéndice III, párr. 181)
Sociedade Industrial de Caju (CAJUCA)	Anacardo	10 millones de escudos (1966) b/ 30 millones de escudos (1969) b/	Representa a intereses portugueses e italianos. Se dice que las inversiones en el Territorio ascienden a 45 millones de escudos. (Véase A/7320/Add.1, apéndice III, párr. 182)
Noruega			
Sociedade Agrícola do Madal	Copra	85 millones de escudos b/ 100 millones de escudos (1969) b/	(Véase A/6300/Rev.1, capítulo V, apéndice III, párrs. 145 y 146)
Reino Unido			
Companhia da Zambézia	Copra	60 millones de escudos a/	El Gobierno portugués es el principal accionista. Se cree que representa a intereses británicos, sudafricanos, franceses y alemanes (véase A/6300/Rev.1, capítulo V, apéndice III, párr. 147)
Lonrho, Ltd.	Varias	14.000 libras esterlinas (1968) d/	Posee el 62,5% de las acciones de la Companhia do Pipeline Moçambique/Rhodesia (véase A/7320/Add.1, apéndice I, anexo, párr. 9)
Minerais Básicos de Moçambique	Ilmenita		Con participación portuguesa y sudafricana (véase A/6000/Rev.1, capítulo V, anexo I, párr. 257)
Sena Sugar Estates	Azúcar	3,5 millones de libras esterlinas (1964)	En su mayoría de propiedad británica. Las inversiones se calculan en 5,3 millones de libras esterlinas (véase A/6300/Rev.1, capítulo V, apéndice III, párrs. 56 a 63)

País y nombre	Actividad	Capital	Observaciones
Reino Unido (continuación)			
Spence and Pierce, Ltda.	Azúcar	3,5 millones de escudos a/ (1966)	En su mayoría de propiedad de la empresa británica Pierce Leslie and Co. Ltd. Las inversiones se calculan en 48 millones de escudos (véase A/6300/Rev.1, capítulo V, apéndice III, párr. 117)
República Federal de Alemania			
Companhia do Boror, S.A.R.L.	Copra, sisal		Se desconocen sus propietarios y su capital actuales. Hasta fines de la segunda guerra mundial, era principalmente de propiedad alemana (véase A/6300/Rev.1, capítulo V, apéndice III, párr. 141)
Gelsenkirchener Bergwerk A/G	Prospección de petróleo	204 millones de dólares	Asociada con la Société nationale des pétroles d'Aquitaine y la Anglo-American Corporation of South Africa. En el período 1968-1970 los gastos mínimos en las operaciones de prospección habrán de ascender a 140 millones de escudos (véase A/7320/Add.1, apéndice III, párr. 135)
Hochtief A/G	Energía eléctrica		Miembro del consorcio Zambeze-Zamco, al que se otorgó en 1968 el contrato para la construcción de la presa de Cabora Bassa, en relación con el cual se están realizando nuevas negociaciones en 1969
J.M. Voith, G.M.B.H.	Energía eléctrica		Ibid.
Siemens A/G	Energía eléctrica	479 millones de dólares	Ibid.
Rhodesia del Sur			
Wankie Colliery Co., Ltd.	Bauxita	6 millones de libras esterlinas	Con participación sudafricana (véase A/6000/Rev.1, capítulo II, anexo II, párr. 274)
Sudáfrica			
Amalgamated Hotels	Turismo	1,2 millones de rands c/	Asociados con los Holiday Inns de Estados Unidos para construir moteles en Mozambique, Sudáfrica, Rhodesia del Sur y Lesotho
Anglo-American Corporation of South Africa	Petróleo, energía eléctrica, pesquerías, azúcar	20 millones de rands	Asociada con la Société des pétroles d'Aquitaine y Gelsenberg (véase más arriba). Miembro del consorcio de Zamco (Cabora Bassa). Controla a la Industria de Caju Mocitas con intereses de 11 millones de escudos. En 1964, Caju Mocitas poseía un capital de 20 millones de escudos y sus inversiones se calculaban en 170 millones de escudos (véase A/6300/Rev.1, capítulo V, apéndice III, párr. 130). En la compañía matriz de la Mozambique Development Corporation, que es propietaria de Indústria de Peixes Nossa Senhora de Fátima (INOS). En 1964, la INOS tenía un capital de 3,4 millones de escudos y sus inversiones se calculaban en 2 millones de rands (véase ibid., apéndice V, párr. 36). Es la compañía matriz de la Portuguese Development Company (Ibid., apéndice III, párr. 89)

País y nombre	Actividad	Capital	Observaciones
Sudáfrica (continuación)			
Edmundian Investments, Ltd.	Cobre		(Véase A/6868/Add.1, apéndice II, párr. 111)
Industrial Development Corporation of South Africa	Azúcar	175 millones de rands	Concedió un préstamo de 220 millones de escudos, con la participación del Banco de Fomento Nacional, a Marracuene Agrícola Açucareira (MARAGRA), una compañía de propiedad portuguesa con un capital social de 130 millones de escudos e inversiones que, según se calcula, ascenderán a unos 430 millones de escudos (véase A/6300/Rev.1, capítulo V, apéndice III, párr. 86)
Messina Transvaal Development Company	Minería	5 millones de rands (1964)	En el período 1968-1970, los gastos mínimos en operaciones de prospección han de ascender a 3 millones de escudos. La compañía matriz posee intereses en Rhodesia del Sur.
Minerais Básicos de Moçambique	Ilmenita		Representa a intereses de Portugal, el Reino Unido y Sudáfrica (véase A/6000/Rev.1, capítulo V, anexo I, párr. 257)
Tiger Oats and National Milling Company	Anacardo	8,7 millones de rands	Posee 5 millones de escudos en acciones de Indústria de Caju Mocitas (véase A/7320/Add.1, apéndice III, párr. 181)
U.P.C., Limited	Energía eléctrica		Miembro del consorcio Zamco (Cabora Bassa)
Suecia			
Allmänna Svenska Elektriska Aktiebolaget (A.S.E.A.)	Equipo eléctrico	167 millones de dólares	Miembro del consorcio Zamco (Cabora Bassa)
Suiza			
Brown, Boveri & Company	Maquinaria y equipo eléctrico	84 millones de dólares	Miembro del consorcio Zamco (Cabora Bassa)
Companhia de Culturas de Angoche, S.A.R.L.	Anacardo y sisal	50 millones de escudos a/ (1962)	Inversiones de aproximadamente 266,5 millones de escudos (1966) (véase A/6300/Rev.1, capítulo V, apéndice III, párrs. 116 y 180 a 182)

Nota: Este cuadro complementa el anexo I supra e incluye las principales compañías internacionales que tienen intereses económicos en el Territorio y las compañías registradas con arreglo a la ley portuguesa en las que hay una participación del capital extranjero. Las compañías incluidas se limitan a aquéllas sobre las que existe información en los documentos de trabajo preparados para el Comité Especial. En lo que respecta a las compañías internacionales, se indica el capital invertido de la compañía matriz, a fin de indicar su volumen; en el caso de las compañías registradas con arreglo a la ley portuguesa, no puede evaluarse la propiedad real ya que se desconoce la distribución real de las acciones.

a/ Un escudo equivale a 0,035 dólares de los EE.UU.; un dólar de los EE.UU. equivale a 28,5 escudos.

b/ Capital social.

c/ Un rand equivale a 1,40 dólares de los EE.UU.

d/ Activo neto.

APENDICE III

RHODESIA DEL SUR

INDICE

	Párrafos
INTRODUCCION	1 - 3
A. RESEÑA DE LOS SUCESOS ECONOMICOS RECIENTES	4 - 8
B. COMERCIO EXTRANJERO Y BALANZA DE PAGOS	9 - 12
C. TIERRAS Y AGRICULTURA	13 - 23
D. EMPRESAS MANUFACTURERAS Y CONEXAS	24 - 31
E. MINERALES	32 - 39
F. MANO DE OBRA	40 - 43

INTRODUCCION

1. La información disponible sobre la economía del Territorio figura en documentos de trabajo anteriores a/ y en tres estudios especiales b/ preparados por la Secretaría para el Subcomité I. Los informes del Secretario General (S/7781 y Add.1 a 5) en cumplimiento de la resolución 232 (1966) del Consejo de Seguridad sobre la cuestión de Rhodesia del Sur suministran asimismo información adicional sobre el comercio exterior de Rhodesia del Sur desde 1965 hasta el año terminado el 31 de diciembre de 1967.

2. Mediante su resolución 253 (1968), el Consejo de Seguridad, en conformidad con el Capítulo VII de la Carta de las Naciones Unidas, impuso sanciones económicas y financieras contra el régimen ilegal y pidió al Secretario General que informase al Consejo sobre los progresos logrados en la aplicación de la Declaración. Hasta la fecha el Secretario General ha presentado al Consejo de Seguridad diez informes (S/8786 y Add.1 a 10) sobre los progresos realizados en la aplicación de la resolución. Además, el Comité del Consejo de Seguridad, establecido en cumplimiento del párrafo 20 de la parte dispositiva de la misma resolución, ha presentado dos informes (S/8954 y S/9252 y Add.1) que contienen, entre otras cosas, información adicional sobre el comercio de Rhodesia del Sur y sobre los efectos de las sanciones en su economía.

3. Además de lo que figura en los informes mencionados, la corriente normal de información sobre la economía del Territorio ha disminuido considerablemente después de la declaración ilegal de la independencia por la censura oficial sobre noticias y estadísticas económicas c/ unidas a un control y fiscalización gubernamentales de las actividades económicas. Por lo tanto no es posible suministrar información detallada sobre la evolución económica en el período que se estudia. La evolución económica descrita en este documento se basa parcialmente en declaraciones oficiales de Rhodesia del Sur y de dirigentes de la comunidad comercial, que ofrecen una indicación de las tendencias generales.

A. RESEÑA DE LOS SUCESOS ECONOMICOS RECIENTES

4. En abril de 1969, el régimen de Smith publicó un Economic Survey of Rhodesia for 1968, en el que dio a conocer estadísticas selectivas sobre el estado de la economía d/. Conforme a ese estudio, la economía se mantuvo en un nivel

---

a/ La información más reciente figura en el documento A/7623/Add.1, capítulo VI, anexo I.

b/ Documentos Oficiales de la Asamblea General, vigésimo primer período de sesiones, Anexos, adición al tema 23 del programa (A/6300/Rev.1), capítulo III, Parte III; ibid., vigésimo segundo período de sesiones, Anexos, adición al tema 24 del programa (A/6868/Add.1), apéndice I; A/7320/Add.1, apéndice I.

c/ Censura de emergencia de la prensa que fue levantada el 8 de abril de 1968 y aplicada solamente a las noticias políticas.

d/ Los cuadros que figuran en el Economic Survey for 1968 y las cifras correspondientes a años anteriores se han revisado cuando resultó necesario. En algunos casos, las cifras para 1968 son cálculos preliminares.

satisfactorio pese a los difíciles problemas creados por las sanciones y el tiempo. En conformidad con cálculos preliminares, el producto nacional bruto aumentó de 369,6 millones de libras de Rhodesia en 1967 a un máximo de 389,9 millones en 1968, lo que representa un aumento del 5,5% a precios corrientes. En el cuadro siguiente figuran los detalles del producto nacional bruto en 1968 clasificado por actividades industriales indicándose, con fines de comparación, las cifras correspondientes de 1965 y 1967.

Cuadro 1

Producto nacional bruto por actividades industriales

	1965	1966	1967	1968
	(En millones de libras de Rhodesia del Sur)			
Agricultura:				
Europea	45,7	44,5	44,0	34,7
Africana	20,3	22,6	26,8	24,7
Total de agricultura	66,0	67,0	70,8	59,4
Minas y canteras	24,1	22,1	22,7	22,2
Manufacturas	66,6	60,8	69,5	79,0
Edificación y construcción	15,9	15,8	18,8	23,1
Electricidad y agua	14,6	15,7	16,4	17,4
Distribución	49,6	42,9	47,9	52,2
Actividades bancarias, de seguros y financieras	5,5	6,1	7,3	7,9
Bienes raíces	5,7	6,5	7,1	7,9
Viviendas en propiedad	10,1	10,2	11,2	12,5
Transportes y comunicaciones	30,9	28,2	27,3	32,4
Administración pública y defensa	16,4	18,5	19,3	21,0
Educación	11,6	12,4	12,7	13,5
Sanidad	4,1	4,6	4,8	5,4
Servicios internos	10,1	10,2	10,7	11,4
Servicios de los hogares africanos rurales	4,3	4,6	5,0	5,2
Otros servicios	16,6	16,8	18,1	19,6
Producto nacional bruto	352,1	342,7	369,6	389,9

5. El aumento de las actividades relativas a las manufacturas y la edifición y la construcción fue en gran medida la causa del aumento en el producto nacional bruto. La contribución de estos dos sectores aumentó durante el año en 13,8 millones de libras de Rhodesia y compensó con exceso la gran disminución de 11,4 millones ocurrida en la agricultura. Los ingresos procedentes de la agricultura en 1968 fueron de 59,4 millones de libras, que fue la cifra más baja que se alcanzó desde 1960. La disminución se debió principalmente a la estación adversa, pero asimismo se debió en parte al bajo nivel de la producción de tabaco que se redujo según un sistema de cuotas. La contribución del sector de la minería al producto nacional bruto disminuyó ligeramente en un 2%. Se registraron aumentos en la contribución de todos los demás sectores.

6. El producto nacional bruto aumentó de 387,4 millones de libras de Rhodesia en 1967 a 408 en 1968. En el cuadro 2 que figura a continuación se analiza el ingreso nacional desde 1965 hasta 1968.

Cuadro 2

Ingreso nacional
(en millones de libras de Rhodesia del Sur)

	1965	1966	1967	1968 (preliminar)
Sueldos y salarios:	195,2	200,2	207,1	223,5
Europeos, asiáticos y personas de color	115,1	119,1	123,8	133,9
Africanos	80,1	81,1	83,4	89,6
Ingreso bruto proveniente de empresas que no son sociedades comerciales:	54,2	55,6	63,7	55,0
Europeos, asiáticos y personas de color	25,7	24,7	28,0	20,9
Hogares rurales africanos:				
para consumo propio	20,9	23,1	27,4	27,0
ventas	3,7	4,2	4,4	2,9
Otros africanos	3,9	3,6	3,9	4,2
Beneficios brutos de explotación:	88,4	72,4	82,8	94,0
Empresas del gobierno	8,0	9,0	9,3	9,4
Corporaciones públicas	14,4	9,0	5,1	10,7
Compañías	66,0	54,3	68,4	73,9
Ingresos de la propiedad:	14,4	14,5	16,0	17,4
Gobierno	4,3	4,3	4,8	4,9
Personal	10,1	10,2	11,2	12,5
Producto interno bruto (al costo de factores)	352,1	342,7	369,6	389,9
Menos: Ingreso neto pagado en el exterior	14,8	8,4	7,7	12,1
Producto nacional bruto (al costo de factores)	337,3	334,3	361,9	377,9
Más: Impuestos indirectos netos	26,6	23,4	25,5	30,2
Producto nacional bruto (a los precios de mercado)	363,8	357,7	387,4	408,0

7. En el cuadro sobre el ingreso nacional figuran las ganancias brutas de explotación de las compañías extranjeras y de la población blanca: en 1968, los beneficios brutos de explotación de las compañías, virtualmente controladas por los blancos y por empresas económicas extranjeras ascendieron a 73,9 millones de libras de Rhodesia, en comparación con 68,4 millones en 1967; además, el ingreso bruto de

las empresas que no son sociedades comerciales, de propiedad casi totalmente de los mismos intereses, ascendió a 20,9 millones de libras de Rhodesia en 1968, en comparación con 28 millones en 1967.

8. El cuadro del ingreso nacional suministra también cifras comparativas del ingreso bruto de los hogares africanos rurales. El término "hogares rurales" se usa para designar a todos los africanos ocupados en tareas agrícolas de subsistencia y en otros proyectos tradicionales, para distinguirlos de los africanos empleados a sueldo o salario. Alrededor del 60% de la población africana vive en hogares rurales. El ingreso bruto total de los hogares rurales africanos en 1968 ascendió a 34,1 millones de libras de Rhodesia contra 35,7 millones en 1967. Sin embargo, 27 millones de la producción total de los hogares africanos rurales se destinan al consumo propio. El ingreso bruto real proveniente de las ventas de productos por los hogares africanos rurales ascendió a 2,9 millones de libras de Rhodesia en 1968, contra 4,4 millones en 1966. La diferencia de 4,2 millones en el ingreso bruto de los hogares africanos rurales para 1968 y de 3,9 millones para 1967 representa el valor de servicios de los hogares tales como molienda y alacenamiento de granos.

B. COMERCIO EXTRANJERO Y BALANZA DE PAGOS

9. Conforme a las cifras publicadas por el régimen ilegal, a pesar de los problemas creados por las sanciones y las condiciones atmosféricas, el valor de las exportaciones nacionales se mantuvo en 87,4 millones de libras de Rhodesia, comparadas con el nivel del año anterior de 88,4 millones. Las reexportaciones continuaron disminuyendo debido a la reducción del comercio de reexportación con Zambia, y descenderion de 6 millones de libras de Rhodesia en 1967 a 4,2 millones. La producción de oro se mantuvo a un nivel ligeramente más bajo que en 1968 y alcanzó un total de 5,8 millones de libras de Rhodesia.

10. A pesar de que el total de las exportaciones declinó, las importaciones aumentaron de 10 millones de libras de Rhodesia a 103,5 millones para satisfacer el aumento de la demanda de elementos de producción e inversiones en plantas y equipo. Las importaciones de estos productos básicos aumentaron alrededor de un 20%. Hubo también un pequeño aumento en las importaciones de productos de consumo.

11. La balanza comercial visible disminuyó de 8,5 millones de libras de Rhodesia en 1967 hasta un déficit de 7,7 millones en 1968 debido especialmente al pronunciado aumento de las importaciones. El déficit neto en operaciones invisibles de cuentas corrientes aumentó moderadamente, y junto con el comercio visible resultó un déficit total de cuenta corriente de 26,8 millones de libras de Rhodesia. Hubo una entrada de capital neta que ascendió a 25,2 millones y el déficit de las cuentas corrientes y de capital combinadas fue de 1,6 millones de libras de Rhodesia en comparación con un superávit de 3,3 millones en 1967.

12. En el cuadro siguiente figura un resumen de la balanza de pagos para 1967 y 1968.

Cuadro 3

Balanza de pagos de Rhodesia del Sur en 1967 y 1968

	1967	1968
	(millones de libras de Rhodesia del Sur)	
Comercio visible:		
Exportaciones nacionales	88,4[a/]	87,4
Reexportaciones	6,0	4,2
Oro	6,2	5,8
Importaciones	-93,5	-103,5
Ajustes cronológicos y otros	1,4	-1,6
Balanza comercial visible	8,5	-7,7
Invisibles netos	-17,9	-19,1
Saldo de cuenta corriente	-9,4	-26,8
Transacciones de capital	12,7	25,2
Total de transacciones de cuenta corriente y de capital	3,3	-1,6
Financiación conpensatoria:		
Acreedores/deudores a corto plazo	1,7	..
Saldos de caja	-1,0	..
Reservas bancarias y errores y omisiones	2,6	-1,6
Total de financiación compensatoria	3,3	-1,6

a/ Las cifras para 1967 han sido revisadas.

C. TIERRAS Y AGRICULTURA

13. Desde 1930 cuando entró en vigencia la Land Apportionment Act, todo el territorio de Rhodesia del Sur fue dividido en categorías diferentes de tierra, y la principal división se estableció entre la zona africana y la zona europea. La adjudicación de tierras, según los términos de la "Constitución" de 1965, conforme a la Land Apportionment Act /capítulo 257/ es, según los últimos datos publicados el 29 de febrero de 1968, el siguiente:

	Acres[a/]
Territorios tribales en fideicomiso (antiguamente llamados reservas indígenas)	40.127.600
Zonas de compras para africanos	4.276.700
Tierras no reservadas	5.961.900
Zona europea	35.660.900
Tierras nacionales (parques nacionales y cotos de caza)	10.497.400
	96.524.500

a/ Informe de la Comisión Constitucional, 1968, párr. 519.

Conforme a estas cifras supra, el total de las tierras para uso exclusivo de una población africana de 4,5 millones de almas (1968) asciende a 44,4 millones de acres, mientras que la extensión total para uso de la población europea de 241.000 almas (1968) suma 35,6 millones de acres. En términos de porcentaje esto significa que las zonas africanas comprenden el 55% de las tierras de cultivo y la zona europea abarca el 44,5%. El valor de venta de las principales cosechas y su importancia relativa en 1965, último año sobre el que se dispone de la información pertinente, es el siguiente:

	1965 (millones de libras de Rhodesia del Sur)
Tabaco	32,7
Azúcar	9,6
Ganado	9,4
Granos	7,3
Productos lácteos	2,5
Cerdos	1,3

14. El valor total de las exportaciones nacionales de 1965 llegó a 142.455.433 libras de Rhodesia del Sur del cual cerca de la mitad correspondió a la exportación de las cosechas principales, detallada de la siguiente manera:

	Millones de libras de Rhodesia del Sur
Tabaco, sin manufacturar	47,0
Carnes, frescas, congeladas y refrigeradas . .	4,2
Azúcar sin refinar	3,5

Las dos terceras partes del valor total actual de la producción agrícola procede de sólo unas 6.000 granjas de propiedad de europeos, en tanto que la tercera parte restante es la suma total de la producción de cerca de 7.000 granjeros de la zona de adquisiciones africanas (African Purchase Area), unos 12.500 maestros cultivadores de los terrenos del fondo tribal (Tribal Trust) y otros 12.000 parceleros

africanos, así como de los 111.000 miembros africanos de las cooperativas de estas zonas tribales. Según cálculos oficiales, la productividad de las granjas de propiedad de europeos es seis veces mayor al actual promedio de las granjas africanas.

15. En 1966 las zonas africanas, que abarcan el 55,5% de los terrenos cultivables aportaron el 27% de la producción agrícola bruta, pero sólo el 7% de la producción comercializada. La zona europea, que comprende el 44,5% de las tierras cultivables, aportó el 73% de la producción agrícola bruta y el 93% de los productos agrícolas comercializados.

16. En el cuadro siguiente figura la producción de los agricultores europeos africanos para el período de 1965 a 1967:

Cuadro 4

Producción agrícola[a/]
(millones de libras de Rhodesia del Sur)

	Agricultura europea			Agricultura africana		
Año	Ventas brutas	Retención en las granjas	Producción total	Ventas brutas	Consumo interno	Producción total
1965	66,4	5,3	71,7	4,5	16,3	20,8
1966	64,7	5,8	70,4	5,1	18,0	23,1
1967	65,7	6,0	71,6	5,4	22,0	27,4

a/ Monthly Digest of Statistics, febrero 1969, Oficina Central de Estadística, Salisbury, cuadro 18.

La producción bruta del sector africano correspondiente a 1967 ascendió a 27,4 millones de libras de Rhodesia del Sur, pero de esta cantidad sólo 5,4 millones de libras ingresaron a la economía del país como dinero en efectivo; el resto sólo representó una producción de subsistencia consumida por los productores africanos y sus familias. En comparación, la producción bruta del sector europeo correspondiente al mismo período alcanzó a los 71,6 millones de libras de Rhodesia del Sur, de los cuales 6 millones fueron retenidos por las granjas, con ventas brutas por valor de 65,7 millones de libras.

17. En 1967 el valor de la producción agrícola se elevó a 92,5 millones de libras, lo que representó un aumento de un 5,2% en relación con el año anterior. Como resultado de las condiciones atmosféricas adversas, el valor de la producción agrícola bajó del nivel máximo de 92,5 millones de libras de Rhodesia del Sur alcanzado en 1967 a 81,5 millones de libras en 1968 e/. De esta cantidad, los cálculos

---

e/ En el curso del año la economía de Rhodesia del Sur sufrió también por una extendida sequía. En muchas partes del país la precipitación no llegó al 50% del promedio normal. Desppués de la sequía hubo heladas extraordinariamente severas. Estos dos factores repercutieron negativamente en el suministro de productos agrícolas para la exportación y para el consumo interno.

preliminares indican que el total de la producción africana ascendió 27 millones de libras de Rhodesia del Sur, de los cuales 2,9 millones representaron ventas brutas en tanto que el resto se retuvo para el consumo interno.

18. El valor de la producción de maíz disminuyó considerablemente y la producción de tabaco no alcanzó el objetivo de 132 millones de libras. La producción azucarera no sufrió por la sequía porque los cultivos ocupan tierras de regadío, y su valor aumentó en un 4%. El valor del ganado sacrificado aumentó en un 8%. Una razón para este aumento fue la sequía que afectó severamente varias zonas de pastoreo. El valor de los productos de lechería aumentó en un 16%, después del alza de un 10% del año anterior.

La cosecha de tabaco

19. En 1965, antes de la declaración ilegal de la independencia, los productores de tabaco de Rhodesia del Sur cosecharon cerca de 300 millones de libras de tabaco a un precio medio de 33 peniques por libra. En 1965 los ingresos en divisas de las exportaciones de tabaco llegaron a 47 millones de libras de Rhodesia, o sea que éste fue, con mucho, el renglón más importante de todas las exportaciones, cuyo valor fue de 165 millones de libras de Rhodesia. Al imponerse las sanciones, la cosecha de 1966-1967 se redujo a 200 millones de libras y el Gobierno garantizó un precio mínimo de 24 peniques por libra; la cosecha de 1967-1968 volvió a disminuir a 132 millones de libras y el precio medio se aumentó a 28 peniques. Para prestar asistencia a los agricultores afectados por la reducción de las cosechas, el régimen adquirió "cupos" a 6 peniques por libra (es decir, los productores recibieron una bonificación por no cultivar tabaco). Además, se les concedieron nuevas facilidades en forma de préstamos para obras de regadío y planes de diversificación.

20. La información sobre la cosecha de tabaco de la temporada actual indica que persiste una tendencia descendente desde la imposición de las sanciones. El 7 de marzo de 1968 el régimen anunció que el tope máximo de producción de tabaco curado al humo para 1968-1969 se mantendría al nivel de 1967-1968, es decir, en 132 millones de libras, pero que el precio medio para el productor sería de 22 peniques por libra, en lugar de los 28 peniques por libra de la cosecha del año anterior. El tope para la cosecha de tabaco "Burley" también se mantuvo al nivel de 1967-1968, es decir en 5 millones de libras para la actual temporada, pero a un precio medio de 22 peniques por libra, en comparación con los 26 peniques por libra pagados por la cosecha del año precedente. El tope para la variedad "Samsum Oriental" se redujo de 1,5 millones de libras a 1 millón, pero se mantuvo el precio de 26 peniques de 1967-1968. El régimen ha reconocido que como resultado de las sanciones existe una "reserva considerable" de tabaco en Rhodesia del Sur, calculada entre los 200 y los 250 millones de libras. El número de productores de tabaco también ha disminuido, de 2.600 en 1965 a 1.700. Para la temporada actual, se ha invitado a los granjeros a que vendan sus cupos al régimen a 4 peniques por libra y, como un incentivo más, se proporcionarán préstamos para la diversificación agrícola en las mismas condiciones que en 1967-1968.

21. A fines de junio de 1968 el régimen declaró que el costo acumulado del tabaco almacenado correspondiente a las cosechas de 1966-1967 en poder de la Corporación de Tabaco, junto con las pérdidas ocasionadas por las ventas ya afectadas, ascendía

a los 34 millones de libras de Rhodesia del Sur. Calculó que aún si se suspendieran inmediatamente las sanciones, la Corporación seguiría teniendo un déficit de por lo menos 12 millones de libras de Rhodesia.

Otros cultivos

22. Se informa que el azúcar, que es el segundo cultivo en importancia y que en 1965 representó 4 millones de libras por concepto de exportaciones, también ha sufrido considerablemente por lss sanciones. Se informó de que se habían acumulado grandes reservas de ese producto. El régimen está haciendo pagos de sostén de precios a los productores, en forma de subvenciones, para que la industria se mantenga en pie.

23. El régimen está haciendo esfuerzos cada vez mayores para alentar a los agricultores a que diversifiquen su producción a fin de disminuir el impacto de las sanciones sobre las cosechas de tabaco y de azúcar. Mediante donaciones, subvenciones y préstamos, el régimen alienta a los granjeros a que diversifiquen su producción y cultiven más algodón, trigo, maíz, remolacha, soja y maní todos los cuales tienen un rendimiento por acre inferior al del tabaco. Desde la declaración ilegal de independencia, el régimen ha iniciado también amplias obras de riego, sobre todo en las zonas de cultivo de tabaco, para adaptar los terrenos a esos cultivos.

D. EMPRESAS MANUFACTURERAS Y CONEXAS

24. Las actividades manufactureras de Rhodesia del Sur se concentran en la producción de las variedades más económicas de bienes de consumo, como el vestido, los productos textiles, el calzado y los productos alimenticios elaborados y en industrias más pesadas, como la metalúrgica, la del hierro y la del acero. Los intereses económicos extranjeros y los de los colonos blancos predominan también en el sector no agrícola de la economía. En tres estudios anteriores preparados por el Subcomité I en 1965, 1967 y 1968 se examinó el alcance y las operaciones de las principales compañías manufactureras y de empresas conexas. Estos estudios contenían toda la información disponible sobre las utilidades derivadas de la producción y la explotación de las compañías interesadas. La mayoría de las principales compañías de que se trata son subsidiarias de intereses británicos o sudafricanos, cuyas operaciones están en gran parte interrelacionadas. Los intereses estadounidenses y de Europa occidental participan también en menor medida en las empresas manufactureras y conexas de Rhodesia del Sur.

25. En 1965 la industria manufacturera aportó tanto como la agricultura al producto nacional bruto, con un valor que representa el 19% del total. Después de la imposición de las sanciones, los industriales de Rhodesia del Sur, alentados por el control de las importaciones, concentraron su atención en el mercado interno suministrando sustitutos de importaciones. En lo que se refiere a la maquinaria agrícola, la industria manufacturera ha experimentado una evolución particularmente notable. La maquinaria agrícola comprende una amplia gama de instrumentos diseñados y fabricados especialmente para la agricultura en Rhodesia del Sur: arados y equipo de labranza, plantadoras, desgranadoras de maíz y maní, clasificadores de semillas y equipo para rociar herbicidas y pesticidas, entre otras cosas. Se ha producido también un enorme progreso en la elaboración de productos alimenticios, incluida la elaboración y enlatado de frutas y verduras, la producción de cereales y carnes, sopas, dulces y bebidas, así como de otros artículos especializados. En la industria de los plásticos se han realizado grandes adelantos para satisfacer las necesidades del país en muchas esferas.

26. Un análisis del producto bruto interno de 1966 indica que en la minería, la industria de la construcción, la industria secundaria, las actividades de distribución, la banca, los seguros, las finanzas, el transporte, la administración pública y otros sectores, los ingresos de cerca de 365.000 africanos (incluidos los trabajadores independientes) aportaron 66 millones de libras de Rhodesia o sea el 24% del producto bruto interno de estos sectores, en tanto que los ingresos de aproximadamente 90.000 europeos que participan en las actividades mencionadas aportaron 134,3 millones de libras de Rhodesia, o sea el 49% del producto nacional bruto para esos sectores. Cabe agregar otros 47,5 millones de libras de Rhodesia a la porción europea de la aportación comercializada, ya que éste es el valor de las utilidades de compañías prácticamente controladas por europeos o de propiedad de ellos. Ello eleva la aportación de los europeos del 67% del total, cifra que se compara con la aportación africana del 24%. El restante 9% del producto nacional bruto es difícil de clasificar porque está vinculado a las actividades de las corporaciones públicas, de las empresas del gobierno central y local y otras similares.

27. Según el estudio económico para 1968, las utilidades brutas derivadas de la explotación de compañías (controladas prácticamente por colonos blancos o intereses económicos extranjeros) ascendieron a 68,4 millones de libras de Rhodesia en 1967 y a 73,9 millones de libras de Rhodesia en 1968. Además, el ingreso bruto correspondiente a empresas sin personalidad jurídica, en su mayor parte propiedad de europeos (y de unos pocos asiáticos o personas de color), ascendió a 28 millones de libras de Rhodesia en 1967 y a 20,9 millones de libras de Rhodesia en 1968.

28. En el mismo período, la participación de los africanos, aparte de sus sueldos y salarios, en el sector no agrícola de la economía fue insignificante ya que los europeos son prácticamente dueños del mismo.

29. En comparación con 1966, el valor del producto manufacturero total en 1967 aumentó en un 5,5% a 194 millones de libras de Rhodesia. A fines de 1967, las tres industrias que siguieron sufriendo con mayor intensidad las consecuencias de las sanciones fueron la clasificación y envasado de tabaco, productos químicos y derivados del petróleo y transportes y talleres. La clasificación y envasado de tabaco registró una disminución de la producción del 21,1% de su valor y la industria de transportes y talleres sufrió una baja del 4,8%. Aunque el valor de la producción de productos químicos y derivados del petróleo aumentó en un 32% durante el año, permaneció muy por debajo del nivel alcanzado en 1965. Las tres industrias mencionadas representaron el 21% del valor de todo el producto manufacturero de 1965. La producción del restante 79% de la industria manufacturera superó en 1967 en un promedio del 10,6% el nivel de 1965. La producción de la industria textil y del vestido aumentó en un 17,1%; también prosperó la de los metales y los productos de metal que registró un aumento del 15,9%. La industria de la edificación y la construcción experimentó condiciones favorables durante 1967, aumentando su producción en un 8,7% a 35,1 millones de libras de Rhodesia. La construcción para el sector privado, que había empezado a mejorar a fines de 1966, aumentó en un 26% a 9,1 millones de libras de Rhodesia. No se dispone todavía de estadísticas sobre la producción manufacturera para 1968 y, en consecuencia, no se sabe hasta qué punto se mantiene la tendencia de 1967, tanto en un plano general como en la relación de industria a industria, aunque algunos informes preliminares indican que la tendencia general es de continua expansión.

30. En 1968, la producción manufacturera superó en un 13% a la de 1967. Como consecuencia de una cosecha de tabaco más reducida, el volumen de la producción de la industria de la clasificación y envasado de tabaco disminuyó en casi un 40%. Dejando de lado esta industria y la textil y del vestido que sufrió una baja en la producción de menos del 1%, todos los demás sectores registraron niveles superiores de producción. La fabricación de productos minerales no metálicos aumentó en un 41% a consecuencia del aumento de las actividades de edificación. La industria química y la de equipos de transporte registraron aumentos de la producción del 16% y el 14% respectivamente.

31. La producción total de la industria de la construcción aumentó en más de un 30%, pasando de 35,7 millones de libras de Rhodesia a 46,8 millones.

E. MINERALES

32. En el cuadro siguiente figura la producción minera de Rhodesia del Sur para 1963-1965 (último año sobre el que se poseen datos):

CUADRO 5

Producción minera, 1963-1965

	Producción			Valor (libras de Rhodesia del Sur)		
	1963	1964	1965	1963	1964	1965
Metales preciosos (onzas)						
Oro	566,277	575,386	543,681	7.101,167	7.228.659	6.894.521
Plata	83,742	88,463	96,563	38,283	41.108	44.741
Minerales básicos (toneladas cortas)						
Asbestos	142,255	153,451	176,151	5,996.760	6,848.018	8.525.431
Cobre	18,489	18,341	19,819	3,233,624	4.156.957	6.285.645
Carbón	3,020,889	3,047,124	3,868,385	3,077,556	3,432.176	3.871.723
Mineral de cromo	412,394	493,371	645,501	1,984,868	2,218.789	2.623.816
Mineral de hierro	722,428	908.299	1,419,109	466,863	584.045	973.889
Estaño	600	613	609	456,606	651.433	733.574
Minerales de litio	49,556	67,164	59,376	327,602	463.386	400.660
Piedra caliza	587,726	595,525	668,004	320,569	315.402	366.765
Concentrados de níquel	594	863	4,153	24,543	38.250	209.010
Piritas de hierro	72.862	90.865	85,898	127,508	159.013	152.871
Fosfatos	--	2.200	20.968	--	11.000	150.344
Minerales de tántalo	76	71	43	99.252	74.706	29.380
Arenas de sílice	2.927	3.602	9.927	1.098	10.688	25.966
Antimonio	110	80	278	7.456	10.293	21.257
Corindón	5.941	2.871	4.458	48.817	24.187	39.260
Magnesita	12.068	42.411	39.251	18.101	70.399	68.358
Mica (en diversas formas)	142	115	2.118	22.863	24.413	25.932
Cuarzo	21.004	31.208	33.080	11.729	18.222	19.159
Polucita	--	26	134	--	2.277	10.108
Concentrados de tungsteno	3	--	51	589	--	26.075
Baritina	1.953	1.361	1.685	7.332	7.805	8.445
Bauxita	2.030	2.731	1.780	7,525	10.318	6.491
Berilo	249	182	92	20.611	13.270	6.073
Arsénico	605	206	51	2.833	1.653	1.660
Arcilla	--	--	29.464	--	--	2.946
Columbita	--	--	2	--	--	350
Feldespato	--	--	194	--	--	1.066
Arcilla refractaria	14.528	13.729	19.832	6.515	5.982	9.023
Espato fluor	343	77	196	1.018	564	1.009
Caolín	12.240	21.000	--	1.224	2.100	--
Cianita	60	258	1.196	375	1.540	2.422
Manganeso	--	160	460	--	278	1.430
Cuarzo	221	240	272	1.436	1.682	1.904
Talco	21	16	476	179	141	1.236
Trípoli	301	347	392	301	347	547
Otros, incluidas las piedras preciosas				319.614	325.212	441.027
Total				23.734.817	26.754.313	31.974.114

33. Dados los grandes gastos de capital necesarios para los trabajos de minería, la participación de europeos residentes en este sector de la economía es muy modesta. Predominan en el sector minero de la economía intereses económicos extranjeros, representados principalmente por el Reino Unido, Sudáfrica y, en menor grado, los Estados Unidos, a través de filiales que están en gran parte interrelacionadas en una complicada red. Las principales compañías con intereses económicos diversificados, entre ellos los de minería, en Rhodesia del Sur son la Anglo-American Corporation of South Africa, la Charter Consolidated, de Londres (compañía hermana de la Anglo-American), la Lonrho Ltd. (Reino Unido) y la Rio Tinto (Reino Unido).

34. Otras compañías que tienen intereses más limitados y especializados en Rhodesia del Sur son la Turner and Newall, Ltd., en el Reino Unido y que representa un 63% de la producción total de asbesto de Rhodesia del Sur; la Rhodesia Chrome Mines, Ltd., la African Chrome Mines, Ltd., y la Union Carbide Rhomet of Que Que, las tres de propiedad de la Union Carbide Company en Estados Unidos y asociadas con una compañía de cartera (holding company) londinense, la Chrome Company, Ltd., cuyos intereses son británicos y norteamericanos; la Rhodesia Vanadium Corporation, subsidiaria de la Vanadium Corporation of America y enteramente propiedad de ésta, que produce aproximadamente un 30% del total de mineral de cromo del territorio; la M.T.D (Mangula) Ltd., que produce más del 85% del total de concentrados de cobre de Rhodesia del Sur y es subsidiaria de la Messina (Transvaal) Development Co., Ltd., de Sudáfrica; la Kamativi Tin Mines, que es la principal productora de estaño del territorio y cuyo presidente es originario de los Países Bajos; y la Bikita Minerals Ltd., que es en la práctica la única productora de litio de Rhodesia del Sur. Entre los accionistas de la Bikita Minerals Ltd., figuran la Selection Trust, (que controla indirectamente el 40% de las acciones), la Treselca Ltd., la American Metal Climax Inc., y la American Potash and Chemical Corporation.

35. La producción minera, que alcanzó un nivel máximo de casi 28 millones de libras de Rhodesia en 1961, disminuyó en los dos años siguientes a 23,5 millones en 1963. Desde entonces ha venido mejorando constantemente; 1965 fue un año de auge, con una producción que excedió en valor los 32 millones de libras de Rhodesia, mientras que el índice de volumen de producción alcanzó una cifra máxima de 110,7, en comparación con 100 en 1964. Desde 1965 el régimen no ha publicado cifras relativas a la producción minera de los distintos minerales básicos. Sin embargo, desde 1965 y a despecho de las sanciones, el valor del total de la producción minera ha ido aumentando año tras año, en 600.000 libras de Rhodesia en 1966 y en 1.200.000 en 1967, año en que alcanzó a 33,5 millones de libras de Rhodesia. En 1968 se estableció una nueva marca cuando el valor de la producción minera ascendió a 33,7 millones de libras de Rhodesia. El Sr. Ian Dillon, "Ministro de Minas", ha declarado que Rhodesia del Sur alcanzaría su objetivo de producción mineral de 100 millones de libras de Rhodesia para 1975.

36. Desde la declaración ilegal de independencia, las actividades de exploración y prospección se han realizado en escala mucho mayor que en los años anteriores. En 1968 se otorgaron 44 nuevos permisos exclusivos de prospección, en comparación con tan sólo seis en 1967 y 25 en 1966. Gran parte de los trabajos de prospección se llevan a cabo en busca de níquel y cobre. Entre las compañías interesadas, que se dice invierten aproximadamente 2 millones de libras de Rhodesia por año,

figuran la Anglo-American Corporation Ltd., (Sudáfrica), la Roan Selection Trust (Reino Unido), la South African Manganese (Sudáfrica), la Messina (Transvaal) y la Johannesburg Consolidated Investment (Sudáfrica), la Rhodesian Chrome (Estados Unidos), la Río Tinto y la Lonrho (Reino Unido), la Anglovaal (Sudáfrica) y la General Mining (Sudáfrica). La mayoría de las actividades de exploración y prospección se hacen en busca de níquel y cobre, aunque también se está demostrando considerable interés en el platino. Además se busca oro, aluminio, scheelita (mineral de tungsteno) y cromo.

37. El 3 de febrero de 1968, el Sr. Dillon, entonces "Ministro Adjunto de Minas" dijo que la industria minera de Rhodesia del Sur estaba en el umbral de uno de los progresos más dinámicos de su historia. El avance se realizaría principalmente en las esferas del cobre y el níquel, pero dijo que un yacimiento de platino descubierto en Great Dyke era "realmente fantástico". Se habían encontrado dos grandes yacimientos de cobre. Uno de ellos, situado en la zona de Headlands, ya se explotaba y se preveía una gran inversión de capital. El otro gran yacimiento de cobre se encontraba a unas 90 millas de Bulawayo. Cinco compañías internacionales, dos de ellas sudafricanas (la General Mining y la S.A. Manganese), habían anunciado su intención de ampliar y explotar los nuevos yacimientos. Sólo una de las compañías interesadas había trabajado anteriormente en Rhodesia del Sur. Además del cobre, el níquel y el platino, el Sr. Dillon dijo que se habían encontrado vastos filones de oro y anomalitas de zinc. La política del régimen consistía en alentar a los pequeños trabajadores a abandonar la prospección y la explotación de oro y emprender la explotación, por el momento más provechosa, de cobre.

38. En mayo de 1968 se informó de que la General Mining Finance Corporation de Johannesburgo y la Mining Promotion Corporation Ltd., subsidiaria de la Industrial Development de Rhodesia del Sur estaban cooperando en una exploración conjunta de depósitos minerales en el Valle de Penhalonga. La empresa conjunta exigía la apertura del Valle de Penhalonga, que está perforado por docenas de pequeñas minas, muchas de ellas abandonadas y la ampliación de esas pequeñas empresas en una sola operación en gran escala. Se calculó que el costo del proyecto ascendería aproximadamente a 1 millón de libras de Rhodesia. Según cálculos anteriores, la zona cuenta con reservas de oro, plomo y plata cuyo valor se estima en 20 millones de libras.

39. El acontecimiento más espectacular en materia de explotación de minerales básicos desde la declaración ilegal de independencia se relaciona con la explotación de níquel. Se han invertido unos 15 millones de libras de Rhodesia, financiadas por fuentes internas de Rhodesia del Sur, en la exploración de yacimientos de níquel situados al oeste de Gatooma y en la zona de Bindura/Shamva. Las compañías interesadas en esos proyectos son la Anglo-American Corporation, que ha invertido 10 millones de libras de Rhodesia en la mina Madzima situada en Shamva y en la mina y la fundición de níquel Trojan, situada en Bindura; y Río Tinto; que está invirtiendo aproximadamente 5 millones de libras de Rhodesia en la mina de níquel Empress, situada al oeste de Gatooma, que se espera alcance plena producción en 1972. Se calcula que cuando estén en plena producción las tres minas contribuirán con más de 10 millones de libras de Rhodesia anuales a la producción minera de Rhodesia del Sur (véase A/7320/Add.1, párrs. 37 a 40).

F. MANO DE OBRA

Empleo

40. En 1968 el número total de europeos, asiáticos y personas de color empleadas aumentó en 4% hasta sumar 94.500 personas, en comparación con la disminución del 1,7% experimentada en 1967. Los únicos sectores en que se observó una disminución en el empleo fueron los de transportes y comunicaciones y agricultura. El empleo disminuyó en cada uno de esos sectores en 110 personas.

41. En 1967, el empleo de africanos disminuyó de 626.000 en 1965 a 607.000 en 1967, pero aumentó en 1968 en un 2,5% hasta sumar 622.000 personas. Al examinar las cifras proporcionadas debe tenerse en cuenta que la adición anual de africanos al mercado de trabajo es de unas 35.000 personas, la mayoría de las cuales no pueden hallar ocupación en las circunstancias actuales.

42. Aproximadamente un 39% de los empleados africanos trabajan en el sector agrícola. Desde 1965 el empleo de africanos en la agricultura ha disminuido seriamente por la reducción en la demanda de mano de obra.

Salarios

43. Los ingresos anuales medios de europeos, asiáticos y personas de color aumentaron en 1968 en un 3,9%, en comparación con un aumento del 2,2% en 1967. Los ingresos de los africanos aumentaron en un 4,3% en 1968, en comparación con el aumento del 4,5% del año anterior. Después del ajuste correspondiente al aumento en los precios de consumidor, los aumentos reales en los ingresos medios fueron del 1,7% para europeos, asiáticos y personas de color y del 2% para los africanos. Los ingresos anuales medios de los empleados africanos aumentaron de 138 libras de Rhodesia en 1967 a 144 en 1968. En el mismo período, los ingresos anuales medios de los europeos aumentaron de 1.361 a 1.414 libras de Rhodesia.

APENDICE IV

ISLAS GILBERT Y ELLICE

INDICE

	Párrafos
INTRODUCCION	1
A. TERRITORIO Y POBLACION	2 - 3
B. SITUACION ECONOMICA GENERAL	4 - 10
C. HACIENDA PUBLICA E IMPUESTOS	11 - 25
D. MONEDA Y BANCA	26 - 29
E. COMERCIO EXTERIOR	30 - 31
F. AGRICULTURA	32 - 43
G. PESQUERIAS	44 - 47
H. MINERIA	48 - 58
I. MANO DE OBRA	59 - 66
J. CORPORACIONES COMERCIALES	67 - 70

INTRODUCCION

1. La información básica referente a la situación económica de las Islas Gilbert y Ellice, particularmente en lo que respecta a los intereses económicos extranjeros figura en el informe del Subcomité I del Comité Especial contenido en el documento A/7320/Add.1, que aparecerá en los anexos a los documentos oficiales del vigésimo tercer período de sesiones de la Asamblea General. A continuación figura la información suplementaria relativa a acontecimientos recientes.

A. TERRITORIO Y POBLACION

2. En diciembre de 1967, el Territorio tenía, según cálculos, 55.050 habitantes. Además, se estimaba que otros 1.780 naturales de las Islas Gilbert y Ellice vivían en Nauru. Un censo levantado en 1968 indicó que había 55.185 habitantes, o sea unos mil menos de lo que se había calculado.

3. Según datos del Estudio socioeconómico (véase el párrafo 9 infra), que se realizó en el Territorio en 1967, la población había crecido rápidamente en los últimos años, y las previsiones del censo de 1963 indican que en 1978 llegará a ser un 50% superior a la de ese año; los varones en edad de trabajar aumentan de 500 a 600 por año. El resumen de las conclusiones y recomendaciones contenidas en el informe incluye lo siguiente: "Si la población continúa creciendo sin trabas al ritmo actual, nada podrá hacer que las Islas Gilbert y Ellice se mantengan por sí solas. Las posibilidades de reasentamiento dentro de las islas son limitadas y las de emigración y reubicación en otra parte - o de empleo en el extranjero - no son alentadoras. Los resultados de los esfuerzos para fomentar la planificación familiar han sido hasta ahora decepcionantes, y es menester una campaña concertada sobre bases más amplias. Pero aún si se redujese mucho el tamaño de las familias, llevaría mucho tiempo estabilizar la población.

B. SITUACION ECONOMICA GENERAL

4. Las entradas considerables debidas al aumento de las exportaciones de fosfato y a las exportaciones sin precedente de copra, así como los subsidios para desarrollo, explican el notable progreso financiero del Territorio durante el período que se estudia. Según la Potencia administradora, las perspectivas económicas del Territorio son muy inquietantes, pues el agot[illegible]ento de los depósitos de fosfato, dentro de un decenio reduciría los ingresos [illegible]rritorio en más de la mitad, con lo cual los autóctonos perderían unos 600 [illegible]

5. Los Comisionados Británicos del Fosfato exportaron 444.700 toneladas de fosfato en 1967, contra 375.000 toneladas el año anterior. El aumento de la producción se debió al acuerdo provisional de 1966 entre los tres Gobiernos copartícipes, en virtud del cual la producción anual debe aumentar de 310.000 a 450.000 toneladas, y se deben pagar tasas más altas sobre los beneficios al Gobierno del Territorio y a los banabanes como resultado de las economías así logradas en el costo de producción.

6. Las exportaciones de copra ascendieron a 10.841 toneladas en 1967, contra 8.973 en 1966. Las condiciones climáticas favorables y la introducción de un sistema de primas para beneficiar al gobierno local de aquellas islas que sobrepasaran los objetivos de producción fijados, hicieron que la producción fuese de 11.199 toneladas de copra, cifra sin precedente y la más alta desde 1959 en que se produjeron 9.859 toneladas.

7. La Potencia administradora informa que el acontecimiento más importante del período analizado fue quizá el aumento de la actividad en las islas exteriores. La medida de dicha actividad la da el hecho de que se completaron 9.493 pies de terraplenes entre islas. Esta obra supone el acarreo de alrededor de 1,5 millones de pies cúbicos de piedra coralina, tarea que estuvo a cargo de voluntarios.

8. En 1967 se aprobó en principio un plan de desarrollo y bienestar colonial para ampliar los servicios de información y radioemisión, suministrando personal adicional, nuevos estudios emisores y un transmisor más potente en Tarawa. A fines de ese año se habían recibido ya los presupuestos de los nuevos equipos y se hacían los preparativos para contratar el personal profesional y técnico necesario.

9. En octubre-noviembre de 1967, cinco expertos británicos visitaron los territorios para realizar un estudio socioeconómico a/. Su nombramiento respondió al siguiente mandato:

> "a) Examinar los recursos humanos y físicos de la colonia de las Islas Gilbert y Ellice y las posibilidades de desarrollarlos, y, de acuerdo con esas posibilidades, recomendar las normas a que deberá responder el futuro desarrollo de la colonia, y sus consecuencias financieras.
>
> "b) Examinar la política y las prácticas del Gobierno de la colonia de las Islas Gilbert y Ellice en las esferas administrativa, financiera, educacional, social, etc., y la organización del Gobierno de la colonia de las Islas Gilbert y Ellice, y hacer recomendaciones sobre políticas a corto y a largo plazo a los efectos del desarrollo.
>
> "c) Examinar y hacer recomendaciones sobre la política y las prácticas de la Wholesale Society y su relación con el Gobierno y otras actividades gubernamentales."

10. Con respecto al desarrollo económico del Territorio, el informe relativo al estudio socioeconómico dice que todo debería concentrarse en el desarrollo económico, especialmente en las mejoras agrícolas, las pesquerías, las posibilidades de desarrollo industrial, etc., y en el mejoramiento de las comunicaciones, a fin de que la producción aumente en proporción al crecimiento de la población. Además, el sistema educacional debe permitir que los naturales de la Isla Gilbert se capaciten para gobernar su propio país con un mínimo de ayuda exterior. El informe señala que, como los fondos para el desarrollo son limitados, deben utilizarse al máximo la mano de obra local y los materiales locales, y, en las islas donde el sector de subsistencia de la economía es muy importante, el trabajo puede hacerse sin retribución pecuniaria, mediante voluntarios organizados por intermedio

---

a/ Reino Unido: Ministerio de Desarrollo de Ultramar, A Socio-Economic Survey of the Gilbert and Ellice Islands, Londres, mayo de 1968.

de los consejos insulares. El informe sugiere que la Wholesale Society, que ha de ampliarse para formar una corporación de desarrollo (véase el párrafo 70 infra), puede suministrar una estructura administrativa actualizada que se encargaría del funcionamiento de las nuevas empresas y servicios públicos.

C. HACIENDA PUBLICA E IMPUESTOS

11. Generalidades. En los últimos años, especialmente desde 1965, tanto los ingresos como los gastos han aumentado rápidamente.

12. A continuación se da un resumen de los ingresos y gastos correspondientes al período 1964-1968:

	1964	1965	1966	1967 (cálculcs revisados)	1968 (cálculos)
	(Millones de dólares australianos)				
Total de los ingresos locales recurrentes	0,75	1,01	1,16	1,41	1,43
Total de los ingresos recurrentes	1,48	1,81	2,27	3,43	3,11
Total de los gastos recurrentes	1,21	1,31	1,53	1,87	1,95
Total de los gastos (incluidas las obras públicas extraordinarias con cargo a los fondos recurrentes)	1,57	1,65	1,98	2,54	3,73

13. Los gastos con cargo a los subsidios de desarrollo y bienestar colonial durante el mismo período fueron los siguientes, expresados en dólares australianos: 1964: 100.000; 1965: 220.000; 1966: 470.000; 1967: (cálculo revisado) 1.000.000; 1968: (cálculo) 750.000.

14. Las sumas recaudadas conforme a las principales partidas tributarias en 1966 y 1967 fueron las siguientes:

	1966	1967
	(Dólares australianos)	
Impuesto sobre la industria del fosfato	1.036.214	1.948.921
Derechos de exportación (copra)	271.463	290.569
Derechos de importación	348.478	470.727
Impuestos sobre la renta	69.313	146.046

15. Según el estudio socioeconómico, los gastos recurrentes aumentaron en un 62% de 1964 a 1968, debido al incremento del costo de todos los servicios, especialmente la enseñanza. Durante este período, los gastos de enseñanza aumentaron en un 146%.

El importe global de los tres sectores principales de gastos - enseñanza, sanidad y obras públicas (excluidas las obras públicas extraordinarias) - ascendieron al 48% de los gastos recurrentes totales en 1964; en 1968 ascendieron al 55% de dichos gastos recurrentes totales (excluyendo el déficit de explotación del Departamento Marítimo).

16. El gran aumento de los gastos de desarrollo fue posible gracias a que se recibieron mayores subsidios del Fondo de Desarrollo y Bienestar Colonial. Estos subsidios llegaron a 600.000 libras esterlinas para el bienio 1968-1970, lo cual representa un aumento anual del 25%, en comparación con el trienio 1965-1968, en que sumaron 720.000 libras esterlinas.

17. Los grandes aumentos en los gastos recurrentes fueron posibles gracias a que se disponía de ingresos mayores provenientes de los impuestos sobre la industria del fosfato, desde 1965 en adelante y especialmente en 1967, en que se hicieron efectivos los pagos retroactivos de los aumentos dispuestos en 1966. Como consecuencia de los acuerdos de Wellington de 1967, se esperaba otro aumento de los ingresos provenientes del fosfato, debido a una mayor extracción y a tasas impositivas más elevadas.

18. Sin embargo, los ingresos adicionales por concepto de impuestos sobre el fosfato se destinaron a cubrir los gastos presupuestarios. En el cuadro siguiente se resumen los ingresos y gastos recurrentes para mostrar en qué medida se recurrió a los impuestos sobre el fosfato para costear el aumento de los gastos recurrentes:

	1964 (efectivos)	1965 (efectivos)	1966 (efectivos)	1967 (cálculos revisados)	1968 (cálculos)
	(Millones de dólares australianos)				
Ingresos recurrentes locales	0,75	1,01	1,16	1,41	1,43
Ingresos procedentes del fosfato	0,73	0,80	1,11	2,02	1,68
Ingresos totales	1,48	1,81	2,27	3,43	3,11
Gastos recurrentes	1,38	1,42	1,68	2,07	2,23
Obras públicas extraordinarias	0,19	0,23	0,30	0,47	0,50
Gastos totales con cargo a los fondos recurrentes	1,57	1,65	1,98	2,54	2,73
Ingresos procedentes del fosfato gastados	0,73	0,64	0,82	1,13	1,40
Ingresos procedentes del fosfato ahorrados[a/]	(0,03)	0,16	0,29	0,89	0,28

a/ Exceso de los gastos recurrentes sobre los ingresos recurrentes.

19. El estudio socioeconómico dice que desde 1956 hasta 1962, de acuerdo con una directiva del Secretario de Estado para las Colonias del Reino Unido, se depositaron con fines de reserva considerables sumas provenientes de los impuestos sobre el fosfato, en un fondo llamado Fondo de Nivelación de Ingresos. Sin embargo, no se siguió esta política estrictamente después de 1962 y todo excedente acumulado en el presupuesto permanecía en la Balanza de Ingresos Generales que ha ido aumentando y es hoy mucho mayor que lo que se requiere para hacer frente a las disminuciones corrientes de los ingresos. El Fondo de Nivelación de Ingresos, cuyas sumas se invierten en nombre del Territorio por intermedio de los agentes de la Corona para las colonias (hoy enteramente en valores del Gobierno del Reino Unido y del Commonwealth), ha ido también aumentando a medida que los intereses se reinvierten.

20. En el estudio socioeconómico se concluye, entre otras cosas, que de continuar el aumento de los gastos recurrentes al ritmo de los últimos años, absorbería todos los ingresos provenientes de los impuestos sobre el fosfato, dentro de tres o cuatro años. Los gastos de desarrollo han sido en su mayor parte para "infraestructura" y sólo en pequeña medida para aumentar la capacidad productiva. Según el estudio, es ahora necesario un estudio completo de la política financiera, y la política futura tendrá que determinarse de acuerdo con la necesidad de mantener un nivel razonable de servicios en el Territorio, el monto de los fondos disponibles, y a la necesidad de prever los ingresos corrientes futuros para reemplazar, en cierta medida por lo menos, lo que se dejará de percibir cuando los fosfatos se agoten. En el informe se dice también que los servicios y la "infraestructura" están ahora en un nivel razonable y en general no deberían ampliarse mucho más. Los ingresos del fosfato no gastados que se hallan en la Balanza de Ingresos Generales deberían transferirse al Fondo de Nivelación de Ingresos, y, en lo futuro, un cuarto de los ingresos provenientes de los impuestos sobre el fosfato debería reservarse todos los años.

21. Durante los próximos cuatro o cinco años, dice más adelante el informe, los ingresos quizá permitan que los gastos recurrentes aumenten de un 4 a un 5% anual, y existen posibilidades de que aumente la tributación, probablemente en forma de un impuesto "básico" que se aplicaría a los sueldos y salarios. Los gastos recurrentes deben revisarse con el objeto de dar preferencia a aquellos gastos que contribuyen directa o indirectamente al desarrollo económico, y las responsabilidades adicionales en materia de gastos podrían traspasarse a los consejos insulares. Cuando dejen de percibirse los ingresos procedentes del fosfato, las entradas provenientes de las reservas invertidas contribuirán a compensar la pérdida, pero no los reemplazarían totalmente. Se debería tratar de obtener fondos de desarrollo principalmente de fuentes externas, pero podría haber proyectos en los que, con las garantías apropiadas, se podrían invertir las reservas provenientes del fosfato. Hay pocas fuentes de ahorro local para inversiones de capital.

22. Derechos aduaneros. El único derecho de exportación es el que grava la copra. En 1967 continuaba percibiéndose conforme a la tasa del 20% ad valorem del costo f.o.b. El mismo año se aumentaron los derechos de importación sobre bebidas alcohólicas, el tabaco y los cigarrillos, mientras se exceptuó a cierto número de otros productos del pago de derechos.

23. Impuestos sobre la renta. En 1967, se aplicaba el impuesto sobre la renta a los particulares, tanto residentes como ausentes, a razón de 8 centavos (australianos) por cada 2 dólares australianos de los primeros 400 dólares australianos imponibles, tasa que aumentaba gradualmente hasta 1,50 dólares autralianos

por cada dos dólares australianos que excedieran de los 20.000 dólares australianos de renta imponible.

24. Impuestos sobre las empresas. Las empresas pagan impuestos según las tasas siguientes: las compañías de seguro, 7,2 centavos (australianos) por cada 2 dólares (australianos) de ingresos imponibles; las compañías navieras, 3,6 centavos (australianos) por cada 2 dólares australianos de ingresos imponibles; y las demás compañías, 22 1/2% sobre todos los ingresos imponibles.

25. Impuestos sobre el fosfato. La Potencia administradora informa que en septiembre de 1967, se convino en que, con efecto al 1.º de julio de 1967, la tasa de extracción del fosfato se aumentaría hasta un máximo económico (calculado en unas 550.000 toneladas por año) y que, después de deducidos los gastos de producción de un precio f.o.b. calculado, que se fijó inicialmente en 11 dólares australianos por tonelada, todos los ingresos procedentes de la extracción se dividirían entre los propietarios rurales banabanes, en forma de regalía y el Gobierno territorial en forma de impuesto, en una proporción que se convendría con el Gobierno del Reino Unido.

D. MONEDA Y BANCA

Banca

26. El Banco de Ahorros Gubernamental, con sus cinco sucursales más el concurso de funcionarios viajeros que actúan como sus representantes, continuó sirviendo al Territorio. El Banco paga un interés del 2% sobre los depósitos que oscilan entre 2 y 5.000 dólares australianos. Los depósitos superiores a 5.000 dólares australianos se aceptan pero no devengan intereses. La Potencia administradora informa que en 1967 se trató de contratar a un funcionario bancario para que se encargara de las funciones del banco desempeñadas por el jefe de correos, y se esperaba que dicho funcionario sería nombrado a mediados de 1968.

27. Al 31 de diciembre de 1967, los depósitos aceptados por la Wholesale Society ascendían a unos 71.000 dólares australianos, contra 73.500 en 1966.

28. Facilidades crediticias reglamentarias. La Junta de Préstamos Agrícolas e Industriales establecida por una ordenanza en 1959, funciona con un capital en giro de 110.000 dólares australianos, que le facilitaron la Junta de la Copra y el Gobierno central. En 1967 se aprobaron doce solicitudes de préstamos por un total de 37.700 dólares australianos. Sin embargo, al final de ese año se habían entregado sólo 8.000 dólares australianos. Los reembolsos de capital recibidos durante el año ascendieron a 6.540 dólares australianos, y se recibieron 763 dólares australianos por concepto de pago de intereses.

29. El número de pagos efectuados por la Junta en concepto de préstamos y su monto y el total de los reembolsos de capital y pagos de intereses en el período de 1963-1967 fueron los siguientes:

	Número de pagos en concepto de préstamos	Monto	Reembolsos de capital	Pagos de intereses
		(en dólares australianos)		
1963	4	5.140	1.666	171
1964	2	6.000	2.106	158
1965	-	-	-	-
1966	7	18.600	3.270	552
1967	3	8.000	5.540	763

E. COMERCIO EXTERIOR

30. En el siguiente cuadro se resume el valor de las importaciones y el volumen y valor de las exportaciones durante los años 1966 y 1967:

	1966	1967
	Valor (en dólares australianos)	
Importaciones	2.694.568	3.942.689
Exportaciones:		
Fosfato	3.078.280	4.447.000
Copra	1.227.063	1.584.749
	Volumen (toneladas)	
Fosfato	375.400	444.700
Copra	6.973	10.841

31. Las principales importaciones son productos alimenticios, combustibles, madera de construcción, maquinaria y ropa, que proceden en su mayor parte de Australia, el Reino Unido, las Islas Viti y el Japón. Las exportaciones fueron al Reino Unido (principalmente fosfato) Australia y Nueva Zelandia (principalmente copra).

F. AGRICULTURA

32. Los expertos encargados del Estudio socioeconómico del Territorio opinaron que "ante un rápido crecimiento demográfico y ante la posible terminación de los ingresos provenientes de los fosfatos, las Islas Gilbert y Ellice necesitan desarrollar todo lo posible sus propios recursos. Esos recursos no son abundantes; la superficie cultivable es muy limitada; los suelos no son feraces y al parecer sólo unos pocos cultivos se dan bien en ellos".

33. En el informe se mencionan los proyectos de bonificación de tierras como un posible medio de desarrollar los recursos naturales y, en lo referente al proyecto de bonificación de la tierra que se decidió emprender en 1966 en la isla Maiana, con un costo total calculado en 25.000 dólares australianos, se declara: "No se han estudiado hasta ahora los aspectos económicos del proyecto y, es probable que

para saber si la bonificación de la tierra dará utilidades proporcionales a las inversiones haya que esperar hasta que se termine el proyecto experimental y se tenga más información sobre los costos reales de la bonificación y la posibilidad de cultivar las tierras bonificadas. Si las tierras produjesen un volumen razonable de cocos u otros productos y los costos se mantuviesen bajos, frente a la densidad creciente de la población y la dificultad de hallar empleos substitutivos, los gastos de bonificación de las tierras se justificarían en función del rendimiento adicional".

34. Los distintos proyectos agrícolas que los Servicios Agrícolas habían atendido separadamente quedaron a cargo de una sola dependencia, al establecerse el Departamento de Agricultura en enero de 1967 y designarse un funcionario agrícola superior en noviembre del mismo año.

35. La Potencia administradora informa de que se lograron progresos importantes en la campaña pro mejoramiento del cocotero, especialmente en las islas Tarawa, Arorae, Makin y Kuria, donde se transplantaron un total de 88.950 retoños de cocoteros a fines de 1967. Se continuaron los experimentos con diversos cultivos alimenticios en Bikenibeu, conforme al proyecto de introducción de plantas y mejoramiento del ganado iniciado en 1965 y financiado con fondos del Reino Unido destinados a la lucha contra el hambre.

36. Con respecto a este proyecto se dice en el Estudio socioeconómico que "si se desea tener éxito en la campaña para mejorar los cocoteros y en el nuevo programa de plantaciones, y si se han de desarrollar los trabajos de estudio, investigación y divulgación sobre los cocoteros, el ganado, las frutas y las hortalizas, será preciso fortalecer y ampliar considerablemente dicho Departamento.

37. El informe llama la atención sobre un programa sucinto para ampliar los trabajos del Departamento de Agricultura, el cual fue presentado por dicho Funcionario Agrícola. En él se propone que haya personal permanente de divulgación en catorce de las dieciséis islas Gilbert y en tres de las nueve islas Ellice, y que todas las islas reciban los servicios prestados por ese personal. En el Estudio Económico, luego de presentarse un resumen de las propuestas del programa, se dice lo siguiente: "Estos puntos abarcan al parecer casi todo lo que se necesita para la investigación y el mejoramiento práctico en agricultura durante los próximos años, y puede decirse ahora que constituyen la base para una política agrícola. Lo importante es tratar de obtener el personal necesario y llevar a cabo programas de mejoramiento y desarrollo agrícolas en una escala adecuada, sin demora, pues muchos de estos programas tardarán años en dar resultados mientras la población sigue creciendo, ante lo cual es preciso utilizar en la mayor medida posible los recursos agrarios de que se dispone".

38. Producción de copra. En 1967, las condiciones climáticas favorables permitieron obtener una producción de copra de 11.199 toneladas, cifra sin precedente y superior en 2.752 toneladas a la del año anterior. De esta producción, 8.683 toneladas correspondieron a los productores insulares (contra 6.176 en 1966) y 2.516 toneladas a la Line Islands Plantation (contra 2.273 en 1966). Las exportaciones de copra, de 10.841 toneladas en total, se valuaron en 1.584.749 dólares australianos en 1967, contra 8.973 toneladas valuadas en 1.227.063 dólares australianos en 1966.

39. No hubo cambios en los acuerdos de comercialización de la copra del Territorio por intermedio de la Junta de la Copra, que continuó subvencionando los precios de ese producto a razón de 22 dólares australianos por tonelada durante el primer semestre de 1967. Sin embargo, hacia fines del año, gracias al aumento considerable del precio del mercado mundial, la situación había mejorado mucho y la Junta logró obtener un excedente de 32 dólares australianos por tonelada sobre el precio pagado a su agente, la Wholesale Society. El precio pagado por las cooperativas insulares a los productores locales en 1967 siguió siendo de tres centavos (australianos) por libra de copra de primera calidad y de dos centavos y medio por libra de copra de segunda calidad, lo que equivale a 67,20 y 56 dólares australianos por tonelada, respectivamente.

40. En el informe relativo al Estudio Socioeconómico se describen parcialmente las actividades de la Junta de la Copra y cuestiones conexas y se formulan observaciones al respecto. Según el estudio, el precio f.o.b. de cada embarque de copra varía, y los precios del productor también varían con frecuencia, a veces hasta dos o tres veces por año, pero en los últimos años, cuando bajaron los precios de exportación, se utilizaron las reservas de la Junta para lograr que la reducción del precio del productor fuese menor que la del precio f.o.b.; actualmente el precio del productor para la copra de primera calidad recibe una subvención que llega a 8,70 dólares australianos por tonelada. La Junta de la Copra inició sus operaciones con fondos de reserva considerables, que a principios de 1956 ascendían a unos 650.000 dólares australianos, suma que se había obtenido mediante el gravamen aplicado a las compras de copra durante los años 1948 a 1959. Las aportaciones a las reservas siguieron hasta 1960, sin que éstas se utilizasen, y a fines de marzo de 1960 habían aumentado a 1.078.000 dólares australianos. Sin embargo, desde esa fecha se garantizó algo el precio del productor cada año, y las reservas disminuyeron gradualmente hasta llegar a 941.000 dólares australianos, el 31 de marzo de 1965. Después, la disminución fue mucho más rápida. La garantía del precio ocasionó gastos que ascendieron a 116.000 dólares australianos en 1965-1966 y a 137.000 en 1966-1967, y al 31 de marzo de 1967 las reservas habían disminuido a 487.000 dólares australianos. Como se calcula que la Junta necesita un capital de operaciones de unos 500.000 dólares australianos sobre todo para financiar la copra desde el lugar de compra hasta el lugar de carga en los buques para su exportación, ello significa que la Junta no cuenta ahora con reservas libres y no contará con ellas mientras no las reponga, para lo cual deberá retener de los productores parte de las sumas recibidas por los embarques.

41. Con respecto a las actividades de la Junta en los últimos años, se dice en el informe que durante este período la Junta al parecer no siguió una política clara y congruente respecto de la garantía del precio, ni trató de estabilizar el precio del productor.

42. En el informe se señaló que las fluctuaciones de los ingresos de los productores de copra de un año a otro eran considerables y causaban la inestabilidad de toda la economía y de los ingresos gubernamentales y preocupaban seriamente a los productores. Esas fluctuaciones se debían a los cambios de precios y a las variaciones de la producción; esta última dependió principalmente de las lluvias en los últimos años y varió mucho entre las distintas islas. El informe añade que una política de estabilización de los precios, y más especialmente de los ingresos de la copra, beneficiaría mucho a los productores de copra y a las zonas rurales en general, cuando desapareciesen los empleos y las ganancias derivados de los depósitos de fosfatos de la isla Océano, momento en que las ventas de copra

constituirían prácticamente la única fuente de ingresos en efectivo. La preparación de un plan de estabilización planteaba problemas difíciles. Además, no se podría iniciar ningún plan en el porvenir cercano mientras no se dispusiera otra vez de reservas libres, además de las destinadas a capital de operaciones.

43. El informe dice también que las contribuciones de la Junta dirigidas a mejorar la industria habían sido muy pequeñas. Se había proporcionado la suma de 100.000 dólares australianos para la Junta de Préstamos Agrícolas e Industriales, mientras que se habían aportado 5.000 dólares australianos anuales por término medio, desde 1965, para el proyecto de mejoramiento de los cocoteros a cargo del Departamento de Agricultura. Además, se habían prometido 8.000 dólares australianos anuales para sufragar los gastos de un proyecto de exterminación de ratas cuando se pusiese en marcha. El informe dice que convendría aumentar esas contribuciones a fin de abarcar una gama mayor de actividades encaminadas a que los cultivos, el movimiento de mercaderías y los transportes sean mejores.

G. PESQUERIAS

44. La pesca mediante canoas, tanto en las albuferas como en el mar, es una actividad importante en todas las islas y permite ganarse la vida a un número considerable de habitantes. También se cogen peces mediante trampas en que se aprovechan las mareas, y muchas islas cuentan con cetarias de las cuales pueden obtenerse peces cuando el mal tiempo impide la pesca en el mar. En los últimos años, estas cetarias se repoblaron con tilapias, pero estos peces no gozan de mucha aceptación entre los isleños, por lo cual se ha propuesto ahora reemplazarlos por los conocidos peces-leche (chanos chanos).

45. Luego de una visita al Territorio en 1966, el funcionario de pesquerías de la Comisión del Pacífico Meridional confirmó que era viable establecer la industria de la pesca del atún aprovechando las aguas del Territorio. Más tarde, el funcionario de pesquerías de las Islas Salomón Británicas visitó el Territorio a fines de 1966 para asesorar al Gobierno de las Islas Gilbert y Ellice sobre las medidas que debían tomarse para promover el desarrollo de la industria pesquera en pequeña escala en Tarawa. Dicho funcionario concluyó que la intensidad actual de la pesca de subsistencia en la albufera de Tarawa impedía que se utilizase dicho lugar como fuente de abastecimiento para una empresa comercial. Propuso en cambio iniciar una unidad pesquera en pequeña escala con servicios costeros adecuados para la elaboración y conserva de pescado, y alentar a los pescadores locales para que explotasen los cardúmenes de atún y peces de aguas profundas que frecuentan las aguas costeras de Tarawa. La Potencia administradora informa de que el Gobierno territorial ha examinado esas propuestas y estudia los medios de obtener apoyo financiero para la ejecución del proyecto.

46. El equipo de expertos encargado del Estudio Socioeconómico informó de que, en 1967, un empresario local había hecho planes para establecer una pequeña central refrigeradora en Tarawa a fin de satisfacer allí las necesidades de la comunidad de trabajadores.

47. En el estudio se apoyaron en general las recomendaciones del funcionario de pesquerías de la Comisión del Pacífico Meridional, especialmente la designación de un funcionario de pesquerías. "Los recursos del océano circundante constituyen evidentemente unas de las mayores riquezas con que cuenta la colonia de las

Islas Gilbert y Ellice y debe prestarse suma atención a la posibilidad de explotarlos. Esto sólo puede hacerlo un funcionario local que se dedique exclusivamente a efectuar las investigaciones y los experimentos que sean necesarios. Como no parece que el mercado local para la venta de pescado sea o llegue a ser grande, debe procurarse desarrollar el comercio de exportación si ello es factible; quizá se puedan exportar también otros productos marinos tales como pepinos de mar, langostinos, aletas de tiburón, ovas de pescado y conchas decorativas. Podría intentarse también mejorar la pesca local de subsistencia, lo que incluye los métodos de conserva, tales como el salado, además de la pesca propiamente dicha. Si se pudieran establecer fábricas de harina de pescado, éstas podrían proporcionar abonos y alimentos para el ganado. Es evidente que hay un vasto campo para la investigación y demás actividades prácticas.

H. MINERIA

Industria del fosfato

48. Los depósitos de fosfato de la Isla Océano se han explotado desde 1900. La producción de fosfato está controlada por los Comisionados Británicos del Fosfato, que son responsables ante los Gobiernos del Reino Unido, Australia y Nueva Zelandia. Las utilidades netas de la industria del fosfato se distribuyen entre el pueblo Banabán, poseedor de los derechos mineros, y el Gobierno de las Islas Gilbert y Ellice, en la proporción de un 15% y un 85%. La mayoría de los banabanes, que son los habitantes originales de la Isla Océano, vive ahora en la Isla Rabi, cerca de Vanua Levu, en las Viti. Dieciséis banabanes han sido empleados en la industria del fosfato de la Isla Océano desde el otoño de 1968, los cuales por lo tanto viven ahora allí con sus familiares.

49. Las exportaciones de fosfato en 1967 ascendieron a 444.700 toneladas con un valor de 4.447.000 dólares australianos, contra 375.000 toneladas con un valor de 3.078.280 dólares australianos en 1966. La tasa impositiva sobre el fosfato, en el ejercicio del 1.º de julio de 1966 al 30 de junio de 1967, fue de 3,51 dólares australianos por tonelada de fosfato exportado. El máximo que se permitió extraer durante este período fue de 450.000 toneladas por año, pero en virtud de un acuerdo entre los gobiernos copartícipes de septiembre de 1967, se decidió aumentar el ritmo de extracción, de ser posible, a 500.000 toneladas en 1967-1968 y después todo lo que se pudiese hasta alcanzar las 600.000 toneladas anuales, atendiendo al objetivo primordial de mantener los costos al nivel más bajo posible. Así se realizarán economías y aumentarán los ingresos impositivos del Gobierno de las Islas Gilbert y Ellice y las regalías de los banabanes.

50. El informe dice que, de 1960 a 1967, la mitad aproximadamente de los ingresos presupuestarios corrientes del territorio se obtuvieron de los impuestos sobre el fosfato, aunque en casi todos los años de dicho período se reservó una proporción importante de los ingresos procedentes del fosfato. Los ingresos de esta procedencia oscilaron entre 650.000 y 700.000 dólares australianos por año de 1960 a 1964; y fueron de 800.000 dólares australianos en 1965, 1,1 millones en 1966 y 1,95 millones en 1967.

51. En la Isla Océano hay un excedente de ingresos procedentes de la tributación local corriente con respecto a los gastos locales, pues los Comisionados Británicos del Fosfato y sus empleados son responsables de todos los gravámenes territoriales que se perciben allí. Los ingresos locales en 1966 fueron de 120.787 dólares australianos, de los cuales correspondieron a derechos aduaneros 87.365 y a los impuestos directos 14.442, mientras que los gastos locales ascendieron a 49.449 dólares australianos.

52. La industria del fosfato suministra empleo directo a unos 700 habitantes de las Islas Gilbert y Ellice. Los salarios percibidos por estos trabajadores ascendieron a 692.609 dólares australianos en 1967; además, se proporcionó casa amueblada y comida gratis a los empleados y sus familiares (unos 2.000), por un valor total de 34 dólares australianos por mes y por empleado. Aunque no se dispone de estadísticas sobre el monto de los ingresos girados a las Islas de donde venían los trabajadores, se calcula que esos envíos han constituido una aportación considerable a los ingresos en efectivo de dichas Islas.

Negociaciones recientes relativas a la industria del fosfato

53. En octubre de 1968 se celebraron en Londres negociaciones sobre el fosfato extraído de la Isla Océano entre representantes de las Islas Gilbert y Ellice, representantes de los banabanes y funcionarios del Reino Unido.

54. Según los informes, los representantes banabanes solicitaron lo siguiente: la independencia inmediata de la Isla Océano para que los banabanes estuvieran en mejores condiciones de mantener su identidad separada y se asegurasen una situación financiera justa; la reducción en el ritmo de extracción de fosfato de las actuales 600.000 toneladas por año a 450.000 toneladas, de modo que la vida en la Isla Océano se prolongase hasta 1981 y no hasta 1977, lo que permitiría que los banabanes se preparasen mejor para el porvenir; la restauración de la superficie de la Isla Océano a sus condiciones originales a un costo calculado en 80 millones de dólares australianos, suma que aportarían los tres Gobiernos copartícipes; el pago por el Reino Unido de una suma a título graciable para el desarrollo de la Isla Rabi, sin imponer ninguna condición; y la adjudicación al pueblo banabán de todos los beneficios económicos derivados de su fosfato. Al hacer esas peticiones, los representantes banabanes señalaron que con el actual nivel impositivo, el pueblo banabán aportaba el 50% de los ingresos totales de las Islas Gilbert y Ellice.

55. Según los mismos informes, el Gobierno del Reino Unido rechazó las peticiones de los representantes banabanes, pero reiteró su posición de que estaba dispuesto a renovar el ofrecimiento de 1967 de un subsidio de 80.000 libras esterlinas, con la única condición de que se aplicase bajo control al desarrollo de la Isla Rabi.

56. El Gobierno del Reino Unido ha ofrecido ayuda a los banabanes para el desarrollo de dicha isla, su actual lugar de residencia, y transfirió 80.000 libras esterlinas al Fondo Banabán de Desarrollo para que se aplicasen inmediatamente a proyectos preparados por expertos en asistencia técnica, proyectos éstos que los dirigentes banabanes habían discutido con el Gobierno de las Islas Viti.

57. Según la Potencia administradora (A/AC.109/SC.3/SR.90), los representantes de los Gobiernos de las Islas Gilbert y Ellice habían sostenido firmemente que el 15% en concepto de regalías compensaba adecuadamente a los propietarios banabanes, y que la falta de recursos naturales en el Territorio requería fuertes inversiones en infraestructura, proyectos con fines de diversificación y servicios sociales, que sólo podían financiarse con el 85% restante. Considerando que el ingreso per capita y los recursos de los 2.000 banabanes eran mucho mayores que los de los 50.000 habitantes de las Islas Gilbert y Ellice y teniendo en cuenta el agotamiento gradual de los depósitos de fosfato, la tasa de tributación no podía considerarse injusta. Después de pesar todos los factores, el Gobierno del Reino Unido, había concluido que no existían motivos para alterar la fórmula actual; por lo demás, la delegación banabán había convenido en aceptar la decisión del Gobierno del Reino Unido.

58. En febrero de 1969, el Subsecretario de Estado de Asuntos Exteriores y del Commonwealth del Reino Unido fue interrogado en la Cámara de los Comunes sobre la independencia de los banabanes quienes "al parecer piensan en un Estado independiente compuesto de dos pequeñas islas a mil millas, una de otra, el cual estaría dentro

del Commonwealth". Al contestar el Subsecretario llamó la atención sobre un documento depositado en la Biblioteca Parlamentaria después de las deliberaciones de Londres de octubre de 1968, sobre los fosfatos de la Isla Océano. "Durante estas deliberaciones mi muy honorable amigo, el Ministro de Estado de Asuntos Exteriores y del Commonwealth, dijo: "En lo que a esto se refiere, debo recordarle a usted un principio fundamental que Gran Bretaña ha seguido estrictamente en el pasado al tratar con sus territorios dependientes, principio que seguimos manteniendo, o sea, que los deseos del pueblo de cada territorio deben constituir el objetivo principal de nuestra acción. Hubo casos en que Gran Bretaña tropezó con dificultades por atenerse a este principio. Sin embargo, lo cierto es que debemos guiarnos por los deseos de todo el pueblo dentro de los límites actuales de cada territorio. En este caso, los miembros de la delegación de la colonia de las Islas Gilbert y Ellice, que son miembros electos de la Cámara de Representantes (incluyendo al Jefe Electo del Consejo de Gobierno), y representan pues al pueblo de la colonia de las Islas Gilbert y Ellice, han manifestado con toda claridad que no accederían a que la Isla Océano se excluyese de su territorio, ni ahora ni en ningún momento en que la colonia de las Islas Gilbert y Ellice alcanzase una condición jurídica distinta de la que la liga actualmente a Gran Bretaña. Por ello, debo declarar que no es posible que el Gobierno de Su Majestad considere la posibilidad de que la Isla Océano se separe de la colonia de las Islas Gilbert y Ellice mediante la concesión de la independencia a dicha isla o sea a la comunidad banabán". No cabe hablar en absoluto de la posibilidad de que la Isla Rabi se excluya del grupo de las Viti. Los vitianos no aceptarían que esa isla se separase de las Viti, y si de algún modo sugiriéramos tal posibilidad, ello indudablemente preocuparía a los políticos de Viti. Jamás podría llegarse a un acuerdo por el cual Rabi se separase de las Viti o de la Isla Océano o bien de la colonia de las Islas Gilbert y Ellice y de transformarse en un Estado".

I. MANO DE OBRA

59. En 1967, el Gobierno territorial empleó en forma permanente a 796 personas (sin contar a casi 300 trabajadores), de los cuales 77 eran expatriados. Los consejos insulares emplearon aproximadamente a unos 130 oficiales mayores y 240 subalternos, todos los cuales eran de las Islas Gilbert y Ellice.

60. El mismo año, los Comisionados Británicos del Fosfato de la Isla Océano emplearon a 525 personas de las Islas Gilbert y Ellice, a 47 europeos y a 37 chinos. Además, los Comisionados de Nauru emplearon allí a 819 trabajadores locales.

61. Las plantaciones de copra de las Islas Line (Christmas Island Plantation, de propiedad del Gobierno territorial y explotadas por el mismo, y la Fanning Island Plantation, Ltd., de propiedad privada) emplearon a unos 269 trabajadores locales, y a seis europeos o euronesios.

62. En Tarawa, la Wholesale Society, la principal corporación comercial, contaba en su plantilla con 242 empleados locales y 11 expatriados, y mantenía una fuerza de trabajo permanente de 144 hombres. Tenía además una reserva de 100 a 130 trabajadores temporeros que tuvieron ocupación más o menos continua durante todo el año, y contrató a unos 240 más para trabajar en los tres barcos de ultramar que cargaban copra en Tarawa.

63. Las sociedades cooperativas del Territorio emplearon a 233 habitantes de las Islas Gilbert y Ellice en 1967. De vez en cuando, se contrata a un gran número de trabajadores temporeros para la carga y descarga de copra y carga general tanto en Tarawa como en las islas exteriores.

64. En Santo (Nuevas Hébridas), la South Pacific Fishing Company siguió empleando a 30 obreros de las Islas Gilbert y Ellice que había contratado en 1964, mientras otros 50 gilbertinos seguían empleados allí por cuenta de una organización de plantadores.

65. Los salarios mensuales básicos de los empleados de los Comisionados Británicos del Fosfato en la Isla Océano en 1966 y 1967 fueron los siguientes:

	1966	1967
	(en dólares australianos)	
Salario medio de los europeos	299	367
Tasa básica de salario de los:		
Mecánicos chinos.	44	46-60
Jornaleros chinos	26	28-60
Jornaleros de las Islas Gilbert y Ellice . .	26	28-60
Oficinistas de las Islas Gilbert y Ellice . .	41	43-60
Empleados de comercio de las Islas Gilbert y Ellice	44	46-60

66. Las tasas por horas extraordinarias aumentaron en 1967. Los jornaleros reciben 54 centavos (australianos) por hora los días hábiles (contra 29 centavos en 1966), y 72 centavos los domingos y feriados (contra 39 centavos en 1966), los empleados de comercio y los de categorías equivalentes reciben 70 centavos (contra 49 en 1966) y 93 centavos (contra 66 centavos en 1966).

J. CORPORACIONES COMERCIALES

67. La Potencia administradora informa que la Wholesale Society vendió su barco a principios de 1967 y compró uno nuevo y mayor que está funcionando económicamente, lo cual permitió a dicha sociedad ampliar sus operaciones de flete a Majuro para el trasbordo de cargas procedentes de Australia. La Sociedad obtuvo utilidades netas en todas sus operaciones de 165.000 dólares australianos en 1967 (contra 141.842 en 1966), suma que se redujo a 120.000 después de deducidos los impuestos (contra 113.120 en 1966).

68. A fines de 1967, había 26 sociedades de consumo y comercialización; seis sociedades aldeanas de consumo y comercialización afiliadas a una cooperativa mayorista insular, dos sociedades independientes de consumo y comercialización, cuatro sociedades de consumo, una sociedad de ahorros y crédito, y la Federación de Cooperativas de las Islas Gilbert y Ellice, a la que están afiliadas todas las sociedades comerciales.

69. El movimiento total de las sociedades matriculadas de consumo y comercialización en el ejercicio económico 1966-1967 fue de 1.558.325 dólares australianos, contra 1.507.984 en 1965-1966. El mismo año, el movimiento total de las sociedades de consumo que funcionaban en la isla principal de Tarawa ascendió a 327.691 dólares australianos, contra 305.230 en 1965-1966. Las cooperativas

distribuyeron un total de 56.124 dólares australianos como bonificación a sus socios y agregaron 51.072 dólares australianos a sus reservas. En 1966 y 1967 las cooperativas gastaron unos 75.000 dólares australianos en locales nuevos construidos con materiales sólidos.

70. La Wholesale Society tiene a su cargo la mayor parte de las actividades comerciales del Territorio, abastece a las cooperativas minoristas, atiende el transporte interno y el movimiento de la copra de la Junta de la Copra, explota barcos y un astillero de construcción y reparación, almacena y distribuye petróleo y combustibles, y administra el hotel local y la agencia de viajes. Una de las atribuciones de los encargados del Estudio Socioeconómico era "examinar las políticas y prácticas de la Wholesale Society y sus relaciones con el gobierno y otras actividades gubernamentales, y hacer recomendaciones al respecto".

71. En el resumen de las conclusiones y recomendaciones de dicho Estudio, que incluye un estudio detallado de esa Sociedad, se dice:

> "Las actividades de la Wholesale Society se han ampliado constantemente durante los seis últimos años, y como abarcan un campo cada vez mayor, la Sociedad deberá transformarse en una Corporación de Desarrollo, debidamente establecida, que organice, mediante filiales, empresas agrícolas e industriales, explote servicios públicos y de transporte, y administre hoteles, bancos y compañías de seguros, así como empresas de construcción y talleres mecánicos. Las empresas y los haberes actuales de la Wholesale Society y del Gobierno en esos sectores - por ejemplo, los barcos de la Sociedad y del Gobierno y los ómnibus de propiedad oficial - deberán transferirse a la Corporación de Desarrollo. La fusión del Departamento de Obras Públicas y la sección de ingeniería de la Sociedad impedirá que los locales y almacenes se dupliquen, pero no podrá realizarse debidamente mientras no se construya el terraplén entre Bairiki y Betio. El Gobierno deberá contratar los servicios de una oficina de consultores en obras públicas.
>
> Por el momento, las compañías subsidiarias deberán pertenecer totalmente a la Corporación de Desarrollo, pero quizá haya participación privada en algunas de ellas en una etapa posterior. Los intereses actuales de las cooperativas en la Wholesale Society, representados por 30.100 acciones de una libra australiana cada una, deberán ser rescatados a su valor nominal, pero la Federación de Cooperativas deberá estar representada en el directorio de la Corporación y en las juntas directivas de algunas de sus filiales. Las filiales deben ser compañías con fines de lucro o por lo menos deben sostenerse por sí mismas, y el Gobierno deberá subvencionar los servicios necesarios que no puedan funcionar sin pérdidas pecuniarias. La Corporación deberá poder destinar las utilidades de sus filiales a financiar nuevos proyectos y apoyar proyectos que puedan ser rentables. La representación gubernamental en el directorio de la Corporación sería principalmente oficial al principio, pero más tarde podrían nombrarse a representantes no oficiales; en las juntas de las filiales podrían estar representados diversos intereses externos.
>
> Hace ya tiempo que se convino en mancomunar los costos del transporte de copra entre las islas y Tarawa, para que los precios pagados a los productores de copra fueran los mismos en todas las islas, y la misma política ha sido seguida por la Wholesale Society al abastecer a las cooperativas minoristas

insulares, todas las cuales aplican los mismos precios. Recientemente hubo algunas dificultades para mantener esta política debido al crecimiento del comercio privado en Tarawa meridional y al aumento de los fletes marítimos, pero esta política tiene muchas ventajas y debe mantenerse. Para ello lo mejor es aplicar un gravamen a todas las mercaderías importadas (con algunas excepciones) y utilizar los ingresos así obtenidos para costear los gastos de transporte marítimo desde Betio hasta las islas para todos los consignatarios - la Wholesale Society, el Gobierno y los particulares - de modo que los precios se nivelen y haya competencia en todas partes."

APENDICE V

ISLAS SALOMON

INDICE

		Párrafos
INTRODUCCION	. . . . .	1
A.	TERRITORIO Y POBLACION	2
B.	SITUACION ECONOMICA GENERAL	3 - 6
C.	HACIENDA PUBLICA E IMPUESTOS	7 - 10
D.	MONEDA Y BANCA	11
E.	COMERCIO	12 - 15
F.	AGRICULTURA	16 - 37
G.	PRODUCTOS MARINOS	38 - 40
H.	SILVICULTURA	41 - 50
I.	MINERIA	51 - 53
J.	MANO DE OBRA	54 - 60
K.	COOPERATIVAS	61 - 63

INTRODUCCION

1. La información básica concerniente a la situación económica en las Islas Salomón Británicas, particularmente en lo que respecta a los intereses económicos extranjeros figura en el informe del Subcomité I del Comité Especial contenido en el documento A/7320/Add.1. A continuación se expone información adicional sobre acontecimientos recientes.

A. TERRITORIO Y POBLACION

2. En 1967 la población total se estimaba en 145.630 habitantes comparados con 142.740 en 1966. La composición de la misma era la siguiente: melanesios 136.000; polinesios 5.340; micronesios 1.960; europeos 1.340; chinos 640 y otros 350. La mayor concentración de población se encuentra en Honiara, se estimó en 7.500 habitantes a fines de 1967.

B. SITUACION ECONOMICA GENERAL

3. A pesar de que se informó que existieron condiciones meteorológicas desusadas en el Territorio durante un segundo año consecutivo, la producción de copra, su cosecha más importante, totalizó 25.517 toneladas en 1967, lo que significó un aumento de 211 toneladas sobre las cifras de 1966. Los isleños de las Islas Salomón produjeron el 58,6% de esta copra en comparación con el 54,1% en 1966. La producción de cacao, que se vio seriamente dañada por un ciclón y continuas dificultades para establecer ese tipo de cultivo, decayó de 96 toneladas en 1966 a 60 toneladas en 1967. La producción de arroz, uno de los importantes alimentos básicos en el Territorio disminuyó marcadamente en 1967 cuando totalizó 203 toneladas de arroz palay, en comparación con 400 toneladas en 1966. En 1968, sin embargo, la producción de arroz llegó a 2.000 toneladas, aproximadamente dos tercios del consumo local. Hasta ese momento, casi todo el consumo anual del Territorio, que es de alrededor de 3.200 toneladas, se satisfacía con la importación. Los experimentos con soya continuaron en 1967 pero en 1968, cuando el cultivo del arroz llegó al máximo, el cultivo de la soya fue temporariamente abandonado.

4. Las exportaciones de madera aumentaron a más del doble en 1967. Sumaron más de 2.800.000 de pies cúbicos, en comparación con aproximadamente 1.150.000 de pies cúbicos en 1966. Se informó que en 1968 la producción de rollizos fue de 1.500.000 de pies cúbicos y que el interés en la industria era tal que había cuatro compañías madereras importantes y 10 aserraderos trabajando activamente en silvicultura. La Potencia administradora informa que la industria de la madera progresó considerablemente como resultado de los adelantos en la red de comunicaciones terrestres y en la planificación extractiva a largo plazo.

5. Una industria de cohombros de mar y una planta tabacalera (que produce 600 libras de tabaco elaborado por semana) comenzaron a producir en 1967, y se anunciaron planes para el cultivo y la exportación de la madreperla de borde dorado en escala comercial. Además, una fábrica de muebles de bejuco estaba produciendo 100 sillas por mes.

6. Otros acontecimientos de importancia para la economía en 1968 incluyen el establecimiento de una línea marítima con Nueva Zelandia; la remodelación del aeropuerto de Henderson, que se espera entre en funcionamiento a fines de junio de 1969 y se ajuste a las normas para DC-6 en agosto; y muchas otras empresas de menor envergadura - tales como el establecimiento de un servicio de ómnibus en Honiara y la ampliación de los servicios de moteles.

C. HACIENDA PUBLICA E IMPUESTOS

7. A continuación figura un resumen de los ingresos y gastos para los años 1967-1969:

(en dólares australianos)[a/]

	Ingresos, sin incluir los subsidios de ayuda	Subsidios de ayuda	Gastos
1967 (cifras reales)	6.704.162	1.605.917	8.311.256
1968 (cálculos revisados)	6.218.326	2.181.574	8.702.090
1969 (cálculo)	6.707.270	2.331.584	9.038.854

a/ La moneda australiana se usa en el Territorio. Un dólar australiano corresponde a 1,12 dólares de los Estados Unidos.

8. Los ingresos provienen principalmente de los derechos de importación y exportación, el impuesto a los ingresos y de un impuesto sobre las empresas. El presupuesto se equilibra mediante un subsidio de ayuda del Reino Unido.

Los ingresos durante el período 1967-1969 fueron los siguientes:

Partida de gastos

(en dólares australianos)

	1967	Cálculos revisados 1968	Cálculo 1969
Total de ingresos recurrentes locales	3.012.040	3.278.406	3.536.930
Subsidio de ayuda	1.605.917	2.181.574	2.331.584
Fondo de Desarrollo y Bienestar Colonial	438.289		
Plan de ayuda a los funcionarios en el exterior	734.819		
Total de ingresos recurrentes locales	5.791.065	5.459.980	5.876.914
Total de ingresos de capital	2.519.014	2.939.920	3.161.940
TOTAL DE LOS INGRESOS	8.319.079	8.399.900	9.038.854

Principales categorías de impuestos

9. Las principales categorías de impuestos y el producto de cada una durante 1966 y 1967 fueron los siguientes:

(en dólares australianos)

	1966	(Cálculo) 1967
Derechos de importación	1.012.774	1.160.000
Derechos de exportación copra	453.783	550.000
Derechos de exportación, madera	29.196	60.000
Otros derechos de exportación	10 580	15.600
Impuestos a los ingresos	242.136	305.000
Regalías, madera	6.030	15.000

10. De acuerdo con los informes, cuando el Secretario de Hacienda del Territorio presentó el presupuesto para 1969, en la Legislatura, en diciembre de 1968, anunció que los impuestos sobre las empresas habían aumentado de 7,5% al 25% y que se habían abolido las restricciones existentes sobre los dividendos de los accionistas locales. El impuesto personal máximo llegaba a 0,35 de dólar australiano por dólar para las rentas superiores a 8.100 dólares australianos, pero la carga había quedado restringida al máximo del 25% para cada renta bruta individual. Según se informó el Secretario de Hacienda del Territorio considera que la nueva estructura impositiva está destinada a: "lograr un equilibrio entre la dura realidad de lo que necesita el país para sus gastos, las posibilidades del contribuyente individual de pagar un impuesto razonable y la necesidad de preservar un ambiente que siga siendo favorable a la inversión".

D. MONEDA Y BANCA

11. En 1967 se realizaron 18 amortizaciones de préstamos que totalizaron 58.254 dólares australianos por intermedio del Agricultural and Industrial Loan Board. Durante el mismo año los reembolsos de capital llegaron a 62.364 dólares australianos y los pagos por concepto de intereses ascendieron a 11.622 dólares australianos.

En el cuadro siguiente se detallan las actividades del Loans Board durante los años 1963-1967:

(en dólares australianos)

	Número de amortizaciones de crédito	Cantidad	Reembolsos de capital	Pago de intereses
1963	11	29.658	50.252	8.526
1964	15	83.156	54.730	8.572
1965	19	51.396	62.446	10.446
1966	18	123.506	62.832	8.515
1967	18	58.254	62.364	11.622

El Loans Board estimó que en 1968 se dispondría de una suma de 141.000 dólares australianos para préstamos.

E. COMERCIO

12. En 1967, las exportaciones se evaluaron en 4.911.927 dólares australianos, las reexportaciones en 189.680 y las importaciones en 8.198.347 dólares australianos, comparados con 3.570.510, 186.617 y 8.522.506 dólares australianos, respectivamente, en 1966. En 1967 las exportaciones de copra se evaluaron en 3.628.731 dólares australianos, lo que significó un aumento de 600.000 dólares australianos sobre 1966; las exportaciones de madera se evaluaron en 1.079.081 dólares australianos, lo que significó un aumento de 680.000 sobre la cifra de 1966; el aumento de los valores en ambos casos se debió al aumento en el volumen exportado.

13. Las importaciones se evaluaron en 8.198.347 dólares australianos en 1967 en comparación con 8.522.506 en 1966. La Potencia administradora informa que la disminución en el valor del total de las importaciones de 1967 en comparación con 1966 se debió a que en 1966 se importó un equipo especial para la estación de rastreo, evaluado en 500.000 dólares australianos, lo que alteró las estadísticas de importación para ese año. Como las industrias básicas continuaron expandiéndose, el valor de lo importado en maquinaria para la agricultura y la silvicultura, así como en equipo y tractores, excedió los 950.000 dólares australianos en 1967.

14. Hubo un cambio en las normas de las exportaciones en 1967; más del 90% de la madera y el 30% de la copra fueron comprados por Japón, cuya participación en el mercado aumentó del 27,9% al 40% de las exportaciones del Territorio. La parte correspondiente al Reino Unido, en cambio, disminuyó al 42,8%. En 1968, la participación del Reino Unido ascendió a 47,4% y la del Japón disminuyó al 30,2%.

15. Australia continuó siendo el principal proveedor de mercaderías del Territorio con un 44,6% del total de las importaciones para 1967 y el 42,4% en 1968. El Reino Unido suministró el 15,8% en 1967 y el 21,4% en 1968 y los Estados Unidos de América el 10,3% en 1967 y el 10,6% en 1968.

F. AGRICULTURA

16. La copra continúa siendo el cultivo más importante. En 1967, la producción fue de 23.517 toneladas, sólo 211 toneladas más que en 1966. La producción de cacao fue de 60 toneladas, 36 toneladas menos que en 1966. En 1967, se cosecharon 335 (en comparación con 371 en 1966) acres de arroz cultivados para su comercialización en las llanuras de Guadalcanal, que produjeron 203 toneladas de palay, contra 400 toneladas en el anterior. Sin embargo, en 1968 la producción de arroz llegó a 2.000 toneladas y fue inferior en 1.000 toneladas al consumo local. En 1967 continuaron los experimentos con soya, pero en 1968, como el cultivo de arroz tuvo tanto rendimiento, se abandonó temporariamente el cultivo de la soya. En el Territorio se están ensayando otros cultivos comerciales de menor importancia. Los informes sobre muestras de ajíes enviadas al Reino Unido para su evaluación fueron favorables y se estimuló a los miembros de una sociedad cooperativa en Malaita a plantar algunos acres de ajíes, de los que se está acumulando una muestra comercial para su venta en el Reino Unido. La demanda de cultivo de subsistencia, tales como el ñame, el taro y las batatas y de vegetales de climas templados, aumentó con el crecimiento de la población en las zonas urbanas, especialmente en Honiara.

17. No se dispone de datos básicos sobre evaluación de usos de suelos y de tierras excepto para una zona limitada de las llanuras de Guadalcanal. Durante 1967, dos funcionarios de la Land Resources Division (División de Recursos Agrarios) del Directorate of Overseas Surveys (División de Reconocimiento de Ultramar) comenzaron un programa quinquenal para el reconocimiento de zonas que se consideraban adecuadas para la explotación agrícola y forestal.

18. Se ofrecieron en arrendamiento 4.600 acres de tierras pertenecientes a la Corona, en las llanuras de Guadalcanal. El adjudicatario se propone convertir la zona en tierra arable, apta para cultivos y para la producción de carne vacuna.

La industria de la copra

19. La producción de copra, en 1967, fue de 23.517 toneladas. Aunque superior en 211 toneladas a la de 1966, fue 1.735 toneladas menos que el total sin precedentes de 25.252 toneladas en 1964. Los factores más importantes que contribuyeron a la declinación de la producción fueron los dos ciclones de noviembre de 1966 y marzo de 1967; de los dos sectores de la industria, el sector de las plantaciones sufrió las mayores pérdidas en producción. La creciente senectud de las palmeras, particularmente en el sector de las plantaciones y en los palmares del distrito occidental de las Islas Salomón continuó siendo motivo de preocupación y, a fines de 1967, se anunció un plan de subsidios para la replantación, para estimular la renovación de 10.000 acres de palmeras viejas, en un período de cinco años.

20. La producción de los isleños de las Salomón logró la cifra máxima de 13.770 toneladas, 1.165 toneladas más que en 1966 y 601 toneladas más que en el anterior total sin precedentes de 13.169 en 1964. El porcentaje de la producción de los isleños de las Salomón, se elevó del 54,1% en 1966 al 58,6% en 1967. La producción de las plantaciones, de 9.747 toneladas, fue 953 toneladas inferior a la de 1966 y 2.620 toneladas menor que la producción más alta de posguerra registrada en las plantaciones, de 12.367 toneladas en 1963.

21. La producción de copra de 1961 a 1967 fue la siguiente:

	Copra producida en las plantaciones (toneladas)	Copra producida por los isleños de las Salomón (toneladas)	Total (toneladas)
1961	12.257	11.629	23.886
1962	11.821	11.869	23.690
1963	12.367	12.832	25.199
1964	12.083	13.169	25.252
1965	11.850	12.693	24.543
1966	10.700	12.605	23.305
1967	9.747	13.770	23.517

22. La copra continuó siendo el mayor cultivo agrícola producido para la exportación. El valor de la copra exportada en 1967 fue de 3.628.731 dólares australianos, es decir, el 73,8% del valor total de todas las exportaciones locales, contra 85% en 1967. Se atribuye la disminución al señalado aumento en el valor de las exportaciones de madera en 1967. La cantidad total de copra exportada en 1966 y 1967 fue la siguiente:

(toneladas)

Destino	1966	1967
Europa	13.369	15.637
Australia	4.609	3.511
Japón	3.913	5.241
Total	21.891	24.389

23. Durante 1967, el Copra Board (Junta de la Copra) mantuvo los siguientes precios de compra en los tres puertos más importantes: Gizo, Yandina y Honiara: 120 dólares australianos por tonelada, para primera calidad; 115 dólares australianos, por tonelada, para segunda calidad y 106 dólares australianos, por tonelada, para tercera calidad. La calidad de la copra ofrecida en venta al Copra Board, se mantuvo en el nivel máximo logrado en 1966. Los porcentajes de copra, según calidad y origen, para 1966 y 1967 fueron los siguientes:

	Copra de los isleños de las Salomón			Copra de plantaciones		
Año	Primera calidad	Segunda calidad	Tercera calidad	Primera calidad	Segunda calidad	Tercera calidad
1966	37,7	15,6	46,7	77,3	16,4	6,3
1967	39,2	13,1	47,7	76,9	17,2	5,9

24. La cantidad de copra rechazada en 1967, ascendió al 5,3% de toda la copra clasificada, comparado con 5,9% en 1966. Los rechazos se fundaron principalmente en el contenido de humedad, que no debe exceder de 6,5%. Habitualmente, la copra rechazada se reacondiciona y se vuelve a presentar para su clasificación y muy poca producción se pierde por un rechazo final.

Investigación sobre el coco

25. La investigación sobre el coco continuó entre la Lever's Pacific Plantations Pty. Ltd. y el Departamento de Agricultura de las Islas Russell. En las plantaciones de Lever, el ciclón de marzo de 1967 causó daños importantes en una de las mayores plantaciones experimentales. Esta última, establecida seis años antes, empezaba a suministrar información útil sobre los efectos de la variedad y densidad de las plantaciones sobre el rendimiento temprano de copra. Ninguna de las otras plantaciones de prueba, incluso un importante experimento de replantación que también se hallaba en una etapa crítica de desarrollo, fueron seriamente afectadas.

Industria del cacao

26. La producción de cacao, en 1967, ascendió a 59,8 toneladas, contra 95,5 toneladas en 1966. De esta producción, Malaita produjo 28 toneladas, el Distrito Occidental 22,7 toneladas y el Distrito Central 9,1 toneladas. Las exportaciones de cacao del año llegaron a 63,2 toneladas, contra 76,9 toneladas en 1966; el destino de las exportaciones fue el siguiente: Reino Unido y Europa, 46,1 toneladas; Japón, 16,7 toneladas, Australia, 0,4 toneladas.

27. La Potencia administradora informa que durante 1967 se continuó la política de estimular a los granjeros a mejorar sus métodos de cultivo en las plantaciones

existentes más bien que hacer nuevas plantaciones. El problema de las cosechas de escaso rendimiento se mantuvo y esta situación se agravó durante el año, debido a las condiciones climáticas, especialmente en Malaita. El Departamento de Agricultura continuó elaborando el cacao producido por los cultivadores en el distrito de Malaita, aunque el propósito es transferir esta responsabilidad a los productores cuanto antes. En el Distrito Occidental, la elaboración está ya a cargo de cooperativas y en 1967, funcionaban once asociaciones para la elaboración del cacao, cada una con su propio equipo de fermentación y secado.

28. En las Cocoa Research Stations (Puestos de investigación del cacao) en Dala, Malaita, se continuó la acumulación de datos sobre la separación, elaboración y variedad de las investigaciones anteriores y los experimentos sobre herencia, recientemente establecidos. Durante el año se preparó la tierra para otros experimentos sobre combinaciones de sombra, separación y fertilizantes, y se establecieron rizomas amelonado para recibir madera dura importada de plantas híbridas que han dado buenos resultados en otros países. Sin embargo, mientras otras investigaciones no den como resultado un rendimiento mayor y más económico en las condiciones locales, es poco probable que el cacao pueda convertirse en un importante cultivo de exportación.

Arroz

29. Los experimentos con arroz cultivado con riego y sin riego y con soya continuaron en la zona experimental de Ilu. La variedad de arroz, producida por el Instituto Internacional de investigaciones sobre el arroz, de Filipinas, e introducida en 1966, demostró ser sumamente adecuada para las condiciones de las llanuras de Guadalcanal. Esta variedad se cultivó bajo condiciones favorables y adversas, con y sin riego. Los rendimientos de palay variaron de una a cinco toneladas por acre y dieron en general un aumento del 50% en el rendimiento, en comparación con las variedades normales anteriores. En los lotes de observación se plantaron variedades de sorgo, maíz y cebada. En 1968, se abandonó transitoriamente el cultivo de la soya.

30. En 1967, se cosecharon 335 acres de arroz cultivados para su comercialización en las llanuras de Guadalcanal, con un rendimiento de 203 toneladas de palay, contra 400 toneladas en 1966 y se inició el cultivo de 2.000 acres más en esta zona. En 1968, se plantaron con arroz 4.500 acres en el Territorio y se cosecharon 6.700 toneladas de palay. La superficie sembrada en 1968 produjo 2.000 toneladas de arroz elaborado. Según informes, se esperaba que la producción de 1969 llegara a más de 4.000 toneladas de arroz elaborado, provenientes de la planeada plantación de 4.500 acres, quedando con ello cubierta las necesidades del Territorio, unas 3.000 toneladas, y proporcionando un excedente para la exportación.

31. Se informa que Guadalcanal Plains, Ltd., la compañía que por primera vez, en 1968, cosechó arroz en el Territorio para su comercialización, ha comenzado a exportar arroz y sorgo a dos mercados de ultramar y que le han hecho consultas unos 10 otros países que tienen interés en comprar el arroz de las Islas Salomón.

Otros cultivos

32. Los cultivos comestibles y de otro tipo recibieron sólo limitada atención, siguiendo la política de la administración de concentrar su atención en los cultivos

comerciales más importantes. Cerca de los mayores centros de población, especialmente de Honiara, se hicieron esfuerzos intensos para lograr el aumento de la producción de cultivos de raíces de consumo general y de cultivos de hortalizas que se han convertido en cultivos comercializables. Se prestó ayuda a los granjeros, en la mayoría de los distritos, en la plantación de tabaco y maní, que tienen gran aceptación en los mercados locales. La aceptación del maní aumenta constantemente, en especial en el distrito central. Se alienta a grupos seleccionados de agricultores, en Malaita y en el Distrito Central, para que establezcan pequeñas plantaciones comerciales de ajíes, que parecen tener la perspectiva de convertirse en un cultivo de exportación de importancia secundaria.

33. En 1967, se ofrecieron fondos para la expansión de la estación agrícola de Dala, para que, además de la investigación sobre el cacao, incluyera investigaciones sobre cultivos de subsistencia y cultivos comerciales de importancia secundaria.

Experimentos con palma oleaginosa

34. De acuerdo con informes recibidos, en 1969 deberá decidirse si el Territorio presenta perspectivas económicas favorables para la aplicación de un amplio plan de cultivo de la palma oleaginosa.

Ganado

35. En 1967, la cantidad total de ganado era de 9.000 cabezas, contra 7.500 en 1966. En 1967 no se hicieron importaciones en virtud de las disposiciones del Plan de Subsidios al flete de ganado del Departamento de Agricultura. Se estaba tratando de organizar, sin embargo, el envío de 402 animales de Australia en la primera mitad de 1968.

36. Hay tres pequeños rebaños de ganado en granjas dirigidas por el Departamento de Agricultura, que se usan para demostraciones y cuyo excedente se destina a la venta a granjeros. En 1967, se vendieron 266 cerdos, 33 vacunos, dos cabras, 235 aves de corral y 126 patos, provenientes de los centros de distribución de Barakoma, Asai y Kukum.

37. Con ayuda del programa de Asistencia Técnica del Pacífico Meridional, de Australia, un veterinario pasó a integrar el personal del Departamento de Agricultura a comienzos de 1967. Se dedicó inmediatamente a establecer el estado de las enfermedades del ganado local, a hacer pruebas para determinar la existencia de tuberculosis y brucelosis, a prestar asesoramiento amplio a los granjeros en el manejo y administración del ganado, a la cirugía veterinaria y al asesoramiento sobre la política ganadera que debía seguirse.

G. PRODUCTOS MARINOS

38. En 1967, debido a dificultades de organización y refrigeración, sólo se descargaron 17.500 libras de pescado (comparadas con 59.000 en 1966) en el Mercado de Pescado de Honiara para la venta al público. La sección de pesquería del departamento está bastante abandonada. Sin embargo, el barco pesquero continúa usándose para trabajos de divulgación entre los pescadores locales y para cumplir funciones de buque nodriza. En 1967 el barco capturó 12.900 libras de pescado

que se despacharon a los mercados en nombre de las compañías pesqueras locales. La compañía extranjera que inició sus operaciones en 1966 para la compra y exportación de crustáceos las suspendió después de unos pocos meses, principalmente debido a la dificultad de obtener suficiente cantidad de crustáceos.

39. La planta local de cohombros de mar inició su producción en 1967. Esta industria fue colocada bajo las disposiciones de la Protected Industries Ordinance.

40. Se exportaron conchas de troco, turbo y madreperla en pequeñas cantidades. Se anunciaron planes para el cultivo y la exportación de madreperlas irisadas con carácter comercial.

H. SILVICULTURA

41. La Potencia administradora informa que en 1967 no se adquirieron nuevas tierras para producción permanente y que las tierras forestales de propiedad del Gobierno siguieron teniendo una extensión aproximada de 300 millas cuadradas, de las cuales unas 225 serían probablemente productivas y estarían disponibles en forma permanente. Se llegó a un acuerdo en principio para la transferencia al Gobierno de unas 150 millas de tierras de propiedad privada en Kolombangara y la Isla de Shortland y se preveía que gran parte de las mismas se incorporarían al patrimonio forestal. No pudieron proseguirse en 1967 las negociaciones entabladas respecto de las tierras que poseían los indígenas conforme al derecho consuetudinario, pero se llevaban a cabo negociaciones en Vanikoro para la adquisición de tierras de indígenas poseídas en virtud del derecho consuetudinario en Kolombangara.

42. Según los informes, la superficie total de la reserva forestal de 1.325 millas cuadradas contiene 345 millones de pies cúbicos de maderas comercializables, de los cuales 165 millones de pies cúbicos están en explotación o comprometidos para ser explotados. Si la política territorial del Gobierno no varía, en 1972 la producción de madera ascenderá a 10 millones de pies cúbicos; las prácticas de conservación tienden a mantener este nivel óptimo de producción anual. Esta política fue explicada por el Conservador forestal del Territorio, quien, según se informa, dijo lo siguiente: "Nuestro objetivo está adelantado en relación con el concepto central de rendimiento sostenido. Prevemos un aumento de la productividad mediante la plantación de árboles en tierras que no se explotan. La madera puede ser nuestro cultivo más importante". Esta afirmación se repitió en el Forestry Draft White Paper (Libro Blanco) que el Conservador forestal presentó al Consejo Legislativo del Territorio a fines de 1968. En el Libro Blanco se proponía el establecimiento de Zonas Forestales en las que se preservaría la existencia de árboles durante los próximos treinta y cinco años o hasta que los nuevos árboles plantados hubieran crecido lo suficiente como para talarlos.

43. La propuesta formulada en el Forestry Draft White Paper provocó la enérgica oposición de los miembros melanesios del Consejo Legislativo, quienes la consideraron una violación del derecho de propiedad. Después de un debate se llegó a una solución con arreglo de la cual serían canceladas todas las Zonas Forestales tan pronto como fuera posible imponer el control sustitutivo sobre todos los recursos de maderas importadas, mediante la autorización para las operaciones de tala de árboles y corte de maderas a fin de asegurar el control sobre su número y su distribución, y mediante la compra o el arriendo por parte del Gobierno de las Zonas Forestales.

44. Aunque durante el período que se examina el Departamento de Silvicultura funcionó con considerables dificultades de personal, continuaron activamente las investigaciones y experimentaciones sobre madera. Se informa que están en estudio setenta especies de árboles (cuarenta introducidos y treinta indígenas).

45. Una de las grandes incertidumbres del momento actual se refiere al tipo de producción forestal que sería más adecuado y ventajoso para el país. Como la producción sería predominantemente para la exportación, el problema se relaciona con las tendencias del comercio y del mercado de maderas en toda la región asiática del Pacífico y posiblemente más allá de la misma. Se trató de obtener asesoramiento de expertos de la Organización para la Agricultura y la Alimentación (FAO) después de que el Oficial Regional de Montes de la Comisión Forestal para Asia y el Pacífico realizara una visita en 1967 y, en principio, se aprobó la asistencia con cargo al Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD).

46. La industria forestal se ha ampliado considerablemente como resultado de los progresos realizados en la construcción de carreteras y la planificación de la extracción a largo plazo. Se carece de trabajadores locales con calificaciones técnicas y en 1967 trabajaban en la industria más de cien expatriados. Las exportaciones de madera, en su mayor parte en forma de rollizos, y dirigidas principalmente al Japón, ascendieron en 1967 a más de 2,8 millones de pies cúbicos (en pies cúbicos efectivos), comparados con 1,15 millones en 1966. Además, en 1967 la industria local producjo aproximadamente 170.000 pies cúbicos de madera aserrada, comparados con 180.517 pies cúbicos en 1966. En 1967 se importaron o exportaron sólo cantidades pequeñas de madera aserrada pero, según la Potencia administradora, parecía haber buenas perspectivas en el Territorio de que aumentara el empleo de madera aserrada con preferencia a los materiales importados. A pesar de las dificultades de la comercialización en 1968, se informó que la producción de madera en noviembre de ese año había superado el objetivo en medio millón de pies cúbicos y se esperaba que alcanzara a 4.500.000 pies cúbicos a fines de año. El objetivo de la producción para 1969 es de 6 millones de pies cúbicos.

47. Los datos estadísticos correspondientes a los años 1966 y 1967 fueron los siguientes:

	1966	1967	1967
	(en pies cúbicos efectivos)		(en dólar s australianos)
Exportaciones			
Envíos de rollizos:			
Madera blanda	-	-	-
Madera dura	1.143.453	2.819.087	1.127.635
Total	1.143.453	2.819.087	1.127.635
Madera aserrada (únicamente madera dura)	3.244	3.169	5.510

	1966	1967	1967
	(en pies cúbicos efectivos)		(en dólares australianos)
Importaciones			
Madera aserrada:			
Madera blanda	2.849	1.600	5.250
Madera dura	1.082	170	750
Total	3.931	1.770	6.000
Producción local			
Madera aserrada (únicamente madera dura)	180.517	170.000	300.000
Consumo local			
Madera aserrada: (madera dura y madera blanda)	181.304	179.000	300.000

Como reflejo del aumento en la producción y la exportación, los ingresos directos procedentes de la madera recaudados en 1967 ascendieron a más del doble de la cifra máxima de 1966, como sigue: regalías por madera, 15.354 dólares australianos; derechos de exportación de madera, 71.136 dólares australianos, con lo que el total asciende a 86.490 dólares australianos. La Potencia administradora informa que estas cifras corresponden a los ingresos asentados en las cuentas de 1967. Los ingresos directos de la madera derivados en realidad de la producción y exportaciones del año ascendieron a 93.295 dólares australianos. Las cifras totales correspondientes a los ingresos directos y los gastos relacionados con la madera para los años 1963 a 1967 son los siguientes:

	1963 Reales	1964 Reales	1965 Reales	1966 Reales	1967 Calculados
Ingresos	13.968	35.794	20.500	35.239	75.000
Gastos	117.378	85.942	102.943	117.804	149.373

48. Durante el período que se examina los precios f.o.b. siguieron siendo apreciablemente más bajos que los de los rollizos procedentes de las principales zonas de suministro de Filipinas y Borneo, y comenzaron a sentirse primero y más gravemente en la región de las Islas Salomón y Nueva Guinea los efectos de saturaciones de poca duración en el mercado japonés. En consecuencia, las compañías madereras están buscando activamente la forma de ampliar sus mercados. Como uno de los medios de lograrlo se estudian las posibilidades de aserrar madera o de aplicar otras formas de manufactura local. La Potencia administradora informa que a fines de 1967 se ofreció a una compañía australiana los derechos de cortar madera en Vangunu y que otra compañía tenía proyectos en firme de establecer un aserradero en gran escala en 1968.

49. La Lever's Pacific Timber, Ltd., que está asociada con la United Africa Company (Timba) Ltd. y con Unilever, transfirió su sede de la Isla Gizo a Kolombagara donde ha construido una comunidad de viviendas y otros servicios para 300 empleados. La compañía tiene suministros de árboles para un período de

veinte años en Kolombagara, donde la producción se inició en junio de 1968 a un ritmo de 2.000 rollizos de madera dura mensuales. Se informa que la compañía emplea a ghaneses, que regresarán a Africa después de dar formación al personal de contraparte de nacionales de las Islas Salomón.

50. Según las informaciones, el interés actual en la industria maderera es tal que cuatro importantes compañías de extracción de maderas y diez aserraderos están activamente ocupados en operaciones forestales, dirigiéndose las exportaciones principalmente a Japón y, en parte, a Australia. La compañía más importante de extracción de maderas es la Lever's Pacific Timber, seguida de la Kalena Timber Company, establecida en Viru Habour, Nueva Georgia. La compañía se estableció en 1967 y se informa que es una filial de una compañía de Filipinas, propiedad de intereses de los Estados Unidos. Las otras dos compañías de extracción de maderas son la Allardyce Lumber Company, empresa australiana establecida en la Isla Santa Isabel en 1965 y la Shortlands Development Company establecida en las Islas de Shortlands en 1966. Las empresas de aserraderos incluyen dos de propiedad privada, la B.S.I. Timbers en Tenaru, Guadalcanal, y la Mounga Saw Mill, en Kolombagara. Otros aserraderos pertenecen a una compañía de una misión católica y a una compañía de una misión evangélica de los mares del sur, establecidas ambas en la Isla de Malaita, y una de una misión de Adventistas del Séptimo Día en Vangunu. Según se informa, también operan en el Territorio cinco pequeños aserraderos móviles.

I. MINERIA

51. En 1967 no hubo operaciones de minería en gran escala, aunque isleños autóctonos de las Salomón efectuaron operaciones de búsqueda de oro en pequeña escala utilizando la técnica del lavado con batea. La compra de oro está controlada mediante licencias y las únicas agencias de exportación están dirigidas por los dos bancos locales. Todo el oro aluvial es sometido a ensayo en Australia y tiene un contenido del 81 al 90% de oro. La producción de oro fue de 672 onzas en 1967, comparadas con 349 en 1966.

52. En 1967 la Junta de Minería emitió 39 licencias de prospección. Se concedieron licencias de prospección a dos compañías mineras (respecto de metales y minerales preciosos), una en una zona de 105.920 acres en Malaita y otra en una zona de 782.000 acres en San Cristóbal.

53. En noviembre de 1967 se concedió una autorización provisional a la International Southern Exploration, Ltd. para extraer níquel y minerales conexos cerca de Suma, en Santa Isabel, durante un período de un año. Se habían efectuado trabajos de prospección en esa zona desde diez años atrás.

J. MANO DE OBRA

Generalidades

54. En 1967 el número de personas empleadas en la agricultura, la silvicultura y el corte de madera aumentó por primera vez desde 1962, año en que se inició una pequeña declinación anual. La situación del empleo durante los años 1966 y 1967 fue la siguiente:

	1966	1967
Agricultura	2.188	2.281
Silvicultura	298	550
Gobierno	3.552	3.565
Administración local	297	244
Otros empleos	5.351	5.450
	11.686	12.090

55. La Potencia administradora informa que debido a la escasez permanente y aguda de trabajadores calificados en el Territorio, el número de trabajadores inmigrantes era de 950 a fines de junio de 1967, comparados con 785 en 1966. La cifra de 1967 comprende a 197 mujeres expatriadas no incluidas anteriormente. En el mismo año había registradas 428 mujeres naturales de las Islas Salomón que trabajaban en empleos pagos.

Salarios y condiciones de empleo

56. Aparte de los trabajadores no calificados y de los trabajadores calificados del Gobierno, a los que se paga un salario diario, en general los salarios se pagan a fin de cada mes. Algunos empleadores pagan quincenalmente. El salario básico de un empleado no calificado del Gobierno, recientemente contratado, siguió siendo de 19,50 dólares australianos mensuales en 1967, mientras los artesanos ganaban entre 22,36 y 52 dólares australianos mensuales. Se informó que estos salarios correspondían muy de cerca a los que se pagaban en el sector privado de la economía.

57. La Potencia administradora informa que las condiciones de empleo continuaron mejorando, aunque el programa de inspección del Departamento de Trabajo descubrió que había cierto grado de hacinamiento en las instalaciones de las zonas urbanas así como de las plantaciones. En 1967 eran objeto de activo examen las Labour (Housing, Standards) Rules.

58. Se informó que en enero de 1959 estaban casi terminados los trabajos del primer amplio grupo de viviendas prefabricadas del Territorio, que comprendía 78 casas para familias de empleados de la administración local.

Relaciones industriales

59. La Potencia administradora informa que el Departamento de Trabajo fomenta activamente la celebración de consultas mixtas, que han adquirido creciente importancia a falta de una represesentación sindical de los intereses de los trabajadores. En 1967 había trece comités consultivos mixtos, comparados con siete en 1966.

Administración del trabajo

60. En 1967 funcionó un servicio de colocación limitado: obtuvieron empleo 371 personas por conducto de la Oficina de Trabajo de Honiara (comparadas con 418 en 1966) y 53 personas por conducto de la Oficina de Auki.

K. COOPERATIVAS

61. El número de cooperativas de productos primarios activas aumentó de 89 a 92. Había en examen diez posibles sociedades a fin de evaluar su posible viabilidad. El total de cooperativas de productos primarios en funcionamiento a fines de 1967 era de 104, clasificadas según se indica: cooperativas de fines múltiples, 69; ccoperativas de producción 9; cooperativas de consumo, 11; cooperativas de pesca 3; y cooperativas de ahorro y préstamo, 12.

62. La Potencia administradora informa que en 1967 se trató de mejorar y reforzar las cooperativas existentes antes que de establecer muchas cooperativas nuevas.

63. El superávit neto de las cooperativas de productos primarios disminuyó en un 36%, de 54.039 a 34.764 dólares australianos y el superávit disponible para distribución declinó en un 19%, de 39.203 a 30.880 dólares australianos durante el año. Las pérdidas comerciales fueron de 5.994 dólares en veintiún sociedades, con un total de 1.670 miembros. Las cooperativas de inversión de todos los tipos aumentaron en un 14% a 182.403 dólares australianos, de los cuales 122.465 se utilizaron en cooperativas de productos primarios y 59.938 en cooperativas de productos secundarios.

APENDICE VI

ISLAS VITI

INDICE

	Párrafos
INTRODUCCION	1
A. TIERRAS Y POBLACION	2 - 3
B. SITUACION ECONOMICA GENERAL	4 - 20
C. HACIENDA PUBLICA Y TRIBUTACION	21 - 24
D. MONEDA Y BANCOS	25 - 26
E. COMERCIO	27 - 45
F. AGRICULTURA	46 - 88
G. PRODUCCION MARINA	89
H. SILVICULTURA	90 - 94
I. MINERIA	95 - 106
J. MANO DE OBRA	107 - 117

INTRODUCCION

1. La información básica sobre las condiciones económicas en las Islas Viti, con especial referencia a los intereses económicos extranjeros, se incluyó en el documento de trabajo preparado por la Secretaría en 1967 para el Subcomité I del Comité Especial a/. La información complementaria se presentó en el informe del Subcomité I, contenido en el documento A/7320/Add.1. A continuación se presenta información adicional sobre acontecimientos recientes.

A. TIERRAS Y POBLACION

2. A fines de 1968, la población calculada de las Islas Viti era de 512.062 habitantes comparados con 502.956 a fines de 1967. La composición de la población para estos dos años según se informó, fue la siguiente:

Raza	1967	1968
Naturales de Viti	208.468	214.948
Indios	250.513	256.152
Europeos	13.499	12.284
Mestizos europeos	10.414	10.128
Chinos	5.716	5.388
Otras razas del Pacífico	14.346	13.162
	502.956	512.062

3. Se informó que el índice de natalidad en las Islas Viti descendió a 29,79 por mil en 1968. Esta cifra es inferior a la meta de 30 por mil que la Asociación para la Planificación de la Familia y el Departamento Médico habían establecido para 1970. Pese a la declinación en el índice de natalidad, la población seguía aumentando y se esperaba que se duplicaría hacia fines de este siglo.

B. SITUACION ECONOMICA GENERAL

4. La economía de las Islas Viti es predominantemente agrícola y depende principalmente del comercio exterior. Hay cuatro industrias básicas: el azúcar, la copra, la extracción de oro y el turismo. Durante 1967, los precios mundiales del azúcar fluctuaron entre 12 libras esterlinas 5 chelines o peniques por tonelada en enero a 32 libras esterlinas en junio, en el momento de la crisis del Oriente Medio. A medida que las perspectivas de guerra y de una interrupción del suministro de azúcar disminuía, el precio mundial del azúcar fluctuó entre 16 y 22 libras esterlinas. Inmediatamente antes de devaluarse la moneda en el Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte, el precio mundial del azúcar llegó a 22 libras esterlinas 10 chelines 0 peniques por tonelada. Después de la desvalorización, el precio diario de Londres se ha mantenido más o menos en 25 libras esterlinas por tonelada.

---

a/ Documentos Oficiales de la Asamblea General, vigésimo segundo período de sesiones, Anexos, tema 24 del programa (A/6868/Add.1), apéndice IV.

5. En 1967, las Islas Viti nuevamente dispusieron de 140.000 toneladas de azúcar en virtud del Convenio del Azúcar del Commonwealth al precio de 47 libras esterlinas. En 1967 las exportaciones totales de azúcar sumaron 318.142 toneladas, valuadas en 11.559.058 libras de Viti b/. En 1967, las exportaciones de azúcar representaban el 55,7% de las exportaciones totales del Territorio.

6. Hubo una firme alza en el precio de la copra que, con las ventajas de la devaluación a fines de 1967 llegó a 88 libras de Viti, por tonelada, para copra de primera calidad. Sin embargo, la producción continuó disminuyendo; en 1967 se produjeron 24.441 toneladas, en comparación con 25.335 toneladas en 1966.

7. Nuevamente el oro fue la exportación que ocupó el segundo puesto en orden de importancia en 1967 (véase párr. 37 infra).

8. La creciente industria del turismo, según la Potencia administradora, sin duda contribuyó a ayudar a compensar la tendencia desfavorable en las exportaciones. Un total de 56.021 personas visitó las Islas Viti en 1967, durante 24 horas o más, y aproximadamente gastó 7 millones de libras de Viti, lo que constituyó una cifra máxima. Se informa que en 1968, 66.458 personas visitaron el Territorio y gastaron un total de 17,7 millones de libras de Viti. Según las cifras publicadas por la Oficina de Estadística local, los australianos representaron el 32% de los turistas, los ciudadanos de los Estados Unidos el 25%, los neozelandeses el 19%, los isleños del Pacífico el 9%, y otros, el 15%. También se registró un aumento importante en el número total de pasajeros de cruceros: 31.554.

9. Se calculó que hacia fines de 1968 habría 1.541 habitaciones de hotel en las Islas Viti (648 en Suva, la capital) y que la demanda anual sería de 1.348 habitaciones. Ello ha provocado una controversia en el Territorio acerca de la necesidad de una mayor expansión de la hotelería.

10. Se ha originado otra controversia relacionada con la industria del turismo, derivada del aumento del 10% en los impuestos de aterrizaje, que iba a entrar en vigor en el aeropuerto internacional de las Islas Viti, en Nadi, en febrero de 1969. Según se informó, el aumento convertiría el aeropuerto en uno de los tres más costosos del mundo para las empresas de transportes aéreos y la Asociación de Transporte Aéreo Internacional advirtió que las líneas aéreas podían contemplar la anulación de sus vuelos a las Islas Viti.

11. La Potencia administradora informó que en 1967 fue un año mejor que 1966 desde el punto de vista económico, pese a que los ingresos derivados de la cosecha de azúcar de 1966 fueron bajos como consecuencia de las deficientes condiciones de cultivo y de los precios mundiales del azúcar sumamente bajos. Las otras principales exportaciones agrícolas también fueron de poco rendimiento, dado que los altos precios para la copra que rigieron a fin de año fueron contrarrestados por la baja producción. El cálculo revisado de los ingresos correspondientes a 1967 fue de 14.151.614 libras de Viti, en comparación con 12.503.590 libras de Viti en 1966. El cálculo revisado de gastos en 1967 fue de 14.584.860 libras de Viti, en comparación con 12.584.805, en 1966.

---

b/ Las Islas Viti adoptaron una moneda decimal en enero de 1969. Para una explicación de los equivalentes presentes y pasados de la moneda vitiana, véase párr. 25 infra.

12. Las exportaciones y reexportaciones locales en 1967 se calcularon provisionalmente en 16.805.126 y 3.872.517 libras de Viti respectivamente, comparadas con 16.126.984 y 3.330.019 libras de Viti, respectivamente en 1966. Las importaciones totales en 1967 fueron valuadas provisionalmente en 28.145.389 libras de Viti, comparadas con 25.272.382 libras de Viti en 1966.

13. Fondos para el desarrollo. La deuda pública correspondiente al año financiero que terminó el 31 de diciembre de 1967 fue de 14.327.060 libras de Viti, cifra en la que se hallaban comprendidas 2.420.365 libras de Viti en préstamos obtenidos en el exterior y 11.906.695 libras de Viti en préstamos logrados localmente. La suma total comparable, al 31 de diciembre de 1968, fue de 32.173.820 libras de Viti.

14. Se informó que la gran cantidad de préstamos relativamente pequeños hechos por el Fiji Agricultural and Industrial Loans Board y su sucesor, el Fiji Development Bank, para apoyar el programa de desarrollo agrícola del Gobierno, eran fundamentalmente responsables de un déficit neto de 23.754 dólares de Viti, durante el primer año de funcionamiento del Banco. El Fiji Development Bank se hizo cargo el 1º de julio de 1967 del activo y el pasivo del Fiji Agricultural and Industrial Loans Board. La legislación dio al Banco poderes casi ilimitados para ayudar a fomentar los recursos naturales, el transporte y otras industrias en las Islas Viti. Durante el año que finalizó el 30 de junio de 1968, el Banco prestó un total de 510.758 dólares de Viti para financiar diversas empresas en la esfera industrial. Se invirtieron 230.218 dólares de Viti en préstamos para el desarrollo agrícola.

15. En el informe del Banco para el ejercicio que terminó el 30 de junio de 1968, el déficit se atribuyó fundamentalmente a los préstamos agrícolas, que requirieron un servicio de crédito extensivo y sumamente vigilado. Los gastos correspondientes excedieron en mucho al interés que el Banco podía esperar de tales préstamos. La situación se agravó aun más por la imposibilidad de muchos granjeros, recientemente establecidos, de satisfacer más que una porción de los pagos de interés vencidos, mientras sus proyectos se hallaban aún en las primeras etapas de desarrollo.

16. El informe manifestó que el déficit de funcionamiento fue equilibrado hasta cierto punto por actividades de mayor rendimiento en apoyo del desarrollo industrial. Los préstamos para financiar la industria tuvieron un nivel medio considerablemente superior al de los requeridos por la comunidad agrícola, y los costos de administración correspondientes fueron considerablemente inferiores.

17. En su discurso sobre el presupuesto de 1969, pronunciado ante el Consejo Legislativo en noviembre de 1968, el Sr. H.P. Ritchie, Ministro de Hacienda, manifestó que las Islas Viti estaban planeando financiar un volumen máximo de gastos en 1969 sin crear impuestos adicionales. Los gastos de capital en proyectos de desarrollo se habían calculado en 9.899.973 dólares de Viti. Se creía que el estado de la economía presente y las perspectivas futuras serían más favorables de lo que habían sido durante algún tiempo. La agricultura se había beneficiado gracias a las condiciones meteorológicas favorables. El empleo y la actividad comercial continuaban en expansión y el ritmo de las nuevas inversiones del sector privado se había mantenido satisfactoriamente. El Ministro de Hacienda anunció que se tenía el propósito de reformar las leyes de impuesto sobre la renta para crear incentivos adicionales para el establecimiento de nuevas industrias.

Asimismo informó al Consejo de que se había iniciado la labor preliminar para preparar un nuevo plan de desarrollo para los años 1971 a 1975, que sería presentado en el curso de 1970.

18. También expresó la esperanza de que en 1970, como resultado de la obtención de préstamos en Nauru y otras fuentes, fuese posible reducir considerablemente el déficit. El Gobierno de Nauru había recomendado a los fideicomisarios de sus fondos que se concediera al Gobierno vitiano un préstamo de 2.250.000 dólares australianos en 1970. Si los fideicomisarios lo aprobaban, ello sería de gran ayuda para el financiamiento del plan de desarrollo.

19. Después de la visita a las Islas Viti de una comisión económica del Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento (BIRF), el Ministro esperaba un préstamo del Banco Mundial para ayudar a construir una carretera que costaría 12 millones de dólares de Viti entre Sava, la capital y el aeropuerto internacional en Nadi.

20. En su reunión de febrero de 1969, el Consejo de Jefes aprobó un informe que recomendaba el establecimiento de la Fijian Investment and Development Corporation, Ltd. con un capital autorizado de 2 millones de dólares de Viti. El objetivo fundamental de la sociedad sería fomentar la participación vitiana en todas las esferas de la actividad económica. Entre los métodos sugeridos para financiar la sociedad se hallaban la venta de acciones al público vitiano y al Fijian Affairs Board, la inversión en acciones o la financiación de préstamos por el Fijian Development Fund Board and Government Assistance. El capital autorizado en acciones de la sociedad de 2 millones de dólares de Viti, se consideró como dividido en dos millones de acciones de 1 dólar de Viti cada una. Se sugirió que no se iniciaran proyectos antes de que se dispusiera de 500.000 dólares de Viti de capital integrado.

C. HACIENDA PUBLICA Y TRIBUTACION

Generalidades

21. Las principales fuentes de ingresos entre 1967 y 1969 fueron las siguientes:

(en dólares de Viti)

	1967 Real	1968 (Cálculo revisado)	1969 (Calculado)
Aduana	12.764.281	13.940.000	14.608.000
Derechos de puerto y muelle, etc.	437.933	481.000	536.000
Licencias, impuestos y rentas internas no clasificadas de otra manera	8.850.645	9.480.250	9.945.110
Honorarios, regalías, ventas y reembolsos	2.588.116	2.449.022	2.210.856
Correos	1.812.913	2.130.000	2.396.700
Arrendamiento de propiedades del Gobierno	406.259	430.000	450.000
Intereses	451.128	477.000	480.000
Varios	1.054.820	1.074.620	1.088.520
Ingresos totales	28.366.095	30.461.892	31.715.186

22. A continuación, figura un cuadro comparativo de los gastos presupuestarios calculados para los años 1968 y 1969.

(en dólares de Viti)

	1968 (Cálculo aprobado)	1969 (Calculado)
Emolumentos personales	11.317.916	12.354.096 a/
Gastos de la deuda pública	2.528.280	2.798.396
Pensiones	1.189.214	1.238.014
Defensa	284.950	314.000
Obras periódicas anuales	3.454.200	3.801.810
Contribución a los ingresos del presupuesto de bienes de capital	1.000.000	1.100.000
Otros subtítulos	9.814.482 b/	10.529.139
Total	29.589.082	32.135.455

---

a/ Excluidos los emolumentos del personal de defensa, incluidos en la cifra para defensa.

b/ La cifra incluye 500.000 dólares de Viti para gastos extraordinarios (Development Bank).

23. Durante el debate sobre el presupuesto de 1969 realizado en el Consejo Legislativo en noviembre de 1968, el Ministro de Hacienda calculó que los ingresos ordinarios serían de 31,7 millones de dólares de Viti, o sea alrededor de 3 millones de dólares de Viti más que en 1968, mientras los gastos serían de 32,1 millones de dólares de Viti. Ello arrojaría un déficit de unos 400.000 dólares de Viti.

24. Las principales fuentes de ingresos tributarios entre 1965 y 1967 fueron las siguientes:

(libras de Viti)

	1965	1966	1967 (Cálculos revisados)
Tarifas aduaneras, incluso derechos de importación, impuesto por servicio de puertos y aduanas, muellaje, derechos de faro y de tonelaje	6.024.021	5.438.984	6.717.200
Impuesto sobre la renta	3.264.779	3.485.326	3.745.723
Licencias, etc.	338.509	361.306	398.175
Derechos de sello	74.665	78.765	80.000
Impuesto a la herencia y a las donaciones	113.133	112.374	154.774

D. MONEDA Y BANCOS

25. En 1967 circulaba moneda en el Territorio por valor de 5.044.433 libras, 15 chelines y 10 peniques de Viti, frente a 4.772.004 libras 15 chelines y 10 peniques en 1966. El 27 de noviembre de 1967, posteriormente a la devaluación de la libra esterlina, la libra de Viti fue revaluada a razón de 1.045 libras de Viti por cada libra esterlina. Después de la devaluación, la libra de Viti equivalía a 2,30 dólares de los Estados Unidos. El 13 de enero de 1969 se implantó una nueva moneda decimal. La nueva unidad monetaria es el dólar de Viti. Las siguientes son las equivalencias entre la moneda antigua y la nueva: una libra de Viti equivale a dos dólares de Viti; un chelín equivale a 10 centavos.

26. Se creó una Junta encargada de la Moneda Decimal como órgano supervisor de la conversión al nuevo sistema monetario. Por conducto de esta Junta se suministró asistencia financiera a los dueños de ciertas máquinas que funcionan mediante monedas para ayudarlos en la conversión o reemplazo de las máquinas para que puedan utilizar la nueva moneda. La Junta organizó también un programa de educación pública para familiarizar a los residentes locales con las condiciones del nuevo sistema.

E. COMERCIO

27. En su informe correspondiente al año 1967 c/, la Potencia administradora informó que el valor tanto de las importaciones como de las exportaciones en Viti fue mayor que el del año anterior. El comercio total (importaciones más exportaciones) ascendió a 48,8 millones de libras de Viti en 1967, frente a 44,7 millones de libras de Viti en el año anterior y a 50,3 millones de libras de Viti en 1965. En consecuencia, el saldo negativo de la balanza comercial de Viti de 7.833.361 libras en 1965 bajó en 1966 a 5.815.379 libras y aumentó a 7.467.746 en 1967.

28. El valor total de los productos nacionales exportados en 1967 fue de 16.805.126 libras de Viti, mientras que en 1966 fue de 16.126.984 y en 1965 fue de 17.805.875 libras. Las reexportaciones también aumentaron, a 3.872.517 libras en 1967, frente a 3.330.019 en 1966 y a 3.441.783 libras en 1965.

29. Las importaciones, que habían disminuido considerablemente en 1966, aumentaron en 1967 a 28.145.389 libras de Viti, comparadas con 25.272.382 en 1966 y 29.081.019 libras en 1965.

30. Se informó que la Oficina de Estadística había publicado cifras provisionales del comercio para 1968 según las cuales el déficit comercial había aumentado a 9.974.000 libras. Las importaciones llegaron a la cifra no registrada antes de 34.195.000 libras de Viti (es decir 6,05 millones más que en 1967); las exportaciones alcanzaron un total de 24.221.000 libras (o sea un aumento de 2,89 millones). Las exportaciones de productos nacionales tuvieron un valor de 19.285 millones de libras de Viti.

31. La Oficina de Estadística que publicó estas cifras provisionales señaló, según se informa, que la balanza comercial desfavorable en casi 10 millones de libras de Viti debía evaluarse juntamente con el saldo neto de fondos de ultramar del Territorio que es favorable a Viti, si bien registra un nivel inferior al de de 1967. Esta afluencia de fondos, y los ingresos invisibles procedentes del turismo, indicarían que la balanza de pagos del Territorio para 1968 era bastante mejor que lo que daba a entender el saldo negativo de la balanza comercial.

Dirección del comercio

32. Australia fue la fuente principal de importaciones a Viti durante el sexto año consecutivo. Las importaciones totales de aquel país se valoraron en 7.655.615 libras en 1967 frente a 6.999,646 en 1966 y a 8.294.186 en 1965. Continuaron declinando las importaciones procedentes del Reino Unido: 4.829.421 libras de Viti en 1967, en comparación con 5.180.196 en 1966 y 6.585.464 en 1965. El Japón continuó siendo, en orden de importancia, la tercera fuente de importaciones, al registrar un nuevo aumento sobre el año anterior: 4.315.733 libras de Viti en 1967, comparadas con 3.613.575 libras en 1966 y 3.593.748 en 1965.

---

c/ Las cifras correspondientes a 1967 son provisionales.

33. En el siguiente cuadro se indican los principales países en donde se originaron las importaciones durante los años 1965 a 1967.

(en libras de Viti)

País	1965 Valor	1965 Porcentaje	1966 Valor	1966 Porcentaje	1967[a/] Valor	1967[a/] Porcentaje
Australia	8.294.186	28,52	6.999.646	27,70	7.655.615	27,20
Reino Unido	6.585.464	22,64	5.180.196	20,50	4.829.421	17,16
Japón	3.593.748	12,35	3.613.575	14,30	4.315.733	15,33
Nueva Zelandia	2.281.215	7,84	1.987.573	7,83	2.215.737	7,87
Irán	1.440.720	4,95	488.521	1,93	662.803	1,64
Estados Unidos de América	1.113.392	3,82	1.383.517	5,47	1.604.281	5,70
India	879.489	3,02	720.781	2 85	719.972	2,56
Hong Kong	780.891	2,68	819.686	3,24	1.068.343	3,80
Canadá	671.188	2,30	420.931	1,66	537.264	1,90
Malasia y Singapur	598.891	2,05	985.770	3,90	1.306.448	4,64
Ceilán	260.757	0,89	237.360	0,94	240.219	0,85
Francia	97.462	0,34	324.487	1,28	369.159	1,31
Tailandia	440.421	1,51	250.318	0,99	142.149	0,51

a/ Cifras provisionales.

34. El cliente principal de Viti continuó siendo el Reino Unido, que en 1967 compró mercancías por valor total de 8.573.984 libras de Viti, es decir, algo menos que las 8.803.921 libras de 1966 y las 8.826.309 libras de 1965. Los Estados Unidos ocuparon nuevamente el segundo lugar en importancia como comprador de productos de Viti al adquirir mercancías por 2.669.008 libras de Viti, frente a 2.559.428 libras en 1966 y 2.568.058 en 1965. Australia conservó su tercer lugar como mercado de las exportaciones de Viti: 2.606.765 libras de Viti en 1967, comparados con 2.260.435 libras en 1966 y 2.051.356 en 1965.

35. Los principales países a los que se exportaron productos de Viti durante los años 1965 a 1967 se indican en el cuadro siguiente:

(en libras de Viti)

País	1965 Valor	1965 Porcentaje	1966 Valor	1966 Porcentaje	1967[a/] Valor	1967[a/] Porcentaje
Reino Unido	8.826.309	41,54	8.803.921	45,24	8.573.894	41,64
Estados Unidos de América	2.568.058	12,08	2.559.428	13,15	2.669.008	12,90
Australia	2.051.356	9,65	2.260.435	11,61	2.606.765	12,60
Canadá	1.849.675	8,70	1.208.996	6,21	1.228.247	5,94
Nueva Zelandia	1.347.943	6,34	654.303	3,36	1.102.504	5,33
Japón	542.486	2,55	326.977	1,68	868.855	4,20
Alemania (República Federal de)	289.165	1,36	248.927	1,28	125.926	0,60
Malasia y Singapur	285.422	1,34	279.187	1,43	128.888	0,62
Tonga	317.967	1,49	331.411	1,70	494.645	2,39
Samoa Occidental	295.367	1,39	248.671	1,27	294.586	1,42

a/ Cifras provisionales.

Exportaciones

36. Las exportaciones de azúcar durante 1967 ascendieron a 318.142 toneladas, frente a 238.904 en 1966 y 305.166 en 1965. Las exportaciones de azúcar en 1967 se evaluaron en 11.559.058 libras de Viti frente a 10.873.904 en 1966 y 12.492.083 en 1965. El total de exportaciones comprendió 140.000 toneladas al Reino Unido, 60.500 al Canadá, 42.000 toneladas al Japón, 36.500 a los Estados Unidos, 23.500 a Nueva Zelandia y 11.500 a Singapur. Sin embargo, el valor promedio f.o.b. fue de 37 libras 7 chelines y 5 peniques por tonelada, mientras que en 1966 fue de 45 libras 10 chelines y 4 peniques de Viti. Según se informó, en 1968 se exportó la cantidad de azúcar sin precedentes de 343.000 toneladas. De esta cantidad, 156.800 toneladas se enviaron al Reino Unido; 70.800 al Canadá; 38.200 a los Estados Unidos, 23.600 a Nueva Zelandia; 23.100 a Malasia; 18.700 al Japón y 11.500 a Singapur.

37. Las exportaciones de oro ascendieron a 112.698 onzas de fino comparadas con 109.732 onzas en 1966 y 112.060 onzas en 1965. El valor así obtenido fue de 1.537.000 libras de Viti, mientras que en 1966 fue de 1.515.000 libras y de 1.544.494 libras en 1965.

38. Las exportaciones de aceite de coco continuaron decayendo muy ligeramente: 14.160 toneladas en 1967 frente a 14.469 en 1966 y 14.775 en 1965. También se registró una ligera disminución en el valor: 1.426.224 libras de Viti en 1967, frente a 1.439.807 en 1966. La mayor parte de las exportaciones de 1967 fueron al Reino Unido (14.154 toneladas por valor de 1.426.224 libras de Viti).

39. Según se informa, las exportaciones principales durante 1968, fueron 341.326 toneladas de azúcar, con un valor de 12.153.000 libras de Viti; 17.165 toneladas de aceite de coco por un valor de 2.385.000 libras de Viti, y pescado por valor de 936.000 libras.

Reexportaciones

40. Las reexportaciones volvieron a registrar un nivel sin precedentes en 1967: 3.872.517 libras de Viti comparadas con 3.330.019 en 1966 y 3.441.783 en 1965. Se indicó que en 1968 alcanzaron un nuevo máximo de 4.936.000 libras de Viti. Los principales renglones de reexportación durante el período 1965 a 1967 fueron los siguientes:

Producto	(valor f.o.b. en libras de Viti) 1965	1966	1967 a/
Carburante para turbomotores de aviación	1.441.492	1.085.657	1.254.413
Textiles, hilazas, telas, artículos confeccionados y afines	361.443	380.011	398.438
Vehículos de motor	138.778	118.883	160.174
Ropa	121.413	105.640	116.082
Manufacturas de metal	105.366	75.038	78.616
Gasolinas especiales para aviación	72.572	64.652	80.272

a/ Cifras provisionales.

Importaciones

41. En 1967 las importaciones se elevaron en un 11,4% a 28.145 millones de libras de Viti. Todos los grupos de productos compartieron este aumento, pero hubo variaciones entre ellos. Las importaciones de productos alimenticios, que ascendieron a 6.325.000 libras de Viti, es decir al 22,5% del total, aumentaron en 483.000 libras respecto del año anterior. Algunos renglones importantes del grupo de alimentos fueron: acemite (tipo de cereal) (818.000 libras de Viti); arroz (776.000 libras); harina de trigo (480.000 libras); pescado enlatado (433.000 libras); leche y crema (272.000 libras); y té (264.000 libras).

42. Para estimular la industria se permite la entrada al Territorio, libre de derechos, de maquinaria para fines industriales y agrícolas de fuentes preferenciales y con tasas bajas de otras fuentes. También pueden importarse materiales necesarios para una industria aprobada, con una tarifa reducida; y ciertos materiales, necesarios para el envase de artículos producidos por la industria local, reciben trato similar.

43. A este respecto, la importación de maquinaria y equipo de transporte, que comprende una gran parte de los bienes de capital, aumentó en 1.078.000 libras de Viti, o sea en 21,6% respecto del año anterior. Los productos manufacturados aumentaron también de 4.933.000 libras de Viti a 5.547.000. Estos comprendían una amplia variedad de bienes de consumo, equipo de capital y materiales industriales.

44. El valor total de los artículos exentos de derechos importados en 1967 fue de 2.003.500 libras de Viti, comparadas con 1.506.000 libras en el año anterior. Hubo, pues, un aumento de 33% que es considerablemente mayor que el aumento general de 11,4% en el total de las importaciones. Gran parte de las importaciones "libres de derechos" evidentemente se vendió a los turistas y vino a ser así una exportación

"invisible" o, más exactamente, una reexportación. Hubo además, otros artículos que no se incluyeron en la lista de los libres de derechos pero que normalmente compran y consumen los turistas. Estos artículos aumentaron las importaciones, pero de todos modos proporcionaron una fuente importante de fondos extranjeros. La Potencia administradora informó que esos ingresos se tuvieron en cuenta en la balanza de pagos, que estimó como un índice más válido que la balanza comercial al evaluar la posición de Viti frente al resto del mundo.

Pelación de intercambio

45. Los índices de valor unitario tanto de las importaciones como de las exportaciones y la correspondiente relación de intercambio para el año 1967, son los siguientes:

Valor unitario de importación	Valor unitario de exportación	Relación de intercambio
(base 1960 = 100)		$\left(\frac{\text{Exportación}}{\text{Importación}}\right) \times 100$
105,7	94,7	89,6

F. AGRICULTURA

General

46. Durante 1967, el azúcar y la copra mantuvieron su posición como las dos cosechas más importantes del Territorio. Los rendimientos de ambas cosechas fueron afectadas en forma adversa por el tiempo anormalmente seco que prevaleció en las principales regiones bajo cultivo. Durante el mes de abril del mismo año un viento huracanado dañó muy poco a ambos cultivos aunque causó severas pérdidas en los cultivos de banana y una reducción en el rendimiento del arroz.

47. En 1968, sin embargo, se informó que la agricultura se había beneficiado con las condiciones favorables del tiempo. En su discurso sobre el presupuesto, pronunciado ante el Consejo Legislativo en noviembre de 1968, el Ministro de Finanzas dijo que se esperaba una cosecha excepcional de azúcar y que el precio del mercado libre de azúcar se había fortalecido como resultado de la negociación de un nuevo Convenio Internacional del Azúcar; que las ventas de los productos del cocotero se habían beneficiado tanto por el aumento en la producción como por las condiciones excepcionales que prevalecieron en el mercado mundial de aceite en la primera parte del año; y que la venta de bananas durante los primeros meses de 1968 fueron aproximadamente tres veces mayores que durante el mismo período del año anterior.

48. Durante una conferencia de delegados que representaban a casi 200 cooperativas de consumo, que se celebró en Suva en enero de 1969, se aprobó la formación de la Fiji Co-operative Wholesale Union, Ltd. (Unión de Cooperativas Mayoristas de Viti, limitada), con un capital accionario nominal de 2 millones de dólares de Viti. Doce miembros del directorio fueron elegidos, y otros seis nombrados por el Jefe del Registro de cooperativas. El objetivo principal de la Co-operative Wholesale Union es contratar ventas al por mayor y comprar a granel a los productores locales para el suministro de almacenes cooperativos del Territorio. La Unión también comprará a las cooperativas de producción, artículos como copra, raíces comestibles, y artículos de artesanía, para venderlos localmente al por mayor o exportarlos como mayorista.

49. En la primera reunión del directorio de la Wholesale Union se nombró a un comité de tres miembros para determinar, por medio de un estudio, los productos que las cooperativas desearían comercializar al por mayor por intermedio de la Unión.

50. Se informó que el movimiento total de las cooperativas de consumo en Viti durante 1967 fue alrededor de 1,5 millones de libras de Viti.

Industria del azúcar

51. En marzo de 1966, la Sugar Board (Junta del Azúcar) aprobó las cuotas nacionales para la cosecha de 1967: 2.970.000 toneladas de caña y 385.000 toneladas de azúcar. La Potencia administradora informó que en abril de 1967 el Presidente independiente de la industria del azúcar en Viti aprobó que los ingenios compraran y usaran durante la cosecha de 1967 toda la caña cultivada por los poseedores de contratos. Se dio esta aprobación cuando los últimos pronósticos de cosecha mostraron que el tonelaje de caña de la cosecha sería considerablemente menor que la cuota aprobada de cosechas nacional, debido a los prolongados períodos de sequía. Para la cosecha de 1968, la Junta del Azúcar aprobó una cuota de cosecha nacional de 385.000 toneladas de azúcar.

52. La producción de azúcar de 1967 fue aproximadamente de 291.000 toneladas, comparada con 303.000 toneladas en 1966. Se informó que la cantidad total de caña molida durante la cosecha de 1968, que se realiza normalmente de abril a diciembre, fue de 2.826.136 toneladas - la cifra más elevada obtenida jamás por la industria azucarera de Viti - comparada con 2.162.625 toneladas del año anterior. La producción de azúcar, según afirmó el nuevo Gobernador, Sir Robert Foster, en su primera declaración ante el Consejo Legislativo formulada en abril de 1969, fue de 393.593 toneladas en 1968.

53. La Potencia administradora informó que en 1967 se hicieron esfuerzos extraordinarios para poner nuevamente en vigencia el Convenio Internacional del Azúcar y las normas correspondientes sobre cuotas, que se habían suspendido en 1962. Se consideraba que un nuevo acuerdo podía contribuir mucho a estabilizar los precios mundiales del azúcar, que durante 1967 estuvieron en general por debajo del costo de producción. Se convocó en Ginebra en abril de 1968 una conferencia de este tipo, bajo los auspicios de la Conferencia sobre Comercio y Desarrollo de las Naciones Unidas (UNCTAD). El Convenio Internacional del Azúcar, cuyo texto fue aprobado por la Conferencia el 24 de octubre de 1968 (véase TD/SUGAR.7/10), estableció una Organización Internacional del Azúcar para administrar las previsiones del Convenio y para vigilar sus operaciones. La Organización, que tendrá su sede en Londres, es la sucesora del Consejo Internacional del Azúcar que operaba bajo el Convenio Internacional del Azúcar de 1958.

54. Uno de los delegados de la Conferencia sobre el azúcar fue el Primer Ministro de Viti, Ratu K.K.T. Mara.

55. En virtud del artículo 40 del Convenio la cuota básica de exportación de Viti será de 155.000 toneladas durante los primeros tres años de vigencia del mismo. En virtud del artículo 35, sin embargo, las exportaciones al Reino Unido que se efectúen de conformidad con el Convenio del Azúcar del Commonwealth de 1951, hasta llegar a la cantidad de las "cuotas de precio negociado" en efecto bajo los términos del Convenio, no deberán descontarse de las cuotas de exportación básicas, ni,

según el artículo 38, deberá considerarse que las cuotas de exportación para consumo de los Estados Unidos forman parte de dicha cuota.

56. El nuevo Convenio del Azúcar entró provisionalmente en vigencia el 1º de enero de 1969 en conformidad con el párrafo 2 del artículo 63 del mismo. Se informó que el Presidente independiente de la industria del azúcar de Viti, en su informe de 1968, expresó la esperanza de que el nuevo Convenio Internacional del Azúcar pusiera fin "a la alarmante serie" de fluctuaciones de precios en los mercados mundiales. En una etapa de las fluctuaciones, el precio de Londres cayó bastante por debajo de la mitad del costo de producción en cualquier país del mundo. Aunque el Convenio restringe la producción de azúcar de Viti por debajo de su capacidad de producción en condiciones climáticas favorables, los ingresos financieros futuros deberían ser mayores. El informe afirmaba que los precios mundiales del mercado deberían mantenerse a un nivel suficientemente alto como para evitar depreciones a la industria mundial del azúcar. Los precios bajos anteriores habían sido causados casi en su totalidad por un exceso de azúcar en el mercado libre. En un año en que las cuotas fueran iguales a los tonelajes básicos de exportación, la producción permitida de Viti sería aproximadamente de 339.000 toneladas, incluyendo las ventas locales, las cuotas de precio negociado con el Reino Unido, y la cuota de los Estados Unidos.

57. Se informó que las condiciones bajo las cuales Viti vendió azúcar en virtud del Convenio del Azúcar del Commonwealth se mantendrían hasta 1977, con sujeción a una cláusula acerca de la sclicitud del Reino Unido para unirse a la Comunidad Económica Europea. Al hacer este anuncio en diciembre de 1968 el director administrativo de la South Pacific Sugar Mills, Ltd. afirmó que las cuotas de precio negociado de Viti de 140.000 toneladas se mantendrían y que no habría cambios durante los próximos tres años. El precio básico en 1968 fue de 43 libras y 10 chelines por tonelada, más un suplemento especial variable entre 1 libra y 10 chelines y 4 libras según el nivel de los precios mundiales.

58. Como se informara durante el último año, han comenzado las conversaciones para negociar un nuevo contrato de azúcar entre los ingenios y los plantadores de Viti. El actual contrato vence el 31 de marzo de 1970, y en virtud de los términos de la Sugar Industry Ordinance de 1961, los contratos nuevos deberán plantearse ante el Consejo Asesor dos años antes de que expire el contrato en vigencia. El contrato se refiere al pago de la caña de azúcar vendida a los ingenios por los 15.000 o más cultivadores individuales de caña. Se informa que el precio pagado en 1967 fue de 63,95 chelines por tonelada. No se dispone aún del precio final pagado durante la cosecha de 1968.

59. Se informó que el Presidente independiente del Consejo Asesor del Azúcar convocó a una sesión del Consejo el 20 de febrero de 1968 de conformidad con la Sugar Industry Ordinance para comenzar las negociaciones del nuevo contrato azucarero. En octubre y diciembre de 1968 se celebraron nuevas reuniones. Se informó también que los miembros del Consejo habían presentado varios proyectos de contrato y sugerido condiciones para los nuevos contratos. Aparentemente las condiciones propuestas ya habían causado controversias entre los plantadores de azúcar y los miembros de la Sugar Industry Board (Junta de la Industria del Azúcar).

60. En junio de 1968, la Junta estaba compuesta por el Magistrado C.C. Marsack, presidente independiente; el Sr. A.J.N. Deoki, vicepresidente independiente; el Sr. J.D. Rodger, contador independiente; y el Sr. R.A.C. Sulsh, secretario de

la Junta, que es también secretario del Consejo Asesor del Azúcar. En la misma fecha, el Consejo estaba compuesto por los siguientes miembros: el Magistrado Marsack, el Sr. Deoki y el Sr. Rodger en representación de la Junta y los señores:

R.C.G. Strick, de la Secretaría de Recursos Naturales, y K.J. Garnett, Director de Agricultura, en representación del Gobierno.

La South Pacific Sugar Mills, Ltd., estaba representada por los señores A.S. Hermes, B.J. Robertson, J.M. Aitken, G.M.R. Day y L.P. Maharaj.

Los representantes de los plantadores eran: Swami Rudrananda, el Sr. Y.S. Maniyam, el Sr. Tomasi Vunasina, el Sr. G.R. Bhola y el Sr. Silas Raniyam.

Los representantes de los ingehios eran: el Sr. J.J. Pickering, el Sr. Ram Dayal y el Sr. Deo Narayan.

South Pacific Sugar Mills, Ltd.

61. La South Pacific Sugar Mills, Ltd., subsidiaria de la Colonial Sugar Refining Co., Ltd. (C.S.R. Co.) de Australia, declaró en su informe del ejercicio económico cerrado el 31 de marzo de 1968 que contaba con un capital autorizado de 20 millones de libras de Viti distribuido en 80 millones de acciones de 5 chelines cada una. Las ganancias de la compañía continuaron decreciendo durante el período mencionado, y fueron de 644.612 libras de Viti, comparadas con 745.459 libras esterlinas de Viti en el año anterior. El dividendo propuesto por los directores de la compañía fue igual al del año anterior (93.750 libras de Viti), pero se transfirieron a reservas 150.000 libras de Viti, comparadas con 50.000 libras transferidas a la misma cuenta en el año anterior, lo que dejó 643.284 libras como la ganancia no distribuida que se transfirió al balance del año siguiente (en 1967 se transfirieron 771.431 libras).

62. En junio de 1968, el Directorio de la South Pacific Sugar Mills, Ltd., estaba compuesto de la manera siguiente: Sr. J.C. Potts, gerente general de la división de Viti de la C.S.R. Co. (Sidney), presidente; Sr. A.S. Hermes, director administrativo y gerente general en Viti de la C.S.R. Co. (Sidney); G.M.R. Day, gerente (Suva); J.M. Aitken, gerente (Lautoka); G.F. Adams, gerente (Rarawai); K.P. Mishra, abogado (Ba); y el Honorable R.G.Q. Kermode, abogado (Lautoka). La South Pacific Sugar Mills, Ltd., opera cuatro ingenios de azúcar en Viti, en Rarawai, Labasa, Lautoka y Penang. El ingenio operado por Rewa Rice, Ltd. es también subsidiario de la Colonial Sugar Refining Company, Ltd.

63. Se informó el 10 de enero de 1969 que la Colonial Sugar Refining Company había dado seis meses de preaviso al Gobierno de Viti y al Native Land Trust Board (Junta en fideicomiso para los territorios nacionales) sobre su intención de renunciar al arriendo de casi 20.000 acres de tierras de Viti y de la Corona en Viti Levu y Vanua Levu. Al finalizar esta transacción, la Junta administraría estas tierras, tratando directamente con unos 3.000 arrendatarios. Se informa que la compañía manifestó que había cumplido su papel de entidad dedicada al desarrollo de las tierras y que consideraba que si continuara ocupándolas, violaría la Agricultural Landlord and Tenant Ordinance (Ordenanza sobre arrendadores y arrendatarios agrícolas).

Productos del coco

64. La producción de copra declinó en 1967 (véase también el párr. 6 supra). Sin embargo, en su primer discurso pronunciado en abril de 1969 ante el Consejo Legislativo, el nuevo Gobernador de las Islas Viti anunció que en 1968, la producción de copra había mejorado levemente y dado un rendimiento de 27.970 toneladas.

65. La clasificación de la copra según su calidad se introdujo en 1966. El precio medio pagado para la copra de primera calidad en 1967 fue de 59 libras, 15 chelines, 0 peniques de Viti en comparación con 55 libras, 4 chelines, 0 peniques, en 1966. La proporción de copra de primera calidad aumentó en forma notable durante 1967, con reducciones en la proporción de la segunda y la tercera calidad. La proporción de copra de primera calidad, con respecto a la producción total, aumentó de un promedio de 45% en 1966 a 67% en 1967, mientras la copra de segunda calidad disminuyó de 38% a 29% y la copra de tercera calidad declinó del 17% al 4% para el mismo período.

66. La industria de la plantación de cocoteros que en los últimos años ha reemplazado al oro en el segundo puesto en orden de importancia como fuente de ingresos derivados de la exportación, es una de las primeras industrias de las Islas Viti. Es la única industria de plantación que ha sobrevivido - el azúcar se produce ahora por agricultores en pequeños terrenos arrendados y la producción de bananas se halla principalmente en manos de los aldeanos de las Islas Viti. Las plantaciones de cocoteros se hallan situadas en las zonas húmedas de Vanua Levu, Tavenui y en las Lau Islands. Algunas son grandes unidades de producción, pero la mayoría son pequeñas. Las plantaciones son de propiedad de compañías europeas, parcialmente europeas e indias - y muchas han estado en la misma familia por generaciones. Además de estas plantaciones, se hallan los cocotales naturales vitianos que producen más del 50% de la copra del Territorio.

67. En 1967 las exportaciones de aceite de coco ascendieron a 14.160 toneladas valuadas en 1.426.224 libras de Viti, en comparación con 14.469 toneladas valuadas en 1.439.807 libras de Viti en 1966. Las exportaciones de copra totalizaron 1.756 toneladas en 1967, valuadas en 110.653 libras de Viti, en comparación con 2.098 toneladas valuadas en 137.839 libras de Viti, en 1966. En 1967 las exportaciones de harina de coco fueron de 5.034 toneladas valuadas en 115.614 libras de Viti, en comparación con 5.230 toneladas valuadas en 146.998 libras de Viti en 1966.

68. Un plan de subsidios para el coco entró en vigor en 1963, y ha dado resultado en el mejoramiento de la copra mediante métodos perfeccionados de producción. Se han pagado tres tipos de subsidio de acuerdo con el plan: el subsidio "A", aplicado al desmonte y aclaramiento de los cocotales de propiedad de vitianos para los que se pagó un subsidio de 2 libras de Viti por acre, además 1 libra, 10 chelines, 0 peniques por acre para mantenimiento durante un período de dos años (ahora se ha completado esta parte del plan); el subsidio "B", que se aplica a la replantación de árboles viejos por la que se hacen pagos de 3 libras, 10 chelines, 0 peniques de Viti por acre, además de 1 libra, 10 chelines, 0 peniques por acre para mantenimiento durante un período de seis años; el subsidio "C" se aplica al desmonte de nuevas tierras y a la plantación en tierras de dominio absoluto o de tierras arrendadas, por el que se paga hasta 2 libras, 10 chelines, 0 peniques por acre por desmonte y hasta 3 libras de Viti, 10 chelines, 0 peniques por acre por plantación, además de 1 libra, 10 chelines, 0 peniques por acre para mantenimiento, durante un período de seis años.

69. A fines de 1967, se había desmontado 113.076 acres, en virtud del subsidio "A"; se había replantado 3.136 acres, en virtud del subsidio "B" y se había desmontado y plantado 52.059 acres, de conformidad con el subsidio "C". Al 31 de diciembre de 1967 se habían pagado 900.000 libras de Viti en virtud del plan.

70. En 1967, la Coconut Board (Junta del Coco), que regula el licenciamiento, la clasificación y la fijación de precios, estuvo integrado por las siguientes personas: H.G. Nicholls, presidente; P.B. Matasau y C.D. Aidney. Dado que el Sr. Aidney se ausentó de las islas Viti por dos meses a partir de diciembre de 1967 y el Sr. Nicholls por siete meses en 1968, el Gobernador nombró a Ratu Jone Kikau como miembro de la Junta, desde el 11 de diciembre de 1967 hasta el 30 de septiembre de 1968.

71. El Coconut Advisory Council (Consejo Asesor sobre el Coco) representa al Gobierno y a todos los sectores de la industria. A fines de 1967, estaba integrado por: señores H.G. Nicholls, presidente; C.D. Aidney, P.B. Matasau, J.W. Gosling, W.G. Johnson, Ratu Wiliame Maivalili, L.R. Martin, L.H. Simpson, A.R. Tarte, Maikeli Tuitoga, H. Wooley, Aisaka Matanisiga y también el Director de Agricultura y el Jefe del Registro de Cooperativas. El secretario de la Junta y del Consejo, Sr. J.S. Matheson, renunció al terminar el año y el Sr. S.J. Gammon fue nombrado secretario el 7 de diciembre de 1967. El Sr. R.B. Ackland actuó como secretario durante tres meses a partir de septiembre, durante la ausencia del Sr. Matheson.

72. El escarabajo nasicornio continuó amenazando la industria de la copra del Territorio. Ha infestado las principales islas a tal punto que se admite que es imposible su erradicación de allí. Por lo tanto, la política del Gobierno se ha concentrado en impedir su entrada en las islas exteriores que producen la mayor parte de la copra. Se informa que el escarabajo ha llegado a una de las dos islas del grupo Yasawa que habían permanecido libres de él, y que también se lo ha hallado en Laucala y Qamea así como en las Islas Cakaudrove, donde nunca habían sido vistos anteriormente. Se estaban adoptando medidas para erradicarlo de dichas islas.

73. En febrero de 1969, se informó que los plantadores de copra de Vanua Levu habían criticado la política del Gobierno referente a la copra. Consideraban que tenían que "buscar alivio utilizando todos los medios disponibles para cambiar la Coconut Marketing Ordinance o, de lo contrario, cambiar al Gobierno". La Junta del Coco, junto con el Consejo Asesor sobre el Coco habían tomado medidas para deducir 14 dólares de Viti por tonelada del precio pagado a los plantadores para equilibrar las pérdidas de los trituradores locales en el mercado londinense. El vocero de los plantadores acusó a la Coconut Marketing Ordinance de estar "dirigida inicuamente" contra los intereses de los productores. Según estos últimos la autoridad encargada de la comercialización estaba constituida de tal manera que una mayoría "aplastante" de miembros eran representantes de los molineros o sus subsidiarios. Los productores opinaban que la Coconut Marketing Ordinance garantizaba inmunidad al triturador contra la competencia y que los otros compradores eran fríamente excluidos del mercado.

74. Se informó recientemente que la P.A. Management Consultants Pty., Ltd., una firma de consultores londinenses, había sido elegida para llevar a cabo una investigación objetiva sobre la comercialización y elaboración de la copra de las

islas Viti. Cuatro consultores con conocimiento especializado en esferas tales como la economía, la comercialización y la ingeniería realizarán la investigación y presentarán su informe final a comienzos de octubre de 1969.

Otros productos agrícolas

75. Las bananas son la principal fruta exportada, aunque los melones, los mangos y otras variedades de fruta se exportan también. En 1967 hubo otra recesión en la industria de la banana. En abril un viento huracanado causó extensos daños y fue un factor principal en la disminución de las cifras de exportación para dicho año. La Potencia administradora informó también que la plantación en las faldas de las colinas para evitar los daños producidos por las inundaciones había creado problemas de fertilidad de los suelos, cuya complejidad no había sido apreciada anteriormente. Hubo también grandes pérdidas provocadas por diferentes enfermedades, especialmente por micosis. Las exportaciones de bananas, durante los años 1965 a 1967, fueron las siguientes:

Años	Cantidad (libras)	Valor (libras de Viti)
1965	3.638.000	68.000
1966	8.316.000	162.000
1967	3.478.000	67.000

Se informó que en 1968 las exportaciones de bananas aumentaron nuevamente y excedieron los 102.000 cajones, en comparación con 48.000 en 1967. Desgraciadamente, a comienzos de 1969 las inundaciones interrumpieron el tránsito por las carreteras y por lo tanto detuvieron los embarques de banana a Suva. Se informó que 1.500 cajones habían quedado afectados y que el precio por cajón había descendido a 50 centavos, provocando pérdidas a los plantadores.

76. Se informó que la industria de la granadilla en Sigatoka Valley, a las que las inundaciones de mediados del decenio de 1960 habían casi destruido, estaban intentando recuperar su posición anterior. Hasta que se produjeron las inundaciones, los cultivadores enviaban 2 millones de libras de frutas anualmente, valuadas en 200.000 dólares de Viti en ingresos brutos de exportación, a las dos fábricas en la zona: South Pacific Foods Pty. Ltd. y Cottees' (Fiji) Ltd. Cuando disminuyeron los suministros, las Islas Viti perdieron sus mercados en Australia y los Estados Unidos, siendo reemplazadas por Brasil y China, y Cottees' (Fiji), Ltd. suspendió sus operaciones.

77. En 1966 y 1967, se enviaron grandes cantidades de granadilla al mercado de fruta fresca de Nueva Zelandia. En 1968, hubo señales de un renacimiento de las perspectivas de comercialización y se inició un programa de replantación. La firma Cottees' fue adquirida por el presidente retirado de la compañía madre y reabierta con el nombre de Tropic Fruits, Ltd. A fines de enero de 1969 se habían firmado contratos con 400 plantadores de granadilla, la mayor parte de los cuales tenían lotes de un cuarto de acre de extensión. La mayoría de las plantaciones recientes comenzará a producir en 1970, cuando se espera que el rendimiento sea de 30.000 a 40.000 galones de jugo de la fruta, valuados entre 90,000 y 120.000 dólares de Viti. Aunque se prevé que el volumen total en 1970 será inferior a la producción de 1966, se informa que existe un mercado seguro para la producción en Australia y Nueva Zelandia.

78. El consumo de arroz en el Territorio es aproximadamente de 20.000 toneladas por año, de las cuales 12.000 toneladas se producen generalmente en el lugar. La mayor parte del resto se importa de Tailandia y los Estados Unidos y una pequeña cantidad de Australia. Una condición de la venta de azúcar de las islas Viti a los Estados Unidos es que dichas islas deben recibir en trueque el excedente de la producción agrícola estadounidense. El Territorio decidió recibir arroz, alrededor de 7.500 toneladas, en 1967. Se usaron unos 21.663 acres para producir arroz en 1967, en comparación con 20.680 acres en el año anterior. La producción general se estimó en 7.979 toneladas de palai, en comparación con 10.340 toneladas en 1966. Los factores principales responsables del bajo rendimiento fueron la pequeña dimensión de los cultivos con los consiguientes niveles bajos de su administración y el viento huracanado de abril, ya mencionado.

79. Los agricultores de las islas Viti, que poseen la mayoría de la tierra adecuada para el cultivo del cacao en la parte sudeste de Viti Levu, y en la provincia de Cakaudrove, en Vanua Levu, tendieron a concentrarse en las bananas y los cocos con exclusión del cacao. En 1967 se evidenció un renovado interés en la rehabilitación de las plantaciones de cacao descuidadas y se realizó cierto número de nuevas plantaciones. No obstante, todavía falta llevar a cabo mucha investigación básica sobre este cultivo.

80. En 1967, se pagaron 782 libras de Viti de subsidios al cacao en relación con 261 acres. La producción se elevó a 25 toneladas de cacao crudo aproximadamente. Se edificaron cuatro fermentadores de cacao para atender los requerimientos de las plantaciones de cacao en Viti Levu, Vanua Levu y Taveuni. Se informó que la producción de cacao en el distrito central de Viti Levu se duplicó de 1967 a 1968. Los precios del cacao, en Londres, se elevaron de 422 libras de Viti por tonelada, en noviembre, a 480 libras de Viti en diciembre de 1968.

81. Continuó intensificándose el mercado de exportación para el jengibre verde, y este producto ha llegado a tener creciente importancia para los granjeros. Las cantidades exportadas en 1967 (en lotes de 50 libras), fueron las siguientes: Nueva Zelandia, 1.759; Estados Unidos y Canadá, 19.500 y el Reino Unido, 1.350.

82. Otros cultivos en pequeña escala, producidos para su comercialización, incluyeron cebollas, cereales, maíz, patatas, maní y caucho.

83. En 1967 se produjeron localmente 20.000 libras de tabaco manufacturado y 311.430.000 cigarrillos.

84. Ganadería e industrias conexas. La ganadería para la producción de carne y leche se ha desarrollado bien en las islas Viti y el Territorio puede autoabastecerse en productos de lechería. Una compañía lechera, la Fijian Rewa Dairy, distribuye leche y mantequilla para consumo local. La mantequilla vitiana tuvo un excedente de existencias debido a la competencia de la mantequilla importada, pero en los últimos años, el producto local ha abastecido a una proporción creciente del mercado local. Aunque en 1967 se produjeron localmente 1.203.000 libras de mantequilla, las importaciones ascendieron a 230.843 libras en el mismo año. Las importaciones fueron de 412.496 libras en 1965 y 251.980 libras en 1966. Después de una tentativa de dumping con mantequilla holandesa en las islas Viti a mediados de 1966, el Gobierno interrumpió la importación de mantequilla excepto desde Australia y Nueva Zelandia. La mantequilla holandesa, pese a los costos de transporte y derechos aduaneros, podía ser colocada a un precio inferior al precio de venta del producto local.

85. La producción total de aceite de mantequilla llegó a unas 50.000 libras anuales. Las importaciones de dicho producto se elevaron en 1967 a 764.370 libras, valuadas en 148.354 libras de Viti. Unas 500.000 libras provinieron de Nueva Zelandia y también se importaron grandes cantidades de Australia y los Países Bajos. En el mismo año, se importaron, principalmente de Singapur, 165.836 libras de un producto substitutivo del anterior, valuadas en 13.754 libras de Viti.

86. El Departamento de Agricultura ha iniciado experimentos sobre la cría de ganado para la producción local de leche y carne, con objeto de determinar las razas y el régimen más adecuados a las condiciones locales. En los últimos años se importó y crió el ganado Santa Gertrudis el que también ha sido cruzado con ganado Hereford y Frisón, con resultados satisfactorios. El censo de ganado, en 1966, mostró que había 156.778 cabezas de ganado en el Territorio. La cantidad de ganado sacrificado localmente se ha elevado constantemente en los últimos años; en 1967 se sacrificaron 10.956 animales que produjeron 5.577.502 libras de carne.

87. Las cabras se desarrollan bien y se las cría exclusivamente para obtener carne por lo que no hay producción de leche de cabra. Hay unas 70.000 cabras en el Territorio y se sacrifican anualmente aproximadamente 1.000 en mataderos registrados. La Potencia administradora informa que a fines de 1967 había un total de 400 ovejas en la granja experimental cerca de Nadi. Un reciente informe periodístico comunicó que una granja en Bua había comenzado la cría de ovejas y que tenía ya un rebaño de más de 150 animales.

88. La cría de aves de corral, como complemento de otro tipo de actividades del agro, está ampliamente difundida. Una firma cerca de Lautoka y otra en Lami, cerca de Suva, producen pollos preparados, para su distribución. En 1967, debido a la presencia de una enfermedad avícola, se produjo un marcado descenso (32.133) en la producción de pollos de un día, a 206.515, y el consiguiente aumento en las importaciones a 59.720. La Potencia administradora informó que se había logrado controlar la enfermedad.

G. PRODUCCION MARINA

89. En 1963 se agregó al Departamento de Agricultura una pequeña Sección de Pesquería para estimular a pescadores locales seleccionados a que se dedicaran a la pesca comercial. La Sección de Pesquería tiene una embarcación completamente equipada para investigación y capacitación, así como dos embarcaciones para patrullaje y estudios. En 1967, había 585 pescadores con licencia. En 1966 se estableció en Gau Island, Lomaiviti, una pequeña estación para el cultivo de perlas para investigar las posibilidades de las ostras perlíferas y, en 1968, se inició cerca de Suva una investigación sobre el desarrollo de ostras comestibles. La estación de Gau obtuvo la primera cantidad de perlas de cultivo en 1967 y a fines de ese año se hallaban en producción 1.140 ostras. Casi 5.807 libras de cohombros de mar valuados en 3.535 libras de Viti se exportaron en 1967, especialmente a Singapur y Hong Kong.

H. SILVICULTURA

90. De acuerdo con la Potencia administradora, una explotación forestal adecuada continuó siendo un problema en Vanua Levu en 1967, aunque la situación en Viti Levu era satisfactoria, al menos a breve plazo. En 1967, la National Land Trust Board

aprobó el arrendamiento de 571 acres. El Gobierno decidió dar en arriendo extensiones que totalizaron 26.000 acres más y se pidió la aprobación de la National Land Trust Board.

91. El principal acontecimiento de 1967 fue el establecimiento de unos 4.517 acres de plantaciones. Esto representa 967 acres más que el objetivo fijado para 1966-1970 en el Plan de Desarrollo. Aproximadamente 2.854.366 pies cuadrados de madera, valuados en 152.939 libras de Viti se exportaron en 1967, en comparación con 4.733.854 pies cuadrados, valuados en 261.041 libras de Viti, en 1966, y 3.068.412 pies cuadrados, valuados en 154.545 libras de Viti, en 1965. No obstante, aún se importa madera y en 1967 su valor ascendió a casi 200.000 libras de Viti. El cuadro siguiente da el detalle de las importaciones en 1967:

Madera, aserrada, cepillada o desbastada - conífera	Cantidad (pies cuadrados)	Valor (libras de Viti)
Australia	5.100	548
Canadá	2.775.846	170.071
Estados Unidos de América	226.480	13.641
Nueva Zelandia	137.427	7.706
Total	3.144.853	191.966
Madera, aserrada, cepillada o desbastada, no conífera		
Australia	70.345	7.807

Las exportaciones futuras se limitarán a madera aserrada, debido a que el Gobierno de las islas Viti prohibió en enero de 1965 la exportación de rollizos. El árbol de la lluvia (Pithecolobium saman), también se halla comprendido dentro de la prohibición de exportar rollizos y sólo puede ser exportado en tablas. En 1967, se exportaron a Hawaii (Estados Unidos), 40.000 pies cúbicos.

92. Además de las concesiones madereras mencionadas en un informe anterior (A/6868/Add.1), existe también la concesión Savatu de 13.000 acres en Nararivadu, y una concesión Buca de 16.000 acres en Vanua Levu. A comienzos de 1968 se estaban negociando otras tres concesiones; dos en Vanua Levu y una en Viti Levu. La Land Resources Division del Directorate of Overseas Survey (Reino Unido) realizaba a mediados de 1968 un estudio de los recursos forestales en virtud del plan de asistencia técnica del Reino Unido. No se otorgarán nuevas concesiones hasta 1970, cuando se disponga del informe.

93. Se pagan regalías (a los dueños indígenas de la tierra) y derechos (al Gobierno) sobre toda la madera extraída de los bosques. Las regalías varían de acuerdo con la clase de madera y se expresan ya sea en cifras redondas, como precio por cien Hoppus super feet, o como madera transformada (por ejemplo, aserrada) por 100 pies cuadrados de superficie neta. Las tasas de regalía por unidad de 100 pies cuadrados, oscilan entre los 25 chelines para el árbol de la lluvia, a un chelín, por cierta madera de baja calidad. Los derechos por 100 pies cuadrados son constantes para todas las clases de madera, y se paga 4 chelines por la tratada y 2 chelines los rollizos.

94. A comienzos de 1969, se informó que el Departamento de Silvicultura había establecido una escuela de capacitación, en Lololo. Al inaugurar la nueva escuela, el Gobernador del Territorio señaló que hasta ese momento se habían establecido 25.000 acres de plantaciones forestales y que el programa del Departamento requería la adición de 4.000 a 5.000 acres, que pronto se aumentarían a 6.000 acres, todos los años.

I. MINERIA

Generalidades

95. En virtud de una legislación que se remonta a 1908, la propiedad de todos los minerales de las islas Viti corresponde a La Corona. Desde 1966, el Director de Minas ha tenido a su cargo el control de la industria minera. Anteriormente, una junta de minería controlaba la industria, pero en 1966 se la reestructuró para que se desempeñara como una junta de apelaciones respecto de las decisiones del Director.

96. En 1967 se concedieron 43 derechos de exploración, en comparación con 33 en 1966 y 24 en 1965. A fines de 1967, estaban en vigencia 13 permisos de exploración, que abarcaban una zona de 1.283.248 acres. El amplio aumento de la zona cubierta por los permisos de exploración (de 467.193 acres en 1966 a 1.283.248 acres en 1967) se debe fundamentalmente a las zonas concedidas a una compañía de los Estados Unidos, la Crawford Marine Specialists, Inc., para realizar exploraciones en la zona adyacente a la costa. Se concedió a la compañía un permiso especial que abarcaba doce zonas alrededor de las costas de las dos islas principales. El permiso está condicionado a que la compañía invierta en las islas Viti ciertas cantidades estipuladas para la exploración de las zonas.

Actividades de exploración y minería

97. La Bann Mining Company, Ltd., es una compañía japonesa que posee y explota la mina de cobre de Udu en Udu Point, Vanua Levu. La compañía ha comenzado la explotación de la mina pero prevé que el mineral de cobre se ha de agotar antes de 1972. En 1968, la compañía exploró la zona circundante. El primer embarque de cobre concentrado enviado a Japón en 1968 ascendió a cerca de 500 toneladas. En 1968, se concedió a la Placer Development, Ltd. una zona de 238 millas cuadradas al norte de Suva para la prospección del cobre.

98. Se ha extraído cierta cantidad de mineral de hierro en forma de magnetita, pero ya se han agotado los depósitos de la zona de concesión existente. Los japoneses habían demostrado cierto interés por la extracción de hierro de las arenas negras cerca de Sigatoka, pero en 1965 se clausuró esta zona. No obstante, de acuerdo con una invitación formulada por el Gobierno en 1967, una compañía de los Estados Unidos investigará las posibilidades de las arenas de magnetita en la desembocadura del río Sigatoka.

99. Se ha informado que una compañía con respaldo de capital japonés, la Bauxite Fiji, Ltd., había solicitado una concesión minera especial que abarcaba los depósitos de bauxita de Wainunu, en Vanua Levu, y que el Gobierno de las islas Viti la había aprobado. El presidente de la compañía declaró que de los resultados

de los trabajos de inspección que los geólogos e ingenieros de minas japoneses realizaban en la zona dependía que se comenzaran de hecho los trabajos de minería. Se creía que había un depósito de bauxita de seis millones de toneladas en esta zona, y que la compañía proyectaba extraer y embarcar cerca de 250.000 toneladas anuales al Japón, probablemente a partir de comienzos de 1972. Luego de extraer el mineral a cielo abierto, la compañía lo tratará en una planta de depuración y lo enviará por barco al Japón para su transformación en lingotes de aluminio. La compañía construiría un puerto con instalaciones para cargas a granel en uno de los diversos puntos del Golfo de Wainuna que se están estudiando actualmente. Se emplearía en la mina una fuerza de 150 a 170 hombres. La compañía esperaba obtener una tonelada de aluminio por cada cuatro toneladas de mineral y confiaba en que su inversión en el proyecto no pasaría de los 3 millones de dólares de los Estados Unidos.

100. La importancia de la explotación del mineral de manganeso está declinando. La mayoría de los yacimientos de acceso más fácil se han agotado: en general, mediante métodos primitivos de explotación de los afloramientos accesibles. Un factor en la disminución de la producción fue la caída en los precios mundiales del manganeso. En 1957, el año de producción máxima, se exportaron 27.415 toneladas por un valor de 449.635 libras de Viti. Hacia 1966, las exportaciones habían descendido a 5.242 toneladas por un valor de 45.908 libras de Viti; en 1967 las exportaciones fueron de 5.845 toneladas por un valor de 64.176 libras de Viti.

101. Se ha informado que en marzo de 1969 una compañía canadiense, la Barringer Research, Ltd. de Ontario, había firmado un acuerdo con el Gobierno de las islas Viti para llevar a cabo la búsqueda de minerales más amplia que se hubiera emprendido hasta ese momento. El estudio, que duraría doce meses y para el cual se utilizarían técnicas aéreas y terrestres especializadas, costaría alrededor de 2 millones de libras de Viti. El Gobierno de Viti contribuiría con 37.000 libras de Viti para fletar un avión y proporcionaría el espacio de oficina. Durante la búsqueda, todo Viti Levu y Vañua Levu, salvo aquellas zonas que ya estuvieran cubiertas por tenencias mineras existentes quedarían cerrados a los prospectores. No obstante, se informó que se excluiría de esta prohibición al manganeso, la bauxita, los fosfatos y ciertos otros minerales. Si el Gobierno considerara que los trabajos de prospección fueron serios y se realizaron inversiones de nivel adecuado, concedería a la compañía Barringer licencias iniciales por 3 años.

102. Las investigaciones en la zona de Tavua de 1967 y 1968 realizadas por la Emperor Gold Mining Company y el Departamento de estudios geológicos de las islas Viti han confirmado la presencia de mineral de oro en dos localidades, pero todavía no se ha dado a conocer si la extracción tiene valor comercial. Como la mayoría de las compañías mineras dedicadas a la explotación del oro, la Emperor ha trabajado con costos crecientes, pero desde comienzos de 1968 el oro se puede vender en el mercado público. Esto ha producido un alza considerable en el precio de las acciones de la Emperor en el mercado de valores. Las minas de Vatukoula emplean a cerca de 1.500 personas, en su mayoría naturales de Viti, y por esta sola razón ya es una industria valiosa para el Territorio. El Gobierno ha ayudado materialmente a la industria de tiempo en tiempo. En septiembre de 1967 el Consejo Legislativo aprobó un subsidio de 1 millón de libras de Viti, pagaderas en tres años a la Emperor para el desarrollo y la explotación organizados del subsuelo.

103. Se informó que en enero de 1969, el Consejo Legislativo había rechazado por 23 votos contra 8 un pedido de la oposición, encabezada por el Sr. R.D. Patel, de que se nacionalizara la Emperor Gold Mines de Vatukoula, en Viti Levu. El Sr. Patel sostenía que la Emperor Mines, con el pretexto de que perdía dinero, de que tendría que cerrar y de que se produciría desempleo, había engañado a los contribuyentes de Viti. Según el Sr. Patel, los libros de la compañía demostraban que los accionistas sólo habían invertido 500.000 dólares de Viti, mientras que el Gobierno de Viti, mediante subsidios y exenciones de impuestos, había invertido 4 millones de dólares de Viti. Luego de citar cifras de ganancias y pérdidas de la compañía entre 1951 y 1967, el Sr. Patel afirmó que, aunque se pretendía que la compañía estaba en dificultades financieras y necesitaba ayuda, durante la mayoría de los años se habían hecho buenas ganancias. Se informó que los miembros del Gobierno respondieron que las cifras mencionadas por el Sr. Patel no tenían en cuenta las grandes cantidades de dinero que la compañía había reinvertido en desarrollo y pago de salarios ni los dividendos que había devuelto.

104. En 1968, entre los funcionarios de la Emperor Gold Mining Company y su subsidiaria la Tavua Power, Pty. Ltd., figuraban los Sres. N.E. Nilsen, Gerente General en Jefe; A. Watson, Gerente General; E.B. Turner, Secretario y Gerente de Administración y P.J. Schmidt, Gerente de Producción.

105. El cuadro siguiente muestra las cifras calculadas del rendimiento y el valor de la producción de minerales en 1966 y 1967:

(En libras de Viti)

	1966		1967	
	Cantidad	Valor	Cantidad	Valor
Oro (onzas)	112.567	1.544.179	115.000	1.600.000
Plata (onzas)	67.499	31.164	70.000	32.000
Mineral de manganeso (toneladas)	5.242	45.908	5.500	70.000
Mineral de cobre (toneladas)	355	235	-	-
Piedra caliza (cal apagada) (tonelada)	2.406	22.158	3.000	25.000
Arena y grava (yardas cúbicas)	478.328	191.873	400.000	180.000
Arena de río (yardas cúbicas) (Fabricación de cemento)	14.335	5.380	14.000	7.000
Arena de coral (yardas cúbicas) (Fabricación de cemento)	49.897	15.000	40.000	20.000
Arena de coral (yardas cúbicas)	75	500	935	300
		2.104.977		2.184.300

106. Todos los minerales que se exportan de las islas Viti pagan regalías. La regalía sobre todos los minerales, excepto el mineral de hierro y la bauxita, es el 5% del valor de exportación; la regalía sobre el mineral de hierro y la bauxita es el 3% del valor de exportación. Las regalías derivadas de la minería representaron para el Territorio un ingreso de 7.628 millones de libras de Viti en 1956 y 3.451 millones en 1967.

J. MANO DE OBRA

Generalidades

107. Al 30 de junio de 1967 habían 30.698 personas empleadas que recibían salario en comparación con 28.522 el año anterior. Estas cifras se refieren solamente a los trabajadores manuales en empleos con un salario regular. Las personas que trabajan por cuenta propia, tales como los trabajadores portuarios y los cortadores de caña, así como el servicio doméstico en casas privadas, los empleados de oficina, el personal de supervisión y los miembros estables de la administración pública no están incluidos en estas cifras. Al 30 de junio de 1967 había 1.510 mujeres empleadas, en comparación con 1.256 en 1966, y 379 jóvenes de menos de 18 años, en comparación con 545 el año anterior.

Salarios y condiciones de empleo

108. Los salarios y condiciones de empleo de casi los dos tercios de la fuerza laboral están regulados por acuerdos colectivos voluntarios negociados entre los sindicatos y los empleadores. Además, la Potencia administradora estima que otras 7.500 personas están protegidas por las Wages Regulations Orders estatutarias establecidas en virtud de la Wages Councils Ordinance para empleados en hoteles y restaurantes, los gremios de la construcción, las profesiones de la ingeniería civil y de la electricidad, la industria del transporte por carretera y los gremios del comercio mayorista y minorista. De lo contrario los salarios se determinan por medio de acuerdos entre cada trabajador y su empleador. Durante 1967, el Road Transport Wages Council y el Hotel and Catering Trades Wages Council publicaron sus Wages Regulation Orders y ambas disponían, entre otras cosas, un salario horario mínimo de 2 chelines 2 peniques para los trabajadores adultos. El salario básico medio para trabajadores no calificados, establecido en acuerdos colectivos negociados, era de alrededor de 2 chelines 4 peniques por hora, con diferencias que variaban de acuerdo con la capacidad poseída.

109. En 1967 el Consejo Legislativo creó un Consejo de recursos de mano de obra. Cuenta con 11 miembros, la mayoría de los cuales no pertenece a la administración pública. El Presidente es también Presidente de la Comisión de Servicios Públicos. Las principales funciones del Consejo son proporcionar empleo a los individuos, con el propósito de que la mano de obra calificada se use en la mejor forma posible para beneficio de los individuos y los empleadores respectivos; y para lograr que se disponga de la mano de obra capacitada necesaria para la ejecución de los planes de desarrollo presentes y futuros y para que éstos puedan aplicarse al máximo.

110. El Consejo es también un organismo de coordinación que estima, conjuntamente con el Gobierno y el sector privado de empleo, los requerimientos de mano de obra, tanto en las empresas estatales como privadas. También trata de establecer una cooperación estrecha con las distintas autoridades docentes y de capacitación de Viti para que las becas y los cursos académicos y profesionales estén en continua relación con las necesidades del país.

Sindicatos

111. Cuatro nuevos sindicatos se registraron de conformidad con la Trade Unions Ordinance en 1967: La Asociación de Enfermeras Matriculadas de las islas Viti; el Sindicato de impresores y Oficios Conexos; la Asociación de Personal del Concejo Municipal de la Ciudad de Suva y la Asociación de Empleados del Native Land Trust.

En mayo se informó que se había registrado la Unión de Trabajadores cinematográficos de Viti, elevando a 26 el número de sindicatos registrados.

Bolsa de Empleo

112. El Departamento de Trabajo tiene en funcionamiento un servicio de empleo en sus oficinas en Suva, Lautoka y Labasa. Las personas que no residen en estos centros pueden registrarse para obtener trabajo en la Oficina de Distrito más próxima. En 1967, 3.688 personas se inscribieron para lograr empleo y se pudo colocar a 369, en comparación con 2.544 personas inscritas y 332 colocadas en 1966. La inscripción para obtener empleo es voluntaria; las estadísticas de las bolsas de empleo de que se dispone, no son por lo tanto, una indicación del nivel del desempleo en Viti, aunque el aumento en el número de inscripciones - casi un 50% sobre las cifras comparables del año anterior - indican que el desempleo, especialmente en las zonas urbanas, aumentó durante 1967. En los dos años en que se realizaron censos de la población (1966 y 1966) el número total de personas que se declararon desocupadas fue de 1.180 y 5.210 respectivamente. Estas cifras no toman en consideración el subempleo, que según informa la Potencia administradora prevalece en las zonas rurales.

113. Por un acuerdo con el Gobierno de Nueva Zelandia, el 15 de enero de 1967 entraron en vigencia acuerdos revisados relativos a los residentes de las islas Viti que entran a dicho país para obtener empleo de cierta duración. Las nuevas disposiciones establecían que se notificaran las vacantes existentes en Nueva Zelandia al Departamento de Trabajo de las islas Viti, el registro de las personas que solicitan trabajo en Nueva Zelandia y el otorgamiento de permisos de trabajo a los aspirantes locales adecuados. El programa fue suspendido el 8 de junio de 1967 a solicitud del Gobierno de Nueva Zelandia, hasta tanto se evaluara de la situación de empleo en ese país. Durante el período en que se aplicó el programa, se recibieron notificaciones acerca de 1.136 vacantes, se recibieron 1.762 solicitudes de empleo y 881 personas fueron a Nueva Zelandia a hacerse cargo de un empleo.

114. En gran parte como resultado de los conflictos descritos en el informe del año pasado (A/7320/Add.1, apéndice XI, párrs. 151 a 160) la Potencia administradora manifestó que el número de días-hombre perdidos en 1967 como resultado de las huelgas mostraba un aumento importante sobre las cifras de 1966. En total hubo 12 huelgas durante el año, que afectaron a un total de 1.421 empleados y significaron una pérdida de 7.308 días-hombre, en comparación con dos huelgas y una pérdida de 101 días-hombre en 1966. Además de los conflictos gremiales que se comunicaron formalmente de conformidad con la Trade Disputes (Arbitration, Inquiry and Settlement) Ordinance, se produjeron otros 1.286 conflictos de menor importancia, que afectaron especialmente a trabajadores individuales o a pequeños grupos y que fueron resueltos según los méritos de cada caso por funcionarios del Departamento de Trabajo.

115. A principios de 1969 se informó que los conductores de ómnibus en Suva y Nansori, miembros del Sindicato de Obreros del Transporte, iban a la huelga contra 16 compañías de ómnibus debido a una lista de quejas y para presionarlas con objeto de que llegaran a un acuerdo con el Sindicato. Se informó que los empleados de la municipalidad, miembros del Sindicato de Obreros Municipales de las islas Viti, habían hecho huelga en apoyo al Sindicato de Trabajadores del Transporte, cosa que se negó más tarde. Dieron como razón para este paro una demora de algunos meses en el cumplimiento de un plan de evaluación de los cargos.

116. Los trabajadores del transporte automotor de Suva y Nansori, según se informó, volvieron al trabajo dos días más tarde, cuando los dueños de los ómnibus les acordaron un aumento de salario. Los 300 trabajadores del municipio de Suva volvieron al trabajo después de su huelga no oficial, por concejo del Presidente del Sindicato de Obreros Municipales de las islas Viti, quien les aseguró que sus quejas respecto a la evaluación del trabajo y su apoyo al Sindicato de Trabajadores del Transporte serían considerados por el ejecutivo.

Legislación del trabajo

117. En 1967 se aprobó la siguiente legislación del trabajo:

1) La Wages Regulation (Hotel and Catering Trades) Order de 1967, que establece las remuneraciones y condiciones de trabajo mínimas para empleados de esa industria.

2) La Wages Regulation (Road Transport) Order de 1967, que igualmente establece las remuneraciones y condiciones de empleo mínimas en la industria del transporte por carretera.

3) La Industrial Training (Amendment) Regulation, de 1967, que hace una pequeña enmienda en el formulario prescrito para contratos de aprendizaje.

4) La Factories (Amendment) Ordinance, de 1967 que, entre otras cosas, amplía el alcance de la ordenanza y dispone que los empleadores lleven registros en la fábrica.

APENDICE VII

PAPUA Y EL TERRITORIO EN FIDEICOMISO DE NUEVA GUINEA

INDICE

	Párrafos
INTRODUCCION	1
A. TIERRA	2 - 5
B. AGRICULTURA Y GANADERIA	6 - 21
C. MADERA	22 - 28
D. MINERIA	29 - 41
E. PRODUCTOS MARINOS	42 - 44
F. INDUSTRIAS DE MANUFACTURA	45 - 50
G. MANO DE OBRA	51 - 53

INTRODUCCION

1. La información básica relativa a las condiciones económicas en el Territorio de Papua y el Territorio en fideicomiso de Nueva Guinea, con especial referencia a los intereses extranjeros, se consigna en el informe del Subcomité I del Comité Especial que figura en el documento A/AC.109/L.506, cuya versión definitiva (A/7320/Add.1) aparecerá en los anexos a los Documentos Oficiales de la Asamblea General, vigésimo tercer período de sesiones. En el documento de trabajo de la Secretaría (véase A/7623.Add.6 (Parte II), capítulo XX, anexo I) y, con más detalle en el informe del Consejo de Administración Fiduciaria a la Asamblea General en su vigésimo cuarto período de sesiones a/ figura información más actualizada sobre la situación económica en Papua y el Territorio en fideicomiso de Nueva Guinea. A continuación se proporciona información adicional relativa al alcance de los intereses extranjeros.

A. TIERRA

2. En noviembre de 1968 se informó que los delegados de la conferencia de gobierno local de las islas de Nueva Guinea mencionaron una enmienda a la Land Ordinance presentada durante la vigencia de la primera Asamblea Legislativa por la que se establecería un convenio para la explotación de las tierras en dominio absoluto. La Conferencia acordó que debía pedirse al Director del Departamento de Administración de Distrito que volviera a presentar la legislación propuesta a la Asamblea Legislativa. La Administración había presentado dicha legislación a la Asamblea Legislativa en noviembre de 1967, pero ésta no se convirtió en ley, pues ese período de sesiones de la Asamblea fue suspendido antes de que se tomaran medidas al respecto. En virtud de las enmiendas propuestas, si el Administrador considerase que la tierra en dominio absoluto no había sido trabajada satisfactoriamente, podía enviar al propietario de la tierra una notificación de que debía mejorar la explotación. En el caso de no llevarse a cabo el programa de mejoramiento aprobado, la Administración, previo el pago de una indemnización, podría reasumir la propiedad de la tierra.

3. Se informó que, en la misma Conferencia, trece delegados decidieron que tratarían de introducir legislación para establecer un precio límite para las tierras en dominio absoluto no labradas. Según un Consejero, el alto precio de la tierra causaba malestar en el pueblo Tolai de la península de Gazelle, donde había muchas tierras en dominio absoluto. Las compañías propietarias de la tierra estaban pidiendo precios muy distintos, e incluso los precios para la tierra en dominio absoluto y parcialmente explotada eran demasiado altos para las poblaciones autóctonas.

4. La Potencia administradora informa que, en marzo de 1969, la Residence (Land Titles) Bill fue presentada en la Asamblea Legislativa. El objetivo de esa ley era asegurar la propiedad de la tierra en Papua y Nueva Guinea mediante el arbitrio

---

a/ Véase Documentos Oficiales de la Asamblea General, vigésimo cuarto período de sesiones, Suplemento No. 4 (A/7604).

de que la Administración poseyera un título en debida forma sobre las "tierras de la administración". Las tierras a que se refería el proyecto de ley estaban en distintas partes de Papua y Nueva Guinea. Algunas se hallaban afectadas a los proyectos de la palma aceitera de Cabo Hoskins, las plantaciones de té del valle de Wahgi, los cocoteros de Sowan y las explotaciones agropecuarias del Sepik.

5. Según los informes, la ley, cuyo objetivo era impedir sucesivas reclamaciones de los clanes sobre tierras de la Administración, había alarmado a la población local, especialmente en la península de Gazelle y en el subdistrito de Port Moresby.

B. AGRICULTURA Y GANADERIA

6. Aproximadamente la mitad de las tierras sometidas a cultivo comercial son cultivadas por habitantes autóctonos, y éstos contribuyen aproximadamente el 40% del valor total de la producción agrícola. La Administración declara que esa proporción aumentará sustancialmente en virtud del programa de desarrollo agrícola propuesto para el período de 1972/1973.

7. Los principales objetivos del programa de agricultura, ganadería y pesquerías son aumentar y diversificar la producción, incrementar la participación autóctona en la producción comercial, proporcionar oportunidades de empleo, elevar los ingresos derivados de la agricultura y ganadería y los niveles de vida rurales y estimular la adopción de prácticas agrícolas correctas a fin de mejorar la productividad. Cuando las nuevas plantaciones agrícolas realizadas durante el programa lleguen a su madurez, se calcula que el valor de la producción de los principales cultivos arbóreos - coco, cocoa, caucho, té y aceite de palma - superará los 70 millones de dólares australianos. Se espera que el valor de la producción agrícola comercial, incluso el café, se eleve a otros 70 millones de dólares en 1972/1973.

Copra

8. Los cultivadores autóctonos de Papua y Nueva Guinea produjeron 34.504 toneladas de copra en el año concluido el 30 de junio de 1967, contra 36.991 al 30 de junio de 1966. Los cultivadores no autóctonos produjeron 85.855 toneladas al 30 de junio de 1967, contra 95.332 al 30 de junio de 1966.

Cacao

9. Los cultivadores autóctonos produjeron en total 5.032 toneladas de cacao en el año 1966/1967 contra 4.132 toneladas en 1965/1966. Los cultivadores no autóctonos produjeron 16.068 toneladas en 1966/1967, contra 15.316 toneladas en 1965/1966.

Caucho

10. De las 5.462 toneladas de caucho obtenidas en el Territorio en el año 1966/1967, los cultivadores autóctonos contribuyeron sólo 24 toneladas.

11. Se anticipa que, dentro del programa quinquenal de desarrollo económico, se establecerán pequeños lotes y plantaciones de caucho sobre una base de producción por aldeas. Para 1972/1973 las plantaciones autóctonas representarán el 38% de la superficie total de 62.000 acres de caucho.

Café

12. Los cultivadores autóctonos produjeron un total de 10.567 toneladas en el año 1966/1967, contra 6.791 toneladas en 1965/1966. Los cultivadores no autóctonos produjeron un total de 5.577 toneladas en 1966/1967, contra 4.235 toneladas en 1965/1966.

Productos de la palma aceitera

13. En enero de 1969, la Asociación Internacional de Fomento (International Development Association) anunció que había acordado conceder un préstamo de 1,5 millones de dólares de los EE.UU. a la Administración de Papua y Nueva Guinea a fin de ayudarle a desarrollar su industria de la palma aceitera. Se calculaba que el costo total del proyecto ascendería a 3,3 millones de dólares de los EE.UU., y la Administración financiaría la cantidad restante.

14. En 1967 se estableció un proyecto de explotación de la palma aceitera en Cabo Hoskins como empresa mixta entre una compañía privada de ultramar y la Administración. Esta última poseía el 50% del capital de la compañía en nombre de la población del Territorio a fin de que en el porvenir la mitad de las acciones de la empresa pasaran a poder de los autóctonos. Mientras tanto, la Administración recibiría la mitad de las utilidades. A principios de 1968 se invitó a la población autóctona a que presentara solicitudes para ocupar 258 lotes y se recibieron 722 solicitudes. Para junio de 1969 había aproximadamente 290 colonos papúes y neoguineos al servicio del proyecto b/.

Otros cultivos

15. La producción de arroz en los distritos de Madang, Sepik y del Golfo ascendió a 1.330 toneladas en 1966/1967. Hasta el momento, la industria local aporta una contribución muy pequeña al consumo total del arroz que, en 1966/1967, ascendió a 34.000 toneladas. Se anticipa que la producción local, principalmente la correspondiente a los habitantes autóctonos, aumentará a 5.000 toneladas para 1972.

16. La producción de maní ha permanecido relativamente estacionaria. En el sector no autóctono, la producción media mostró una considerable disminución. La producción total fue de 1.260 toneladas (de semillas) en 1966/1967. La producción autóctona para la venta ascendió a 391 toneladas.

17. Se produce granadilla (passiflora cacrulea) en las Tierras Altas del Este y del Oeste. La producción, que ha ido aumentando lentamente, fue de 710 toneladas en 1966/1967. Dentro del programa quinquenal de desarrollo económico se anticipa que esa producción aumentará a 800 toneladas en 1968/1969 y seguirá aumentando en los años siguientes, siempre que pueda encontrarse un mercado de exportación adecuado.

18. El piretro, que es producido exclusivamente por agricultores autóctonos, aumentó de 140 toneladas en 1964 a 252 toneladas en 1966 y a 551 toneladas en 1967. Se

---

b/ Para más detalles, véase A/7604.

esperaba que la producción disminuyera ligeramente en 1968 y 1969, pero se confiaba aumentarla luego, por medio de nuevas plantaciones, a por lo menos 800 toneladas en años posteriores.

Ganado

19. El ganado consiste principalmente en cerdos, en su mayoría de propiedad de habitantes autóctonos, y en ganado vacuno, de propiedad en su mayor parte de criadores no autóctonos.

20. En el cuadro siguiente se proporcionan algunas estadísticas relativas al ganado en el Territorio:

Ganado	1965/1966	1966/1967	1967/1968
Totales (en miles de cabezas)			
Autóctono	2,9	3,9	4,6
No autóctono	41,8	46,4	52,0
Total	44,7	50,3	56,6

21. El objetivo principal del programa de ganadería es ampliar la industria de la carne vacuna lo más rápidamente posible y aumentar la participación de los autóctonos. Se anticipa que para 1972/1973 la población autóctona poseerá más de 31.000 cabezas y la población no autóctona más de 106.000.

C. MADERA

22. Los recursos madereros cubren las tres cuartas partes de la superficie de Papua y Nueva Guinea, y por lo menos de 20 a 30 millones de acres tienen considerable potencial comercial.

23. La producción de troncos aserrados ha aumentado a un ritmo anual del 16,8% desde 1960/1961. En 1966/1967 se exportó el 43% de la producción total, en su mayor parte en forma de rollizos. Aunque las exportaciones de rollizos aumentaron rápidamente en el período de 1967/1968, las exportaciones de madera aserrada, madera terciada y láminas para enchapar permaneció constante.

24. La Potencia administradora informa de que la creciente demanda local de madera aserrada contribuyó sustancialmente al desarrollo general de la industria. Sin embargo, se trataba sólo de una etapa transitoria relacionada con un programa acelerado de vivienda y con la construcción de grandes instalaciones militares.

25. En 1967/1968 había 67 aserraderos comerciales (sin incluir los aserraderos no relacionados con operaciones forestales) en el Territorio. El número de personas empleadas en esos aserraderos y en establecimientos forestales conexos ascendía a 4.602 autóctonos, 416 europeos y 21 personas no autóctonas de otra procedencia.

26. Se adquirieron durante el año derechos madereros sobre 17 zonas que totalizaban 149.783 hectáreas. Estas comprendían cinco lotes que sumaban 3.923 hectáreas en el distrito de Morobe, seis lotes que sumaban 129.092 hectáreas en los distritos de Nueva Bretaña Oriental y Nueva Bretaña Occidental, cinco lotes que sumaban 16.160 hectáreas en el distrito de las Tierras Altas del Oeste y un lote de 608 hectáreas en el distrito de las Tierras Altas del Este.

27. La Potencia administradora informa que las propuestas recibidas para el aprovechamiento de los recursos madereros de Vanino no fueron satisfactorias y que continuaban las negociaciones para atraer un explotador apropiado para esa región.

28. Se aceptó la primera parte del informe de un consultor sobre la viabilidad de establecer una industria maderera fundada sobre los recursos madereros de una zona de 168.000 hectáreas situada en los distritos de Nueva Bretaña Oriental y Nueva Bretaña Occidental y el consultor estaba trabajando en la segunda etapa de esa operación.

D. MINERIA

29. La industria de la minería se ha caracterizado por la disminución de la producción de oro, la producción en pequeña escala de plata y de otros subproductos secundarios de la minería del oro, una pequeña producción de mineral de cobre y de manganeso y la explotación de diversos aglomerados para la industria de la construcción. El 70% del valor total de la producción minera en la historia del Territorio, se obtuvo antes de 1952/1953. Ulteriormente la producción de minerales declinó de 5,2 millones de dólares australianos en 1951/1952 a 0,9 millones de dólares australianos en 1966/1967. Sin embargo, en los últimos años ha habido un apreciable aumento en las actividades de exploración minera, y aunque los recursos minerales de Papua y Nueva Guinea todavía no son bien conocidos, hay buenas perspectivas para el desarrollo de una industria minera viable basada en el cobre. También hay buenas perspectivas para el desarrollo de los recursos de piedra caliza y de la explotación del níquel a plazo más largo. Existen posibilidades de aprovechar las reservas de gas natural en la zona del Golfo de Papua. Las tierras sobre las que varias compañías internacionales poseen títulos de prospección mineral aumentaron de unas 526 millas cuadradas en 1963 a aproximadamente 6.600 millas cuadradas en 1966 y 32.000 millas cuadradas en 1967.

30. Los principales objetivos del programa de minería de la Administración consisten en atraer un volumen creciente de inversiones privadas para la exploración y el aprovechamiento en gran escala de los minerales y del petróleo en el Territorio, estimular el empleo y la capacitación de los habitantes indígenas para las actividades de la exploración y el desarrollo, estimular la elaboración local, y mantener y aumentar la participación de los autóctonos en las actividades de la minería y la prospección en pequeña escala.

31. Cobre. El resultado más importante del incremento de las actividades de exploración mineral fue la comprobación, por parte del grupo Conzic Riotinto de Australia, de la existencia de un gran depósito de cobre de título bajo en la isla Boungainville. Las perforaciones iniciales en busca de diamantes indicaron la existencia de aproximadamente 500 millones de toneladas de mineral de cobre de título bajo con un apreciable contenido de oro. La Boungainville Copper Pty, Ltd. concluyó un acuerdo con el Gobierno australiano en 1967. Las dos

terceras partes de esta compañía son propiedad de la Rio Tinto Zinc, y la otra tercera parte de la New Broken Hill, compañía con sede en Londres. La Rio Tinto Zinc es subsidiaria de la Conzinc Riotinto of Australia, que es propietaria del 85% de esa compañía. El acuerdo, que fue sancionado por la Asamblea Legislativa del Territorio, disponía el establecimiento de una importante empresa minera en Boungainville cuando la compañía decidiera llevar adelante el proyecto, en el segundo semestre de 1969 según se espera. Los términos del acuerdo incluyen, entre otras cosas, la exención del impuesto sobre los ingresos durante los primeros tres años de operaciones y, más adelante, el pago del impuesto sobre los ingresos hasta un 50% del ingreso anual imponible. La Administración tiene opción a comprar a la par el 20% del capital en acciones de la Boungainville Copper Pty., Ltd. La opción se ejercería en nombre de la población del Territorio, o por ella misma, una vez que la compañía decidiera llevar adelante el proyecto, siempre que el Gobierno comprobara que la empresa era sólida y ofrecía razonables perspectivas de funcionamiento lucrativo. El acuerdo preveía asimismo el empleo y la capacitación de 1.500 habitantes autóctonos y, cuando fuera económicamente practicable, la adquisición de suministros y equipo de producción local.

32. En agosto de 1968 se informó que la Conzinc Riotinto de Australia había anunciado que se disponía de 500 millones de toneladas de mineral con un título medio del 0,51% de cobre y de 0,4% de escrúpulo de oro por tonelada, para su extracción a cielo abierto. Perforaciones recientes han señalado la existencia de 400 millones de toneladas adicionales de cobre de título bajo, y la compañía había identificado 230 millones de toneladas de reservas de mineral de título algo más elevado.

33. En noviembre de 1968 se informó que el cálculo de las reservas de cobre en Panguna, Bougainville, se había cuadruplicado llegando hasta casi mil millones de toneladas de mineral de título bajo.

34. En febrero de 1969, la Bougainville Copper Pty., Ltd. anunció que había firmado un acuerdo para suministrar cobre de Bougainville a siete compañías de refinación del Japón. Conforme a una carta de intención se suministrarían al Japón durante un período de 15 años por lo menos 950.000 toneladas de concentrado de cobre, a reserva de posteriores estudios de viabilidad. Se esperaba que la mina y la planta de concentración de la isla Bougainville entrarían en operación a fines del segundo semestre de 1972, con un costo de capital de 116 a 140 millones de libras esterlinas. Se preveía que las dos terceras partes de este capital se obtendrían mediante préstamos y una tercera parte por suscripción. El Japón podría proporcionar aproximadamente 23 millones de libras esterlinas de préstamo en equipo, de acuerdo con las necesidades de la empresa. El tonelaje japonés - que se vendería f.o.b. - alcanzaría un promedio de 80.000 toneladas anuales de contenido de cobre durante diez años y de 30.000 toneladas en los últimos cinco años. Ello representaría aproximadamente la mitad de la producción de Bougainville.

35. En julio de 1969 se informó que la Bougainville Copper Pty., Ltd., había anunciado que se disponía en Bougainville, para explotación a cielo abierto, de 760 millones de toneladas de mineral con un título medio del 0,47% de cobre y del 0,4% de escrúpulo de oro por tonelada.

36. En el mismo mes la compañía firmó acuerdo de crédito con dos sindicatos internacionales a fin de obtener 246,4 millones de dólares australianos para financiar sus operaciones. Los acuerdos fueron concluidos con el Bank of America, encabezando a dos sindicatos de 27 bancos e instituciones financieras británicos, europeos y canadienses. Un sindicato de 22 bancos suministraría 154 millones de dólares australianos a partir de fines de 1970, con tipos de interés que se

determinarían a intervalos semestrales. El segundo sindicato, de 14 bancos, suministraría los 92,4 millones de dólares australianos restantes como financiación a largo plazo a un tipo establecido de interés que se reembolsarían en 1978.

37. La disponibilidad de los préstamos dependía de dos factores: la aceptación por parte del Bank of America del informe de evaluación del proyecto efectuado por una empresa mixta independiente de ingeniería, y de la conclusión de contratos de venta por un mínimo anual de 135.000 toneladas de contenido de cobre durante diez años. Según los mismos informes, la Bougainville Copper Pty., Ltd. había concluido otros acuerdos con una compañía alemana de fundición por la venta de 52.500 toneladas de contenido de cobre anuales, y con una compañía española por 15.000 toneladas anuales.

38. La Potencia administradora informa que otra compañía australiana, la Kennecott Exploration (Australia) Ltd., efectuó varias perforaciones de ensayo en depósitos de cobre en el distrito de Madang con resultados positivos, y que se llevaba a cabo una investigación geológica a fin de determinar si se justificaban nuevas perforaciones. El mismo grupo tomó asimismo una opción de tres años para efectuar prospecciones de cobre y oro en las Tierras Altas del Este en las que la Administración había hecho perforaciones de poca profundidad. Entre otras compañías que hacen prospecciones de cobre se incluyen la Placer Prospecting (Australia) Pty., Ltd. y la Mt. Isa Mines, Ltd.

39. Otras exploraciones. El trabajo de exploración indicaba la presencia de níquel en una superficie considerable, pero hasta ahora en cantidades demasiado pequeñas para efectuar su recuperación en forma comercial. Entre estas zonas se incluye una situada en el Río Adau, en Papua oriental (en la que participa el grupo Conzinc Riotinto), y prospecciones en Sepik occidental y oriental, Madang, y los distritos central y septentrional. Dos importantes compañías australianas (la Broken Hill Pty., Ltd. y la Australian Consolidated Industries, Ltd.) operaban por intermedio de compañías subsidiarias del Territorio que tenían títulos de prospección de piedra caliza.

40. Se han llevado a cabo exploraciones de petróleo en Papua occidental y la región noroccidental de Nueva Guinea. En 1967 había 16 compañías que hacían exploraciones de petróleo. Desde que la Australasian Petroleum Co., Ltd. descubrió considerables reservas de gas natural y vestigios de petróleo (entre 1956 y 1960), ha señalado salidas de gas con un promedio aproximado de 33,5 millones de pies cúbicos diarios, a profundidades que varían entre los 4.000 y los 6.000 pies. Hasta 1967, la mayor parte de los descubrimientos de petróleo se habían realizado en el interior de islas bastantes alejadas. Ese año la Phillips Australian Oil Company, Ltd. hizo descubrimientos fuera de la costa con mejores perspectivas de viabilidad. La compañía continuó haciendo perforaciones en esa zona en 1968. La Esso Exploration and Production Australia, Inc. ha estado haciendo perforaciones poco después de su descubrimiento en la Isla Ini conforme a un acuerdo de arriendo con el Oil Search Group.

41. En junio de 1969 se informó que la Junta de Tierras del Territorio había decidido recomendar que se dieran tierras en arriendo a la British Petroleum Company para dos proyectos: la construcción de una terminal completa en la parte exterior de Port Moresby y de una estación de servicio por un valor de 50.000 dólares australianos en Boroko. El plan de la compañía para la terminal incluye un oleoducto de 6.000 pies de longitud para el transporte de productos del petróleo desde los barcos cisterna, con un costo de 100.000 dólares australianos.

E. PRODUCTOS MARINOS

42. Las actividades más importantes en la pesquería comercial se efectúan en la costa de Papua, donde pescadores autóctonos operan más de 100 canoas pesqueras motorizadas. La Federación de Asociaciones Nativas tiene dos embarcaciones con una capacidad total de congelación de ocho toneladas. En varios puntos se están estableciendo instalaciones de congelación privadas y en cooperativa. La captura total de pescado y mariscos ascendió aproximadamente a 16.000 toneladas en 1967/1968.

43. Las exportaciones de pescado de Papua alcanzaron en 1967/1968 a 1.021.902 libras, por un valor de 1.030.336 dólares australianos, comparadas con 144.131 libras avaluadas en 75.743 dólares australianos en 1966/1967. El total de las exportaciones de mariscos de Papua y Nueva Guinea se avaluó en 1967/1968 en 102.381 dólares australianos comparados con 87.961 dólares australianos en 1966/1967.

44. Los principales problemas que afectan la industria local son la falta de nuevas inversiones, las dificultades del transporte de pescado de los puertos a los centros principales y los servicios inadecuados de comercialización. La Potencia administradora informa que se están adoptando medidas para resolver estos problemas. Se estimula a los pescadores australianos y de otras nacionalidades a dedicarse a la pesca bajo licencia y a emprender estudios; se han propuesto proyectos mixtos que serían realizados por el Territorio y por elementos japoneses, que incluyen estudios de los recursos, pesca de atún, capacitación de miembros de las tripulaciones locales y el establecimiento de una planta de congelación y envase en la costa. Se propone establecer 42 proyectos de pesquería en las aldeas, además de los 18 que funcionan actualmente, para abastecer el mercado local.

F. INDUSTRIAS DE MANUFACTURA

45. Las industrias manufactureras, que se encuentran en una etapa inicial de desarrollo en el Territorio, son en su mayor parte propiedad de expatriados, aunque los habitantes autóctonos tienen intereses en aserraderos, una fábrica de muebles e industrias domésticas en pequeña escala. Aunque la industria de ingeniería ha pasado a ser el sector principal de la manufactura, los aserraderos, la fabricación de madera terciada y la ebanistería siguen siendo los principales empleadores, con un 37% de las 10.034 personas empleadas en las industrias de manufactura en 1966/1967. La ingeniería empleó el 33%, las industrias de la alimentación, de las bebidas y el tabaco el 17%, y las demás industrias 13%. Las industrias manufactureras emplearon el 6,3% de todas las personas empleadas en el Territorio en 1966/1967, y más del 90% de ese porcentaje correspondía a empleados autóctonos.

46. Al 30 de junio de 1968, había 1.840 compañías registradas en virtud de la Companies Ordinance de Papua y Nueva Guinea. De estas industrias, 1.532 eran compañías locales y 308 estaban registradas como compañías extranjeras.

47. En 1965/1966 había 43 fábricas que empleaban 50 o más personas (de éstas, 15 empleaban a más de 100 personas). La mayor parte de las fábricas tenían 20 o menos empleados. Las fábricas más grandes se dedican a la elaboración de maderas, la manufactura del tabaco, la panadería, la cervecería y la construcción y reparación de barcos.

48. En el cuadro siguiente figuran estadísticas sobre las industrias manufactureras:

INDUSTRIAS MANUFACTURERAS a/

Clase	Valor de la producción	Materiales y energía eléctrica empleados	Valor de la producción	Fábricas	Empleo	Crecimiento medio anual de la producción
	(en miles de dólares australianos)			(número)		(porcentaje)
Ingeniería	14 638	6 942	7 696	215	3 347	24,0 b/
Alimentos, bebidas y tabaco	10 325	5 620	4 705	54	1 730	37,0
Aserraderos, ebanistería	11 597	5 391	6 206	122	3 707	12,0
Otras industrias	11 358	7 847	3 511	48	1 250	14,0
Total	47 918	25 800	22 118	439	10 034	87,0

a/ Cálculos preliminares. No se incluyen la generación de electricidad y la elaboración de café y cacao.

b/ Crecimiento medio anual durante cinco años.

49. Las medidas tendientes a favorecer el crecimiento de la industria incluyen las concesiones arancelarias sobre la mayor parte de las importaciones de equipo para fábricas y materias primas industriales, la protección arancelaria para los productos locales cuando es necesario, las casas especiales de depreciación para los fines del impuesto sobre los ingresos y la preferencia acordada a los productos locales del impuesto sobre los ingresos y la preferencia acordada a los productos locales en las compras efectuadas por el Gobierno. Las empresas que durante los cinco primeros años de sus actividades comerciales se dedican a nuevas industrias aprobadas pueden obtener exención de los impuestos territoriales. Además, los dividendos pagados con las utilidades de dichas empresas también están exentos de impuestos territoriales. El Gobierno de Australia puede eximir asimismo de los impuestos australianos sobre los ingresos a los dividendos que las nuevas industrias aprobadas del Territorio paguen a los accionistas que sean residentes australianos. Las concesiones disponibles con arreglo a la Industrial Development Ordinance de 1965/1967, continúan provocando considerable interés entre los posibles inversores en la industria.

50. En marzo de 1969, la Asamblea Legislativa aprobó leyes encaminadas a establecer un Comité consultivo sobre aranceles que efectuará audiencias públicas respecto de las solicitudes de protección arancelaria presentadas por empresas del Territorio.

G. MANO DE OBRA

51. Al 31 de marzo de 1967, había en el Territorio de Papua y Nueva Guinea 100.895 autóctonos que desempeñaban empleos pagos (incluidos 3.318 de la fuerza de policía pero sin incluir los miembros de las fuerzas de defensa). La industria privada empleaba a 70.139 personas y los departamentos de la administración y del Commonwealth a 30.756, incluidos los miembros de la policía. Había 19.682 trabajadores "ocasionales" más (a saber, trabajadores y empleados sin contrato) que trabajadores por "convenio" (a saber, trabajadores empleados con arreglo a contratos escritos), lo que reflejaba la continua preferencia de los trabajadores por emplearse en la empresa privada.

52. Las cifras relativas al número de personas que desempeñan trabajos pagos no incluyen a los trabajadores domésticos, cuyo total fue estimado en 5.000 en 1967.

53. No ha habido variación en los salarios pagados a los trabajadores autóctonos en 1967/1968.

كيفية الحصول على منشورات الامم المتحدة

يمكن الحصول على منشورات الامم المتحدة من المكتبات ودور التوزيع في جميع انحاء العالم . استعلم عنها من المكتبة التي تتعامل معها أو اكتب الى : الامم المتحدة ،قسم البيع في نيويورك او في جنيف .

如何购取联合国出版物

联合国出版物在全世界各地的书店和经售处均有发售。请向书店询问或写信到纽约或日内瓦的联合国销售组。

HOW TO OBTAIN UNITED NATIONS PUBLICATIONS

United Nations publications may be obtained from bookstores and distributors throughout the world. Consult your bookstore or write to: United Nations, Sales Section, New York or Geneva.

COMMENT SE PROCURER LES PUBLICATIONS DES NATIONS UNIES

Les publications des Nations Unies sont en vente dans les librairies et les agences dépositaires du monde entier. Informez-vous auprès de votre libraire ou adressez-vous à : Nations Unies, Section des ventes, New York ou Genève.

КАК ПОЛУЧИТЬ ИЗДАКИЯ ОРГАНИЗАЦИИ ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИИ

Издания Организации Объединенных Наций можно купить в книжных магазинах и агентствах во всех районах мира. Наводите справки об изданиях в вашем книжном магазине или пишите по адресу: Организация Объединенных Наций, Секция по продаже изданий, Нью-Йорк или Женева.

COMO CONSEGUIR PUBLICACIONES DE LAS NACIONES UNIDAS

Las publicaciones de las Naciones Unidas están en venta en librerías y casas distribuidoras en todas partes del mundo. Consulte a su librero o diríjase a: Naciones Unidas, Sección de Ventas, Nueva York o Ginebra.

Litho in United Nations, New York

Price: $U.S. 6.00
(or equivalent in other currencies)

United Nations publication
74 - 04501 - May 1974 - 450