



**КОНФЕРЕНЦИЯ ОРГАНИЗАЦИИ
ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ
ПО ТОРГОВЛЕ И РАЗВИТИЮ**

Distr.
GENERAL

TD/B/C.II/MEM.1/4
10 February 2009

RUSSIAN
Original: ENGLISH

СОВЕТ ПО ТОРГОВЛЕ И РАЗВИТИЮ

Комиссия по инвестициям, предпринимательству и развитию

Рассчитанное на несколько лет совещание экспертов по политике развития
предпринимательства и укреплению потенциала в области науки,
технологии и инновационной деятельности (НТИ)

Первая сессия

Женева, 20–22 января 2009 года

**ДОКЛАД РАССЧИТАННОГО НА НЕСКОЛЬКО ЛЕТ СОВЕЩАНИЯ
ЭКСПЕРТОВ ПО ПОЛИТИКЕ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
И УКРЕПЛЕНИЮ ПОТЕНЦИАЛА В ОБЛАСТИ НАУКИ, ТЕХНОЛОГИИ
И ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (НТИ) О РАБОТЕ ЕГО
ПЕРВОЙ СЕССИИ,**

проходившей во Дворце Наций в Женеве 20–22 января 2009 года

СОДЕРЖАНИЕ

Стр.

I.	РЕЗЮМЕ ДИСКУССИЙ	3
II.	ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАМЕЧАНИЯ И ИТОГОВЫЕ МАТЕРИАЛЫ, ТРЕБУЮЩИЕ КОНКРЕТНЫХ ДЕЙСТВИЙ	22
A.	Рекомендуемые темы для следующих трех сессий рассчитанного на несколько лет совещания экспертов	22
B.	Рекомендации для межсессионной работы	23
III.	ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ВОПРОСЫ	26
A.	Выборы должностных лиц	26
B.	Утверждение повестки дня и организация работы	26
C.	Итоговые документы сессии	26
D.	Утверждение доклада	27
E.	Прочие вопросы	27
F.	Заключительные замечания Председателя после завершения подготовки настоящего доклада	27

Приложения

I.	ПРЕДМЕТНЫЙ УКАЗАТЕЛЬ РЕЗЮМЕ ДИСКУССИЙ	28
II.	ВЕБРЕСУРСЫ	32
A.	Рамочные схемы	32
B.	Другие материалы	33
III.	УЧАСТНИКИ	35

I. РЕЗЮМЕ ДИСКУССИЙ

1. Первая сессия рассчитанного на несколько лет совещания экспертов по политике развития предпринимательства и укреплению потенциала в области науки, технологии и инновационной деятельности (НТИ) была открыта исполняющей обязанности заместителя Генерального секретаря ЮНКТАД г-жой Лакшми Пури. Г-жа Пури указала, что, согласно Аккрскому соглашению, рассчитанные на несколько лет совещания экспертов открывают инновационные пути для решения сложных проблем и разработки рекомендаций по вопросам политики. Она подчеркнула важное значение концепции "благоприятствующего государства" в деле поощрения предпринимательства и инновационной деятельности, особенно во времена экономического кризиса. Она особо отметила, что инновационная деятельность и предпринимательство играют важную роль в создании всем странам условий для преодоления некоторых из глобальных проблем, таких как изменение климата и "зеленая технология", энергетическая и продовольственная безопасность, а также экономическое и социальное развитие развивающихся стран.

2. Один эксперт высветил некоторые ключевые элементы поощрения предпринимательства. Он отметил, что предпринимательские начала вполне можно привить в правительстве, государственных учреждениях и гражданском обществе. Поэтому политика развития предпринимательства должна быть нацелена на обеспечение осведомленности и поддержки и на создание стимулов для творческих умов посредством объединения и интеграции всех ключевых действующих лиц. Он подчеркнул важное значение повышения осведомленности для стимулирования творческого потенциала населения. В Перу и, возможно, в других странах имеются юристы, инженеры и другие высококвалифицированные кадры, занимающиеся низкооплачиваемой работой, в частности в качестве водителей такси, что свидетельствует о пропасти, лежащей между образованием и реальной жизнью. Он особо отметил инициативы в области низкотехнологичной инновационной деятельности, ориентированные на нужды общин, подобные программе "Сьерра продуктива": а) которая предусматривает использование резервуаров для забора воды и прессованных пластмассовых бутылок в ирригационных системах; или б) которая охватывает так называемое "бамбуковую инициативу" для производства бумаги в северных районах Перу. По его мнению, охват ключевых действующих лиц имеет особенно важное значение для формирования качественных цепочек в целях разработки проектов и справедливого накопления богатства.

3. Еще один эксперт использовал разнообразные примеры, чтобы высветить важное значение обеспечения правильных стимулов для инновационной деятельности и коммерциализации технологий. Он продемонстрировал, почему предусмотренная в

Соединенных Штатах программа исследований по изучению инновационной деятельности малого бизнеса (СБИР) является "концептуально обоснованной и реально эффективной"¹, а также служит наглядным примером поощрения взаимодействия между исследовательскими учреждениями и промышленными кругами, отметив, что она восполняет пробел между стандартным финансированием за счет венчурного капитала, которое является ограниченным в структурном плане и рассчитано на позднее подключение и ранний уход, и мелкими исследовательскими грантами, позволяющими новообразующимся и расширяющимся предприятиям преодолевать "долину смерти". Один из ключевых факторов успеха этой программы связан с тем, что она открыта для конкурентной борьбы за гранты со стороны малых и средних предприятий (МСП), предусматривает механизм тщательной оценки и увязывает эти гранты с существующими экономическими потребностями и системой государственных закупок, что устраняет потребность в новых средствах для финансирования этой программы. Этот эксперт отметил также, что разработчикам политики необходимо устранить определенные недостатки: требующие значительных затрат времени и сложные регулятивные процедуры, тяжелое налоговое бремя, неэффективные процедуры объявления банкротства или препятствия на пути сотрудничества между университетами.

4. Эксперты провели аналогию между баскетболом и государственной политикой развития предпринимательства и инновационной деятельности. Например, не все броски в баскетболе оказываются результативными, но это не может служить веским предлогом для прекращения игры.

5. Эксперты обсудили также роль рынков, конкуренции и правительств и пришли к выводу о том, что если в прошлом существовал своего рода консенсус относительно того, что правительство должно вмешиваться в экономику только в целях выправления сбоев рыночного механизма и обеспечения позитивных внешних эффектов, то в реальности оказалось, что правительства на протяжении всей истории оказывали серьезную поддержку многим инициативам и внедрению многих новых технологий.

¹ Ключевой вывод оценки СБИР, проведенной недавно национальными академиями.

6. В связи с текущим кризисом один эксперт процитировал Рама Эммануэля², который сказал, что "никак нельзя допустить, чтобы серьезный кризис прошел для нас без уроков", подразумевая, что нужно учиться на ошибках. Возможно, настал удачный момент для "зеленой революции". Было подчеркнуто также, что в кризисные времена безопаснее оказывать поддержку инновационной деятельности на уже действующем предприятии, чем поддерживать новый проект с нуля.

7. Ожидается, что правительства, научные круги и частный сектор будут взаимодействовать в рамках эффективно функционирующей инновационной системы. В связи с этим научным кругам необходимо научиться коммерциализировать результаты своей деятельности.

8. Сотрудники ЮНКТАД подчеркнули основные идеи, содержащиеся в справочных документах, подготовленных для этого совещания. С одной стороны, они отметили использование в разных регионах мира разных моделей поощрения предпринимательства, таких как Университет Земли в Коста-Рике и его Программа предпринимательских проектов, стратегически расположенный "Инновационный узел" в Южной Африке и Наугоград им. Мубарака (МУКСАТ) в Египте, где размещается около 40% национальных предприятий и действует 12 исследовательских центров. С другой стороны, они указали, что за последние 30 лет лишь 1% результатов работы фармацевтического сектора был ориентирован на нужды развивающихся стран. При этом они утверждали, что для проведения политики в сфере НТИ, ориентированной на нужды бедных слоев, те, кто занимается вопросами политики борьбы с нищетой и НТИ, должны взаимодействовать, что это необходимо для стимулирования технологичных предприятий и содействия освоению результатов НТИ предприятиями и что для поощрения формирования благоприятной среды и содействия генерированию и распространению знаний необходимы правильные меры регулирования.

9. Эксперты привели различные примеры моделей передовой практики в области развития предпринимательства, ориентированных на обеспечение осведомленности и содействие формированию и росту предприятий. Например, одним из таких уникальных механизмов финансирования является фонд "Фундасьон Чили" - некоммерческий фонд, учрежденный в 1976 году для разработки способов диверсификации чилийской экономики. Коротко говоря, "Фундасьон Чили" создает компании для проверки новых технологий и оценки их технической и экономической жизнеспособности в целях привлечения людей к созданию компаний в интересующем их секторе. После увеличения

² Глава администрации президента Барака Обамы.

частных инвестиций и начала становления отрасли компания, созданная этим фондом, продается частному сектору.

10. Что касается создания предприятий, то наглядным примером, достойным подражания, является Буркина-Фасо. В процессе рационализации и упрощения формальностей были устранены формальности и условия, считавшиеся излишними, само число формальностей было сокращено с 25 в 1990-х годах до восьми в 2000 году, а время для учреждения компаний было уменьшено с 90 до 15 дней. В 2005 году правительство вместе с Торговой палатой создало центры упрощения учредительных формальностей (ЦЕФОР). Благодаря этим центрам в настоящее время требуется соблюсти лишь четыре формальности, задержка составляет всего семь рабочих дней, а затраты являются максимально низкими.

11. Эксперты отметили, что правительства в рамках государственной политики должны стремиться к улучшению делового климата, а также к повышению предпринимательского потенциала за счет обеспечения осведомленности и повышения квалификации. Благодаря эффективным программам были разработаны учебные программы по вопросам предпринимательства для учащихся от средних школ до университетов, а также для особо выделенных групп в неформальном секторе. Инновационные подходы к развитию предпринимательского образования могут разрабатываться во взаимодействии с частным сектором.

12. В числе примеров успешно действующих программ была названа программа "Эндевор", представляющая собой модель стимулирования высокоэффективного предпринимательства. Программа "Эндевор" предпочитает действовать в странах, обладающих высоким потенциалом. С момента своего учреждения программа "Эндевор" обеспечила проверку 19 000 предпринимателей, отобрала и поддержала более 380 высокоэффективных предпринимателей, которые создали более 86 000 высокооплачиваемых рабочих мест и генерировали поступления в размере более 2,5 млрд. долларов. Бразильская программа "Эндевор" начала действовать в 2000 году, и в ближайшем будущем она достигнет уровня самоокупаемости, поскольку успешные предприниматели присоединятся к программе "возврата", передавая 2% своих акций программе "Эндевор".

13. Еще одним примером является Центр развития предпринимательства Уганды, который представляет собой действующий по принципу "одного окна" центр поощрения предпринимательства, оказывающий активную поддержку малым и средним предприятиям (МСП) в целях повышения их производительности, темпов роста и конкурентоспособности. Компании, проходящие подготовку в этом центре и связанные с

ним, легче получают кредиты и могут расширять свою деятельность. Центр развития предпринимательства Уганды был учрежден на основе модели ЭМПРЕТЕК ЮНКТАД. Его совет возглавляют самые видные местные предприниматели, и в его состав входят девять членов: шесть от частного сектора, один от Министерства финансов, один от Центрального банка и один от Программы развития Организации Объединенных Наций (ПРООН). Одним из успешных начинаний этого центра стала подготовка одного предприятия, на которую было потрачено 12 000 долл.; в свое время эта компания платила налоги в размере 45 000 долл., но после прохождения подготовки она попала в список 200 крупнейших налогоплательщиков страны и ежегодно платит налоги в размере 1 млн. долларов.

14. Было отмечено, что программа подготовки предпринимателей ЭМПТЕРЕК обеспечивает развитие личных предпринимательских качеств в рамках трех категорий - нацеленности на результат, планирования и обеспечения влияния. ЭМПРЕТЕК действует в 27 странах. В Бразилии она подготовила 150 000 предпринимателей.

15. Компания "САБ Миллер" рассказала о своем опыте, доказывающем, что крупным компаниям выгодно и целесообразно развивать МСП, которые участвуют в их производственно-сбытовых цепях, в рамках схем партнерства.

16. Эксперты обсудили вопрос о присуждении премий в качестве способа повышения осведомленности о предпринимательской деятельности и оказания позитивного влияния на отношение общества к предпринимателям. Было отмечено, что присуждение призов и проведение соревнований в школах способствуют развитию навыков творческого мышления. Присуждение премий следует использовать на местном, национальном, региональном и глобальном уровнях. Одним из примеров таких глобальных премий является старейшая премия "Предприниматель года", присуждаемая компанией "Эрнст и Янг". Этой программой охвачено более 10 000 предпринимателей, более 135 городов, более 50 стран, 6 континентов и каждый цикл на протяжении последних 18 месяцев. После прохождения национального уровня жюри, независимое от компании "Эрнст и Янг" или от спонсоров, делает свой выбор на основе следующих критериев: дух предпринимательства, финансовые результаты, стратегическая направленность, воздействие на уровне общины/глобальном уровне, инновационная деятельность, личная добросовестность и влияние. Среди стимулов для участия предпринимателей можно отметить престижность и возможность налаживания глобальных связей. В силу своего характера премия "Предприниматель года" получает хорошее освещение в СМИ, особенно там, где эта программа относительно нова и заслужила хорошую репутацию у правительств.

17. Эксперт, представлявший компанию "Эрнст и Янг", отметил также, что различные отделения "Эрнс и Янг" оказывают бесплатную непосредственную поддержку предпринимательским проектам в развивающихся странах. Например, швейцарское отделение компании "Эрнст и Янг" оказывает поддержку проектам развития предпринимательства через фонд "Прабина" в Непале.

18. В качестве ключа к развитию инновационной деятельности эксперты выделили необходимость взаимодействия между университетами, промышленностью и правительством ("модель тройной спирали"). Они отметили, что люди склонны забывать о корнях успешного или даже героического предпринимательства или инновационной деятельности, но практически всегда находят возможность для объединения усилий, чаще всего по модели "трех спиралей". Они указали на тенденцию к усилению взаимозависимости экономических условий, в которых функции и сферы компетенции этих трех основных заинтересованных сторон переплетаются. Например, университеты уже более не являются просто генераторами знаний и навыков, а еще и учреждают фирмы через инкубаторы. Промышленность может выполнять образовательные функции в рамках корпорационных учебных программ, а государственные программы могут обеспечивать венчурный капитал.

19. Подобно образовательным и исследовательским функциям, функции передачи технологии и формирования компаний должны составлять часть миссии университетов. В Бразилии такие примеры встречаются в Понтификальном католическом университете Рио-де-Жанейро (Институт ПКУ-Рио) и в Сан-Паульском университете. Стоит упомянуть о том, что модель инкубаторов в Бразилии была адаптирована профессорами и выпускниками вузов, вернувшимися из ознакомительных и учебных поездок за рубеж, после отказа от импортозамещающей модели и свертывания промышленных парков в 1970-х годах.

20. В качестве элемента адаптации университетов к реалиям XXI века было предложено ввести в обиход термин "*новум тривиум*", который уже имеет исторический прецедент в виде степени "трайпос" (бакалавр с отличием), введенный Кембриджским университетом в XIX столетии. Кембриджскую модель можно еще более развить, предложив программу получения степени, объединяющую три различных набора навыков: искусства, науки и технология; языки и культура; и новаторская деятельность, предпринимательство и региональное развитие.

21. Были проведены прения по вопросу о том, являются ли неправительственные организации (НПО) четвертой спиралью в этой модели. НПО и фонды играют свою роль во всех областях предпринимательской деятельности, включая разъяснительную работу,

распространение знаний и содействие развитию сетей деловых сетей. Наглядным примером является фонд Кауфманна и его богатые программы развития предпринимательства, включая "Глобальную неделю предпринимательства".

22. Роль правительств, по мнению экспертов, должна заключаться в обеспечении гарантий законности в качестве необходимого условия инновационной и предпринимательской деятельности. Она должна предусматривать защиту свобод и содействие развитию сетевых связей в рамках "модели трех (четырёх?) спиралей". Она может заключаться также в содействии созданию или в финансировании инкубаторов, в выделении стартового капитала. Если вести речь об институциональных механизмах, то правительствам лучше поручать задачи поощрения предпринимательства независимым предпринимательским учреждениям, а не выполнять эти задачи самим. Был обсужден вопрос о важном значении учредительной, финансовой политики и политики преодоления провалов. Был поставлен вопрос о том, какие страны - помимо Соединенных Штатов - проводят политику создания страховочных сетей на случай сбоев и провалов?

23. Часть дискуссии была посвящена роли рационального управления, значению охвата ключевых заинтересованных сторон стратегиями развития предпринимательства и необходимости адаптации передовой практики к местной специфике. Помимо этого была высвечена роль стимулов в поощрении инновационной деятельности и предпринимательства. Было признано, что в целом для того, чтобы внедрение какой-либо передовой практики принесло хорошие результаты, требуется время и что здесь возможны потери или провалы. Например, Бангалору потребовалось более двух десятилетий для превращения в крупный центр инновационных фирм. Был приведен также пример "Технопарка" в Цюрихе (являющемся развитым городом с хорошими коммуникациями), которому для развития потребовалось 10 лет. В таком случае возникает естественный вопрос о том, как ускорить развитие событий. Группа не нашла каких-либо магических формул, но высказала догадку о том, что здесь каталитическую роль могли бы сыграть социальные сети и информационно-коммуникационные технологии (ИКТ).

24. Было указано также, что предпринимателями являются не только высшие руководители или учредители фирм, но и люди, создающие "предпринимательские институты", которые в свою очередь облегчают формирование и рост компаний. Некоторые из них вполне могли бы быть руководителями институтов, инициировавших создание промышленных комплексов, научных парков и компаний венчурного капитала.

25. Эксперты выразили согласие с необходимостью оценки основ инновационной или предпринимательской деятельности. Подобная оценка может быть простой. Эксперты

пришли также к выводу, что любая формула поощрения предпринимательства должна быть приемлемой для частного сектора, обеспечивать развитие связей и быть самоокупающейся.

26. Второе заседание было посвящено разработке, внедрению и оценке основ политики развития предпринимательства. Один эксперт высветил важное значение регулятивных основ для поощрения предпринимательства, особенно правопорядка, налоговых вопросов и доступа к рынкам. Кроме того, была подчеркнута значимость для поощрения предпринимательства бизнес-инкубаторов и бизнес-сетей. Например, туринскому инкубатору ИЗП "Инкубаторе импресе инновативе дель политекнико" (Италия) удалось сыграть каталитическую роль в установлении сетевых связей между предпринимателями, инвесторами, банками, "бизнес-ангелами" и консультантами. Прошедшие отбор компании пользуются у банков преференциальными финансовыми условиями. Один эксперт выделил элементы для выпестывания университетских новаторов и предпринимателей: установление связей между студентами и научными центрами, между научными кругами и деловыми и промышленными сетями и между потенциальными предпринимателями и финансирующими агентами. Этому могут способствовать четкие и благоприятные условия коммерциализации и политика в области интеллектуальной собственности. Университеты могут также обеспечивать стимулы для студентов, выдвигающих жизнеспособные деловые идеи. Эксперты обсудили также проблемы перехода от аграрной экономики к экономике, основанной на знаниях (минуя индустриализацию), и было отмечено, что в одной из областей Испании - Андалусии - был разработан особый подход. Извлеченные здесь уроки можно было бы распространить и в других регионах.

27. Было отмечено позитивное воздействие основ политики Бразилии в области развития предпринимательства на формирование и рост фирм за счет оказания групповой помощи (т.е. территориально-производственные комплексы, ассоциации, инкубаторы, бизнес-связи и т.д.). Например, Бразилия добилась хороших результатов в деле обеспечения роста и расширения МСП посредством предоставления МСП доступа к государственным закупкам с использованием модели Соединенных Штатов. Другие элементы бразильской политики включают в себя работу по повышению осведомленности посредством присуждения премий за предпринимательскую и инновационную деятельность, обеспечение специальных стимулов для индивидуальных микропредпринимателей и реализацию программ для подготовки молодых предпринимателей. Эксперты подчеркнули также важное значение последовательности в политике, координации, мониторинга и оценки при осуществлении политики развития предпринимательства. Был приведен пример, касающийся разработки политики штатов в Бразилии, в рамках которой были поставлены конкретные и согласованные цели и которая

была увязана с политикой развития предпринимательства. Еще одним примером способов взаимодействия различных учреждений в деле поощрения инновационной деятельности и предпринимательства является проект развития деловых связей ЮНКТАД-ГТЦ-СЕБРАЕ (Бразильская служба поддержки микро- и малых предприятий) - СЕНАИ в бразильском штате Пернамбуку. Это позволило МСП еще более интегрироваться в производственно-сбытовые цепи крупных фирм и повысить свои производственные и управленческие стандарты. Некоторые эксперты подчеркнули необходимость проведения различия между секторами и между существующими МСП и новообразующимися предприятиями при разработке политики развития предпринимательства. Был поднят вопрос о том, что делать с неформальным сектором с учетом его колоссального значения во многих странах; в качестве предварительного и частичного ответа было предложено обсудить, как убедить их в преимуществах перехода в формальный сектор.

28. Применительно к работе международных организаций Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) привела обзор деятельности рабочей группы по МСП. Важной вехой в разработке политики развития малого бизнеса и предпринимательства является Болонский процесс ОЭСР, касающийся политики развития МСП и предпринимательства. В итоговом документе конференции по Болонской хартии политики развития МСП был предложен последовательный подход к политике развития МСП в целях стимулирования экономического роста и социального развития как в странах ОЭСР, так и в остальных странах мира. В числе других инициатив, выдвинутых этой группой, были названы научные исследования и международные конференции по проблематике интеграции МСП в глобальные производственно-сбытовые цепи, финансирования МСП и разработки статистики предпринимательства для международных сопоставлений. Ее последняя публикация "Оценка предпринимательства: сборник показателей" содержит показатели предпринимательства по 18 странам, которые были собраны совместно с Евростатом и фондом Кауфманна, а также материалы, содержащие оценку передового опыта и результаты обмена им. ОЭСР занимается также вопросами, связанными с воздействием текущего финансового кризиса на МСП. В качестве примера совместных исследований по вопросам предпринимательства и развития МСП был приведен Меморандум о договоренности, подписанный между ЮНКТАД и ОЭСР. В связи с этим меморандумом некоторые эксперты указали на необходимость повышения авторитетности, постановки четких целей и обеспечения результативности такого рода взаимодействия.

29. Эксперт из Международной организации труда рассказал о работе этой организации по поощрению предпринимательства и описал ключевые элементы потребностей в области развития МСП и профессиональной подготовки. Он подчеркнул потребность в адресных государственных инициативах по поддержке маргинальных членов общества и

преодолению сбоев рыночного механизма. Эксперт изложил также методику Комитета доноров по вопросам развития предприятий в области диагностики, разработки, осуществления и оценки реформ в деловой сфере, которая приводится в публикации "Поддержка реформ в деловой сфере. Практическое руководство для агентств по вопросам развития". В руководстве выделяются четыре ключевых этапа реформ: диагностика, разработка решений, осуществление и оценка, а также обеспечение устойчивости. Он добавил, что доноры хорошо проводят диагностику, но разработка решений редко увязывается напрямую с установленными проблемами, а при проведении оценок упор обычно делается на деятельности, а не на количественной оценке отдачи и результатов реформ. В руководстве приводятся также 15 принципов, согласованных комитетом. В рамках будущей работы комитета предусматривается охватить такие темы, как развитие частного сектора в постконфликтных зонах, деловая среда и неформальная экономика.

30. Эксперты подняли вопрос об обеспечении более эффективной координации действий международных организаций, поощряющих предпринимательство. Однако было отмечено, что предпринимательство является междисциплинарной сферой, которая не может быть должным образом охвачена какой-либо одной организацией или государственным ведомством. Кроме того, в рамках инициативы "Единство действий Организации Объединенных Наций" несколько учреждений сотрудничают друг с другом для объединения усилий по оказанию технической поддержки правительствам и через партнерские соглашения (например, Парижская декларация и Меморандум о договоренности между ЮНКТАД и ОЭСР)³.

31. Эксперт, представлявший Национальный альянс университетских изобретателей и новаторов (НАУИН), - сеть, объединяющую более 300 университетов и колледжей, учрежденную в качестве НПО, - рассказал о работе, которую они проводят с момента учреждения этого альянса в 1995 году в целях содействия изобретательской, новаторской и предпринимательской деятельности в сфере высшего образования в качестве средства создания инновационных, коммерчески жизнеспособных и социально благополучных предприятий и обеспечения возможностей для трудоустройства в Соединенных Штатах.

32. Было отмечено, что НАУИН отстаивает единую постановку перед университетами задач по решению существующих глобальных проблем, таких как нищета, изменение климата, доступ к водным ресурсам, дефицит руководящих кадров в сфере технического предпринимательства и т.д. НАУИН способствует созданию возможностей для решения профессорско-преподавательским составом и студентами этих проблем, поддерживает

³ Примечание Председателя: Из-за нехватки времени прений и дискуссий по инициативе "Единство действий Организации Объединенных Наций" не проводилось.

реализацию творческих предпринимательских решений и поощряет применение моделей долгосрочных мер реагирования на насущные социальные нужды, способствуя углублению понимания потребностей потребителей в разных условиях, содействуя применению экономически целесообразных решений и распространению и применению технологических решений.

33. В целях поддержки становящихся на ноги университетских предпринимателей НАУИН считает необходимым предпринимать действия в областях разработки ключевых элементов так называемой "предпринимательской экосистемы", создания благоприятствующих условий, подтверждения успешных решений и признания руководящей роли предпринимателей, сохраняя при этом сфокусированность на социальном воздействии.

34. В рамках вопроса о формировании благоприятной среды эксперт предложил несколько конкретных рекомендаций, таких как: а) необходимость установления баланса в области прав интеллектуальной собственности между изобретателем и учреждением; б) предоставление академических отпусков профессорско-преподавательскому составу или выпускникам университетов для осуществления предпринимательской деятельности в целях формирования компаний для увязки стимулов между академическими и предпринимательскими интересами; и с) важное значение выявления и признания лидирующих позиций при дальнейшем продвижении студентов вперед в рамках локальных действий на низовом уровне, выдвижения инициатив, способствующих снижению уровня риска, и признания успехов, причем не обязательно в виде денежного вознаграждения. Эксперт привел также примеры достигнутых успехов, с которыми читатель может ознакомиться в тексте доклада.

35. И наконец, Исполнительный директор НАУИН поинтересовался, готова ли ЮНКТАД наладить партнерские отношения с НАУИН в рамках предпринимательской программы DR100 с целью перенять опыт работы НАУИН на глобальном уровне, т.е. а) вовлечь в эту работу университеты всего мира; б) выявить лидеров в этой среде; с) заняться разработкой методик; d) обеспечить обмен передовой практикой, учебными ресурсами и образовательными ресурсами в режиме онлайн; е) приступить к разработке программ; f) заняться подготовкой профессорско-преподавательского состава либо в рамках партнерства, либо по системе наставничества с конечной целью формирования сети программ развития предпринимательства, финансируемых в странах на местном уровне, ради создания лучшего мира посредством выпестовывания университетских новаторов и предпринимателей на глобальном уровне.

36. Третье заседание было посвящено изучению концепции открытой инновационной деятельности и вопросу о том, как основанные на сотрудничестве открытые подходы к инновационной деятельности могут способствовать развитию предпринимательства и повышению конкурентоспособности. Один эксперт предложил обсудить следующее определение: "Открытая инновационная деятельность - это использование целевых входящих и исходящих потоков знаний для ускорения внутренней инновационной деятельности и, соответственно, расширения рынков для внешнего использования инноваций"⁴. В ходе последовавших за этим дискуссий главное внимание было уделено двум вопросам: а) актуальному значению открытой инновационной деятельности для экономики развивающихся стран; и б) управлению интеллектуальной собственностью, а также вопросам, связанным с развитием потенциала.

37. В этом качестве открытая инновационная деятельность была непосредственно названа (бизнес-)стратегией. Были подняты вопросы, касающиеся актуального значения открытой инновационной деятельности для стран с малыми размерами экономики, развивающихся стран с низкими уровнями доходов и в рамках сотрудничества Север-Юг. Было указано, что некоторые развивающиеся страны уже участвуют в открытых инновационных системах. Развивающиеся страны могут получить выгоды от открытой инновационной деятельности, например посредством внутреннего лицензирования технологии, для которой они находят инновационные способы применения или бизнес-модели. Кроме того, развивающиеся и развитые страны могут получить еще больший выигрыш от открытой инновационной деятельности посредством устранения цифровых разрывов.

38. Правообладатели не используют от 80% до 90% своих патентов. Компании, полностью опирающиеся на свои внутренние исследования, переживают тяжелые времена в эпоху борьбы за конкурентоспособность и глобализации. В качестве альтернативы они могут приобретать или получать на лицензионной основе процессы или изобретения от других компаний, чтобы находиться на передовых рубежах инновационной деятельности, и в то же время предоставлять свои внутренние изобретения, которые ими не используются, другим компаниям в рамках, например, лицензирования и передачи сопутствующих технологий. Открытая инновационная деятельность может также смягчать проблему утечки умов, снизить барьеры на пути выхода на рынок, а также облегчить передачу технологии и проникновение в мировые производственно-сбытовые цепи.

39. Некоторые эксперты выразили обеспокоенность в связи с тем, что концепция научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР) слишком часто

⁴ Chesbrough V (2006). *West Open Innovation: Researching a New Paradigm* (Oxford).

приравняется к инновационной деятельности. Инновационная деятельность относится не только к высокотехнологичной сфере, о чем свидетельствуют такие примеры, как брызгозащитные устройства "Кураны", экорadiator "Джаги" или электровелосипед в Китае. Несколько участников высказали мысль о том, что для обеспечения актуального значения инновационной деятельности для экономики развивающихся стран ее нужно рассматривать через призму успешного внедрения полезных продуктов и создания новой стоимости. Поэтому НИОКР или внедрение технологий должны сопровождаться приобретением знаний, а также использованием знаний других институтов, таких как университеты и другие компании, включая конкурентов, для ускорения развития собственного инновационного потенциала. Вместе с тем один участник подчеркнул, что хотя НИОКР не обязательно тождественны инновационной деятельности, инновационная деятельность в очень значительной степени зависит от НИОКР.

40. Участие в совместных НИОКР и открытой инновационной деятельности с другими фирмами через внутреннее и внешнее лицензирование прав интеллектуальной собственности может быть сопряжено с трудностями. На деле один из серьезнейших барьеров на пути открытой инновационной деятельности связан с риском кражи интеллектуальной собственности. Поэтому налицо потребность в обновленных системах регулирования, которые не только охватывают аспекты защиты и охраны, но и позволяют обмениваться знаниями и взаимодействовать друг с другом. Для эффективного сотрудничества и обмена информацией внешнее лицензирование интеллектуальной собственности требует действенных организационных структур. При этом для управления исследовательской деятельностью компании должны управлять интеллектуальной собственностью. Тем самым компания может получить доступ к внешней интеллектуальной собственности, улучшить свою бизнес-модель и получить выгоды от своей собственной интеллектуальной собственности в рамках бизнес-моделей других компаний.

41. Совещание рассмотрело вопросы, касающиеся прав интеллектуальной собственности, повышения степени интенсивности НИОКР и активного привлечения ведущих исследователей. В числе более широких вопросов политики были обсуждены вопросы, касающиеся местной инфраструктуры, инвестиционных стимулов, благоприятных систем регулирования и удобных административных процессов. По утверждению участников, для превращения в эффективных новаторов развивающиеся

страны должны получать помощь в формировании процессов и укреплении потенциала в деле проведения переговоров по соглашениям⁵.

42. Несколько экспертов выразили мнение о том, что, хотя большинство инноваций строятся на комплексе знаний и научных достижений, процесс инновационной деятельности основывается на закрытой модели, а может строиться на открытой инновационной модели⁶, и его эволюция в этом случае продолжится. Они настоятельно призвали секретариат разработать систему мер политики мониторинга, а также оценки их эволюции и воздействия. Была высказана мысль о том, что этого можно добиться за счет коллективных усилий секретариата и представителей стран. Сотрудничество между ЮНКТАД и другими соответствующими сторонами было сочтено важным связующим звеном для распространения соответствующего опыта в развивающихся странах.

43. Было отмечено, что открытая инновационная деятельность часто не увенчивается успехом, поскольку для этого требуется иной склад ума и позитивный настрой на сотрудничество. Участникам напомнили о том, что, хотя технология и является ходовым товаром, она не всегда приносит покупателю технологии необходимые преимущества. При этом очень многое зависит от бизнес-модели. Пока же открытая инновационная деятельность является исключительной вотчиной крупных предприятий и фирм. Тем не менее малые новообразующиеся предприятия и МСП все же могут вести конкурентную борьбу, предлагая ведущим исследователям привлекательные опционы на акции.

44. Несколько участников отметили заблуждения, связанные с открытой инновационной деятельностью. Возможно, этот термин неправильно истолковывается как бесплатный доступ к результатам инновационной деятельности. В действительности же это сопряжено со значительными операционными издержками в целях поддержания индивидуальных взаимоотношений, а также формирования и сохранения сетей и навыков.

⁵ Примечание Председателя: Хотя страны могут вступать в прямые переговоры с компаниями, не до конца ясно, как они будут участвовать в переговорах, которые в большинстве случаев ведутся между субъектами частного сектора.

⁶ Под закрытой инновационной деятельностью подразумеваются процессы, использующие внутренние ноу-хау и практические не применяющие внешние знания, тогда как открытая инновационная деятельность является прямой противоположностью модели вертикальной интеграции, при которой получаемые продукты являются результатом внутренней деятельности в сфере НИОКР. Открытая инновационная деятельность подразумевает также, что внутренние идеи могут поставляться на рынок для генерирования дополнительной стоимости.

45. Был обсужден вопрос о выгодах, обеспечиваемых предприятиями, которые занимаются коммерциализацией технологий через внешних агентов, например через создание и отпочковывание новых предприятий и представление прав интеллектуальной собственности на лицензионной основе внешним сторонам. Они могут либо заключать основанные на коммерческих условиях соглашения с третьими сторонами для разработки новой технологии (т.е. передавать НИОКР на внешний подряд), либо заниматься внутренним лицензированием интеллектуальной собственности. Было отмечено, что предприятию для получения прибыли необязательно владеть результатами исследовательской деятельности.

46. Было сочтено, что энергичные центры НИОКР могут повысить свою эффективность за счет стратегии открытой инновационной деятельности, используя внутреннее и внешнее лицензирование, целевые слияния и приобретения; взаимодействие с внешними сторонами считается важным элементом наращивания потенциала в сфере открытой инновационной деятельности. Но для этого необходима крепкая внутренняя команда исследователей, связанных с внешними фирмами, исследовательскими учреждениями и проектами. Эта команда должна быть способна оценить степень ценности исследований, проводимых партнерами.

47. Несколько участников сочли важным отслеживание тенденций в открытой инновационной деятельности в силу целого ряда причин. Одна из них связана с неуклонным движением к новому разделению труда в инновационной сфере. Эта эволюция привела к формированию хорошо подготовленного, компетентного и мобильного кадрового корпуса. Университеты все активнее внедряют методы предпринимательской деятельности. Знания становятся все более доступными по всему миру. Стимулированию открытой инновационной деятельности способствуют эрозия олигополистических позиций на рынке и либерализация торговли.

48. На заключительном заседании совещания внимание было сосредоточено на использовании технологии, инноваций и предпринимательства в интересах сокращения масштабов нищеты. Развитие технологического, инновационного и предпринимательского потенциала той или иной страны и ее способность получать доступ к необходимым технологиям представляют собой ключевые элементы поддержания высоких и устойчивых темпов экономического роста в долгосрочной перспективе. Стратегия в сфере НТИ, встроенная в более широкую стратегию национального развития, сочетающую в себе меры политики, направленные на укрепление этого потенциала и формирование эффективных систем управления знаниями и инновациями, может сыграть важную роль в создании новых возможностей для предпринимателей, улучшении показателей развития национальной экономики и

сокращении масштабов нищеты. Необходима четко разработанная стратегия в сфере НТИ и соответствующая политика в этой области, но важно отметить, что некоторые ключевые вопросы политики все еще осознаны в недостаточной мере, а некоторые традиционные подходы к стимулированию инновационной деятельности нуждаются в изменении.

49. Один эксперт поделился опытом Института ускоренного развития микропредприятий (ИУРМП), который является международной некоммерческой организацией, облегчающей доступ к ИКТ и способствующей получению знаний о них. Он отметил, что микропредприятия являются самым большим источником новых рабочих мест в мире и поэтому ИУРМП через свою Программу ускоренного развития микропредприятий (ПУРМП) преследует цель эффективного охвата микропредприятий во всем мире и предоставления им доступа к технологии и программам подготовки в области ИКТ для оказания им помощи во возвращении своих предприятий и удержании темпов роста в более долгосрочной перспективе за счет партнерства с местными учреждениями. По состоянию на январь 2009 года ПУРМП обеспечивал свое присутствие в 46 центрах в 17 странах, главным образом в Европе, но строит планы обеспечения ускоренного роста во всех регионах в предстоящие годы. Решение на базе ПУРМП предусматривает формирование в полной мере работоспособного, готового к использованию учебного центра, 20-модульный учебный план (40-60 часов учебной подготовки), профессиональную подготовку инструкторов и главных инструкторов, подключение к сети ПУРМП, обеспечение доступа к онлайн-платформе, а также инструментария для поддержания устойчивости и программы наставничества.

50. Эксперты отметили, что странам следует поддерживать многообразную структуру звена предприятий, сочетающую микропредприятия, МСП и крупные компании. Несколько экспертов подчеркнули, что микропредприятия и МСП зачастую сталкиваются с проблемами, которые связаны с недостаточным доступом к финансовым ресурсам, рынкам, технологии и информации, а также с недостаточно развитыми навыками, и поэтому они нуждаются в государственной политике, направленной на поддержание их роста и развития. Эта задача является сложной, поскольку многие микропредприниматели и микропредприятия развивающихся стран относятся к неформальному сектору, и в вопросе о том, как лучше поддержать этот сектор, остается значительная неопределенность. Был достигнут консенсус в вопросе о том, что поддержка микропредприятий имеет важное значение в силу их значительной отдачи для общества из-за их потенциального воздействия на сокращение масштабов нищеты, в то время как средние предприятия могут быть наиболее инновационными и также заслуживают поддержки. В целом МСП приносят значительные выгоды обществу, поскольку они создают дополнительные рабочие места. Кроме того, в разных странах понятия микро-, малых и средних предприятий разнятся. Например, в Бангладеш 15 млн.

микропредприятий действуют на основе автоматически возобновляемого кредита в размере 100 долларов. Было отмечено также, что идеальной целью является обеспечение преобразования микропредприятий в малые предприятия, а малых предприятий в средние.

51. Исходя из своего опыта, один эксперт отметил, что для наставнической работы с новыми предпринимателями в целях их превращения в экспортеров потребовалось пять лет в расчете "один год на одного экспортера", т.е. для формирования пяти экспортеров требуется пять лет, шести - шесть лет и т.д. Он пришел к выводу о том, что непосредственное донорское финансирование МСП может быть неуместным.

52. Дискуссии, касающиеся программ государственной поддержки предпринимательства, а также развития микропредприятий и МСП, показали, что опыт целого ряда стран является неоднозначным и на этом пути встречаются успехи и провалы и что для формирования необходимого потенциала требуется долгосрочная приверженность разработчиков политики, рассчитанная на 20 и более лет.

53. Один эксперт отметил, что такое средство, как Интернет, также вскрывает новые трудности, связанные с торговыми, трудовыми и другими вопросами. Складывается впечатление, что мир переживает тот момент, когда он понимает потребность в формировании нормативно-правовых основ регулирования своей электронной жизни. Однако с учетом безграничного характера Интернета создание и согласование такой базы будет процессом медленным и трудным. В конечном счете такая база поможет людям в преодолении упомянутых трудностей.

54. Один эксперт остановился на вопросе о сельском хозяйстве. Сельское хозяйство в развивающихся странах отличается от обрабатывающей промышленности тем, что в целом в нем доминирует очень большое число микропредпринимателей. Сельское хозяйство сохраняет ключевое значение для многих развивающихся стран в качестве канала сокращения масштабов нищеты в связи с тем, что основная часть малоимущего населения в развивающемся мире проживает в сельских районах. Развитие инновационной деятельности в сельском хозяйстве в развивающихся странах будет иметь важное значение для борьбы с нищетой. Такое же немаловажное значение будут иметь обеспечение доступа к технологиям, которые фермеры могут использовать для решения своих особых проблем, а также интеграция фермерских предприятий в более широкие системы управления знаниями и инновационной деятельностью, которые будут оказывать им поддержку посредством постоянной модернизации с течением времени. Была высказана мысль о том, что необходимо изменить традиционный подход к инновационной деятельности в сельском хозяйстве, основанный на исследованиях и технологиях. В рамках новой инновационной парадигмы следует признать, что существует широкое

многообразие инновационных механизмов, которые можно использовать в развивающихся странах для укрепления инновационного потенциала. Исследовательскую деятельность в сельском хозяйстве необходимо лучше увязать с потребностями предпринимателей и предприятий. Одна из идей сводилась к тому, что посредники в сфере сельскохозяйственных технологий могут быть более полезными, чем традиционные службы агротехнической пропаганды, используемые во многих развивающихся странах. Тем не менее остается открытым целый ряд вопросов на уровне политики, включая вопрос о том, как лучше стимулировать предпринимательство в интересах внедрения сельскохозяйственных инноваций в главным образом неформальном секторе, где действуют преимущественно микропредприниматели. Использование кооперативов дало неоднозначные результаты, т.е. провальных проектов оказалось больше, чем успешных. Еще один ключевой вопрос политики, остающийся открытым, заключается в том, какие модели фермерских предприятий действуют эффективно, особенно в вопросах сокращения масштабов нищеты. Эксперт привел два не связанных друг с другом разных примера: первый из них он назвал моделью, основанной на реализации возможностей, касающихся взаимодействия между компаниями из Соединенного Королевства и Уганды на основе принципа справедливой торговли; второй пример, который он назвал самоорганизующейся системой⁷, касался инициативы "Новый рис для Африки" (Нерика) в Бенине, где роль движущего фактора в использовании целого ряда инноваций, необходимых для широкого внедрения этого нового сорта риса, играют начинания предпринимателей (а не усилия государственного сектора по стимулированию внедрения технологий). Был приведен также пример, иллюстрирующий справедливость довода о том, что исследовательская деятельность в целях внедрения инновационных решений не должна вестись в изоляции: без привлечения пекарных предприятий и других сторон замена пшеничной муки бататом обернулась катастрофой. Была высказана идея о том, что тем, кто занимается разработкой политики, следует укреплять потенциал в сфере сбора полезной информации в целях более глубокого понимания перспективных изменений в неформальном секторе и в более общем плане в сельском хозяйстве и в сфере развития сельских районов.

55. Один эксперт привел пример применения мобильной телефонии в интересах бедных слоев населения: самый дешевый мобильный телефон является таким же мощным, как и суперкомпьютер НАСА в 1969 году. Технология мобильной телефонии в некоторых развивающихся странах оказывает значительное воздействие на упрощение процедур деловых операций микропредприятий и микропредпринимателей, в частности в сельском хозяйстве и рыболовстве. Она открыла также новые возможности для микропредпринимателей, обеспечив создание платформ для информационных сетей,

⁷ Примечание Председателя: Возможно, ее более точным названием является "стимулирование спонтанного взаимодействия многих заинтересованных сторон".

о чем свидетельствует пример сети "СеллБазаар" в Бангладеш. Сеть "СеллБазаар" была инкорпорирована в Соединенных Штатах для повышения уровня доверия между инвесторами. Опыт использования такого типа сети на базе мобильной телефонии можно перенять в некоторых других развивающихся странах, хотя конкретные условия широко варьируются от страны к стране, что ограничивает воспроизводимость этого опыта в целом. Даже если конкретная компания готова поделиться своим опытом с другими, привлекательность данной модели может иметь отрицательную корреляцию с доступностью персональных компьютеров и Интернета. Были также обсуждены другие программы поддержки микропредприятий и МСП с помощью информационно-коммуникационной технологии, и при обмене этим опытом были выявлены некоторые сетевые возможности. Был рассмотрен ряд национальных программ развития НТИ в интересах микропредприятий, и на этой основе был сделан вывод о том, что, хотя это, разумеется, имеет важное значение, вопрос о том, как все же добиться успеха, является сложным и не имеющим однозначного ответа. Несколько экспертов предупредили об опасности, связанной с чрезмерным сосредоточением внимания на высокотехнологичных решениях в ущерб более базовым технологиям, которые, тем не менее, имеют жизненно важное значение для достижения экономического прогресса в развивающихся странах. В качестве примера были приведены агроперерабатывающие технологии, которые имеют ключевое значение для увеличения добавленной стоимости, создаваемой сельскохозяйственными производителями, и для преодоления проблем нищеты.

56. В ходе сессии эксперты обсудили концепцию инновационной деятельности на основе следующего определения, предложенного Скоттом Беркуном в его презентации "Мифы инновационной деятельности" 8 октября 2007 года на форуме "GoogleTechTalk": Инновационная деятельность должна представлять собой начало или внедрение впервые чего-то нового. Инновации всегда являются относительными". Эксперты отдали также предпочтение термину "передовая практика" вместо понятия "оптимальная практика", поскольку в первом случае передается идея адаптации в случае перенятия какого-либо опыта, тогда как во втором случае это понятие можно трактовать как существование какого-то одного универсального оптимального метода действий вне зависимости от факторов места или времени.

57. В ходе всего совещания Председатель говорил о "массе развивающихся стран". Такого рода концепция может не поддаваться дисперсионному анализу; тем самым она может вводить в заблуждение при ее использовании в диагностике, выработке, реализации и оценке решений или при анализе устойчивости.

II. ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАМЕЧАНИЯ И ИТОГОВЫЕ МАТЕРИАЛЫ, ТРЕБУЮЩИЕ КОНКРЕТНЫХ ДЕЙСТВИЙ

58. В соответствии с пунктом 207 Аккрского соглашения, "совещания экспертов должны быть интерактивными и позволять всем экспертам принять всестороннее участие; они должны поощрять обмен опытом и передовой практикой и способствовать налаживанию сетей связей между экспертами. Они могут приводить к принятию в рамках доклада председателя практических замечаний и требующих конкретных действий итоговых документов для рассмотрения комиссиями, таких как перечни передовой практики, контрольные перечни, ориентировочные руководящие принципы, комплексы критериев или принципов и типовые рамочные основы".

A. Рекомендуемые темы для следующих трех сессий рассчитанного на несколько лет совещания экспертов

59. Предложенные темы для следующих трех сессий рассчитанного на несколько лет совещания экспертов включали в себя следующее:

- a) от оценки, основанной на показателях, к рамочным основам политики развития предпринимательства и малых и средних предприятий (МСП) и инновационной деятельности - формирование, рост, финансирование и банкротство предприятий;
- b) как поощрять инновационную и предпринимательскую деятельность через образование на всех уровнях: роль образовательных и исследовательских учреждений в подготовке инновационных и предпринимательских лидеров (подготовка следующего поколения новаторов и предпринимателей);
- c) использование инноваций и технологии в интересах развития: предпринимательство, инновационная деятельность и технология, ориентированные на бедные слои населения, прежде всего на женщин и следующее поколение лидеров, и изучение роли деловых связей и глобальных производственно-сбытовых цепей в поддержке мер, ориентированных на бедные слои населения.

B. Рекомендации для межсессионной работы

60. Рекомендации для межсессионной работы включали в себя следующее:

- a) **сети:** было рекомендовано сформировать сети по конкретным вопросам, представляющим интерес для группы экспертов, в частности по предложенным темам, приведенным в разделе А выше. Кроме того, одна такая сеть рассмотрит использование дельфийского метода экспертных оценок для подготовки к совещанию следующего года всеобъемлющего документа по проблематике предпринимательской и инновационной деятельности в рамках государственной политики, который будет содержать примеры передовой практики и другие аспекты, такие как, в частности, управление инновационной деятельностью, формирование, финансирование и банкротство предприятий;
- b) **добровольные экспертные обзоры:** после мая 2010 года некоторые эксперты, возможно, пожелают провести на основе вышеописанного документа экспертные обзоры по вопросам политики развития предпринимательства и инновационной деятельности;
- c) **реестр:** с учетом целого ряда полезных идей, материалов и программ, представленных экспертами на первой сессии рассчитанного на несколько лет совещания экспертов, возможно, было бы полезно подготовить реестр. Этот реестр можно было бы распространить (например, в онлайн-овом режиме) и можно было бы использовать в качестве информационного ресурса, с тем чтобы попытаться связать тех, кто хотел бы расширить свои программы, с другими экспертами группы;
- d) **обязательства:** руководители некоммерческой, полугосударственной организации I²BC предложили принять обязательства по созданию "наблюдательного центра в инновационной сфере";
- e) **предложения по развитию сотрудничества:** была высказана идея о том, что эксперты, заинтересованные в работе над вопросами, рассматриваемыми на совещании, и в их более детальном изучении, могли бы наладить сотрудничество с программами, перечисленными ниже. Экспертам, отвечающим за эти программы, было рекомендовано уточнить, что они конкретно предлагают или чего добиваются. Эти программы можно было бы занести в вышеупомянутый реестр. Они включают в себя:
 - i) фонд Кауфманна, который делится опытом экспертов и итогами работы по вопросам политики развития предпринимательства и инновационной деятельности, исследовательскими и статистическими данными (включая взаимодействие с Программой показателей развития

предпринимательской деятельности ОЭСР), а также знаниями и практикой в сфере предпринимательского образования и стимулирования инновационной деятельности;

- ii) программу "Эндевор", которая разрушает барьеры, мешающие предпринимателям стран с формирующейся рыночной экономикой реализовать свой высокий потенциал; предпринимателям предоставляются стратегические рекомендации мирового класса, доступ к ключевым сетям и другим инструментам, которые позволят им добиться успеха;
- iii) Национальную академию наук, которая будет готова вести аналитическую совместную работу над вопросами НТИ, рассматриваемыми группой;
- iv) программу ЭМПРЕТЕК, которая готова взаимодействовать с любыми заинтересованными государствами-членами;
- v) Национальный альянс университетских изобретателей и новаторов (НАУИН), который делится информацией (типовыми учебными планами, материалами, видеоинформацией и т.д.) по вопросам образования в сфере инновационной деятельности и предпринимательства, проводит онлайн-семинары и практикумы и способствует подключению к глобальной сети университетских новаторов;
- vi) СЕБРАЕ (Бразильская служба поддержки микро- и малых предприятий), которая делится информацией, знаниями и опытом применения подходов к поддержке МСП, а также к стимулированию предпринимательства и использованию учебных проблем (например, ЭМПРЕТЕК);
- vii) службу СЕНАИ, которая делится уроками, извлеченными при осуществлении программ развития деловых связей; и
- viii) Центр технологического прогнозирования форума Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС), который делится опытом и содействует формированию сетей по методологиям прогнозирования (например, построение сценариев, использование дельфийского метода экспертных оценок и составление технологических

"дорожных карт"), а также делится выводами, выносимыми из различных проектов прогнозирования в рамках АТЭС;

- f) **выявленные рамочные схемы:** в число доказавших свою эффективность и успешных типовых рамочных схем поощрения предпринимательства или инновационной деятельности входят следующие:
- i) "Эндевор";
 - ii) СБИР, Соединенные Штаты;
 - iii) "Фундасьон Чили";
 - iv) Международный институт по вопросам инновационной деятельности на основе принципа "трех спиралей" (Мадрид);
 - v) ЭМПРЕТЕК, ЮНКТАД;
 - vi) Университет Земли, Программа предпринимательских проектов, Коста-Рика;
 - vii) Центр развития предпринимательства Уганды, ЭМПРЕТЕК;
 - viii) Комитет доноров по вопросам развития предприятий;
 - ix) Национальное агентство по развитию науки и техники, НАРНТ;
- g) **распространение информации:** различные материалы, представленные группой экспертов, следует, по возможно, загрузить на вебсайт ЮНКТАД (и электронный форум). Резюме итогов работы первой сессии рассчитанного на несколько лет совещания экспертов, а также различные другие материалы, представленные Председателем группы экспертов, следует распространить среди государств - членов ЮНКТАД.

III. ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ВОПРОСЫ

A. Выборы должностных лиц

61. На своем первом пленарном заседании рассчитанное на несколько лет совещание экспертов избрало следующих должностных лиц:

Председатель: посол Мигель Анхель Алькайне Кастро (Сальвадор)

Заместитель Председателя - г-жа Анна М. Лоу (Соединенные Штаты Америки)
Докладчик:

B. Утверждение повестки дня и организация работы

62. На своем первом пленарном заседании рассчитанное на несколько лет совещание экспертов утвердило предварительную повестку дня сессии (содержащуюся в документе TD/B/C.II/МЕМ.1/1). Таким образом, повестка дня была следующей:

1. Выборы должностных лиц.
2. Утверждение повестки дня и организация работы.
3. Политика развития предпринимательства и укрепление потенциала в области науки, технологии и инновационной деятельности.
4. Утверждение доклада о работе совещания.

C. Итоговые документы сессии

63. На своем заключительном пленарном заседании в четверг, 22 января 2009 года, рассчитанное на несколько лет совещание экспертов постановило поручить Председателю подготовить резюме дискуссий (см. главу I).

64. Во исполнение мандата, содержащегося в пункте 207 Аккрского соглашения, эксперты постановили обсудить и включить в настоящий документ "Практические замечания и итоговые материалы, требующие конкретных действий" (см. главу II).

D. Утверждение доклада

65. Также на своем заключительном пленарном заседании рассчитанное на несколько лет совещание экспертов поручило заместителю Председателя - Докладчику после завершения работы совещания подготовить под руководством Председателя окончательный текст доклада.

E. Прочие вопросы

66. На церемонии закрытия совещания президиум предложил участникам совещания рассмотреть вопрос о том, чтобы представитель Соединенных Штатов Америки (страны, занимающей пост заместителя Председателя) председательствовал на совещании в 2010 году, а государствам-членам можно было бы выбрать заместителя Председателя от развивающейся страны из группы, которая не участвовала в работе президиума. На следующий год следует предусмотреть аналогичную ротацию. Это предложение в случае его принятия способствовало бы обеспечению приемлемости и ротации.

F. Заключительные замечания Председателя после завершения подготовки настоящего доклада

67. Приблизительный расчет прямых расходов на проведение совещания (оклады экспертов, транспортные расходы, размещение в гостиницах, расходы ЮНКТАД, конференционное обслуживание и т.д.) показывает, что они могут составить 200 000 долларов. Вмененные издержки могут быть более значительными.

Приложение I

ПРЕДМЕТНЫЙ УКАЗАТЕЛЬ РЕЗЮМЕ ДИСКУССИЙ

Номер пункта	Тема
1.	Вступительное заявление исполняющей обязанности заместителя Генерального секретаря ЮНКТАД г-жи Лакшми Пури
2.	Опыт Перу: разъяснительная работа, инновационная деятельность, ориентированная на потребности общин
3.	Стимулы и препятствия; методика СБИР; правительственная программа Соединенных Штатов
4.	Аналогия с баскетболом
5.	Рынок и государственное вмешательство
6.	Текущий кризис: провальные проекты, действующие предприятия в противовес новым проектам
7.	Вовлечение многих заинтересованных сторон в инновационные системы: научные круги и коммерциализация
8.	Представление справочных документов ЮНКТАД
9.	Основная методика "Фундасьон Чили"
10.	Упрощение процедур создания предприятий на примере Буркина-Фасо
11.	Роль правительств в повышении осведомленности и уровня квалификации
12.	Рамочная основа "Эндевор"
13.	Рамочная основа работы Центра развития предпринимательства Уганды
14.	Рамочная основа ЭМПРЕТЕК (программа ЮНКТАД)
15.	Партнерские связи в рамках производственно-сбытовой цепи: опыт "САБ Миллер"
16.	"Предприниматель года": премия компании "Эрнст и Янг"

17. "Эрнст и Янг": бесплатная непосредственная поддержка предпринимательства в развивающихся странах
18. Модель "тройной спирали"
19. Передача технологии и формирование предприятий как фундаментальная роль университетов
20. Адаптация университетов к реалиям XXI столетия
21. НПО и фонды: потенциальная "четвертая спираль" в модели?
22. Роль правительств в развитии предпринимательства и инновационной деятельности
23. Рациональное управление, инновационные парки, распространение опыта: социальные сети и инструменты ИКТ в качестве катализаторов
24. Разнообразные пути в предпринимательство
25. Оценки инновационной деятельности и предпринимательства
26. Инкубаторы в Италии; от аграрной экономики к экономике, основанной на знаниях, в Андалусии
27. Бразильский опыт: методики СИБРАЕ и СЕНАИ, неформальный сектор
28. Рабочая группа ОЭСР по МСП
29. Правительство и маргинальные члены общества: работа МОТ по поощрению предпринимательства
30. Координация работы Организации Объединенных Наций в сфере предпринимательства
31. Работа НАУИН: образование в сфере предпринимательства
32. НАУИН: университеты и глобальные вызовы, усилия НАУИН
33. Сферы деятельности НАУИН
34. Благоприятствующие рамочные основы работы НАУИН: конкретные рекомендации, ИС, согласование, руководство
35. НАУИН: приглашение ЮНКТАД к партнерству в рамках программы DR100 НАУИН
36. Концепция открытой инновационной деятельности

37. Открытая инновационная деятельность и развивающиеся страны
38. Преимущества открытой инновационной деятельности
39. НИОКР в противовес инновационной деятельности
40. НИОКР, открытая инновационная деятельность и интеллектуальная собственность
41. НИОКР, интеллектуальная собственность и развивающиеся страны
42. Эволюция инновационных моделей и будущая работа ЮНКТАД
43. Приобретение технологий, бизнес-модели, конкурентные преимущества и инновационная деятельность
44. Затраты за открытую инновационную деятельность
45. НИОКР и открытые инновационные механизмы
46. Эффективные центры НИОКР: требования к открытой инновационной деятельности
47. Значение последующих мер в связи с открытой инновационной деятельностью
48. Наука, технология, инновационная деятельность и предпринимательство, ориентированные на бедные слои населения
49. Программа ускоренного развития микропредприятий ПУРМП-I: бизнес и ИКТ
50. Размеры предприятий: потребности микропредприятий и МСП
51. Подготовка предпринимателей к экспортной деятельности
52. Долгосрочная приверженность разработчиков политики работе с микропредприятиями и МСП
53. Интернет
54. Инновационная деятельность в сельском хозяйстве

55. "СеллБазаар": инновационное применение мобильной телефонии в интересах бедных слоев населения
 56. Концепция инновационной деятельности: концепция передовой практики
 57. Ошибочное объединение в одну массу "развивающихся стран"
-

Приложение II

ВЕБРЕСУРСЫ

A. Рамочные схемы

1. "Эндевор"
<http://www.endeavor.org>
2. "Эндевор-Бразилия"
<http://www.endeavor.org.br/>
3. СБИР, Соединенные Штаты
<http://www.sbir.gov>
4. "Фурдасьон Чили"
<http://www.fundacionchile.cl>
5. ЭМПРЕТЕК, ЮНКТАД
<http://www.empretec.net>
6. Центр развития предпринимательства Уганды
<http://www.enterprise.co.ug>
7. СЕБРАЕ, Бразилия
<http://www.sebrae.com.br>
8. СЕНАИ, Бразилия
<http://www.senai.br>
9. Институт католического университета - ПКУ-Рио, Бразилия
<http://www.puc-rio.br>
10. НАУИН
<http://www.nciia.org/>
11. ПУРМП-I
<http://www.mea-i.org/>
12. Программа (рамочная) предпринимательских проектов Университета Земли, Коста-Рика
http://www.earth.ac.cr/ing/progacad_lic_pro_empresarial.php
13. Опыт ИЗП ("Инкубаторе импресе инновативе дель политекнико"), Турин, Италия
http://www.unctad.org/sections/wcmu/docs/c1mem1_p21_en.pdf

14. **НАРНТ**

<http://www.nstda.or.th/en/>

15. **Комитет доноров по вопросам развития предприятий**

<http://www.enterprise-development.org>

16. **Поддержка реформ в деловой среде: практическое руководство по разработке**

<http://www.enterprise-development.org/download.aspx?id=586>

17. **Инновационный узел, Южная Африка**

<http://www.theinnovationhub.com/>

18. **МУКСАТ, Египет**

<http://www.mucsat.sci.eg>

В. Другие материалы

1. **Домашняя страница этого совещания экспертов, рассчитанного на несколько лет**

<http://www.unctad.org/Templates/meeting.asp?intItemID=4714&lang=1&m=15864&info=highlights>

2. **Международный институт по вопросам инновационной деятельности на основе принципа "тройной спирали"**

<http://www.ncl.ac.uk/nubs/research/centres/triplehelix/>

3. **Фонд Кауфманна**

<http://www.kauffman.org/>

4. **ОЭСР, Отдел научно-технической политики**

<http://www.oecd.org/sti/innovation>

5. **Программа МОТ для малых предприятий**

<http://www.ilo.org/seed>

6. **"СеллБазаар"**

<http://www.cellbazaar.com>

7. **"Глобальная неделя предпринимательства"**

<http://www.unleashingideas.org>

8. **Конфедерация органов по развитию социальной экономики Андалусии**

<http://www.cepes-andalucia.es/>

9. **"Оценка развития предпринимательства: сборник показателей" - ОЭСР**
http://www.oecd.org/document/31/0,3343,en_2649_34233_41663647_1_1_1_1,00.html
10. **Премия "Предприниматель года", присуждаемая компанией "Эрнст и Янг"**
<http://eoy.ey.com>

Приложение III

УЧАСТНИКИ*

1. В работе сессии приняли участие представители следующих государств-членов:

Алжир	Мексика
Азербайджан	Мозамбик
Ангола	Намибия
Аргентина	Непал
Бангладеш	Нигерия
Болгария	Никарагуа
Ботсвана	Норвегия
Буркина-Фасо	Объединенные Арабские Эмираты
Бурунди	Перу
Венесуэла (Боливарианская Республика)	Польша
Гаити	Российская Федерация
Гана	Руанда
Германия	Румыния
Греция	Сальвадор
Демократическая Республика Конго	Саудовская Аравия
Доминиканская Республика	Сирийская Арабская Республика
Зимбабве	Словакия
Израиль	Соединенные Штаты Америки
Индия	Таиланд
Индонезия	Тринидад и Тобаго
Иран (Исламская Республика)	Уганда
Испания	Украина
Италия	Филиппины
Йемен	Франция
Канада	Хорватия
Катар	Чешская Республика
Китай	Швейцария
Маврикий	Эквадор
Мадагаскар	Эфиопия
Мали	Ямайка
Марокко	

* Поименный список участников см. в документе TD/B/C.II/MEM.1/Inf.1.

2. На сессии были представлены следующие межправительственные организации:

Группа государств Африки, Карибского бассейна и Тихоокеанского региона

Африканский союз

Агентство международной торговой информации и сотрудничества

Европейское сообщество

Международная организация франкоязычных стран

Экономическая система Латинской Америки и Карибского бассейна

Центр "Юг".

3. На сессии присутствовала следующая организация системы Организации Объединенных Наций:

Международный торговый центр.

4. В работе сессии приняли участие следующие специализированные учреждения или приравненные к ним организации:

Международная организация труда

Организация Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры

Организация Объединенных Наций по промышленному развитию

Всемирная организация интеллектуальной собственности

Всемирная туристская организация.

5. На сессии были представлены следующие неправительственные организации:

Общая категория

Международная федерация женщин-предпринимателей и женщин-специалистов

Организация "Инженеры мира"

Международная торговая палата

Ассоциация "НПО Виляж сюис".

6. В качестве наблюдателей на совещание экспертов были приглашены следующие ассоциации и организации:

ЭМПРЕТЕК-Бенин

ЭМПРЕТЕК-Колумбия

ЭМПРЕТЕК-Эфиопия

ЭМПРЕТЕК-Гана

ЭМПРЕТЕК-Зимбабве

"ПроИнвест".

7. На совещание экспертов были приглашены следующие представители научных кругов и частного сектора:

г-н Марко Кантамесса, президент, "Инкубаторе ди импрессе инновативе дель политекнико ди Торино"

г-н Генрих Христен, партнер, подразделение "Индастри лидер медиал девайсез", компании "Эрнст и Янг"

г-н Санджай Мунгур, директор-распорядитель компании "ЕМС консалтинг", Маврикий

г-н Дениз Сараль, председатель совета Школы бизнеса и технологии, Вебстерский университет, Женева

г-н Лейф М. Щёблом, профессор кафедры финансового управления, бизнес-школа ИМД

г-жа Карен Уилсон, учредитель фирмы "ЖВ партнерс", старший научный сотрудник фонда Кауфманна

г-н Стивен Янг, профессор кафедры международного бизнеса, Университет Глазго

г-н Андреа Дзанинетти, руководитель проекта "ЖЕНИЛЕМ-Африк".

8. На совещание экспертов были приглашены следующие докладчики:

г-н Карлос Ферраро, бывший заместитель министра промышленности Перу

г-н Чарльз У. Уэснер, директор по вопросам технологии, инновационной деятельности и предпринимательства, Национальный исследовательский совет Соединенных Штатов

г-жа Эльмира Байрасли, вице-президент по вопросам партнерства, политики и связей с общественностью, "Эндевор"

г-н Чарльз Осиси, исполнительный директор Центра развития предпринимательства Уганды

г-н Генри Эцковиц, профессор, руководитель проекта "Тройная спираль" бизнес-школы Университета Ньюкасла

г-н Генрих Христен, партнер, подразделение "Индастри лидер медикал девайсез", компании "Эрнст и Янг"

г-н Жак Огюстен, председатель Рабочей группы ОЭСР по МСП и предпринимательству

г-н Мартин Клеменссон, руководитель Группы по развитию малых предприятий (СЕЕД), МОТ

г-н Винисиус Нобри Лажис, руководитель отдела международной помощи, СЕБРАЕ

г-н Фил Вейлерстейн, исполнительный директор Национального альянса университетских изобретателей и новаторов

г-н Марселу Дантас, директор Департамента по вопросам технологии и инноваций, СЕНАИ, Пернамбуку

г-н Эрик Леонг, руководитель производственно-сбытового отдела компании "САБ Миллер Африка энд Эйша" (ПТИ) лтд.

г-н Вим Ванхавербеке, профессор кафедры стратегии и организации Хассельтского университета, Бельгия

г-н Штефан Мументалер, руководитель отдела экономических связей компании "Новартис интернэшнл АГ"

г-н Марио Сервантес, Отдел науки и технологии, ОЭСР

г-н Камаль Квадир, президент и основатель компании "СеллБазаар Инк." (Бангладеш)

г-н Энди Хол, старший научный сотрудник УООН-МЕРИТ

г-н Ив де Превиль, руководитель департамента по развитию партнерских связей Института ускоренного развития микропредприятий.
