联 合 国 TD

联合国
贸易和发展会议

Distr.
GENERAL

TD/B/COM.1/83
14 February 2007

CHINESE
Original:ENGLISH

贸易和发展理事会
商务和服务贸易及初级产品委员会
第十一届会议
2007 年 3 月 19 日至 23 日，日内瓦
临时议程项目 4

市场准入、市场进入和竞争力

贸发会议秘书处的背景说明 *

* 本文件因处理延误，而在上述日期提交。

GE. 07-50220 (C) 200307 200307

内 容 提 要

本说明分析市场准入、市场进入和竞争力问题的一些主要方面，特别注意发展中国家。分析涉及贸易流动的主要趋势和区域贸易绩效。对市场准入，是从区域间关税趋势和非关税壁垒的日益兴起角度来审查的。特别提到区域贸易协定是趋向贸易自由化和加强南南贸易的途径。近年来，关税在世界范围都下降了，虽然发达国家相对于其相互之间征收的关税而言，仍对发展中国家和最不发达国家征收较高关税，因此影响了发展中国家和最不发达国家贸易伙伴的市场准入。同时，虽然发展中国家的保护有所减弱，但其关税水平仍然高于发达国家的关税水平，对发达国家和发展中国家都产生影响。就关税宽放化而言，通过南南区域贸易协定取得了不同程度的进展。由于关税持续下降，非关税壁垒现在已成为对贸易自由化的挑战。这些措施以不同方式影响发展中国家。指定了一非关税壁垒问题知名人士小组。该小组 2006 年 7 月举行会议，随后设立了非关税壁垒问题多机构小组。

还讨论了发展中国家参与世界贸易的新的和活跃部门的问题。尤其是，提到了电子产品第二次部门审查(2005 年 10 月)的实际成果，这一成果涉及贸发会议与皇家菲利普电子公司合作，探讨是否可能在南部非洲地区建立节能电灯泡业，这是一个正在开展的项目。

目　录

章　次　　页　次

一、2006 年贸易流动趋势概述 4
A. 世界贸易流动的主要趋势 4
B. 区域贸易绩效 4
二、关税趋势和市场准入问题 5
A. 关税主要趋势 5
B. 多哈回合谈判中的市场准入问题 6
C. 根据南南区域贸易协定的关税宽放化 7
三、非关税壁垒：非关税壁垒问题知名人士小组工作的进展 8
A. 非关税壁垒对发展中国家的影响 8
B. 非关税壁垒和区域贸易协定 9
C. 非关税壁垒问题知名人士小组 10
D. 非关税壁垒问题多机构支持小组 12
四、建立发展中国家在世界贸易新兴活跃部门的竞争性供应能力 13
A. 发展中国家参与新兴活跃部门的趋势 13
B. 新兴活跃部门中的供应能力建设：贸发会议—菲利普公司在南部非洲的电子倡议 14

附　件

一、1995-2005 年期间，世界贸易中 25 个最活跃的产品组的出口数额增长情况，按出口额增长排序 15
二、世界贸易中新兴活跃部门问题区域会议 16

一、2006 年贸易流动趋势概述[1]

A. 世界贸易流动的主要趋势

1. 2006 年期间，全球贸易流动迅速扩展。以下为该年度贸易流动的一些主要特点：

- 2006 年的世界出口量估计增长了 10%以上，而 2005 年为 7.4%，同时世界出口额增长了大约 16%。
- 世界出口增长为世界产出增长的一倍以上，表明全球经济一体化进一步加深。
- 2006 年期间世界商品贸易迅速扩展的一个重要方面是石油和非石油商品的贸易额继续大幅度增加，这主要是由于这些商品价格较高。
- 世界贸易的强劲增长受到大多数国家广泛的进口需求的支持。随着商业投资在众多国家的恢复，对资本货物的进口需求增加了。
- 按照历史标准，对初级产品的需求也继续保持强劲，这尤其是因为中国、印度和其他正在崛起的发展中国家的工业化继续保持了高速度。

B. 区域贸易绩效

2. 贸易流动情况按区域分列如下：

- 美国仍然是世界贸易的主要动力，其进口需求占世界总需求的大约 13%。2006 年期间，美国商品和服务的进口总值增加了大约 12%，约达 2.2 万亿美元。
- 2006 年期间，大多数发展中国家和经济转型国家的进口需求量都增加了，这是由于这些经济体的经济持续增长以及大多数国家的贸易条件不断改善。
- 亚洲继续主导发展中国家出口增长。在东亚，大多数经济体就出口收入而言，保持了 10%至 20%的增长，中国超过了 20%。南亚的出口增长也很强劲，尤其是纺织品和成衣。印度 2006 年的商品出口增长达到

[1] 详见贸发会议—经社事务部联合出版物，《2007 年世界经济状况和前景》。

20%左右，主要动力仍为工程器材，绩效最突出的是机械和工具以及电子产品。

- 在拉丁美洲和加勒比地区，2006 年，出口收入增长了 20%，这主要是由于出口品的单位价值或商品价格持续增长，同时出口额增加了大约 8%。智利和秘鲁从贱金属和矿物出口价值的提高中受益最大。同样，玻利维亚和委内瑞拉玻利瓦尔共和国也分别因天然气和石油涨价而受益。
- 2006 年，在发展中国家中，非洲出口额继续增长，尽管与 2005 年相比速度放缓。这一减速在很大程度上反映了乍得、赤道几内亚、加蓬和尼日利亚石油生产的下降或放缓，以及南非制造业出口增长乏力。就前景而言，2007 年，随着阿尔及利亚、安哥拉和毛里塔尼亚增加碳氢化合物生产，加纳、马里和纳米比亚新的矿山投产，利比里亚恢复竹子和橡胶出口，实际出口增长预期将保持活跃。
- 欧洲联盟的进口需求比上一年增长，表明西欧的恢复增长超出了预期。由于新的欧盟成员国继续保持景气，进口量增加了将近 10%。日本的进口也随着国内需求的扩展逐渐增加，但 2006 年下半年增长有所放缓。日本的资本货物进口始终保持稳步上升趋势，反映了较强的商业投资需求。

二、关税趋势和市场准入问题

A. 关税主要趋势

3. 2005年延续了近年的关税趋势，目前掌握的最新关税数据即为该年的数据。因此：

(a) 虽然来自发展中国家的进口在发展中国家市场上相对于在发达国家市场仍然面临较高关税，但发展中国家的保护明显减弱。1990 年，发展中国家对其他发展中国家进口的制成品征收 24%的平均有效关税(加权税率)，2004 年，相应数字仅为 8.94%。这一趋势在发展中国家间贸

易中是普遍的。全面贸易优惠制谈判有助于发展中国家之间关税的进一步下降，进而扩大南南贸易流动。

(b) 发展中国家的出口商品在发达国家市场比在发展中国家市场面临更低的平均加权关税保护水平，虽然发展中国家和最不发达国家在发达国家市场缴纳的关税比发达国家之间的关税要高。对发展中国家的这种“关税偏斜”近年呈下降趋势。2004 年发展中国家对发达国家出口的头 20 种产品也是 1990 年保护水平较低的产品。纺织品、服装和鞋类是主要例外。

(c) 2004 年，发达国家对从最不发达国家进口的一些最重要产品仍征收较高的关税。例如，2004 年头 20 种 HS 4 位数编码产品中，按价值计，有 9 种在发达国家市场面临较高的加权关税，超过 7.5%，其中 6 种的关税达到两位数。在一些情况下，最高关税达 90%。纺织品和服装即为高关税产品。2004 年，发展中国家对从最不发达国家进口的许多最重要产品仍然征收较高关税。

(d) 关税升级仍然是发展中国家评估贸易对发展的潜在贡献时需要考虑的重要问题。在来自最不发达国家的进口上，这一点表现得尤为明显。例如，就棉花和纺织品而言，数据清楚表明，在发达国家的关税随着来自发展中国家的进口品加工程度而不断升级。

B. 多哈回合谈判中的市场准入问题

4. 2006 年 7 月，多哈回合谈判中止，由于谈判缺乏进展，未能实现在多哈回合中对发展中国家的重要出口产品降低关税的希望。农产品的市场准入仍然是谈判中进展最少的议题，尽管在香港举行的世贸组织第六次部长会议与会者在会议之前和会议期间提出了一些提案。

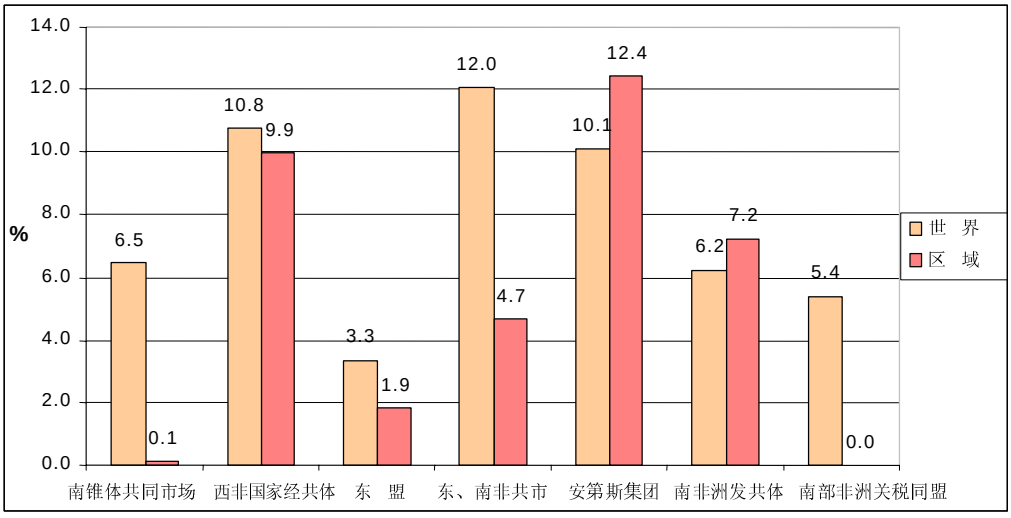
5. 尽管进行了深入谈判，并提出了许多提案，但与会者未能为非农产品市场准入确定完整的谈判模式。非农市场准入谈判的关键议题集中在所谓的瑞士关税削减公式、给予发展中国家反映“不完全互惠”原则的灵活性，以及非约束性关税税目待遇。其他议题则包括非从价税、非关税壁垒、关税削减对现行非互惠优惠的影响(优惠侵蚀)、部门问题，以及最不发达国家和其他发展中国家集团的特殊灵活性。

6. 世贸组织第六次部长会议还承认通过加强对发展中国家农产品和非农产品的市场准入推进多哈回合发展目标的重要性。为此，会议决定为农产品和非农产品市场准入设立相对较高的目标。在取消对谈判的中止后，谈判者面临的一个重大挑战是按照特殊和差别待遇原则，平衡和按比例地实现这一目标。

C. 根据南南区域贸易协定的关税宽放化

7. 上一个十年目睹了人们广泛以区域贸易协定为途径，实现贸易自由化和经济一体化。到 2006 年底，此类协定总计接近 200 个，包括已经最后完成或生效者、正在谈判者和已经提议者。目前，区域贸易协定伙伴之间的贸易占全球贸易的将近 45%。许多此类区域贸易协定是发展中国家之间签定的。贸易自由化是南南区域贸易协定的主要目标，并在这方面取得了不同程度的成功。

图 1. 一些区域贸易协定对世界及各自地区的贸易加权平均适用关税总计



资料来源：贸发会议贸易信息系统数据库

8. 图 1 显示了 7 个南南区域贸易协定对世界及其各自地区的贸易加权平均适用关税。然而，由于不掌握一些国家的优惠关税数据，到目前为止关税宽放化的实际程度可能会低估。似乎南部非洲关税同盟和南锥体共同市场在其各自成员国之间实现了贸易的完全或接近完全自由化。东盟和东、南非共市在这方面取得了长足进展，虽然其一些成员仍然对它们的区域贸易协定伙伴适用比世界其他地方更高的关

税。例如，东盟的老挝人民民主共和国的情况就是如此，这部分是由于它从其区域伙伴那里进口产品较少，2005 年仅占进口总值的 14%，低税率则集中在来自其他地区的进口品上。它还对占其总进口的 32%的中国产品给予优惠待遇。在西非国家经共体，尼日利亚从本地区进口很少产品(2005 年占其总进口的 8%)。在安第斯集团和南非洲发共体，适用于伙伴国家的平均税率高于适用于世界其他地区的税率。在安第斯集团的例子中，2005 年，很可能玻利维亚的进口只有十分之一来自本地区，相形之下，40%来自南锥体共同市场国家。在南非洲发共体的例子中，安哥拉的进口只有 12%来自南非洲发共体地区，较低的关税大多适用于来自其他地区的进口品。

三、非关税壁垒：非关税壁垒问题知名人士小组工作的进展

A. 非关税壁垒对发展中国家的影响

9. 八轮关贸总协定多边贸易谈判回合促使关税率持续下降，连同区域、双边和单边贸易自由化，凸显了非关税壁垒作为贸易保护和监管手段的相对重要性。不同国家适用了广泛的非关税壁垒，对开放和透明的全球贸易，尤其是对发展中国家的贸易和发展绩效和前景产生影响。然而，旨在对非关税壁垒及其影响作出更为完整、准确和及时分析的研究工作存在严重差距，这是由于关于此类壁垒的经验性和概念性知识很有限，受制于缺乏共同的定义和方法、数据的数量和质量不足以及没有量化手段。

10. 尽管非关税壁垒面临这些限制，现有信息表明，技术标准和遵循评估等技术措施正在增加，已成为国际贸易中的紧迫问题。乌拉圭回合结束 10 年后，除反倾销和反补贴措施等最广泛使用的重要非关税壁垒外，政府指定的检验和认证要求增加了 7 倍。[2] 虽然很难准确估计遵守各种外国技术条例和标准对国际贸易的影响，但生产商和出口商肯定需要支付大量费用。这些费用一般产生于：外国规章的翻译、聘用技术专家解释外国规章、调整生产设施以适应这些要求。此外，还需要证明出口符合外国规章条例。

---

[2] 贸发会议贸易信息系统数据。

11. 发展中国家关注的主要非关税壁垒可概括如下：第一，在准入和进入发达国家市场方面，技术措施和价格管制措施是发展中国家关心的主要问题。第二，在发展中国家间贸易中，海关和入关行政手续、准关税措施(例如进口附加税和附加费)以及影响基础设施、知识产权保护和体制的其他管制措施也构成了贸易障碍。第三，对发展中国家有出口利益的产品，如渔业产品、电子设备、药品和纺织品，相对于其他部门，更多地受到非关税壁垒的影响。尤其是，发达国家技术措施的兴盛，增加了发展中国家企业进入国际市场的成本和不必要的负担。这些都表明了非关税壁垒对发展中国家贸易绩效和前景的严重影响，需要人们更多地关注伴随这些壁垒而来的重大技术和政策问题。

B. 非关税壁垒和区域贸易协定

12. 非关税壁垒对区域一体化进程产生了不利影响。可交易商品的生产商可利用这些壁垒，通过分割市场实现垄断寻租。在主要区域一体化安排中，欧洲联盟很有争议地在统一技术、卫生和环境标准方面取得了最大进展。根据《北美自由贸易协定》，采取了一项分阶段方针处理非关税壁垒，虽然针对纺织品和汽车适用了详尽的原产地规则。

13. 关于南南区域贸易协定背景下非关税壁垒的信息和分析很少，虽然这已经成为谈判贸易自由化过程中的一个重要问题。一些区域贸易协定采取步骤，联手协调有关标准和技术条例。例如，加勒比共同市场成员建立了加勒比区域标准和质量组织，以就商品的生产和贸易制订区域标准。在其他南南协定中也作出了类似努力。非关税壁垒可能限制贸易，而协定的遵守和协调(例如共同标准，相互承认等等)可能促进贸易。发达国家已进一步推动相互承认协定。这可能导致从不遵循的发展中国家转移贸易。如果南南区域贸易协定也通过审议非关税壁垒提供深化这些协定的机会，参与其中的发展中国家相互间贸易就可能得到促进。

C. 非关税壁垒问题知名人士小组

14. 在这一背景下，贸发会议秘书长设立了非关税壁垒问题知名人士小组，有下列职能：[3] (a) 就非关税壁垒的定义、分类和量化问题提供建议；(b) 就搜集和传播非关税壁垒数据确定实质性工作方案的要点并制订该方案，重点是发展中国家面临的问题；(c) 就进一步加强贸易分析和信息系统数据库提供指导；(d) 审议在非关税壁垒领域有助于发展中国家的能力建设和技术合作活动并提供建议；(e) 就有关非关税壁垒问题的政府间合作和协调提供咨询意见；(f) 促进捐助界的合作；(g) 就知名人士小组工作的后续行动制订全面建议。

15. 知名人士小组 2006 年 7 月 12 日在日内瓦举行第一次会议，审议了知名人士小组工作的性质和范围，以及组织问题。关于实质性事项，强调了下列问题：

(a) 定义、分类、量化和数据收集方针

16. 对贸易分析和信息系统进行了初步审查，重点是其差距和应当作出的必要改进。据指出，在非关税壁垒问题上，可供公众查阅的最完整的信息载于贸发会议贸易分析和信息系统数据库，该数据库可通过贸发会议和世界银行联合开发的世界综合贸易解决办法软件检索。然而，贸易分析和信息系统还很不完整，由于缺乏最新的非关税壁垒数据，该系统受到严重限制。

17. 建议以贸易分析和信息系统数据库为基础，建立关于非关税壁垒的更为完整的数据库。在此过程中，必须保持目标的合理性，侧重于较容易处理的领域。最终，该数据库应在其领域中名列前茅。

18. 关于定义，非关税壁垒数据应在边界措施和边界内措施之间作出区分。对国际标准的适用与否也应加以考虑。关于涵盖范围和分类，与会者认为，商品(制成

---

[3] 知名人士小组成员包括 Alan Kyerematen 先生阁下，加纳贸易部长；Anne O. Kruger 女士，国际货币基金组织前第一副总裁；Rufus H. Yerxa 先生，世界贸易组织(世贸组织)副总干事；Dirk J. Bruinsma 先生，贸发会议副秘书长；L. Alan Winters 先生，世界银行发展研究小组主任；Marcelo de Paiva Abreu 教授，里约热内卢天主教大学经济学教授；Alan V. Deardorff 教授，密歇根大学经济学和公共政策教授；Amit Mitra 先生，印度工商协会联合会秘书长；Lakshmi Puri 夫人，贸发会议秘书处国际贸易司司长和知名人士小组成员秘书。

品和农产品)应包括在数据库内，而对服务，则应给予更长远的考虑。重点应当是卫生和植物检疫措施和技术性贸易壁垒。然而，已包括在贸易分析和信息系统数据库内的项目，例如财政措施应予以保留。应考虑新的条目，为此，应审查其他现有非关税壁垒数据库中包括的有关条目。然而，应当有一些最低限度的标准，将涵盖范围限制在可控制的限度内。

19. 会上提出了量化问题。从说明一个数量级的角度来看，量化似乎是可取的。然而，获得数字很困难，可能是判断性的，这就影响了数据库的可信度。量化可视为一种分析职能，而不是作为数据库的一部分。一个可能性是在第二回合，也即在搜集和列示数据之后进行有选择的量化。为此，数据库应载入足够的文件，以便利量化。数据库还可载有供参照的量化估计。人们强调，在加强的贸易分析和信息系统中，非关税壁垒数据应当较容易与其他数据，例如生产和消费数据匹配。

20. 对在国家一级搜集非关税壁垒数据的主要问题进行了一般性讨论。搜集非关税壁垒数据是一项极为艰巨的任务。处理这一问题的有效途径是从尽可能广泛的来源搜集信息。使用信息技术可增进数据的可得性。然而，数据核查很重要。此外，非关税壁垒应反映进口商和出口商双方的观点。会上强调了需要加强发展中国家在这方面的能力。

(b) 可能的用途和最终用户

21. 数据库应允许不同用户为不同目的使用。数据应用于多边监测、研究、政策咨询、协助出口商，以及确认问题，促进决策，制订标准或今后的贸易谈判。认定了三类最终用户：(a) 贸易谈判，(b) 研究与分析，(c) 发展中国家的能力建设。

(c) 多机构支持小组

22. 商定了设立多机构支持小组，以提供技术材料，支持知名人士小组的实质性工作。[4] 该小组由处理非关税壁垒问题的主要国际组织的专家组成，有以下职能：就非关税壁垒的定义、分类、方法和量化问题提供建议；审查加强贸易分析和信息

[4] 决定由 Khalil Rahman (贸发会议)和 Bernard Hoekman (世界银行)担任支持小组的共同协调员。

系统数据库的方式和方法，使之更加全面，并增进其公共用途；就非关税壁垒方面的机构间合作提供建议；制订机构间战略和行动草案，以加强发展中国家处理非关税壁垒问题和搜集非关税壁垒数据的能力。该小组今后会议的频率将视需要决定。

(d) 知名人士小组和支持小组工作的资金筹措

23. 已建议筹备一项技术合作项目，支持知名人士小组和支持小组的工作。支持小组共同协调员将准备项目草案，供贸发会议秘书长考虑。

24. 最终，加强贸易分析和信息系统数据库的工作将是资源集约的。为满足伴随产生的费用，有必要向捐助者发出呼吁。知名人士小组的成员将利用他们的影响力，向捐助界宣传。为整体的贸易数据收集尤其是非关税壁垒数据收集使用“贸易援助”的可能性受到注意。在这一方面，强调了与贸易援助特别工作队建立联系的重要性。

D. 非关税壁垒问题多机构支持小组

25. 应贸发会议秘书长邀请，下列机构同意加入多机构支持小组：粮食及农业组织、国际货币基金组织、国际贸易中心(贸发会议/世贸组织)、经济合作与发展组织、联合国工业发展组织、世界银行和世界贸易组织。

26. 多机构支持小组的第一次会议于 2006 年 10 月 12 日在世界银行总部举行。讨论的主题包括：

- *非关税壁垒的定义*。与会者普遍认为，非关税壁垒的定义应尽可能广泛，包容所有有可能影响贸易的贸易政策措施，而不预先考虑这些措施的实施是为了限制进口还是为了保护消费者利益等专门目的。
- *非关税壁垒的分类*。贸发会议的编码系统将酌情增加其他措施或取消多余的措施，为建立新的非关税壁垒分类提供依据。
- *非关税壁垒数据搜集*。贸发会议为借助因特网从出口商和进口商那里搜集数据提供了有关概念。从出口商那里获取的信息(出口商投诉)应辅之以从实施措施国家(进口商)那里搜集的正式信息，如有可能则具体到产品一级。由于这一方针涉及人力资源以及计算机软件开发和硬件维修方

面的巨大资源，建议提出一个由若干国家参加的试点项目，并请求提供资金。世界银行建议，它可着手为此类项目筹资。还建议要保证已经从其他机构，例如货币基金组织(主要是关于财政措施的国家一级信息)、经合组织(调查结果)以及一些政府，例如已经同意披露其非关税壁垒数据库中所有信息的美国国际贸易委员会那里搜集的信息的安全。

- 量化。会议同意数据的搜集方式必须有利于非关税壁垒的量化，以供进行进一步分析。目前贸易分析和信息系统数据库关于非关税壁垒的格式可做必要扩展，以容纳新的信息，满足研究人员量化努力的需要。

27. 会议商定了一系列后续措施：向机构间支持小组成员分发关于非关税壁垒定义及分类、准备搜集和核实的信息和每一机构的投入的调查问卷(由贸发会议实施)；继续筹备支持小组下一次会议。

28. 会议的三项主要成果包括：(a) 在与会者积极参与下，顺利启动了多机构支持小组，预示了知名人士小组工作的良好前景；(b) 澄清了从非关税壁垒数据的定义到搜集等一系列复杂问题；(c) 现有数据库得到承认，商定了在贸发会议贸易分析和信息系统数据库基础上开展工作。多机构支持小组的下一次会议将由粮农组织担任东道主，2007 年春在罗马举行。

四、建立发展中国家在世界贸易新兴活跃部门的竞争性供应能力

A. 发展中国家参与新兴活跃部门的趋势

29. 发展中国家在世界贸易的新兴活跃部门发挥了越来越重要的作用。表 1 (附件一)表明，1995-2005 年期间，世界贸易中 25 个最活跃的产品组的出口额增加了。矿物和金属、化学品和药品、机械和交通和部件、电子产品以及纺织品和服装继续在这一清单上占主导地位。发展中国家在许多这些部门加强了它们的参与程度。在一些活跃的纺织品类别中，它们将近占世界出口的三分之二。它们在矿物燃料、电子机械设备和部件、有机化学品、矿石、铁道机车和车辆出口中所占份额达这些项目世界总出口额的一半或以上。在一些类别，例如光学产品、某些贱金属、矿物燃料、家俱和某些运输车辆中，1995-2005 年期间，它们的总出口额增加了 300%或以上。

B. 新兴活跃部门中的供应能力建设：贸发会议──菲利普公司在南部非洲的电子倡议

30. 然而，并非所有国家都能够充分参与世界贸易的活跃部门。例如，2005年进行了世界贸易新兴活跃部门的第二次部门审查，审议了电气和电子部门，审查的一个重要发现是，在这个极为活跃的贸易部门的生产和贸易中，非洲大陆相对于其他发展中地区，参与程度很低(见表 1, 协调制度编码 85)。在该次部门审查后，贸发会议和作为全球性大公司的皇家菲利普电子公司决定携手合作，探讨在南部非洲地区(南部非洲发展共同体)建立节能灯泡工业的初步可能性和先决条件。

31. 这一试点项目应被视为对2005年10月贸发会议世界贸易新兴活跃部门专家会议电气和电子部门政府间审查的一项切实的后续行动。2006年7月19日至20日，贸发会议在菲利普公司和开发计划署协作下，在比勒陀利亚主持召开了一次区域会议，审议如何着手在南部非洲发展共同体地区投资并生产节能灯泡(见关于会议成果的附件二)。出于同样原因，贸发会议和菲利普公司还对莱索托、莫桑比克和南非进行了咨询性访问。继这些活动，菲利普公司形成了它的看法，重点是落实这一项目的必要先决条件。

32. 在编写本报告时，正就关于该项目的主要政策考虑与南部非洲发展共同体国家进行协商。根据菲利普公司提供的信息，最低市场规模是项目可行性的最重要因素。有待解决的关键问题涉及南部非洲发展共同体地区对紧凑型节能灯泡的共同关税、原产地规则以及技术标准。该项倡议的成功主要取决于这些问题的解决。

33. 项目的目标是 (一) 通过建立节能灯泡产品的竞争性供应能力，加强南部非洲发展共同体成员之间的合作；(二) 促进南部非洲发展共同体地区的节能政策，应对能源成本上涨的挑战，实现可靠的能源安全；[5] (三) 减少温室气体排放，增进环境可持续性。

34. 南部非洲发展共同体国家的主要受益预期为 (一) 促进节能和可持续发展，支持执行国家/区域能源战略；(二) 振兴该地区电气和电子工业，并有可能向其他地区和发达国家出口；(三) 创造更多就业机会；(四) 转让现代技术。

---

[5] CFL-I 型节能灯泡相对于非节能灯泡节省 80%的能源消耗。如果每只灯泡的平均能源消耗减少 60 瓦，则充分置换 1.4 亿普通灯泡(南部非洲发展共同体地区的估计市场)将节电 8,000 MW，这相当于许多中型发电站的发电量。

附 件 一

表 1. 1995-2005 年期间，世界贸易中 25 个最活跃的产品组的出口数额增长情况，按出口额增长排序

产品部门(协调制度章节)		世界出口(百万美元)			发展中国家—世界出口(百万美元)			
协调制度编码	名 称	**1995**年出口额	**2005**年出口额	增长率(%)	**1995**年出口额	**2005**年出口额	增长率(%)	在**2005**年世界出口中所占份额(%)
27	矿物燃料、矿物油及其蒸馏产品	247 599	1 068 055	**331.37**	129 529	530 498	**309.56**	**49.67**
30	药 品	57 508	246 621	**328.84**	3 579	11 702	**226.93**	**4.74**
26	矿沙、矿渣及矿灰	20 990	64 509	**207.34**	11 180	36 872	**229.81**	**57.16**
75	镍及其制品	5 942	18 072	**204.15**	808	2 540	**214.39**	**14.05**
81	其他贱金属、金属陶瓷及其制品	4 125	11 595	**181.07**	822	3 409	**314.93**	**29.40**
63	其他纺织制成品/成套物品/旧衣着等	13 357	32 263	**141.54**	6 543	21 455	**227.90**	**66.50**
33	精油及香膏/芳香料制品/化妆盥洗品	23 937	57 804	**141.48**	2 419	7 758	**220.71**	**13.42**
90	光学、照像、电影、计量、检验、精密仪器等	133 690	322 631	**141.33**	15 080	84 911	**463.06**	**26.32**
86	铁道及电车道机车、车辆及其零件	9 795	23 187	**136.73**	2 821	7 750	**174.69**	**33.42**
29	有机化学品	115 143	262 560	**128.03**	17 886	65 400	**265.65**	**24.91**
97	艺术品、收藏品及古物	6 411	14 437	**125.18**	261	1 044	**300.01**	**7.23**
72	钢 铁	121 422	273 203	**125.00**	27 079	77 338	**185.60**	**28.31**
85	电机、电气设备及其零件/录音机等	629 004	1 390 896	**121.13**	202 783	681 162	**235.91**	**48.97**
94	家俱/寝俱、褥垫、弹簧床垫、软座垫等	55 105	120 139	**118.02**	10 416	41 614	**299.53**	**34.64**
73	钢铁制品	77 299	167 533	**116.73**	14 130	49 561	**250.75**	**29.58**
39	塑料及其制品	152 867	330 252	**116.04**	30 363	96 415	**217.54**	**29.19**
83	贱金属杂项制品	17 478	37 151	**112.56**	3 208	11 611	**261.98**	**31.25**
71	天然或养殖珍珠、宝石或半宝石、贵金属、硬币等	84 392	176 046	**108.61**	24 216	64 262	**165.37**	**36.50**
19	古物、粮食粉、淀粉或乳制品/糕饼点心	14 104	29 144	**106.64**	1 940	4 805	**147.76**	**16.49**
80	锡及其制品	1 658	3 410	**105.68**	1 278	2 790	**118.40**	**81.83**
87	车辆及其零件、附件，但铁道及电车道车辆除外	437 009	898 358	**105.57**	35 945	143 589	**299.47**	**15.98**
60	针织物及钩编织物	9 541	19 563	**105.04**	4 812	12 605	**161.97**	**64.43**
34	肥皂、有机表面活性剂、洗涤剂等	14 555	29 577	**103.20**	2 137	5 307	**148.39**	**17.94**
43	毛皮、人造毛皮及其制品	3 812	7 739	**103.03**	1 160	4 328	**273.13**	**55.92**
61	针织或钩编的服装及衣着附件	55 171	111 055	**101.29**	30 897	73 840	**138.99**	**66.49**

资料来源： 贸发会议商品贸易数据库。

附 件 二

世界贸易中新兴活跃部门问题区域会议

南部非洲国家能否在电气和电子部门发挥作用？

2006 年 7 月 19 日至 20 日，比勒陀利亚

结论和建议[6]

贸发会议、开发计划署和菲利普公司 2006 年 7 月 19 至 20 日在南非的比勒陀利亚联合主持了区域会议，重点讨论了 11 个南部非洲国家[7] 在电气和电子部门的生产、贸易和投资中的潜力和前景，该部门是世界贸易新兴活跃部门之一。与会者认为，这次会议是调动所有利益相关者以整体方式解决非洲国家竞争性供应能力建设和多样化的一个创新方针。

会议 (a) 审查了影响该部门生产、投资和贸易的因素；(b) 讨论了政府和私人部门在加强供应能力方面的各自作用，外国直接投资和该地区的市场供应条件，尤其是在电气部门和在激烈竞争情况下；(c) 探讨了在该地区发展节能灯泡业的例子；(d) 讨论了区域贸易体制和贸易协定，以及支柱性区域节能战略，侧重于其对该部门建设有效生产和出口能力的影响。

与会者承认促进传统公私伙伴关系对在电气和电子部门中建立或加强具有成本效益的竞争性供应能力至关重要。与会者还强调，此类伙伴关系应被视为一项长期事业，旨在促使南部非洲国家进入全球电气和电子部门生产和价值链，而这一过程则始于相对简单但技术先进的产品，例如节能灯泡。关于最初的投资机会，提及下列因素作为重要的先决条件：(一) 稳定和可预测的投资环境；(二) 有利和协调的区域市场条件(例如南部非洲国家单一的统一市场)；(三) 可靠的交通基础设施；(四) 反应快捷和可靠的经销网络；(五) 安全和具有成本竞争力的通信和能

---

[6] 2006 年 7 月 20 日在闭幕会议上通过。

[7] 博茨瓦纳、莱索托、毛里求斯、马拉维、莫桑比克、纳米比亚、斯威士兰、南非、坦桑尼亚联合共和国、利比亚和津巴布韦。

源基础设施；(六) 高质量的劳动力；(七) 靠近国家/地区主要的投入供应商和相应服务供应商；(八) 进入一体化区域市场的安全和可预测的机会。

会议呼吁该地区各国政府考虑下列措施：(一) 注重执行南部非洲发展共同体共同的市场准入条件(包括在南部非洲发展共同体一体化市场取消关税和降低非关税壁垒)；(二) 适用税务和其他激励措施，吸引有助于节能灯泡生产和贸易的有效投资；(三) 促进可预测和透明的管理环境，包括节能战略；(四) 促进该地区基础设施的改进和现代化。

与会者欢迎菲利普公司作为当下一项后续行动，就在南部非洲各国建立生产设施(例如组装厂)，生产节能型灯泡展开专门的可行性研究。与会者同意，这将大大加强南部非洲地区参与电气和电子部门的机会，同时促进能源安全、可持续发展和实现联合国《千年发展目标》。

与会者请贸发会议在其对世界贸易新兴活跃部门的年度部门审查中继续关注非洲国家的需要和要求。他们还欢迎贸发会议和开发计划署协同努力，在该地区展开具体的业务活动，包括促进公私伙伴关系，同时促请捐助界对此类活动给予大力支持。

-- -- -- -- --