

Distr.
GENERAL

A/CN.9/SER.C/ABSTRACTS/31

20 June 2000

ARABIC

ORIGINAL:ENGLISH

الجمعية العامة



لجنة الأمم المتحدة للقانون التجاري الدولي

السوابق القضائية المستندة إلى نصوص الأونسيترال

المحتويات

الصفحة

أولا -	القضايا المتعلقة باتفاقية الأمم المتحدة للبيع (اتفاقية البيع)	٢
ثانيا-	القضايا المتعلقة بقانون الأونسيترال النموذجي للتحكيم (قانون التحكيم النموذجي)	١٥

مقدمة

يشكل هذا التجميع للخلاصات جزءا من نظام جمع ونشر المعلومات عن قرارات المحاكم وهيئات التحكيم، المستندة إلى الاتفاقيات والقوانين النموذجية المتباينة عن أعمال لجنة الأمم المتحدة للقانون التجاري الدولي (الأونسيترال). وترتدي دليل المستعملين (A/CN.9/SER.C/GUIDE/1) معلومات عن ملخص ذلك النظام وعن طريقة استخدامه. أما وثائق السوابق القضائية المتعلقة بنصوص الأونسيترال فهي متاحة في الموقع الشبكي لأمانة الأونسيترال في الانترنت (<http://www.uncitral.org>).

وقد أعد هذه الخلاصات، ما لم يذكر خلاف ذلك، مراسلون وطنيون عينتهم حوكماتهم. ومن الجدير بالذكر أنه لا المراسلون الوطنيون ولا أي شخص آخر من يشتراكون اشتراكا مباشرا أو غير مباشر في تشغيل هذا النظام يتحملون أية مسؤولية عن أي خطأ أو اغفال أو أي قصور آخر فيه.

حقوق الطبع © محفوظة للأمم المتحدة ٢٠٠٠
طبع في النمسا

جميع الحقوق محفوظة. ويرحب بأي طلبات للحصول على حق استنساخ هذا العمل أو أجزاء منه. وينبغي إرسال هذه الطلبات إلى الأمانة العامة للأمم المتحدة في نيويورك Secretary, United Nations Publications Board, United Nations Headquarters, New York, N.Y. 10017, United States of America هذا العمل أو أجزاء منه بدون ادن. ولكن يطلب إليها أن تعلم الأمم المتحدة بما تستنسخه على هذا النحو.

أولاً - القضايا المتعلقة باتفاقية الأمم المتحدة للبيع (اتفاقية البيع)

القضية ٣٢٥: المادة ٣ من اتفاقية البيع

سويسرا: Handelsgericht des Kantons Zürich; HG980280

٨ نيسان/أبريل ١٩٩٩

الأصل بالألمانية

خلاصة نشرت بالألمانية [٢٠٠٠] في: Schweizerische Zeitschrift Für internationales und europäisches Recht 113

مشتر سويسري، أي المدعي عليه، اشتري نواقل حركة لطواحين هوائية من بائع ألماني، المدعي، لأجل توزيعها بامتياز حصري. وعندما تخلف المشتري عن دفع ثمن الشراء المستحق السداد، قاضاه البائع. فلجا المشتري إلى الطعن في ولاية المحكمة القضائية.

تبينت المحكمة أنه بموجب المادة ٥ (١) من اتفاقية الجماعات الأوروبية بشأن الولاية القضائية وانفاذ قرارات المحاكم في المسائل المدنية والتجارية، تستند الولاية القضائية إلى مكان أداء الالتزام موضع النزاع، وهي في هذه الحالة لا بد من إثباتها بتطبيق اتفاقية البيع. وارتئت المحكمة أن اتفاقات العلاقة بين الموزعين هي اتفاقات اطارية، وأن فرادى اتفاقات البيع التي تُبرم في كتف اتفاق الموزعين تقع ضمن نطاق اتفاقية البيع.

وقد رفضت المحكمة حجة المشتري بأن اتفاقية البيع لا تطبق في هذه القضية لأن الالتزام التعاقدى الرئيسي على البائع كان التزاما بتوفير خدمات. ولاحظت المحكمة أن الاتفاق بين الطرفين وقوائم حساب البائع بشأن فرادى عمليات تسليم البضائع كليهما لا يحتويان على بنود شرطية بخصوص توريد الخدمات. كما لاحظت المحكمة أن اتفاقات البيع لا يمكن أن تصنف كاتفاقات خدمات لا لسبب سوى أن التكاليف الهندسية لتطوير نواقل الحركة أعلى من قيمة المواد الخام وشبه المصنعة المستخدمة. وبينما عليه فان كون قيمة نواقل الحركة أعلى كثيرا من سعر المواد المستخدمة لانتاجها لا يحول دون تطبيق اتفاقية البيع. وقررت المحكمة أنه في حال توريد المشتري المواد اللازمة لصنع بضائع تكون أعلى قيمة من المواد الموردة من المشتري فحسب، لن تكون اتفاقية البيع واجبة التطبيق اذ ذاك (المادة ٣ (١) اتفاقية البيع).

القضية ٣٢٦: المادة [٦] من اتفاقية البيع

سويسرا: Kantonsgericht des Kantons Zug; A3 1993 20

٦ آذار/مارس ١٩٩٥

الأصل بالألمانية

خلاصة نشرت بالألمانية [١٩٩٧] في: Schweizerische Zeitschrift Für internationales und europäisches Recht 134

قاضى بائع انكليزي، المدعي، مشتريا سويسريا، المدعي عليه، بشأن تعويض عن أضرار فيما يتعلق بعقد توريد الكوبالت. فقد رفض المشتري قبول التسليم، ونتيجة لذلك، باع البائع البضائع إلى طرف ثالث.

وقد تبيّنت المحكمة أن العلاقة القانونية بين الطرفين تتسم بطابع دولي. ولكن لما كان الطرفان لم يحددا صراحة اختيار قانون أجنبى، وحتى انهما لم يشيرا إلى أي قانون أجنبى أو إلى اتفاقية البيع فيما قدماه من وثائق، استنتجت المحكمة أن الطرفين خلال إجراءات الدعوى قد وافقا على القانون السويسري ليحكم العقد المبرم بينهما. ونتيجة لذلك، طبّقت المحكمة القانون السويسري المحلي.

هذا، ولم تذكر المحكمة أي اشارة مرجعية إلى اتفاقية البيع، التي كان يمكن تطبيقها بموجب المادة ١ (١) (ب) منها.

القضية ٣٢٧: المواد ٣ (٢)، ٥٣، ٧٤، ٧٨ من اتفاقية البيع

سويسرا: 153 Kantonsgericht des Kantons Zug; A3 1998

٢٥ شباط/فبراير ١٩٩٩

الأصل بالألمانية

خلاصة نشرت بالألمانية [٢٠٠٠] في: Schweizerische Zeitschrift Für internationales und europäisches Recht 114

ورَدَ البائع الألماني، المدعي، إلى المشتري السويسري، المدعى عليه، مواد تسقيف، وأضافة إلى ذلك نفذ عملية التسقيف في موقع البناء. وقد قاضى البائع المشتري على ثمن الشراء المستحق السداد، وثمن خدماته وفوائد التخلف عن الدفع واسترداد تكاليف تحصيل الدين.

وقد طبّقت المحكمة اتفاقية البيع، في اصدار حكمها الغيابي، لأن تكاليف العمالة لم تكن أعلى بمقدار جوهرى من تكاليف التوريدات (المادة ٣ (٢) من اتفاقية البيع). ومن ثم فلم يكن العقد مصنفاً كعقد خدمات، وبناء عليه لم يكن دفع الثمن مستحقة بمقتضى المادة ٥٣ من اتفاقية البيع. وارتأت المحكمة أن البائع يحق له الحصول على فوائد التخلف عن الدفع وفقاً للمادة ٧٨ من اتفاقية البيع، ومقدارها يحدد بموجب القانون المحلي الألماني بحسب تطبيقه بمقتضى أحكام القانون الدولي الخاص. إضافة إلى ذلك، تبيّنت المحكمة أنه كان على المشتري أن يعوض البائع أيضاً عن تكاليف تحصيل الدين (المادة ٧٤ من اتفاقية البيع).

القضية ٣٢٨: المادة ٧٦ (١) من اتفاقية البيع

سويسرا: 61 Kantonsgericht des Kantons Zug; A3 1997

٢١ تشرين الأول/أكتوبر ١٩٩٩

الأصل بالألمانية

خلاصة نشرت بالألمانية [٢٠٠٠] في: Schweizerische Zeitschrift Für internationales und europäisches Recht 115

دخل بائع ألماني، المدعى عليه، ومشتر سويسري، المدعي، في اتفاق لأجل توريد مادة كلوريد بوليفينيل (PVC) وغيرها من المواد الاصطناعية لغرض إعادة بيعها. لكن التسليم لم يتم وشيكة، فأعلن المشتري فسخ العقد. ثم طالب كذلك بتعويض عن الأضرار. ولم يشير المشتري أي بضائع بدلاً عن ذلك.

ارتأت المحكمة أن الأضرار الناجمة عن عدم تنفيذ العقد من جانب البائع لا بد من تقديرها على أساس خلاصة حسابية بمقتضى المادة ٧٦ من اتفاقية البيع. ولذلك كان يحق للمشتري المطالبة بالفرق بين السعر المحدد في العقد ومتوسط سعر السوق الجاري وقت فسخ العقد.

القضية ٣٢٩: المادة ٤ (أ) من اتفاقية البيع

سويسرا: Handelsgericht des Kantons St. Gallen; HG 48/1994

١٩٩٥ آب/أغسطس ٢٤

الأصل بالألمانية

خلاصة نشرت بالألمانية [٢٠٠٠] في: Schweizerische Zeitschrift Für internationales und europäisches Recht 116

في الاجتماع الأول بين ممثلي بائع سويسري، المدعي، ومشترى ألماني، المدعى عليه، وقعوا على صيغة عقد نموذجي بشأن تسليم مصافي هواء بسعر قدره ٩٠٠٠ فرنك سويسري. لكن المشتري أنكر التزامه بذلك العقد، مدعياً بأن ممثليه لم يتحققوا من البنود المدخلة في صيغة الاتفاق النموذجي قبل التوقيع عليه نيابة عنه أي المشتري. وادعى المشتري بأن الطرفين قد اتفقا على تسليم عينات فحسب من مصافي الهواء بسعر قدره ٥٠٠ مارك ألماني، لكي يتسلّى له اختبار المنتج.

وقد ارتأت المحكمة أن اتفاقية البيع لا يمكن تطبيقها على صيغة العقد النموذجي لأنه أبرم بناء على خطأ (المادة ٤ (أ) من اتفاقية البيع). ومن حيث أن الأمر كذلك، قررت المحكمة أن العقد يحكمه القانون السويسري وفقاً لأحكام القانون الدولي الخاص.

القضية ٣٣٠: المادتان ١١ و ١٤ (١) من اتفاقية البيع

سويسرا: Handelsgericht des Kantons St. Gallen; HG 45/1994

١٩٩٥ ديسمبر ٥

الأصل بالألمانية

خلاصة نشرت بالألمانية [١٩٩٦] في: Schweizerische Zeitschrift Für internationales und europäisches Recht 53

قاضى بائع ألماني، المدعي، مشترياً سويسرياً، المدعى عليه، على سداد ثمن شراء معدات. فأنكر المشتري أنه كان طرفاً بالفعل في عقد الشراء؛ بل أنه احتج بأن البائع قد أبرم العقد مع شركة شقيقة ألمانية.

وقد تبيّنت المحكمة أن برقية فاكس المشتري غير الموقعة بطلب المعدات تشكّل عرضاً لإبرام عقد مع البائع، لأنها كانت محددة على نحو كاف (المادة ١٤ (١) من اتفاقية البيع). ومع أنها لم تتضمن جميع عناصر العقد، فقد بيّنت صراحة اعتزام المشتري الملزم بشراء المعدات. ولم يكن التوقيع ضروريًا لأن عقد البيع غير خاضع لأى اشتراط بشأن الشكل (المادة ١١ من اتفاقية البيع). وفسّرت المحكمة جميع الظروف المحيطة من

حيث علاقتها بابرام العقد، وارتأت أن البائع افترض على نحو خال من الالتباس أن المشتري وليس الشركة الشقيقة الألمانية لشركة المشتري، هو نظيره التعاقدى، ومن ثم فهو ملزم بدفع ثمن الشراء.

القضية ٣٢١: المواد ١ (أ) و ٣ (أ) و ٣١ و ٣٨ و ٤٩ (أ) و ٧٩ (ب) من اتفاقية البيع

سويسرا: Handelsgericht des Kantons Zürich; HG970238

١٠ شباط/فبراير ١٩٩٩

الأصل بالألمانية

خلاصة نشرت بالألمانية: Schweizerische Zeitschrift für internationales und europäisches Recht III [٢٠٠٠]

فوضًّا مشتر سويسري، المدعي عليه، بائعاً إيطاليا، المدعي، في عدة مناسبات بطبع وتجليد وتوريد كتب فنية. وعندما تخلف المشتري عن دفع ثمن الشراء المستحق السداد، قاضاه البائع. وبعد ذلك ادعى المشتري بعدم مطابقة واحدة من شحنات الكتب للمواصفات، مما يجعل له الحق في الحصول على تخفيض في السعر وتعويض عن الأضرار. زعم أيضاً أنه كان هناك اتفاق بين الطرفين على ارجاء السداد.

وقد ارتأت المحكمة وجوب تطبيق اتفاقية البيع، وصنفت العلاقة القانونية بين الطرفين كعلاقة بيع بضائع تصنع بمقتضى المادة ٣ (أ) من اتفاقية البيع.

أما بشأن اتفاق الطرفين على ارجاء السداد، فقد تبيّنت المحكمة أنه من حيث أن ذلك الاتفاق يقع ضمن نطاق اتفاقية البيع، فإن الاتفاقية المذكورة لا تحتوي على أي بنود بخصوص عبء الإثبات. بيد أنه يستنتج من المبادئ الضمنية أن الطرف الذي يقدم المطالبة ينبغي أن يكون هو الذي يتحمل عبء الإثبات. وبما أن المشتري لم يثبت البينة الكافية على ادعائه بشأن ارجاء السداد، فقد رفضت المحكمة ادعاءه.

وأما بخصوص واحدة من شحنات الكتب، فقد طالب المشتري بتخفيض في الثمن وكذلك بتعويض عن الأضرار الناجمة عن استخدام البائع نوعاً من الورق مختلفاً قليلاً عن النوع المتفق عليه. وتبيّنت المحكمة أن المشتري قد وجه اشعاراً في حينه وحدد على نحو كاف عدم المطابقة مع المواصفات (المادة ٣٨ من اتفاقية البيع). فعرض البائع معالجة الضرر على حسابه، ولكن المشتري رفض ذلك العرض من جراء "قصر الوقت". وارتأت المحكمة أن البائع لا يمكنه معالجة التقصير إلا إذا كان ذلك من شأنه ألا يؤدي إلى تأخير غير معقول أو ازعاج أو عدم يقين برد التعويض إلى المشتري. فإذا كان التأخير في التسلیم من جراء ذلك من شأنه أن يعد اخلالاً مادياً بالعقد بمقتضى المادة ٤٩ (أ) من اتفاقية البيع، أو إذا كان من شأن التأخير أن يفضي إلى اخلالاً مادياً بالعقد، فإن ذلك سوف يكون تأخيراً غير معقول. ولم تقرر المحكمة ما إذا كانت القضية هي كذلك في هذه الحال، بما أن المشتري كان قد أخفق في تحديد الوضع وفي اثبات البينة على مطالبته بتخفيض الثمن والتعويض عن الأضرار.

وأما بخصوص شحن الكتالوجات التي كان يجب بيعها في معرض وتأخر انتاجها لأسباب تعزى إلى المشتري، فقد صرفت المحكمة النظر عن مطالبة المشتري بالتعويض عن الأضرار. وبغية اتحادة الكتالوجات عند افتتاح المعرض، فوض البائع شركة شاحنة، تحفظت بالتسليم في الوقت المحدد. ومع ذلك فقد وصلت الكتالوجات متأخرة جداً. وقد ارتأت المحكمة أنه بمقتضى المادة ٣١ اتفاقية البيع، لم يكن البائع ملزماً سوى بتبيير النقل، أي تسليم البضائع إلى الناقل الأول لكي يحيطها إلى المشتري. ومن ثم فإن البائع قد نفذ التزامه حسب الأصول ولم يكن مسؤولاً عن تقصير الناقل. وللسبب نفسه، لم يمكن اعتبار البائع مسؤولاً، بمقتضى المادة ٧٩ (٢) من اتفاقية البيع، عن مسلك الناقل الذي عهد إليه بتنفيذ جزء من العقد. وخلاصت المحكمة إلى أن البائع يعتبر أنه ينفذ التزاماته في الوقت المحدد إذا ما أرسل البضائع في الوقت المحدد لا إذا ما استلمها المشتري في الوقت المحدد.

وبالنظر إلى ما ورد أعلاه، قررت المحكمة أن البائع يحق له الحصول على سداد ثمن الشراء وأنه وفي بالتزاماته التعاقدية وربت دعاوى المشتري.

القضية ٣٣٢: المادتان ٨ و ٢٩ من اتفاقية البيع

سويسرا: Obergericht des Kantons Basel-Landschaft; 40-99/60 (A15)

٥ تشرين الأول/أكتوبر ١٩٩٩

Präsident des Bezirksgerichts Sissach; A 98/55

٥ تشرين الثاني/نوفمبر ١٩٩٨

الأصل بالألمانية

خلاصة نشرت بالألمانية: Schweizerische Zeitschrift für internationales und europäisches Recht 115 [٢٠٠٠]

ورددَ بائع ألماني، المدعي، لمشترٍ سويسري، المدعي عليه، مجموعة من الملابس الصيفية. ولما لم يدفع المشتري ثمن الشراء، لم يورد البائع المجموعة الشتائية المقبلة. وبعد ذلك دفع المشتري جزءاً من المبلغ المستحق للسداد، وبعث برسالة إلى البائع حدد فيها جدولًا زمنياً لسداد الرصيد وكذلك مواعيد التسليم بخصوص المجموعة الشتائية المعنية. لكن البائع لم يرد في الحال على الرسالة، بل انه استنكر عن تسليم المجموعة الشتائية. ثم باشر البائع بعد ذلك إجراءات دعوى تحصيل الدين الذي له تجاه المشتري، الذي التمس معاوضة الأضرار الناجمة على زعمه عن تخلف البائع عن تسليم مجموعة الملابس الشتائية.

وقد أثبتت المحكمة الاستئنافية حكم المحكمة الابتدائية، التي كانت قد ربت مطالبة المشتري بالمعاوضة وأجازت مطالبة البائع.

وفسرت المحكمة رسالة المشتري بالياء الاعتبار إلى جميع الظروف المحيطة (المادة ٨ من اتفاقية البيع) واستنتجت أن الاتفاق بين الطرفين لم يعدل (المادة ٢٩ من اتفاقية البيع) من حيث أن البائع كان يجب أن يكون ملزماً بتسليم مجموعة الملابس الشتائية لدى سداد دفعة جزئية عن مجموعة الملابس الصيفية. وكانت لغة الرسالة

غامضة، ولم يستطع المشتري أن يبين أن شرحة لمعنى الرسالة هو الذي كان يجب أن يسود. وتبينت المحكمة أن صمت البائع لا يمكن تفسيره كقبول بمضمون الرسالة.

القضية ٣٣٣: المواد ٧ و [٥٠] و ٦٢ من اتفاقية البيع

سويسرا: Handelsgericht des Kantons Aargau; OR 98 00010

١٩٩٩ حزيران/يونيه

الأصل بالألمانية

خلاصة نشرت بالألمانية: Schweizerische Zeitschrift für internationales und europäisches Recht 117 [٢٠٠٠]

كانت الشركة P A G وفرعها K A G كلاهما، أي المدعي عليه، تشتريان طوال سنوات كثيرة للدائنين الحُبيبة من بائع فرنسي، المدعي. ثم استلمت الشركة P A G كل الأعمال التجارية الخاصة بالدائنين من الشركة K A G، وأعيد تسمية الشركة K A G لتصبح الشركة I A G. ولكن بعد إعادة هيكلة الشركتين، استمر موظفو الشركة P A G، الذين كانت تستخدمهم في السابق الشركة K A G وعنوانها وأختام الشركة. ولما استمر عدم سداد الفواتير المستدمين الأوراق المرروسة باسم الشركة K A G وعنوانها وأختام الشركة. فلما استمر عدم سداد الفواتير الخاصة بتلك الطلبيات رفع البائع دعوى على الشركة I A G، أي الشركة K A G سابقاً، لأجل دفع ما عليها. فادعت الشركة I A G بأن المواد المعنية طلب شراؤها باسم الشركة P A G، وأنها تبعاً لذلك غير ملزمة بسداد المبلغ غير المدفوع.

وقد بنت المحكمة في المسألة المتعلقة بمن هو طرف في عقد البيع استناداً إلى المادة ٧ من اتفاقية البيع. وكان لا بد من تفسير العقد بتطبيق مبدأ حسن النية وبأياء الاعتبار إلى جميع الظروف المحيطة بالقضية. ومع أن اتفاقية البيع لا تحتوي على أي طرائق محددة في التفسير، كان لا بد من الاستناد في التفسير مبدئياً إلى اتفاقية البيع. ومن ثم فإن القانون الوطني ذا الصلة بالقضية لا يمكن تطبيقه إلا إذا تعذر ذلك. وقد طبقت المحكمة في الواقع القانون السويسري، وخلصت إلى أن على الشركة I A G أن تستجيب إلى المطالبة.

وارتأت المحكمة أنه بموجب المادة ٥٤ من اتفاقية البيع، تعتبر الشركة I A G ملزمة بدفع ثمن الشراء، وبمقتضى المادة ٦٢ من اتفاقية البيع، يحق للبائع المطالبة بدفع ذلك المبلغ لمعالجة تخلف المشتري عن أداء التزامه بالدفع.

وأما بخصوص دعوى المشتري بشأن تخفيض الثمن، فقد تبيّنت المحكمة أن المشتري لم يستوف الشروط [بمقتضى المادة ٥٠ من اتفاقية البيع] الالزامية لإجراء تخفيض من هذا النحو.

القضية ٣٢٤: المواد [٤] و ٨ و ١٤ من اتفاقية البيع

سويسرا: Obergericht des Kantons Thurgau; ZB 95 22

١٩٩٥ كانون الأول/ديسمبر

الأصل بالألمانية

خلاصة نشرت بالألمانية: Schweizerische Zeitschrift für internationales und europäisches Recht 118 [٢٠٠٠]

مدع سويسري، وهو موزع منتجات صانع نمساوي، قاضي مشتريا سويسرا، المدعي عليه، بشأن دفع ثمن بضائع وردها الصانع. وقد التمس المشتري مقاضاة هذه المطالبة بمتطلباته بتعويضات عن أضرار نجمت على زعمه عن توريدات لاحقة لم يعد بالإمكان وصولها بعد الإعلان عن اعسار الصانع. وطعن المشتري في حق المدعي بالمقاضاة بصفته طرفا أصيلا، لأن اتفاق البيع كان قد أبرم مع الصانع. وكان قد تم تبادل العرض والقبول بين المشتري والصانع، مع استخدام ترويسة عنوان الصانع.

وقد ارتأى المحكمة أن اتفاقية البيع لا تحتوي على قواعد بشأن اتفاقيات الوكالة. ولكن بغية إثبات الأطراف المتعاقدة في اتفاق البيع المعين - وفقاً للمادة ١٤ من اتفاقية البيع، التي تتناول العرض - أمكن تجاهل مسألة الوكالة.

كما ان المحكمة فسرت اعلانات الأطراف لدى ابرام اتفاق البيع (المادة ٨ من اتفاقية البيع)، بالنظر بعين الاعتبار الى كل الظروف المحيطة. وتبينت المحكمة أن سلوك الصانع يبيّن بوضوح أن الصانع هو المقصود بأن يصبح طرفاً في اتفاق البيع وليس المدعي (المادة ٤ من اتفاقية البيع). بيد أن المدعي يحق له المطالبة بدفع ثمن الشراء، لأنه أحال مطالباته إلى الصانع. وقد حددت المحكمة أن حالة المطالبات لا تندرج في نطاق اتفاقية البيع. ولذا فقد ارتئى أن صحة الاحالة تعتبر محكومة بالقانون المحلي النمساوي بالصيغة التي يطبق فيها بمقتضى أحكام القانون الدولي الخاص.

القضية ٣٢٥: المادة ٤ من اتفاقية البيع

سويسرا: Repubblica e Cantone del Ticino, La seconda Camera civile del Tribunale d'appello; 12 95 00300

١٩٩٦ شباط/فبراير

الأصل بالإيطالية

خلاصة نشرت بالألمانية: Schweizerische Zeitschrift für internationales und europäisches Recht 135 [١٩٩٧]

بائع إيطالي، المدعي، قاضي مشتريا سويسريا، المدعي عليه، بشأن دفع ثمن شراء ورق طباعة. وقد زعم المشتري بأنه ليس طرفاً أصيلاً، لأنه تصرف كوكيل عن شركة بلغارية. ومع أن كلاً الطرفين احتاج بالقانون الإيطالي، فقد ارتأى المحكمة أن اتفاقية البيع واجبة التطبيق على هذه القضية. ولكن حيث أن اتفاقية البيع لا تحتوي على قواعد بشأن اتفاقيات الوكالة، فقد طبقت المحكمة القانون السويسري بموجب القواعد السويسرية بشأن تنازع القوانين.

القضية ٣٣٦: المادة ٣٩ من اتفاقية البيع

سويسرا: Repubblica e Cantone del Ticino, La seconda Camera civile del Tribunale d'appello; 12 99 00036

٨ حزيران/يونيه ١٩٩٩

الأصل بالإيطالية

خلاصة نشرت بالألمانية: Schweizerische Zeitschrift für internationales und europäisches Recht 120 [٢٠٠٠]

صانع وبائع إيطالي، المدعى، باع زجاجات نبيذ لمشتر سويسري، المدعى عليه، لأجل توزيعها في سويسرا. ولم يدفع المشتري ثمن الشراء، وطالب بتعويضات عن الأضرار، زاعما عدم المطابقة مع المواصفات.

وقد رفضت المحكمة المطالبة. ذلك أن المهلة الزمنية للأشعار بعدم المطابقة، بحسب الاتفاق، كانت ٨ أيام اعتبارا من تاريخ استلام البضائع. وقد ارتأت المحكمة أن الطرفين يحق لهما ابرام اتفاق من هذا القبيل، ومن ثم الخروج عن أحكام المادة ٣٩ من اتفاقية البيع. غير أن المشتري وجه الاشعار بعد انقضاء فترة التمانية أيام، مما أدى إلى فقدان حقه تماما في الاستناد إلى عدم المطابقة. وعلاوة على ذلك، وجدت المحكمة أن الاشعار المتأخر عن ميعاده لم يحدد على نحو كاف طبيعة عدم المطابقة.

القضية ٣٣٧: المواد ١ (أ) و ٣ (أ) و ٧ (أ) و ٣٩ (أ) و ٣٩ (أ) من اتفاقية البيع

المانيا: Landgericht Saarbrücken; 7 IV 75/95

٢٦ آذار/مارس ١٩٩٦

الأصل بالألمانية

غير مبلغ عنها بتقرير

بائع إيطالي، المدعى، سلم وركب تجهيزات لمحل لبيع المثلجات (آيس كريم) يملكه مشتر ألماني، المدعى عليه. بعد التسليم، اتفق الطرفان على ثمن شراء لجمالي، مع حسبان دفعه جزئية سددها المشتري من قبل. وقبل المشتري سبع سفاتج (كمبيالات) ووَقَعَ عليها بخصوص ثمن الشراء غير المسدد. ثم في وقت لاحق، اشتكى المشتري من تخلف البائع عن تسليم أجزاء من العمل، واعتراض على نوعية التجهيزات. وقد قاضى البائع المشتري بشأن دفع ثمن الشراء غير المسدد. ومنحت المحكمة موافقتها على المطالبة في اجراءات مستعجلة لأجل تنفيذ دفع قيمة السفاتج.

ثم تمسكت المحكمة بقرارها في الاجراءات التبعية.

وارتأت المحكمة أن اتفاقية البيع واجبة التطبيق وفقا للمادة ١ (أ) من الاتفاقية، لأن مكانى عمل الطرفين موجودان في إيطاليا وألمانيا، وهما دولتان متعاقدتان في اتفاقية البيع. وصنفت المحكمة العقد بين الطرفين باعتباره عقد بيع بضائع تصنع بمقتضى المادة ٣ (أ) من اتفاقية البيع.

وقد تبيّنت المحكمة أن المشتري كان قد قبل مطابقة التجهيزات للمواصفات عندما اتفق مع البائع على ثمن الشراء غير المسدد، كما قبل السفاجة. وبما أن المشتري لم يثير مسألة عدم المطابقة ولا مسألة أجزاء التجهيزات الناقصة المزعومة حينذاك، فقد فسرت المحكمة ذلك بأنه اعتراف من جانب المشتري بأن الأثاث المسلّم كان خالياً من العيوب. كذلك وجدت المحكمة أنه كان على المشتري أن يفحص البضائع بمقتضى المادة ٣٨ من اتفاقية البيع. ولكن المشتري بقبوله صراحة التجهيزات، اعترف بمطابقة ذلك الأثاث للمواصفات، ونزل عن حقه في الاستناد إلى عدم المطابقة بمقتضى المادة ٣٩ من اتفاقية البيع. ومن حيث ذلك، فإن المشتري لم يعد في موقف يؤهله للشكوى من أن الأثاث ينطوي على عيوب، لأنه كان ينبغي اكتشاف تلك العيوب أثناء الفحص. وأما خلافاً لذلك، فإن سلوكه سوف يكون مناقضاً، وسوف يعد اخلاً بمبدأ حسن النية (المادة ٧ (١) من اتفاقية البيع).

وارتأت المحكمة أن المشتري، في أحسن الأحوال، يمكنه الاستناد إلى عدم المطابقة، الذي ظهر بعد تاريخ اتفاق الطرفين على ثمن الشراء غير المسدد، ضمن مدة السنتين التي تنص عليها المادة ٣٩ (٢) من اتفاقية البيع. ولكن حتى في هذه الناحية، أخفق المشتري في تحديد طبيعة العيوب في الأثاث، حسبما تقتضيه المادة ٣٩ (١) من اتفاقية البيع. كما أن اشعار المشتري المتعلقة بالعيوب لم يكن مفصلاً ومدعماً بالاثباتات بقدر كافٍ. علاوة على أن تلك الاشعار قد تأخر. وقد بيّنت المحكمة بتوسيع أن الغرض من توجيهه اشعار إلى البائع يحدد طبيعة عدم المطابقة حالما يُكتشف، إنما هو لاتاحة الفرصة له لكي يقرر كيف يتصرف بذلك الصدد، على سبيل المثال، لأجل معاينة البضائع أو علاج الخطأ أو إعادة تسليم بضائع غيرها.

القضية: ٣٣٨: المواد ١ (١) و ٣٠ و ٣١ و ٥٣ و ٦٦ و ٦٩ (٢) و ٧١ (١) و ٧١ (٣) من اتفاقية البيع

ألمانيا: Oberlandesgericht Hamm; 19 U 127/97

٢٣ حزيران/يونيه ١٩٩٨

الأصل بالألمانية

نشرت بالألمانية في [١٩٩٩] Recht der Internationalen Wirtschaft, 786; [2000] Transportrecht-Internationales Handelsrecht, 7; <http://www.jura.uni-freiburg.de/ipr1/cisg/urteile/text/434.htm>

بائعان نمساويان ومشترٌ ألماني، المدعي عليه، أبرموا اتفاقيات لتسليم أثاث مصنوع ومخزنون في مستودع في هنغاريا. وعندما وضعت البضائع في المستودع، أصدر البائعان فواتير التخزين، التي أرسلت لاحقاً إلى المشتري. وبمقتضى الاتفاقيات، كان يحق للمشتري أن يطلب إرسال شحنات جزئية من الأثاث، يسلّمها البائعان في المستودع ويحملانها إما على عربات أو على شاحنات المشتري لنقلها إلى المشتري. وعند التسليم، كان على البائع أن يدفع ثمن الشراء بناء على فاتورة تسليم. وبعد إصدار عدة فواتير تخزين، أحال البائعان حقوقهما إلى طرف ثالث، المدعي. وعند استلام الاشعار بالاحالة من الطرف الثالث، قبل المشتري بذلك كتابة. ولكن لما كان المشتري لم يتسلّم الأثاث المذكور في القوائم في فواتير التخزين، لم يدفع ثمن الشراء. ثم أعلنت شركة التخزين الهنغارية افلاسها، واحتفى الأثاث من المستودع. فيما بعد، قاضى المدعي المشتري بشأن ثمن الشراء غير المسدد حسبما زعم استناداً إلى فواتير التخزين.

وقد دعمت المحكمة الاستئنافية قرار المحكمة الأدنى التي رأت دعوى المطالبة.

وارتأت المحكمة أن اتفاقية البيع وجبة التطبيق، لأن مکانی عمل كل من الطرفین کائنان في دولتين متعاقدين مختلفتين، ولأن الطرفين لم يستبعدا تطبيق الاتفاقية بمقتضى المادة ٦ منها.

كما رفضت المحكمة تأکيد المدعي بأن موافقة المشتري على الاحالة يعد اعترافا بالمطالبات المحالة. وبسبب عدم وجود حکم في اتفاقية البيع يتناول مسألة الاعتراف، فقد طبقت المحكمة قواعد القانون الدولي الخاص في ألمانيا، التي ألت إلى تطبيق القانون النمساوي. وبموجب ذلك القانون، لا يعد قبول الاحالة المكتوب اعترافا بالمطالبات، ولذلك لا بد من رفضه.

وارتأت المحكمة أن المدعي لا يحق له المطالبة بثمن الشراء بمقتضى المادة ٥٣ من اتفاقية البيع، لأنه ظهر بوضوح أن البائعين لن يستطيعوا تنفيذ تسليم الأثاث، وهو ما يعد جزءاً جوهرياً من التزاماتهم (المادة ٣٠ من اتفاقية البيع). ولذا فقد سمح للبائع بتعليق تنفيذ التزاماته وفقاً للمادة ٧١ (١) (أ) من اتفاقية البيع.

وفسرت المحكمة رفض المشتري دفع قيمة فواتير التخزين باعتباره الاشعار اللازم بوقف التنفيذ بمقتضى المادة ٧١ (٣) من اتفاقية البيع.

وتبيّنت المحكمة أن المشتري ليس ملزماً بدفع ثمن الشراء وفقاً للمادة ٦٦ من اتفاقية البيع، لأن المدعي لم يثبت أن البضائع فقدت بعد أن انتقلت التبعة إلى المشتري. وفي هذه القضية المعروضة، يُحدّد انتقال التبعة وفقاً للمادة ٦٩ (٢) من اتفاقية البيع لأن المشتري، بمقتضى اتفاقيات الأطراف، كان ملزماً باستلام البضائع في مكان غير مكان عمل البائع. بيد أن شروط انتقال التبعة بموجب المادة ٦٩ (٢) من اتفاقية البيع، أي التسليم في الميعاد وعلم المشتري بأن البضائع وُضعت رهن تصرفه، لم تستوف. وبمقتضى اتفاقيات الأطراف، فإن التسليم في الميعاد بناءً على طلب المشتري (المادة ٣٣ (أ) من اتفاقية البيع)، والذي لم يتم، أخفق البائعان في وضع الأثاث رهن تصرف المشتري (المادة ٣١ (ب) من اتفاقية البيع).

القضية ٣٣٩: المواد ٣٥ (٢) (أ) و ٣٥ (٢) (ج) و ٣٩ (٢) (ب) و ٤٧ (١) و ٤٨ و ٤٩ و ٢٥ (٢) (ب)

ألمانيا: Landgericht Regensburg; 6 O 107/98

٢٤ أيلول/سبتمبر ١٩٩٨

الأصل بالألمانية

نشرت بالألمانية: Forum International, 104 [١٩٩٨]

في معرض نسيج، طلب مشترٌ ألماني، المدعي عليه، أقمشة من بائع، لأجل انتاج تنانير وأثواب. وبعد التسليم، اعترض المشتري على النوعية وعلى حجم الأقمشة، لتعذر قصها بطريقة اقتصادية. وطلب المشتري إلى البائع تسليم "بضائع لا يمكن الاعتراض عليها" في غضون أربعة عشر يوماً. فأرسل البائع عينات من نوع آخر

من القماش، وطلب الى المشتري تقديم المزيد من المعلومات بشأن المشاكل التي واجهها في صنع التنانير والأثواب. وعندما رفض المشتري القبول بذلك، قاضى البائع المشتري بشأن ثمن الشراء.

وقد قبلت المحكمة دعوى المطالبة. وارتأت أن المشتري ليس لديه حق في رفض دفع ثمن الشراء لأن الأقمشة مطابقة للعقد. واد وضعت المحكمة في الحسبان كمية الأقمشة ونوعيتها ومواصفاتها، استنتجت أنها ملائمة لانتاج التنانير والأثواب (المادة ٣٥ (أ) من اتفاقية البيع). كما ان المشتري لم يزود البائع بالمعلومات المتعلقة بالطريقة التي يتعين بها قص الأقمشة لكي تكون اقتصادية. علاوة على ذلك، لم يكن هذا الاشتراط جليا من خلال الظروف المحيطة (المادة ٣٥ (ب) من اتفاقية البيع). كما ان خصائص الأقمشة ونوعيتها كانتا متواقتين مع العينات التي عرضها البائع في المعرض، وبذلك فقد كانتا متطابقتين مع العقد بموجب المادة ٣٥ (ج) من اتفاقية البيع.

وأما بخصوص نوعية الأقمشة، فقد ارتأت المحكمة أن المشتري تخلف عن تحديد طبيعة عدم التطابق، بل حتى في حال الاعتراف بعدم التطابق، فقد تخلف المشتري عن توجيهه اشعار في الوقت المناسب الى البائع بموجب المادة ٣٩ (١) من اتفاقية البيع.

وقد بتّ المحكمة بأن المشتري، على أية حال، قد فقد حقه في الغاء العقد، لأنه أهمل أحكام المادة ٤٩ (٢) (ب) و ٣٠ من اتفاقية البيع. ولاحظت المحكمة أن تلك الأحكام تعني أنه لا يمكن للمشتري الإعلان عن الغاء العقد إلا بعد أن يكون قد أتاح للبائع فرصة لتنفيذ العقد. ووجدت المحكمة أن المشتري منع البائع من ممارسة حقه في اصلاح الخطأ بمقتضى المادة ٤٨ من اتفاقية البيع، وذلك بطلبه إعادة تسليميه بضائع أخرى بدون تحديد طابع ما سماه "بضائع لا يمكن الاعتراض عليها"، وكذلك برفضه قبول أقمشة أخرى كانت عينات منها قد أرسلت اليه. وكان يحق للبائع أن يرسل عينات بدلا من تسليم شحنة بضائع بديلة كاملة، لأنه لم يكن في موقف يمكنه من معرفة ما إذا كان المشتري سيقبل شحنة البضائع البديلة. كما ان تسليم الشحنات كان في الوقت المناسب، لأن الطرفين لم يتفقا على تاريخ معين لأجل ذلك التسليم. ولذلك فإن المشتري لم يستوف شروط الغاء العقد بموجب المادة ٤٩ من اتفاقية البيع.

القضية ٣٤٠: المواد ١ (١) و ٤ و ٨ و ٢٥ و ٤٦ و ٤٧ و ٤٩ و ٦٦ و ٥٣ و ٦٩ (٢)

ألمانيا: Oberlandesgericht Oldenburg, 1 U 54/98

٢٢ أيلول/سبتمبر ١٩٩٨

الأصل بالألمانية

نشرت بالألمانية : [٢٠٠٠] Oberlandesgerichts-Rechtsprechungsreport Oldenburg, 26

بائع نرويجي، المدعي، باع بضاعة من سمك السلمون النّيئ الى شركة دانمركية (أي "الشركة")، وبعد تجهيزه، باعت الشركة سمك السلمون المدخن الى مشترٌّ ألماني، المدعي عليه. وعندما بدأت الشركة تعاني صعوبات مالية، أرسل البائع تأكيد الطلب الى المشتري. وبمقتضى ذلك، كان على البائع أن يسلم السلمون النّيئ على

عنوان محدد للتسليم، غير عنوان مكان عمل الشركة، بموجب شروط الانكوتيرم التجارية الدولية. وعند استلام تأكيد طلب الشراء. وقع المشتري على ذلك الطلب وأعاده إلى البائع عن طريق الشركة. وبعد ذلك سلم البائع سماك السلمون التيّي إلى الشركة، وأرسل الفواتير إلى المشتري. كانت الفواتير تشير إلى مكان عمل الشركة باعتباره عنوان التسليم. ولكن نتيجة لافلاس الشركة، لم يستلم المشتري سماك السلمون التيّي، ولذلك رفض دفع ثمن الشراء. ثم قاضى البائع المشتري.

قبلت محكمة الدرجة الأولى دعوى المطالبة. فاعتراض المشتري على ذلك معلنًا الغاء العقد. وقد دعمت المحكمة الاستئنافية قرار محكمة الدرجة الأولى.

وبت المحكمة بأن اتفاقية البيع واجبة التطبيق بموجب المادتين ٤١ و ٤ من اتفاقية البيع.

وارتأت المحكمة أن تأكيد الطلب الذي أرسله البائع يعد عرضاً بتسليم سماك السلمون التيّي، وأن التماس التأكيد الفوري يبين بوضوح اعتزام البائع ابرام اتفاق الشراء مع المشتري. وقد قبل المشتري العرض بتوقيعه على تأكيد الطلب، وبذلك يكون الطرفان قد أبرما اتفاق الشراء. ووجدت المحكمة أنه ليس ثمة من تفسير إضافي ضروري لتأكيد الطلب بمقتضى المادة ٨ من اتفاقية البيع، وأن استلام تأكيد الطلب الموقّع عليه من جانب البائع عن طريق الشركة ليس له أهمية معينة.

كذلك ارتأت المحكمة أن البائع أبداً نمته من التزام التسليم، وإن كان التسليم قد وقع في مكان غير المكان الذي ينص عليه العقد وشروط انكوتيرمز. ولكن ذلك لا أهمية له، لأن المشتري كان مذكوراً بصفته مستلم السلمون التيّي في ذكرية التسليم.

وتبينت المحكمة أن البائع لم يخل أخلالاً جوهرياً بالعقد بمقتضى المادة ٢٥ من اتفاقية البيع. وعلى الرغم من الصعوبات المالية التي واجهتها الشركة ومن تسليم السلمون في مكان عمل الشركة، فإن ذلك لم يخل بتنفيذ العقد. كذلك تبيّنت المحكمة أنه حتى إذا كان ثمة من اخلال بالعقد، فإن المشتري تخلف عن الإعلان عن الغاء العقد في غضون فترة زمنية معقولة، حسبما تنص عليه المادة ٤٩ (٢) (ب) من اتفاقية البيع. وعلاوة على ذلك، تخلف المشتري عن الاشتراط بالتسليم في المكان المنصوص عليه بموجب المادتين ٤٦ و ٤٧ من اتفاقية البيع، وقد فسر ذلك بأنه اتفاق من جانب المشتري على التسليم في عنوان الشركة.

واستنتجت المحكمة أن البائع امتنى لالتزاماته وأن التبعه انتقلت إلى المشتري (المادة ٦٩ (٢) من اتفاقية البيع). ومن ثم فقد كان المشتري ملزماً بدفع ثمن الشراء (المادة ٦٦ من اتفاقية البيع)، حتى إن لم يستلم سماك السلمون التيّي.

القضية ٣٤١: المواد ١ (أ) و ٢٩ و ٤٠ و ٥٢ من اتفاقية البيع

كندا: (J. Swinton Ontario Superior Court of Justice)

٣١ آب/أغسطس ١٩٩٩

شركة La San Giuseppe Forti Moulding Ltd. ضد شركة
الأصل بالإنكليزية

لم تنشر ولكن الاطلاع عليها متاح في [١٩٩٩] ACWSJ LEXIS, 14059; [1999] Quicklaw, O.J. No. 3352; [1999] ACWSJ 31350; 90 All Canada Weekly Summaries 3th, 871 Commented on in English: Ziegel [1999], Canadian Business Law Journal, Vol 32,319

ملحوظة: هذا هو القرار الأول الذي صدر عن المحكمة الكندية من خلال تطبيق اتفاقية البيع لأنها دخلت حيز النفاذ في كندا عام ١٩٩٢.

بائع إيطالي، المدعى، باع تشكيلات تزيينية لاطارات صور، مصنوعة في مصنعه في إيطاليا، إلى مشترٍ كندي، المدعى عليه. لم يكن ثمة من اتفاق مكتوب بين الطرفين، اللذين كانوا قد أبرما عدة صفقات بين عامي ١٩٨٩ و ١٩٩٦. وقد واجه المشترٍ صعوبة في الالتزام بمواعيد الدفع النهائية، وبعد أن منح مهل تأخير إضافية، رفع البائع دعوى مضادة بشأن الحصول على تعويضات عن الأضرار زاعماً عدم مطابقة بعض البضائع للمواصفات وشحن بضاعة زائدة.

وبما أن اتفاقية البيع دخلت حيز النفاذ في كندا عام ١٩٩٢ وفي إيطاليا عام ١٩٨٨، فقد تبيّنت المحكمة أن اتفاقية البيع واجبة التطبيق على الشحنات اعتباراً من عام ١٩٩٣ فقط، وكل من تلك الشحنات وصفت بأنها كانت مرتبطة بعقد منفصل.

أما بشأن مسألة المطابقة، فقد رفضت المحكمة الدعوى لأن ثمة اشعاراً كان قد وجه في الوقت المناسب، حسبما تقتضيه المادة ٣٩ من اتفاقية البيع. وعلاوة على ذلك، لم يقدم المشترٍ أي شكوى مكتوبة بشأن عدم المطابقة. إضافة إلى ذلك أيضاً أن المحكمة رفضت الاستناد إلى المادة ٤٠ من اتفاقية البيع لأن دليل الإثبات لم يدعم الخلوص إلى استنتاج بأن البائع كان على علم بالعيوب أو كان ينبغي أن يكون على علم بها.

وأما بشأن الشحن الزائد المزعوم، فقد وجدت المحكمة أن الطرفين قد اتفقا على اختلاف بنسبة قدرها ١٠ في المائة من الكمية المطلوبة، وأنه حدث في مناسبات سابقة أن قبل المشترٍ كميات أكبر ودفع ثمنها. ومن ثم فقد رفضت الدعوى بموجب المادة ٥٢ (٢) من اتفاقية البيع.

وأصدرت المحكمة حكمها لصالح المشترٍ بشأن ثمن الشراء المستحق له إضافة إلى الفوائد المحتسبة وفقاً للقانون المحلي.

ثانياً- القضايا المتعلقة بقانون الأونسيترال النموذجي للتحكيم (قانون التحكيم النموذجي)

القضية ٣٤٢: المادتان ٣٥ و ٣٦ من قانون التحكيم

زمبابوي: 71-2000 Harare High Court (Judge Chinhengo); Judgment No. HH

١ آذار/مارس و ٥ نيسان/أبريل ٢٠٠٠

شركة The City of Harare Conforce (Pvt.) Limited ضد شركة

الأصل بالإنكليزية

لم تنشر

أُحيل نزاع بين طرفين إلى التحكيم في عام ١٩٩٠. وأصدر المحكم قراره في المسألة في عام ١٩٩١. وكان الموضوع يتعلق بمبلغ قدره نحو ٧٠٠ ٠٠٠ دولار إضافة إلى الفوائد التي تحسب اعتباراً من ١٩٨٩.

وقد تقدم الطرف الفائز بالقرار إلى المحكمة العليا بمقتضى المادة ٣٥ لأجل الاعتراف بقرار التحكيم وانفاذه.

واعتراض على طلبه بمقتضى المادة ٣٦ من قانون التحكيم النموذجي استناداً إلى أن القرار كان منافيًّا للسياسة العامة، لأنَّه يخالف قاعدة الضعف، التي تطبق بالنسبة إلى القانون العام في زمبابوي، وبموجبها يتوقف سريان الفائدة عندما تساوي المبلغ الرأسمالي المستحق.

وارتُئِت المحكمة العليا أنه إذا ما أُريد الأخذ بالقرار حرفيًا، أي حساب الفائدة اعتباراً من عام ١٩٨٩ إلى تاريخ صدور القرار، فإن المبلغ الواجب دفعه بالنسبة إلى القرار من شأنه أن يربو على ١٧ مليون دولار. ومن شأن تلك النتيجة أن تتنازع مع قاعدة الضعف وأن تتنافي مع السياسة العامة.

بيد أن المحكمة العليا وجدت أن قرار التحكيم يمكن تفسيره بأنه يخضع ضمناً لقاعدة الضعف؛ ويمكن الاعتراف به وانفاذه بناءً على ذلك.

كذلك قررت المحكمة العليا أن الفائدة التي تجاوزت ضعف المبلغ الرأسمالي لم تكن سارية أثناء إجراءات التحكيم، أي أن قاعدة الضعف لم تتعلق عند بدء إجراءات التحكيم.

ونتيجة لذلك اعترفت المحكمة العليا بقرار التحكيم وأمرت بانفاذه مع حساب الفائدة على المبلغ الرأسمالي حتى بلوغها الضعف.

ومن شأن الفائدة أن تكون سارية أيضاً على الضعف اعتباراً من تاريخ صدور القرار حتى تاريخ السداد، ويشترط هنا أيضاً عدم اخلال الفائدة بقاعدة الضعف.