



**Конференция Организации
Объединенных Наций
по торговле и развитию**

Distr.: Limited
8 June 2011
Russian
Original: English

Совет по торговле и развитию
Комиссия по торговле и развитию
Третья сессия
Женева, 6–10 июня 2011 года

**Проект доклада Комиссии по торговле
и развитию о работе ее третьей сессии**

Содержание

	<i>Стр.</i>
Резюме Председателя	2
Интеграция развивающихся стран в глобальные производственно- сбытовые цепи, с том числе посредством увеличения добавленной стоимости их экспортной продукции	2

Резюме Председателя

Интеграция развивающихся стран в глобальные производственно-сбытовые цепи, в том числе посредством увеличения добавленной стоимости их экспортной продукции

(Пункт 5 повестки дня)

1. Секретариат внес на рассмотрение данный пункт повестки дня и сопроводительную справочную записку, озаглавленную "Интеграция развивающихся стран в глобальные производственно-сбытовые цепи, в том числе посредством увеличения добавленной стоимости их экспортной продукции" (TD/B/C.I/16), осветив содержащиеся в записке основные результаты и принципиальные выводы. В частности, было подчеркнуто, что для стран, способных интегрироваться в глобальные производственно-сбытовые цепи (ГПСЦ), имеются значительные возможности для развития с опорой на экспорт. Секретариат особо отметил существующий потенциал для дальнейшей либерализации торговли Юг-Юг и снижения тарифов на промежуточные вводимые ресурсы, необходимость надлежащей работы по нетарифным мерам, необходимость нормального делового климата и эффективного государственного управления для создания благоприятной среды, позволяющей повысить привлекательность отечественных фирм для глобальных сетей, необходимость развития человеческого капитала и актуальность упрощения процедур перевозок и торговли для ГПСЦ.

2. Проведение интерактивного обсуждения на сессии Комиссии координировалось группой экспертов в следующем составе: г-н Франсиско Монхе-Ариньо, руководитель переговоров, Министерство внешней торговли, Коста-Рика; г-жа Эль Иза Мохаммеду, главный сотрудник по вопросам региональной интеграции и торговли, НЕПАД, департамент региональной интеграции и торговли, Африканский банк развития; г-н Карлос Грау Таннер, генеральный директор, Всемирная ассоциация экспресс-перевозок; и г-н Роберт Б. Купман, главный экономист, Комиссия Соединенных Штатов по международной торговле. Главное внимание в ходе обсуждений уделялось анализу политики и поиску практических решений.

3. Подчеркивалась роль торговой политики как инструмента, существенно облегчающего даже для небольших развивающихся стран обеспечение в более высокой степени гарантированности и предсказуемости их экспорта и позволяющих быстро добиться значительной диверсификации экспорта и повысить степень переработки выпускаемой продукции. В этой связи немалую ценность могут представлять и многосторонняя система, и региональные и двусторонние соглашения в сочетании с эффективной политикой привлечения прямых иностранных инвестиций (ПИИ). Важный вклад в благоприятную интеграцию в ГПСЦ вносят и зоны экспортной переработки.

4. С другой стороны, отмечалось, что участие в ГПСЦ также порождает серьезные проблемы как для правительств, так и для частного сектора. В первую очередь у НРС и развивающихся стран с небольшой и уязвимой экономикой – особенно в Африке – существует немного рычагов для создания надежных связей в отношениях с ведущими (региональными и многонациональными) компаниями. В отличие от других развивающихся стран, например стран Восточной Азии, эти страны по большей части пытаются влиться в глобальные (или региональные) производственно-сбытовые цепи и цепи создания стоимо-

сти в сегменте сельскохозяйственной продукции и некоторых трудоемких изделий. Для этих секторов характерно недостаточное развитие связей между производителями и поставщиками. Например, в случае сельского хозяйства существуют разрывы различных звеньев производственно-сбытовых цепочек. Вниманию участников был представлен ряд тематических исследований, в том числе о работе рисовых агропредприятий и о потерях после сбора урожая в хозяйствах африканских фермеров.

5. Несколько участников подчеркнули, что развитие региональных производственно-сбытовых цепей зависит от политики, влияющей на общую деловую среду, а также политики, затрагивающей такие вопросы, как транспортная и иная инфраструктура, конкуренция, эффективность государственного управления, верховенство закона, эффективные таможенные процедуры, финансово-бюджетные стимулы и развитие человеческого капитала. В случае торговой политики особые проблемы возникают в связи с эффективным устранением нетарифных мер (НТМ) и механизмами финансирования торговли. При этом возрастает значение активного сотрудничества по линии Юг-Юг. Эти усилия в конечном счете помогут развивающимся странам осуществить региональную интеграцию наряду с укреплением производственных сетей и на основе проработки и реализации инициатив в области торгово-экономического сотрудничества Юг-Юг.

6. Расширение масштабов ГПСЦ влечет за собой не менее серьезные последствия для торговой статистики. Применяемый в настоящее время метод составления торговой статистики может не подходить для стран с высокой долей экспорта обработанной продукции. Высказывалась мысль о том, что необходим новый метод для подсчета доли отечественного компонента. Например, Китай, экономика которого является типичнейшим примером активной интеграции в ГПСЦ, импортирует сырье, оборудование и другие промежуточные вводимые ресурсы и затем экспортирует на мировой рынок 37% выпускаемой продукции (данные 2006 года), что является огромной величиной в сравнении с цифрами по Соединенным Штатам (8%) или Индией (13%). Обладая репутацией "мировой фабрики", Китай входит в число главных поставщиков при осуществлении промышленных подрядных работ для многих глобальных компаний. Однако импортируемые вводимые ресурсы, потребляемые при производстве экспортной продукции, снижают долю добавленной стоимости, генерируемой отечественными производителями.

7. По данным, полученным с применением недавно разработанного статистического метода, доля отечественного компонента в экспорте Китая составляет около 50%, что гораздо ниже показателя большинства других стран. Приводился, в частности, хорошо известный пример "айподов", которые собираются в Китае для компании "Эпл" и затем экспортируются в Соединенные Штаты и другие страны. В торговой статистике экспортная стоимость произведенной в Китае модели iPod video 30GB составляла в 2006 году около 150 долларов. Однако, по недавним оценкам, добавленная стоимость, созданная производителями в Китае, равнялась лишь 4 долларам. Было отмечено, что доля отечественного компонента особенно низка в секторах, которые принято называть технически сложными, например в производстве электронных устройств и телекоммуникационного оборудования. Другими словами, конкурентное давление со стороны китайского экспорта на квалифицированных работников в странах с высоким уровнем доходов, по всей вероятности, меньше, чем можно было бы предположить на основе беглого анализа необработанных данных по торговле.

8. Ряд участников подчеркнули растущее значение экспресс-поставок в рамках ГПСЦ. В результате экономического роста и расширения ГПСЦ объем услуг по осуществлению экспресс-поставок увеличивался в период 2003–2008 годов примерно на 7–8% в год. В среднем ежедневно осуществлялось 30 млн. таких отправок. В частности, самые различные срочные грузы – от документов до высокотехнологичной продукции и фармацевтических препаратов – перевозятся службами экспресс-доставки. Согласно прогнозам, к 2017 году 36% всех отправок авиатранспортом будут осуществляться в режиме экспресс-доставки.

9. Было отмечено, что экспресс-перевозчики стали своего рода моделью комплексных, оперативных и надежных услуг глобальной доставки. Они контролируют все этапы доставки и предлагают комплексные услуги от принятия отправления до его доставки, включая таможенную очистку. Подготовленное по заказу Всемирной ассоциации экспресс-перевозок исследование по вопросу о возможностях оказания помощи малым и средним предприятиям в развивающихся странах показало, что экспортная продукция МСП развивающихся стран на деле доставляется клиентам во всем мире. Для обеспечения безупречной и своевременной доставки эти предприятия используют экспресс-авиаперевозки.

10. По имеющимся оценкам, стоимость задержки отгрузки на один день составляет 0,5% от стоимости товара. Поскольку во многих развивающихся странах сроки таможенной очистки по-прежнему исчисляются не часами, а днями, операционные издержки по-прежнему довольно высоки. Ряд конкретных мер – таких как введение системы "единого окна", предварительная электронная обработка, избирательный подход на основе оценки риска и разделение этапов таможенной очистки и выпуска товаров – крайне важны с точки зрения более оптимальной интеграции развивающихся стран в ГПСЦ. Ввиду этого упрощение процедур торговли позволяет расширить спектр связей стран и сделать их более привлекательными для глобальных производственных сетей и ПИИ.

11. Участники высоко оценили подготовленные секретариатом справочную записку и аналитические материалы по данному пункту повестки дня.

12. В ходе обсуждения подчеркивалось, что ЮНКТАД должна играть ключевую роль в проработке вопросов эволюции ГПСЦ – в том числе в сегменте Юг-Юг – на основе проведения исследовательской и аналитической работы и осуществления технического сотрудничества, в частности по вопросам упрощения процедур торговли и нетарифным мерам.

13. Подводя итоги обсуждения данного пункта повестки дня, Председатель еще раз указал на то, что для стран, которые в состоянии осуществлять поставки для ГПСЦ, имеются значительные возможности развития на базе расширения экспорта. Помимо создания рабочих мест и зачастую выплаты более высокой заработной платы, еще одним преимуществом для поставщиков является возможность получения информации о производственных ноу-хау, навыках управления и технологиях. Факторы низких затрат на рабочую силу и преференциального доступа к рынкам по-прежнему играют важную роль в привлечении ГПСЦ, однако одного этого недостаточно. Участию развивающихся стран в ГПСЦ препятствуют довольно высокие торговые и транзакционные издержки, а также менее благоприятный деловой климат и более высокие информационные издержки. Важную роль с точки зрения интеграции в ГПСЦ играют совершенствование логистической инфраструктуры, а также снижение общих торговых издержек и расширение потоков информации. Таких улучшений следует добиваться путем осуществления программ упрощения процедур торговли, которые играют полезную роль и для отечественных, и для иностранных компа-

ний. Для ГПСЦ нужны квалифицированные кадры технических и управленческих специалистов, которых зачастую недостает в развивающихся странах. Развивающиеся страны, вкладывающие средства в развитие человеческого капитала – и особенно в подготовку технических специалистов, – более привлекательны для размещения производства в рамках глобальных сетей. Важно продвигаться вверх по цепочке создания стоимости, поскольку в верхних ее звеньях отдача гораздо выше; вместе с тем некоторые развивающиеся страны эффективно использовали и подход, в основе которого лежит увеличение объектов экспорта продукции с низкой добавленной стоимостью.
