



Генеральная Ассамблея

Distr.: General
7 August 2014
Russian
Original: English

Шестьдесят девятая сессия

Пункт 22(а) предварительной повестки дня*

**Группы стран, находящихся в особой ситуации:
последующая деятельность по итогам четвертой
Конференции Организации Объединенных Наций
по наименее развитым странам**

Укрепление режимов стимулирования инвестиций в отношении прямых иностранных инвестиций в наименее развитые страны

Доклад Генерального секретаря

Резюме

Настоящий доклад подготовлен во исполнение резолюции 67/220 Генеральной Ассамблеи, в которой, в частности, Ассамблея просила подготовить доклад, посвященный национальной политике и нормативной базе, призванным стимулировать приток прямых иностранных инвестиций в наименее развитые страны, и содержащий описание вариантов и форм режимов стимулирования инвестиций в интересах наименее развитых стран.

* A/69/150.



I. Введение

1. В Программе действий для наименее развитых стран на десятилетие 2011–2020 годов¹ участники подчеркнули, что «политика привлечения и сохранения прямых иностранных инвестиций является неотъемлемым компонентом национальных стратегий в области развития». В настоящем докладе главное внимание уделено такой политике наименее развитых стран, стран происхождения прямых иностранных инвестиций (ПИИ) и других заинтересованных сторон. В нем содержится краткий обзор недавних тенденций и моделей в потоках ПИИ, анализируются направления политики, программы и меры, осуществляемые принимающими странами, странами происхождения и международными организациями для стимулирования потоков ПИИ в наименее развитые страны и для увеличения выгод от них для таких стран и, наконец, обрисовываются некоторые варианты национальных и международных действий в целях активизации таких усилий. Основной упор делается на политику и меры, относящиеся конкретно к ПИИ, однако при этом важно помнить о том, что более широкие рамки макроэкономической, торговой, промышленной, социальной и экологической политики принимающих стран могут иметь немалое значение для определения результатов усилий по стимулированию притока ПИИ и извлечению выгоды из них. Аналогичным образом, четко разработанные стимулы и содействующие меры стран происхождения и других заинтересованных сторон могут играть кардинальную роль в существенном увеличении потоков ПИИ в наименее развитые страны и максимизации их воздействия на развитие принимающей страны.

II. Прямые иностранные инвестиции в наименее развитые страны: общий обзор

Тенденции и относительное значение

2. Согласно данным Конференции Организации Объединенных Наций по торговле и развитию (ЮНКТАД)², потоки ПИИ в наименее развитые страны как единую группу неуклонно увеличивались с начала века. В среднем ежегодные потоки ПИИ в такие страны составляли 25 млрд. долл. США в 2011–2013 годах, что более чем в три раза превышает средние потоки в объеме 8 млрд. долл. США в 2001–2003 годах (см. приложение). Эти темпы увеличения были несколько ниже, чем потоки ПИИ во все развивающиеся страны, которые выросли в среднем со 196 млрд. долл. США в год до 744 млрд. долл. США в год за тот же период, но выше чем средние ежегодные потоки ПИИ по всему миру, которые выросли чуть больше, чем в два раза, если сравнить эти два периода времени. Будучи отражением притока средств, объем ПИИ, имеющих в наименее развитых странах, вырос с 42 млрд. долл. США в 2001 году до 211 млрд. долл. США в 2012 году.

3. Хотя доля наименее развитых стран в общемировом притоке ПИИ составляла лишь 1,7 процента в 2011–2013 годах, а в потоке ПИИ в развивающиеся страны 3,3 процента, ПИИ играют более важную роль по отношению к внут-

¹ Доклад четвертой Конференции Организации Объединенных Наций по наименее развитым странам, Стамбул, Турция, 9–13 мая 2011 года (A/CONF.219/7), глава II.

² Имеется на сайте <http://unctadstat.unctad.org>.

ренным инвестициям в таких странах, чем в развивающихся странах в целом. В 2011–2013 годах приток ПИИ в виде процентной доли от валового накопления основного капитала составлял 13 процентов в наименее развитых странах в сравнении с 9 процентами во всех развивающихся странах, 8 процентами в развитых странах и 9 процентами в мире в целом (см. приложение). Объемы ПИИ по отношению к валовому внутреннему продукту (ВВП) в 2012 году составляли 23 процента в наименее развитых странах по сравнению с 30 процентами во всех развивающихся странах, 33 процентами в развитых странах и 32 процентами во всем мире.

4. Потоки ПИИ являются самым большим притоком частного капитала в наименее развитые страны: по сути дела, в период 2001–2010 годов притоки частного капитала, помимо ПИИ, главным образом портфельные инвестиции и банковское кредитование, приближались к нулю³. Более того, с 2006 года и далее потоки ПИИ в наименее развитые страны превышали объем двусторонней официальной помощи в целях развития (ОПР), то есть ОПР за исключением помощи от многосторонних организаций, и достигли более чем половины от общего объема ОПР, который они получили. Однако эти два источника финансирования не могут полностью заменить друг друга, поскольку ОПР предназначена для поддержки процесса развития, а ПИИ изыскивают возможности для получения прибыли. Несмотря на небольшой объем потоков ПИИ в наименее развитые страны, тенденции в связи с этими потоками и их относительное значение указывают на то, что наименее развитые страны становятся более привлекательными конечными пунктами инвестиций. Зарождающийся динамизм находит также отражение в увеличении оттока ПИИ из наименее развитых стран.

Географическое и секторальное распределение

5. На 34 африканских страны, относящихся к категории наименее развитых стран, пришлось примерно 79 процентов притока ПИИ во все наименее развитые страны в 2010–2013 годах, на 14 азиатско-тихоокеанских стран — 20 процентов и на карибский остров Гаити — 1 процент (см. приложение). Более четырех пятых потоков инвестиций в 2011–2013 годах приходилось на долю ведущих 10 получателей, а именно Мозамбика, Судана, Демократической Республики Конго, Мьянмы, Экваториальной Гвинеи, Объединенной Республики Танзания, Замбии, Бангладеш, Камбоджи и Уганды, в указанном порядке.

6. Прямые иностранные инвестиции в наименее развитые страны традиционно направляются большей частью в сферу добычи природных ресурсов. Вместе с тем есть признаки того, что эта ситуация, возможно, меняется. Хотя данные о секторальном распределении потоков и общего объема ПИИ отсутствуют, данные об оценочной стоимости новых, финансируемых за счет ПИИ проектов, на долю которых приходится основная масса ПИИ в наименее развитые страны, указывают на крупные межсекторальные изменения. В период 2003–2010 годов доли секторов добывающий промышленности, обрабатывающей промышленности и услуг в оценочной стоимости новых проектов, финансируемых за счет ПИИ, составляли, соответственно, 55 процентов, 28 процен-

³ См. Конференция Организации Объединенных Наций по торговле и развитию (ЮНКТАД), *Прямые иностранные инвестиции в НРС: уроки десятилетия 2001–2010 годов и задачи на будущее* (Нью-Йорк и Женева, 2011 год).

тов и 17 процентов. В 2011–2013 годах эти доли равнялись 21 проценту, 28 процентам и 51 проценту, соответственно⁴. Эти перемены связаны с зарождающимися структурными изменениями в некоторых из наименее развитых странах⁵.

7. Есть явные признаки того, что географическое распределение ПИИ в наименее развитые страны в разбивке по странам-источникам также меняется. Если взять за основу сравнение проектов ПИИ в наименее развитых странах в разбивке по региону-источнику в 2003 и 2010 годах³ — измеряется на основе стоимости чистых связанных со слиянием и приобретением трансграничных продаж и стоимости новых проектов, — то, хотя ПИИ из Европы продолжали составлять самую большую долю на уровне 20–30 процентов, а ПИИ из развитых стран в целом составляли свыше 50 процентов, доля ПИИ из развивающихся стран и стран с переходной экономикой существенно выросла — с примерно 25 процентов до свыше 40 процентов.

8. Хотя инвестиции в наименее развитые страны из нескольких стран с формирующейся экономикой, включая Индию, Китай, Малайзию, Южную Африку, растут и в абсолютном, и в относительном выражении, рост ПИИ из Китая является особенно впечатляющим. За период с 2003 по 2008 год приток китайских ПИИ в наименее развитые страны увеличился с 45 млн до 981 млн. долл. США, и в 2008 году 34 такие страны были получателями китайских ПИИ³. В 2012 году Лаосская Народно-Демократическая Республика, Камбоджа и Ангола были ведущими из 27 наименее развитых стран, получавших ПИИ из Китая⁶; это отражает тот факт, что, хотя добывающие отрасли привлекают большие объемы китайских ПИИ, другие отрасли также являются важными целями для таких инвестиций. Данные за 2011–2013 годы показывают, что на долю развивающихся стран приходилось 46 процентов от оценочной стоимости притока ПИИ на новые проекты в наименее развитых странах⁴.

9. В последние годы Индии была лидером среди развивающихся стран с точки зрения объема ПИИ в развитие новых производств в наименее развитых странах — объявленный объем ее инвестиций во вновь создаваемые производства в наименее развитых странах составил почти 8 млрд. долл. США в 2012–2013 годах, — а за ней следовали Южная Африка и Нигерия. Китай был ведущей страной среди всех стран, как развивающихся, так и развитых, с точки зрения ПИИ посредством трансграничных слияний и приобретений в наименее развитых странах, и на него приходилось почти 6 млрд. долл. США в виде связанных со слияниями и приобретениями трансграничных продаж в наименее развитых странах в 2012–2013 годах⁷.

⁴ ЮНКТАД, *Доклад о мировых инвестициях 2013 года: глобальные производственные системы: инвестиции и торговля в интересах развития* (Женева, 2013 год), и ЮНКТАД, *Доклад о мировых инвестициях 2014 года: инвестиции в цели устойчивого развития: план действий* (Женева, 2014 год).

⁵ Канцелярия Высокого представителя по наименее развитым странам, развивающимся странам, не имеющим выхода к морю, и малым островным развивающимся государствам, *Доклад о положении наименее развитых стран в 2013 году* (Нью-Йорк, 2013 год).

⁶ См. http://unctad.org/Sections/dite_fdostat/docs/webdiaeia2014d3_CHN.pdf.

⁷ ЮНКТАД, *Доклад о мировых инвестициях 2014 года: инвестиции в цели устойчивого развития: план действий* (Женева, 2014 год).

Детерминанты прямых иностранных инвестиций

10. Конкретные географические факторы, побуждающие компании с необходимыми преимуществами, связанными с конкретными формами собственности и с интернализацией, заниматься прямыми инвестициями за границей, подразделяются на поиск природных ресурсов, поиск рынков, поиск эффективности и поиск созданных человеком активов⁸. Выберут ли компании с такими преимуществами и такими мотивами одно или другое место для своих ПИИ — это зависит от привлекательности потенциальных принимающих стран с точки зрения конкретных географических преимуществ, на которые ориентируются компании.

11. Наименее развитые страны с их относительно низким ВВП на душу населения и пока еще низким уровнем развития человеческого капитала могут рассматриваться как находящиеся в относительно неблагоприятном положении с точки зрения привлечения ПИИ на первом этапе того, что называется путем, связующим инвестиции и развитие⁹, за исключением, возможно, ситуации, когда изыскиваются природные ресурсы, как, например, в случае сельского хозяйства или горнодобывающей промышленности. Когда поиск ресурсов — прежде всего имеется в виду разработка недр, добыча открытым способом и нефть, но также и земля, как, например, в Камбодже, — действительно является самым сильным стимулирующим фактором для ПИИ в наименее развитые страны, секторальное распределение ПИИ показывает, что это — не единственный фактор, и есть признаки того, что его относительная значимость уменьшается. Это говорит о том, что такие страны имеют и другие сравнительные преимущества в качестве мест предназначения для ПИИ, либо же они могут развивать и укреплять такие преимущества, за исключением созданных человеком активов.

12. Наименее развитые страны, особенно страны с крупным населением, могут предлагать возможности для ориентированных на поиск рынка ПИИ в других обрабатывающих отраслях, таких как продукты питания, напитки и табачная промышленность, которые притянули к себе 1 млрд. долл. США в виде ПИИ на новые проекты в таких странах в 2011–2012 годах. Более того, они могут привлекать ПИИ в сферы услуг, такие как электроэнергия, газ и водоснабжение, транспорт, хранение и связь, и в сферу финансовых услуг (особенно банковское дело), которые привлекли значительные объемы ПИИ посредством проектов по развитию новых производств в наименее развитых странах в 2011–2013 годах⁴. Судя по данным об общем объеме ПИИ и их ежегодных потоках, представляется, что значительная доля объявленных инвестиций в объекты инфраструктуры в 2003–2013 годы не привела к притоку ПИИ; это указывает на то, что проекты могли делиться между различными видами спонсоров и что большая доля инвестиционных обязательств иностранных спонсоров финансировалась посредством неакционерных инвестиций ТНК, долговых обязательств, структурированного финансирования либо финансирования двусторонним и многосторонними донорами. Наконец, наименее развитые страны

⁸ J. Dunning and S. Lundan, *Multinational Enterprises and the Global Economy* (Cheltenham, 2008).

⁹ R. Narula and J. Dunning, “Multinational enterprises, development and globalization: some clarifications and a research agenda”, from *Oxford Development Studies*, Volume 38, No. 3 (September 2010).

могут также получать ориентированные на поиск эффективности ПИИ в недорогих и трудоемких производствах, выпускающих продукцию на экспорт, о чем свидетельствует опыт Бангладеш и Камбоджи в швейной промышленности¹⁰.

Отток прямых иностранных инвестиций из наименее развитых стран

13. Традиционно внимание разработчиков политики было сосредоточено на притоке ПИИ и его роли в деле содействия развитию, в частности посредством укрепления конкурентоспособного на международном уровне отечественного потенциала. Вместе с тем международная конкурентоспособность отечественных фирм может быть также усилена за счет оттока капитала по линии ПИИ, что дает фирмам более хороший доступ на иностранные рынки для производства и, соответственно, доставки товаров и услуг на эти рынки, в том числе посредством способствующего торговле оттока ПИИ. Помимо того, отток капитала по линии ПИИ дает фирмам более хороший доступ к ресурсам, таким как «ноу-хау», технология и управленческий опыт, что помогает укрепить конкурентоспособность материнских фирм. По этим причинам все развитые страны и все большее число развивающихся стран оказывают поддержку их фирмам, стремящимся производить инвестиции за границей.

14. Ряд наименее развитых стран также стали странами происхождения для оттока капитала по линии ПИИ, и 24 из таких стран докладывали о некотором оттоке ПИИ в период 2010–2013 годов (см. приложение). Это наводит на мысль о том, что некоторые из их отечественных фирм укрепили конкурентные преимущества и для международного производства. В 2011–2013 годах среднегодовые потоки ПИИ из наименее развитых стран превысили 4 млрд. долл. США, что почти в 19 раз больше, чем в 2001–2003 годах (см. приложение). На африканские наименее развитые страны во главе с Анголой и Либерией пришлось наибольшая часть такого оттока — 75 процентов от общего объема. Хотя эти оттоки распределены весьма неровно, это явление заслуживает внимания директивных органов.

III. Политика, программы и меры для стимулирования потоков прямых иностранных инвестиций в наименее развитые страны и для усиления выгод для принимающих стран: критический анализ

Политика, программы и меры принимающих стран

15. Наименее развитые страны прилагают немалые усилия для привлечения все больших потоков ПИИ, включая либерализацию национальной политики в отношении притока ПИИ, заключение двусторонних, региональных и других международных инвестиционных соглашений и договоров о двойном налогообложении, создание агентств по поощрению инвестиций или других аналогичных учреждений и улучшение общих условий для коммерческой деятельности. Как и в ряде других развивающихся стран, преобладающая тенденция к

¹⁰ См. ЮНКТАД, *Доклад о мировых инвестициях 2013 года: глобальные производственные системы: инвестиции и торговля в интересах развития* (Женева, 2013 год), и Julia Kubny and Hinrich Voss, *The impact of Chinese outward investment: evidence from Cambodia and Viet Nam* (German Development Institute, Discussion Paper 16/2010).

либерализации и стимулированию инвестиций сопровождается переходом к развитию нормативно-правовой базы для инвестиций в целом и, более конкретно, для ПИИ — базы, учитывающей особые цели и обеспокоенности стран в области развития, обычно через посредство стимулов или благоприятных условий для конкретных отраслей и целевых рекламно-пропагандистских усилий.

Национальная политическая основа

16. Большинство из наименее развитых стран сейчас открыты для ПИИ в целом ряде областей, о чем свидетельствуют их законы и постановления. И действительно, большинство из наименее развитых стран приняли законы, касающиеся ПИИ, а некоторые пересмотрели свое инвестиционное законодательство. Совсем недавно это сделали Лаосская Народно-Демократическая Республика (Закон о содействии инвестициям 2009 года), Южный Судан (Закон о содействии инвестициям 2009 года), Либерия (Закон об инвестициях 2010 года), Тимор-Лешти (Закон о частных инвестициях 2011 года), Малави (Закон о содействии инвестициям и экспорту 2012 года), Мьянма (Закон об иностранных инвестициях 2012 года и правила 2013 года) и Судан (Закон об инвестициях 2013 года). Вместе с тем существует ряд конкретных запретов и ограничений. Например, в Судане существуют ограничения на иностранные инвестиции в таких сферах, как транспорт, СМИ и связь, электроэнергия и финансовые услуги; некоторые отрасли (железнодорожные грузовые перевозки, деятельность аэропортов, выпуск газет) закрыты для иностранного участия. В Бангладеш инвесторы в сферах природных ресурсов и инфраструктуры, включая энергетику, минеральные ресурсы и электросвязь, должны получать согласие соответствующих правительственных министерств. В Южном Судане компании, в которых работает меньше семи служащих, зарезервированы для национальных владельцев, а в средних и крупных частных компаниях по крайней мере 31 процент должен принадлежать национальным владельцам. В Камбодже все сектора открыты для иностранных инвестиций, и в большинстве из них разрешено 100-процентное иностранное владение. В Гаити иностранным инвесторам разрешено владеть компаниями на 100 процентов, и они могут создавать совместные предприятия любого рода с гражданами Гаити, однако продажа и покупка акций компаний регулируется государством. Ангола с 2012 года требует, чтобы нефтяные транснациональные корпорации, действующие в стране, пользовались местными банками (включая филиалы иностранных банков) для уплаты налогов и производства платежей иностранным поставщикам и субподрядчикам. Цель заключается в активизации развития национальной банковской системы, которая, уже существенно выросла, отчасти благодаря ПИИ в эту отрасль. В нескольких наименее развитых странах иностранные предприятия пользуются не менее благоприятным режимом, чем тот, который предоставляется национальным, отечественным предприятиям. Примерами стран, предоставляющих национальный режим, являются Афганистан, Буркина-Фасо, Бурунди, Замбия, Мали, Мозамбик, Нигер, Сан-Томе и Принсипи и Сенегал. Есть, однако, некоторые исключения, например в отношении землевладения. К примеру, в Бенине, Лаосской Народно-Демократической Республике, Мьянме, Руанде и Экваториальной Гвинее иностранным инвесторам не разрешено владеть землей, хотя они могут арендовать ее.

17. В нескольких наименее развитых странах иностранным инвесторам предлагаются бюджетно-налоговые и другие стимулы. Например, Бангладеш предлагает иностранным инвесторам временное освобождение от уплаты налогов и налоговые скидки, уменьшенные импортные пошлины на товары производственного назначения, машинное оборудование и запасные части и беспошлинный импорт для 100-процентных экспортеров одежды массового производства. В Гаити инвестиции, дающие добавленную стоимость на уровне не менее 35 процентов при обработке местного или импортированного сырья, имеют право на таможенные, налоговые и другие преимущества. Новый суданский Закон об инвестициях 2013 года предлагает налоговые и таможенные привилегии инвесторам в стратегических областях¹¹. Другими примерами стран, внедривших налоговые льготы, являются Бурунди, Замбия, Малави и Сан-Томе и Принсипи³.

Международная основа

18. Многие из наименее развитых стран заключили двусторонние инвестиционные договоры, которые в большинстве случаев предусматривают национальный режим, режим наиболее благоприятствуемой нации и справедливый и равноправный режим для инвесторов, национализацию только в особых обстоятельствах и неограниченный перевод капиталов и прибылей. По состоянию на июнь 2013 года, все наименее развитые страны, кроме шести, подписали один или несколько таких договоров, причем самое большое число таких договоров приходится на Бангладеш (29), Йемен (37), Мозамбик (24), Сенегал (24), Судан (27) и Эфиопию (29)¹².

19. Большинство из наименее развитых стран также предусмотрели положения — как правило, через посредство двусторонних инвестиционных соглашений — об урегулировании споров с иностранными инвесторами. Большинство (37) из них являются членами Международного центра по урегулированию инвестиционных споров. Несколько стран открыты для урегулирования споров в рамках Комиссии Организации Объединенных Наций по праву международной торговли, и несколько присоединились к Конвенции о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений. Некоторые являются членами других международных механизмов урегулирования споров, таких как Организация по гармонизации африканского коммерческого права. Бенин, например, является членом этой организации и ее общего суда правосудия и арбитража, а также членом Международного центра по урегулированию инвестиционных споров.

20. Большинство из наименее развитых стран являются участниками одного или более региональных экономических соглашений, содержащих положения о ПИИ. В Африканском регионе такие соглашения включают Общий рынок востока и юга Африки, Сообщество по вопросам развития стран юга Африки, Экономическое сообщество западноафриканских государств и Западноафриканский экономический и валютный союз. В Азии и Тихом океане региональные соглашения включают Всеобъемлющее инвестиционное соглашение Ассо-

¹¹ ЮНКТАД, *Доклад о мировых инвестициях 2013 года: глобальные производственные системы: инвестиции и торговля в интересах развития* (Женева, 2013 год).

¹² См. [http://unctad.org/en/Pages/DIAE/International%20Investment%20Agreements%20\(IIA\)/Country-specific-Lists-of-BITs.aspx](http://unctad.org/en/Pages/DIAE/International%20Investment%20Agreements%20(IIA)/Country-specific-Lists-of-BITs.aspx).

циации государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН) и Инвестиционное соглашение АСЕАН — Китая. Ассоциация регионального сотрудничества стран Южной Азии находится в процессе доработки текста своего проекта соглашения о стимулировании и защите инвестиций, которое должно быть подписано на ее восемнадцатом саммите, запланированном на ноябрь 2014 года. Гаити является членом Карибского сообщества, объединяющего 15 государств, расположенных в бассейне Карибского моря, в единый рынок и единую экономическую систему. На международном уровне 40 наименее развитых стран являются участниками соглашения о партнерстве между государствами Африки, Карибского и Тихоокеанского регионов и Европейским союзом, известного также как Соглашение Котону. Соглашение предусматривает, в частности, меры финансового сотрудничества, которые должны принимать африканские, карибские и тихоокеанские государства и Европейский союз наряду с его государствами-членами для стимулирования инвестиций и для поощрения частного сектора из Европейского союза к тому, чтобы производить инвестиции и оказывать конкретную помощь своим партнерам в африканских, карибских и тихоокеанских странах на условиях взаимного сотрудничества и партнерства. Оно призывает к финансовой поддержке инвесторов, инвестиционным гарантиям и защите инвестиций. В соответствии с Соглашением был также создан Центр развития предпринимательства в целях оказания содействия стимулированию инвестиций и деловому сотрудничеству между Европейским союзом и африканскими, карибскими и тихоокеанскими предприятиями.

21. На многостороннем уровне многие из наименее развитых стран являются участниками Генерального соглашения по торговле услугами, которое имеет отношение к ПИИ в сфере услуг, и соглашений по связанным с торговлей инвестиционным мерам и по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности. Большинство стран являются также членами Многостороннего агентства по инвестиционным гарантиям Всемирного банка. Почти все они являются членами Международной организации труда (МОТ), а это означает, что, в принципе, они обязаны соблюдать принципы и права, вытекающие из Декларации МОТ об основополагающих принципах и правах в сфере труда.

22. Наименее развитые страны заключили также договоры о двойном налогообложении¹³, главным образом в отношении налогов на прибыль и капитал. По состоянию на июнь 2011 года самое большое число таких договоров имели Йемен (37), Бангладеш (27), Судан (27), Объединенная Республика Танзания (17), Сенегал (14) и Замбия (12).

Поощрение инвестиций и упрощение инвестиционных процедур

23. Многие из наименее развитых стран создали агентства по поощрению инвестиций в целях стимулирования и облегчения ПИИ, а некоторые страны поручили эту задачу советам по инвестициям либо конкретным министерствам или правительственным ведомствам. По состоянию на 2011 год 31 наименее развитая страна имела такие агентства или другие учреждения, и 29 из этих национальных учреждений по содействию инвестициям были членами Всемирной ассоциации агентств по поощрению инвестиций³. В некоторых случа-

¹³ См. [http://unctad.org/en/Pages/DIAE/International%20Investment%20Agreements%20\(IIA\)/Country-specific-Lists-of-DTTs.aspx](http://unctad.org/en/Pages/DIAE/International%20Investment%20Agreements%20(IIA)/Country-specific-Lists-of-DTTs.aspx).

ях, как, например, в Афганистане, Мали и Уганде, они выступают в роли органов комплексного обслуживания для инвесторов.

24. Успешное стимулирование ПИИ также требует легкодоступных правил, положений и процедур и относительно низких расходов на ведение коммерческой деятельности. В этом отношении лишь немногие из наименее развитых стран достигли заметных подвижек. Согласно исследованию Всемирного банка «Ведение бизнеса», Руанда была единственной наименее развитой страной среди 50 ведущих по экономическим рейтингам стран в 2014 году¹⁴, и лишь 4 другие страны, а именно Вануату, Замбия, Самоа и Соломоновы Острова, входили в первые 100 стран. Большинство (26) из наименее развитых стран занимали места между 154 и 179. Относительно высокое положение Руанды в рейтинге 2014 года отражает тот факт, что страна добилась более значительного прогресса, чем любая другая, с точки зрения показателей исследования «Ведение бизнеса» за период с 2006 года: ее общие показатели деятельности по отношению к «пограничному» показателю в 100, означающему самые лучшие результаты деятельности, выросли с 37 до 70¹⁵. К числу других наименее развитых стран, добившихся значительных улучшений по отношению к общему пограничному показателю за период с 2006 года, относятся Буркина-Фасо, Бурунди, Либерия, Мали и Сьерра-Леоне.

25. Как было установлено, поощрение инвестиций оказывает позитивное воздействие на потоки ПИИ в развивающиеся страны и действует лучше в местах с более высокой информационной асимметрией и бюрократической волокитой. Это наводит на мысль о том, что поощрение инвестиций может играть важную роль в привлечении инвестиций в наименее развитые страны, где отсутствие информации может быть значительным ограничением для иностранных инвесторов. Помимо создания агентств по поощрению инвестиций, некоторые наименее развитые страны участвуют в разработке онлайн-инвестиционных руководств в рамках совместного проекта ЮНКТАД и Международной торговой палаты. По состоянию на 2014 год такие руководства опубликованы для восьми наименее развитых стран.

Политика, программы и меры стран происхождения

26. Все развитые страны осуществляют — в той или иной степени — политику, программы и меры для стимулирования оттока капитала по линии ПИИ, и некоторые развивающиеся страны и страны с переходной экономикой начали делать то же самое. Такие меры стран происхождения часто бывают направлены на поощрение потоков ПИИ в развивающиеся страны в целом, и некоторые из них особенно актуальные для стимулирования потоков ПИИ в наименее развитые страны и для увеличения выгод от них.

Национальная политика и международные договоренности в отношении оттока прямых иностранных инвестиций

27. Практически все развитые страны сегодня разрешают их фирмам свободно производить инвестиции за границей, лишь с некоторыми ограничениями, связанными главным образом с политическими соображениями и соображениями национальной безопасности. Ряд развивающихся стран и стран с переход-

¹⁴ Имеется на сайте www.doingbusiness.org/rankings.

¹⁵ См. www.doingbusiness.org/data/distance%20to%20frontier.

ной экономикой также либерализовали свою политику в отношении оттока капитала в виде ПИИ, а другие постепенно делают это¹⁶.

28. Практически все развитые страны и большинство развивающихся стран происхождения заключили с наименее развитыми странами двусторонние инвестиционные договоры, предназначенные для оказания наименее развитым странам помощи в привлечении ПИИ посредством защиты инвестиций, производимых компаниями соответствующих стран происхождения, в принимающих странах и облегчения их деятельности там. По состоянию на 1 июня 2013 года ведущие 10 развитых стран происхождения с точки зрения общего оттока капитала по линии ПИИ в 2007–2011 годах заключили 128 таких договоров с наименее развитыми странами, в то время как ведущие 10 развивающихся стран и стран с переходной экономикой заключили 53 договора с наименее развитыми странами¹⁷.

Меры по облегчению, поддержке и стимулированию оттока прямых иностранных инвестиций

29. На фактический объем внешних инвестиций могут оказывать существенное влияние принимаемые странами происхождения меры, которые напрямую содействуют инвесторам-отправителям капитала. Эти меры часто предназначаются для продвижения стратегических экономических интересов страны происхождения и для укрепления международной конкурентоспособности ее компаний, но отчасти обоснования для таких мер также заключаются в стимулировании потоков ПИИ в развивающиеся страны в порядке дополнения их усилий по привлечению ПИИ. В той степени, в какой такие меры применяются к инвестициям в наименее развитых странах, они могут увеличивать потоки ПИИ в такие страны и выгоды от них для таких стран.

30. Меры страны происхождения предусматривают предоставление конкретных преимуществ правительством страны происхождения (или одним или несколькими из ее государственных учреждений) в связи с внедрением, приобретением или расширением инвестиций какой-либо фирмой страны происхождения в иностранном государстве. Все развитые страны, а также некоторые развивающиеся страны и страны с переходной экономикой создали или назначили учреждения, занимающиеся осуществлением таких мер¹⁶. Самыми важными прямыми мерами, используемыми правительствами стран происхождения для облегчения, поддержки и стимулирования оттока капитала по линии ПИИ, являются следующие:

а) информационные услуги. Они включают предоставление данных об экономическом и правовом инвестиционном климате, политической обстановке и коммерческих возможностях в принимающих странах; информацию о выгодах интернационализации и о правовых и экономических аспектах международной экспансии; и предоставление соответствующих статистических данных. Другие вспомогательные услуги включают вынесение рекомендаций и консультирование; инвестиционные миссии; услуги по поиску партнеров, включая установление контактов с правительствами и предпринимателями в

¹⁶ См. K. Sauvart et al, "Trends in FDI, home country measures and competitive neutrality", in *Yearbook on International Investment Law and Policy 2012-2013*, Chapter 1 (New York, 2014).

¹⁷ [http://unctad.org/en/Pages/DIAE/International%20Investment%20Agreements%20\(IIA\)/Country-specific-Lists-of-BITs.aspx](http://unctad.org/en/Pages/DIAE/International%20Investment%20Agreements%20(IIA)/Country-specific-Lists-of-BITs.aspx).

принимающих странах и ведение баз данных по этим вопросам; и учебно-образовательные услуги, связанные с оттоком ПИИ;

б) финансовые меры. Они включают предоставление субсидий для осуществления таких видов деятельности, как технико-экономические обоснования и другие предынвестиционные мероприятия; оказание содействия в покрытии расходов на создание зарубежных отделений; подготовка персонала для работы в иностранных филиалах; программы подготовки руководителей; и специальные учебные программы. Они также включают кредиты (на льготных и нелюбных условиях), варианты структурированного финансирования, государственно-частные/государственно-государственные договоренности о распределении рисков и финансирование процесса развития. Другие финансовые меры включают доленое участие, будь то непосредственное или как финансирование развития.

с) налогово-бюджетные меры. Они включают различного рода налоговые изъятия, как, например, освобождение от уплаты налога с доходов корпорации в отношении определенных доходов и уменьшение для оговоренных расходов; скидки с налогов на корпорации; отсрочка уплаты налогов в отношении прибылей, полученных за границей; и налоговые скидки в отношении определенных видов расходов.

д) страхование от политических рисков. Оно включает различные продукты страхования, покрывающие экспроприацию, ущерб от войны, политическое насилие, обмен местной валюты или ее перевод из принимающей страны, приостановление денежных переводов и принудительный отказ инвесторов из страны происхождения от активов за границей. Оно предназначено для смягчения рисков, связанных с инвестированием за границей, и обычно предусматривает выплату страхового взноса.

31. Прямая помощь посредством принятия этих мер приобретает еще большее значение для стимулирования ПИИ в наименее развитых странах по сравнению с другими странами, особенно потому, что разрыв в информации и в знаниях в отношении имеющихся возможностей и условий в принимающей стране, по-видимому, более значителен в случае наименее развитых стран, а необходимость страхования от политических рисков, равно как и необходимость в финансовых и налогово-бюджетных мерах является более острой.

Условия для получения права на прямую поддержку посредством мер страны происхождения

32. Во многих странах изложенные выше меры прямой поддержки не предлагаются одинаково всем инвесторам-отправителям капитала. Изложенные ниже факторы, а именно сектор или отрасль, в которой производятся инвестиции, размер инвестирующей компании, место предназначения и последствия оттока капитала по линии ПИИ для принимающих стран, учитываются при определении того, имеет ли инвестор право на получение помощи. Некоторые из применяемых условий могут помочь улучшить потоки ПИИ в наименее развитые страны. Например, преимущественная поддержка ПИИ в сфере природных ресурсов может увеличить их потоки в наименее развитые страны, поскольку во многих из них добывающие отрасли являются главным фактором притяжения ПИИ.

33. С точки зрения сектора или отрасли, хотя не существует никаких строгих секторальных или отраслевых ограничений в отношении поддержки/помощи инвесторам-отправителям капитала со стороны учреждений страны происхождения, некоторые из них указывают конкретно секторы и отрасли, которым они предпочитают оказывать поддержку. Обычно в их число входят природные ресурсы, энергетика и инфраструктура. Упор на оказание помощи внешним ПИИ в сфере природных ресурсов имеет актуальное значение с точки зрения стимулирования ПИИ в ряд развивающихся стран, в то время как упор на помощь ПИИ в сфере энергетике и инфраструктуре важен для этих стран в целом, поскольку они особенно нуждаются в таких инвестициях для укрепления производственного потенциала и ускорения темпов экономического роста.

34. С точки зрения размеров, многие страны происхождения оказывают дополнительную преференциальную поддержку ПИИ со стороны их малых и средних предприятий. Примеры включают специальные кредитные лимиты и средства, предлагаемые этим компаниям испанскими финансовыми корпорациями КОФИДЕС и «Института кредитной офисьяль» и преференциальный режим, предоставляемый этим предприятиям в Соединенных Штатах Америки на определенных условиях Корпорацией частных зарубежных инвестиций (ОПИК). Такая поддержка, по-видимому, имеет особое значение для стимулирования ПИИ в наименее развитые страны, которые, учитывая их относительно небольшие рынки и ограниченность имеющихся квалифицированных специалистов и человеческого капитала, скорее будут привлекать ПИИ со стороны малых и средних предприятий, за исключением сферы природных ресурсов, где производство ориентировано главным образом на экспорт.

35. С точки зрения места предназначения, большинство мер стран происхождения предлагаются компаниям независимо от места назначения их ПИИ. Однако некоторые из них стимулируют инвестиции в конкретные места. Многие развитые страны имеют специализированные учреждения, занимающиеся обеспечением долгосрочного финансирования в целях развития частного сектора в развивающихся странах и странах с переходной экономикой посредством предоставления ссуд и финансирования за счет собственного капитала в том, что касается проектов ПИИ в этих странах, порой занимая позиции миноритарного акционера¹⁸. Задача ОПИК, например, заключается в мобилизации и содействии участию частного капитала и квалифицированных кадров из Соединенных Штатов в социально-экономическом развитии развивающихся стран и стран с переходной экономикой в порядке дополнения целей Соединенных Штатов по оказанию помощи в сфере развития. В 2012 году общий объем обязательств ОПИК в отношении проектов в странах с низкими уровнями доходов составил 1 млрд. долл. США, в то время как проекты в странах Африки к югу от Сахары получили в общей сложности 907 млн. долл. США из общего портфеля в объеме 16,4 млрд. долл. США. Немецкое агентство по финансированию развития, «Deutsche Investitions und Entwicklungsgesellschaft mbh», также уделяет все большее внимание содействию инвестициям в Африке, включая страны Африки к югу от Сахары.

36. Некоторые меры стран происхождения касаются непосредственно ПИИ в определенные географические регионы в целях содействия реализации нацио-

¹⁸ ЮНКТАД, *Доклад о мировых инвестициях 2003 года: политика в области ПИИ в целях развития: национальные и международные аспекты* (Женева, 2003 год).

нальных стратегий. Например, Фонд развития Китай-Африка оказывает финансовую поддержку китайским предприятиям, производящим инвестиции в Африке. Со времени его создания китайские ПИИ в Африке быстро растут: со среднегодового показателя в 410 млн долл. США в период 2004–2006 годов они выросли до 3 млрд. долл. США в год в 2010–2012 годы, причем потоки в страны Африки к югу от Сахары составили 2,6 млрд. долл. США⁶. В 2013 году Япония обязалась выделить 6,5 млрд. долл. США для оказания содействия инфраструктуре в Африке, и государственная корпорация «Джэпан ойл, гэс энд металз нэшнл корпорейшн» объявила о финансовой поддержке в объеме 2 млрд. долл. США на протяжении последующих пяти лет для оказания помощи японским фирмам в осуществлении проектов по разработке природных ресурсов в Африке.

37. С точки зрения последствий оттока капитала по линии ПИИ, страны происхождения могут также обуславливать свою поддержку внешних инвестиций их последствиями для стран происхождения и/или принимающих стран. Может потребоваться позитивное воздействие на развитие принимающей страны в плане, например, создания рабочих мест, улучшений в инфраструктуре и передачи технологий и знаний. Согласно существующему в ОПИК «отсеивателю» инвесторов¹⁹, для получения права на поддержку из ОПИК требуется, чтобы проект соответствовал стандартам МОТ в отношении прав трудящихся, включая право объединяться в профсоюзы, коллективный договор, требования в отношении минимального возраста и запрещение принудительного труда. Аналогичным образом, согласно имеющимся у него руководящим принципам подтверждения экологических и социальных соображений²⁰, Японский банк международного сотрудничества проводит обзор экологических и социальных условий при принятии решения о финансировании и занимается мониторингом и контролем исполнения после принятия решения. Такая обусловленность и последующая деятельность оказывает воздействие в плане улучшения выгод, получаемых принимающей страной, от ПИИ в наименее развитые страны, в которых местные возможности в плане обсуждения благоприятных условий с иностранными инвесторами и отслеживания воздействия ПИИ являются, скорее всего, ограниченными.

Косвенные меры стран происхождения

38. Страны происхождения могут принимать меры, не направленные конкретно на отток капитала по линии ПИИ, но, тем не менее, оказывающие на них определенное воздействие. Например, официальная помощь в целях развития (ОПР), предназначенная для инфраструктурных проектов в наименее развитых странах, может сделать страны более привлекательными для ПИИ. Такая ОПР может также приводить непосредственно к проектам по линии ПИИ от страны-донора, как, например, в случае, когда правительства стран-доноров предоставляют финансовые средства, привязанные к оттоку ПИИ через их фирмы.

39. Политические меры, расширяющие доступ к рынкам страны происхождения, могут также косвенно стимулировать потоки ПИИ из этой страны, равно

¹⁹ Имеется на сайте www.opic.gov/doing-business-us/our-investor-screener.

²⁰ Имеется на сайте www.jbic.go.jp/wp-content/uploads/page/efforts/environment/confirm_en/pdf_01.pdf.

как и из других стран в страны, получившие более широкий доступ для их экспортной продукции. Одним примером является принятый в Соединенных Штатах Закон об ускорении роста и расширении возможностей Африки, который, по состоянию на 2013 год, предусматривает преференциальный доступ на рынок Соединенных Штатов для импортной продукции из 39 указанных стран Африки к югу от Сахары. Беспшлинный и неkvотируемый режим, предоставленный наименее развитым странам Европейским союзом в рамках его инициативы «Все, кроме оружия», и аналогичный режим, предоставляемый некоторыми другими странами для экспортной продукции наименее развитых стран, играют важную роль в привлечении ПИИ в эти страны.

Проекты и программы, осуществляемые международными организациями

40. Усилия принимающих стран и стран происхождения по увеличению потоков ПИИ в наименее развитые страны и выгод от ПИИ для таких стран поддерживаются и дополняются проектами и программами, осуществляемыми международными и региональными организациями, краткое представление о которых приводится ниже.

41. ЮНКТАД осуществляет деятельность, имеющую непосредственное отношение к ПИИ в наименее развитые страны. В частности, ее Консультативный совет по инвестициям для наименее развитых стран, созданный в 2001 в сотрудничестве с Международной торговой палатой, дает высокопоставленным коммерческим руководителям и старшим правительственным должностным лицам неофициальные и гибкие возможности для обсуждения практических путей привлечения ПИИ и извлечения выгоды из них. Эта работа частично опирается на статистическую деятельность ЮНКТАД, в особенности на «Страновые справки по ПИИ», в которых резюмируются основные статистические данные по ПИИ для каждой наименее развитой страны³. Более того, с 2011 года в ведущей публикации ЮНКТАД, *Докладе о мировых инвестициях*, содержится специальный раздел, анализирующий тенденции в области ПИИ в этих странах. ЮНКТАД осуществляет проект, направленный на укрепление потенциала правительственных учреждений по сбору данных относительно ПИИ и транснациональных корпораций. К настоящему времени она организовала десяток национальных семинаров-практикумов в Бурунди, Демократической Республике Конго, Джибути, Замбии, на Коморских Островах, в Малави, Мьянме, Объединенной Республике Танзания, Руанде, Судане, Уганде и Эфиопии.

42. По состоянию на июнь 2014 года 17 из 36 обзоров инвестиционной политики, подготовленных ЮНКТАД, были посвящены наименее развитым странам. Осуществление рекомендаций, вынесенных по их итогам, привело, в частности, к созданию агентства по стимулированию инвестиций в Бурунди и президентского совета по инвестициям в Буркина-Фасо и к принятию программы привлечения квалифицированных кадров и распространению их опыта в Руанде. Эта работа тесно связана с консультативными услугами ЮНКТАД, касающимися стимулирования инвестиций, которые включают распространение практических советов и тематических исследований в отношении передового практического опыта в деле стимулирования инвестиций среди агентств по стимулированию инвестиций в развивающихся странах, включая наименее развитые страны, и международных организаций, охватывающих агентства по стимулированию инвестиций, включая Всемирную ассоциацию агентств по

поощрению инвестиций, членами которой являются большинство из этих стран.

43. В рамках Группы Всемирного банка одной из первоочередных задач Многостороннего агентства по инвестиционным гарантиям является стимулирование потоков ПИИ в самые бедные страны мира, а именно в страны-члены Международной ассоциации развития, путем обеспечения для инвесторов страхования от политических рисков, что является одним из главных факторов, сдерживающих иностранные инвестиции в развивающиеся страны. Политические риски, включая риски, связанные с такими факторами, как конвертируемость валюты и ограничения на перевод средств, экспроприация и война, занимают одно из первых мест среди факторов, сдерживающих иностранные инвестиции в развивающиеся страны, включая наименее развитые страны. Инвестиционные гарантии, предоставляемые Многосторонним агентством по инвестиционным гарантиям, требуют соблюдения всеобъемлющего набора экологических и социальных нормативов²¹. Программа малых инвестиций Агентства обеспечивает такое страхование по дисконтированным ставкам, дабы способствовать инвестициям в малые и средние предприятия, которые особенно подвержены политическим рискам. Эта программа имеет особое значение для наименее развитых стран, поскольку там ПИИ, особенно в обрабатывающем секторе и секторе услуг, скорее всего будут направляться более мелким предприятиям. Существующий в Агентстве механизм для затронутых конфликтами и нестабильных стран охватывает 36 пострадавших от конфликтов нестабильных стран, из которых 26, по состоянию на начало 2014 года, были наименее развитыми странами. Помимо гарантий Агентства, этот механизм использует взносы и гарантии доноров для обеспечения «прокладки» на случай первоначальных убытков в целях страхования инвестиционных проектов в неустойчивых и конфликтных ситуациях.

44. В рамках своих консультативных услуг Международная финансовая корпорация устанавливает партнерские связи с местными правительствами, министерствами юстиции, ассоциациями юристов, коммерческими организациями и донорами для удовлетворения потребностей частного сектора в деле урегулирования споров и для оказания содействия странам-клиентам в разработке альтернативных механизмов урегулирования споров, в том числе в шести наименее развитых странах, а именно в Бангладеш, Буркина-Фасо, Вануату, Камбодже, Соломоновых Островах и Судане.

45. Оценка и улучшение инвестиционного климата в развивающихся, включая наименее развитые, странах является еще одним важным направлением деятельности Группы Всемирного банка. Это включает проект «Ведение бизнеса». Осуществляемые Всемирным банком оценки инвестиционного климата дополняют эту работу, выявляя главные ограничения для инвестиций и роста в той или иной стране, а также области для реформы. Механизм Консультативной службы по иностранным инвестициям финансирует и поддерживает проекты консультативных услуг по улучшению инвестиционного климата. Проводимая Группой Всемирного банка работа по глобальному анализу вопросов стимулирования инвестиций дает директивным органам мерилу эффективности, с которой посредники/агентства по стимулированию инвестиций в той или

²¹ Имеется на сайте www.miga.org/projects/index.cfm?stid=1828.

иной стране реагируют на потенциальных инвесторов и удовлетворяют их потребности в информации.

46. Всемирный банк создал ряд целевых фондов для поддержки стран с крупными добываемыми ресурсами, таких как целевые фонды Инициативы по обеспечению транспарентности в добывающей промышленности и Технического консультативного механизма для добывающей промышленности. Целевой фонд Инициативы с участием многих доноров предоставляет странам ресурсы для достижения стандартов транспарентности в рамках Инициативы, а целевой фонд Механизма помогает наращивать потенциал правительств по самостоятельному ведению переговоров. По состоянию на май 2014 года к числу наименее развитых стран, отвечающих требованиям Инициативы, относились Буркина-Фасо, Замбия, Йемен, Камерун, Кот-д'Ивуар, Либерия, Мали, Мозамбик, Нигер, Объединенная Республика Танзания, Сьерра-Леоне и Тимор-Лешти.

47. Всемирный банк создал в 2012 году новый фонд для оказания африканским странам помощи в ведении переговоров о наилучших возможных сделках по разработке их нефтяных, газовых и минеральных ресурсов, который, по видимому, пойдет на пользу нескольким наименее развитым странам. Всемирный банк сталкивается с определенными ограничениями в плане финансирования реальных переговоров напрямую через свои целевые фонды. Однако страны могут быть в состоянии приобретать оформленные получателем ссуды или кредиты от Всемирного банка для найма своих собственных специалистов в поддержку переговоров.

48. Африканские страны могут также подавать заявки на получение помощи от Африканского фонда правовой поддержки, входящего в Африканский банк развития. Фонд оказывает помощь африканским странам в улучшении их правовых знаний и укреплении потенциала ведения переговоров по вопросам регулирования долга и соответствующих судебных разбирательств, природных ресурсов и управления добывающими отраслями наряду с заключением соответствующих контрактов, инвестиционных соглашений и связанных с ними коммерческих и деловых сделок. Фонд обладает суверенным иммунитетом и может вести переговоры от имени стран-клиентов.

49. МОТ отвечает за содействие осуществлению Трехсторонней декларации принципов, касающихся многонациональных корпораций и социальной политики, и за принятие последующих мер в связи с ней²². Она оказывает техническую помощь своим государствам-членам, особенно наименее развитым странам, в более эффективном использовании потенциала ПИИ и присутствия и операций многонациональных предприятий для целей социально-экономического развития и устойчивого развития предприятий. Начиная с 2001 года, МОТ также участвует в проекте обследования фабрик под названием «Лучшие фабрики для Камбоджи», в котором также участвуют правительство Камбоджи, производители одежды и профсоюзы. Аналогичные проекты «Лучшие фабрики» с участием МОТ осуществляются сейчас в шести других странах, включая наименее развитые страны Гаити и Лесото, и их планируется еще больше расширить, в том числе за счет проекта в Бангладеш, объявленного в октябре 2013 года. МОТ оказывает техническую помощь наименее развитым странам,

²² Имеется на сайте www.ilo.org/empent/Publications/WCMS_101234/lang--en/index.htm.

таким как Ангола, Замбия и Мозамбик, в активизации секторального диалога с целью усиления позитивного вклада добывающих отраслей в расширение усилий по созданию рабочих мест, развитию навыков, диверсификации экономики и местному экономическому развитию.

50. ЮНИДО сконцентрировала значительную часть своей работы по вопросу о ПИИ в наименее развитые страны на своей Африканской сети агентств содействия инвестированию. Сеть, которая сейчас охватывает 38 государств, многие из которых являются наименее развитыми странами, представляет собой форум для обсуждения африканскими правительствами стратегий стимулирования инвестиций. Она включает платформу по отслеживанию инвестиций, которая представляет собой инструмент для анализа данных об инвестициях, охватывающий в настоящее время 19 африканских стран, включая 14 наименее развитых стран. ЮНИДО также взаимодействует со странами в улучшении их нормативно-правовой среды для стимулирования бизнеса и инвестиций и для укрепления воздействия ПИИ на процесс развития, в том числе посредством партнерских отношений с транснациональными корпорациями.

IV. По пути к плану действий по обеспечению прямых иностранных инвестиций в наименее развитые страны

51. Несмотря на усилия принимающих стран, стран происхождения и международных учреждений по мобилизации ПИИ в наименее развитые страны для обеспечения их устойчивого развития, наименее развитые страны до сих пор получают ограниченные потоки ПИИ в узком круге отраслей. Поэтому для них, а также для их партнеров по процессу развития, включая страны происхождения, международные и национальные агентства по вопросам развития, транснациональные корпорации, отечественные компании и гражданское общество, важно укреплять их нынешние усилия и выступать с новыми, новаторскими инициативами для увеличения потоков ПИИ в наименее развитые страны и для улучшения выгод от этих потоков для принимающих стран. Это можно успешно сделать в рамках плана действий по обеспечению ПИИ в наименее развитые страны, как, например, всеобъемлющей и согласованной программы «помощь в обмен на инвестиции», которая может содержать указанные ниже элементы.

Действия наименее развитых стран

52. Наименее развитым странам необходимо предпринять дальнейшие шаги для внедрения улучшенных правил и положений, регулирующих поступление ПИИ, операции с ними и их режим, с тем чтобы стимулировать более значительные и выгодные потоки ПИИ в более широкий круг отраслей, особенно тех, которые имеют особое значение для их процесса развития. Им также нужно активизировать свои усилия по стимулированию инвестиций в отношении ПИИ в целом, равно как и в отношении секторов, представляющих особую важность для них. Помимо сосредоточения внимания на развитых странах происхождения, им нужно также прилагать больше усилий для привлечения ПИИ из развивающихся стран, учитывая значение таких стран в общемировых ПИИ, равно как и в ПИИ в наименее развитые страны. Более того, общины экспатриантов из наименее развитых стран представляют собой потенциальный резервуар ПИИ. И наконец, им следует предпринять дальнейшие шаги для

совершенствования правил, положений и процедур, имеющих отношение к созданию и функционирования филиалов иностранных компаний, равно как и к ведению бизнеса в целом, опираясь при этом на опыт других стран и на ресурсы, получаемые от стран происхождения, агентств по вопросам развития и международных организаций.

53. В некоторых отраслях, особенно в отрасли инфраструктуры, включая электроэнергию, электросвязь, транспорт и водоснабжение, расходы являются высокими, а доходы — неопределенными и долгосрочными. Более того, принимающие страны заинтересованы в сохранении определенного контроля. Наименее развитым странам следует рассмотреть вопрос о дальнейшем расширении государственно-частных партнерств, открытых для ПИИ, с финансированием таких проектов принимающими странами за счет официальной помощи в целях развития и с выделением доли в проекте для ОПР. Более благоприятные инвестиции посредством ПИИ в традиционные модели, а также государственно-частные партнерства могут играть важную роль в устранении ограничений в сферах инфраструктуры и энергетики в наименее развитых странах.

54. Наименее развитые страны могут также подумать о назначении омбудсмана по ПИИ в их соответствующих странах для рассмотрения жалоб иностранных инвесторов и для содействия предотвращению дорогостоящих споров между инвесторами и государством. Будучи лицом, пользующимся уважением со стороны правительства и делового сообщества, омбудсмен может выступать в качестве «восстановительной» инстанции в принимающей стране и помогать в урегулировании жалоб со стороны иностранных филиалов в отношении правительств и наоборот, тем самым не допуская их эскалации в споры между инвесторами и государством. Что не менее важно, рассматривая жалобы иностранных инвесторов упреждающим образом через посредство омбудсмана, наименее развитые страны могут стимулировать реинвестирование доходов от ПИИ, которые составляют четверть или даже больше от объема ПИИ в их странах.

55. Для увеличения выгод от ПИИ наименее развитые страны могут подумать о внедрении и/или укреплении программ «сцепления»²³, в рамках которых местные фирмы становятся поставщиками для иностранных филиалов, размещающихся в принимающих странах. Такое сцепление становится для отечественных фирм одним из самых важных механизмов приобретения материальных и нематериальных активов, которыми как правило обладают иностранные филиалы. Поскольку иностранным филиалам, особенно когда они являются частью глобальных производственно-сбытовых цепей, необходимо производить на предельном уровне международной конкурентоспособности, они часто могут быть готовы, исходя из своих собственных интересов, помогать местным фирмам модернизироваться. Как показывает опыт, правительствам принимающих стран необходимо помогать их собственным фирмам быть готовыми к такому сцеплению.

56. Еще одна область для действий и сотрудничества касается того, каких стандартов и практических методов принимающие страны требуют от транснациональных корпораций, действующих в их странах. Некоторые наименее

²³ См. ЮНКТАД, *Доклад о мировых инвестициях, 2001 год: содействие развитию связей* (Женева, 2001 год).

развитые страны уже требуют соблюдения определенных стандартов социальной ответственности корпораций от таких корпораций, действующих в их странах.

57. Наконец, большинство из наименее развитых стран являются членами МОТ, а это означает, что к ним, в принципе, применяется Декларация МОТ об основополагающих принципах и правах в сфере труда, в том числе в отношении работников иностранных филиалов. Эти страны могут также подумать о присоединении к Руководящим принципам Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) для многонациональных корпораций²⁴, с тем чтобы свести к минимуму возможные негативные последствия ПИИ в ряде областей, конкретно указанных в Руководящих принципах.

Действия стран происхождения и других партнеров по процессу развития

58. Отдельные страны происхождения, особенно развитые страны, ввели в действие различные меры, предназначенные для оказания их фирмам помощи в инвестировании за границей. В том что касается практически всех из этих мер, странам происхождения следует подумать о том, чтобы сделать их более привлекательными для фирм, готовых производить инвестиции в наименее развитые страны. Более того, следует подумать о том, чтобы увязать меры страны происхождения с соблюдением бенефициарами основного набора социальных, трудовых норм и норм устойчивого развития. Отчасти моделью в этом отношении могут быть применяемые Многосторонним агентством по инвестиционным гарантиям критерии для предоставления инвестиционных гарантий²⁵. Если добавить к этим критериям требование о том, чтобы прилагать все разумные усилия для содействия в максимально возможной степени развитию наименее развитых стран, то это будет равнозначно имитированию передовых методов некоторых стран происхождения. Разрабатываемые в результате этого проекты будут, таким образом, приобретать характеристики «устойчивых проектов по линии ПИИ», то есть проектов, вносящих максимально возможный вклад в экономическое, социальное и экологическое развитие принимающих стран и осуществляемых в контексте механизмов справедливого управления. Включение в международные инвестиционные соглашения формулировки, предусматривающей, что страны стимулируют фирмы к соблюдению норм социальной ответственности корпораций, может быть полезным и является желательным. Например, Соглашение о свободной торговле между Канадой и Республикой Корея²⁶ предусматривает, что каждая сторона должна поощрять предприятия, действующие в пределах ее территории или подпадающие под ее юрисдикцию, добровольно включать признанные на международном уровне нормы социальной ответственности корпораций в их практику и их внутреннюю политику, включая заявления о принципах, одобряемых или поддерживаемых сторонами. Эти принципы касаются таких вопросов, как рабочая сила, окружающая среда, права человека, общинные отношения и борьба с коррупцией.

²⁴ Имеется на сайте <http://www.oecd.org/investment/mne/48004323.pdf>.

²⁵ Имеется на сайте www.miga.org/projects/index.cfm?stid=1822.

²⁶ Имеется на сайте www.international.gc.ca/trade-agreements-accords-commerciaux/agr-acc/korea-coree/08.aspx.

59. Развивающиеся страны с формирующейся рыночной экономикой, на которые сейчас приходится свыше 40 процентов от общего объема ПИИ, поступающих в наименее развитые страны, могут содействовать дальнейшему увеличению этих потоков и выгод от них посредством: а) принятия целевых мер по стимулированию инвестиций, предназначенных для таких стран; б) обеспечения передачи технических и управленческих навыков, а также институциональной поддержки, особенно в отношении инфраструктурных проектов; и с) поощрения взаимосвязей с отечественными секторами в наименее развитых странах.

60. Отдельные страны происхождения могут также подумать о предоставлении инвестиционной помощи страной происхождения малым и средним предприятиям, производящим инвестиции в наименее развитых странах, с помощью механизмов, схожих с теми, которые используются в Нидерландах в отношении таких предприятий, занимающихся инвестиционной деятельностью в Государстве Палестина, в рамках которых Голландская организация по вопросам развития предоставляет часть инвестиций и обеспечивает страхование от политических рисков²⁷.

61. Кроме того, страны происхождения и другие партнеры по процессу развития должны подумать о выдвижении дальнейших инициатив, направленных конкретно на стимулирование ПИИ в наименее развитые страны и расширение выгод от них для принимающих стран. Примеры таких инициатив приводятся ниже.

Оказание оперативной поддержки в проведении переговоров

62. Поддержка наименее развитых стран в ведении переговоров по комплексным крупномасштабным контрактам с иностранными инвесторами может играть кардинальную роль в защите и интересов принимающей страны, и интересов инвестирующей компании сбалансированным образом. Многие из крупных проектов ПИИ, особенно тех, которые касаются природных ресурсов, инфраструктуры, приватизации и государственно-частного партнерства, связаны с контрактами между инвесторами и правительствами принимающих стран. Правительства большинства наименее развитых стран не обладают ресурсами мирового уровня, требующимся для ведения переговоров о справедливых сделках в этих областях, и, соответственно, могут потерять возможность для максимального извлечения выгод из крупных проектов ПИИ для их стран либо ограничить иностранное участие из опасения потенциально негативных результатов вследствие ограниченности их возможностей в сфере ведения переговоров. Это тем более важно потому, что такие контракты, как правило, касаются основных источников доходов для наименее развитых стран на предстоящие годы и, соответственно, могут во многом содействовать самофинансируемому выходу из категории наименее развитых стран. В то же время несправедливые контракты, по всей видимости, рано или поздно будут приводить к просьбе относительно переговоров о пересмотре со стороны принимающих стран с угрозой срывов производства и с потенциальной возможностью конфликтов. Соответственно, принимающие страны и транснациональные корпорации заинтересованы в выработке справедливых и стабильных контрактов. Поддержка наименее развитых стран в ведении переговоров по контрактам,

²⁷ См., например, www.miga.org/projects/index.cfm?pid=1292.

возможно при поддержке оборотного фонда, созданного на основе первоначального фонда, может помочь уравнивать правила игры между наименее развитыми странами и транснациональными корпорациями с их обширным доступом к экспертным знаниям в области переговоров, тем самым приводя к более долговременным контрактам. Поддержка переговоров, о которой просят наименее развитые страны, может охватывать информационную платформу, касающуюся переговоров по контрактам²⁸; справочную службу для переговорщиков, которые хотят получить информацию о том, где именно они могут получить конкретную информацию или помощь; и потенциал по развертыванию в течение нескольких недель междисциплинарных команд, способных помочь наименее развитым странам в любых уголках мира в ведении реальных переговоров по комплексным, крупномасштабным контрактам, независимо от отраслей, о которых идет речь. Такая поддержка должна, разумеется, в максимально возможной степени использовать существующие инициативы, но и одновременно должна заполнять пробелы, особенно путем оказания фактической помощи в ведении переговоров.

63. В этой связи отрадно то, что «Группа семи» на своем саммите в июне 2014 года объявила о новой инициативе по усилению помощи в ведении переговоров по комплексным контрактам с целью предоставления партнерам из развивающихся стран более широких и конкретных экспертных знаний в отношении ведения переговоров по комплексным коммерческим контрактам, уделяя первоначальное внимание добывающему сектору и взаимодействуя с существующим формами и механизмами для недопущения дублирования усилий. Она также привержена созданию руководящего комитета, возглавляемого «Группой семи», для того, чтобы возглавить процесс совершенствования экспертной помощи в деле ведения переговоров, включая выявление любых пробелов в существующей помощи в качестве первого шага на пути к созданию групп быстрого реагирования для оказания помощи в ведении переговоров развивающимся странам, настолько быстро, насколько она нужна. Было бы весьма желательно, если бы такое улучшение экспертной помощи можно было реализовать как можно скорее и если бы первоочередное внимание можно было уделить помощи в ведении переговоров для наименее развитых стран.

64. В то же время наименее развитые страны могли бы взять на себя обязательство более строго обеспечивать выполнение контрактов, подписанных между ними и иностранными инвесторами, например путем присоединения к Конвенции о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений, которая обязывает договаривающиеся государства, включая 22 наименее развитые страны, которые являются ее участниками, признавать и приводить в исполнение арбитражные решения.

Поддержка в урегулировании споров

65. По мере того как наименее развитые страны получают растущие потоки ПИИ в целом диапазоне областей и одновременно с этим становятся участниками еще большего количества международных инвестиционных соглашений, перспективы связанных с договорами инвестиционных споров, по-видимому, будут усиливаться. По сути дела, по состоянию на июнь 2014 года наименее развитые страны являлись ответчиками в 36 таких инвестиционных соглаше-

²⁸ См., например, www.negotiationsupport.org.

ниях. Соответственно, было бы желательно, чтобы страны происхождения рассмотрели вопрос о создании консультативного центра по связанным с договорами инвестиционным спорам, чтобы оказать этим странам содействие в урегулировании таких споров. Такой консультативный центр можно было бы создать по образцу Консультативного центра по законодательным документам Всемирной торговой организации (ВТО), который предоставляет развивающимся странам бесплатные правовые консультации по законодательству ВТО и оказывает им поддержку по процедурам урегулирования споров ВТО по дисконтированным ставкам. Такой центр будет не только экономить средства наименее развитым странам, являющихся ответчиками в таких спорах, и помогать им защищаться от неоправданных исков и потенциально высоких неустоек, но и, давая таким странам справедливый шанс извлекать выгоду из механизма урегулирования споров между инвестором и государством, обычно включаемого в международные инвестиционные соглашения, он будет также укреплять легитимность международного инвестиционного законодательства и политического режима, критикуемую с различных сторон. Такой механизм может также уменьшить вероятность ограничения ПИИ в некоторых секторах в предвидении споров.

Поддержка налоговых инспекторов без границ

66. ПИИ и международное производство влекут за собой целый ряд вопросов, касающихся налогообложения, которыми должны заняться как страны происхождения, так и принимающие страны, и это относится в еще большей степени к наименее развитым странам. Неправомочное трансфертное ценообразование и международное планирование налоговых поступлений транснациональными корпорациями могут приводить к эрозии налоговой базы и к переключению прибылей, которое может влечь за собой потерю поступлений для принимающей страны, а также искажение инвестиционных решений и непреднамеренных конкурентных преимуществ для этих корпораций по сравнению с отечественными предприятиями²⁹. В этой связи страны происхождения и другие партнеры по процессу развития должны оказать поддержку инициативе ОЭСР касательно налоговых инспекторов без границ и уполномочить организацию уделять первостепенное внимание наименее развитым странам в этом отношении. Эта инициатива направлена на передачу знаний и навыков в отношении налоговой проверки административным органам в развивающихся странах на основе подхода «обучение действием», в рамках которого эксперты направляются для непосредственного взаимодействия с местными налоговыми работниками в налоговых ведомствах, запрашивающих помощь, в отношении текущих проверок и связанных с проверками вопросов международного налогообложения и для обмена знаниями относительно практики проверки в целом. Помимо передачи знаний и «ноу-хау», более широкие выгоды от этой инициативы включают потенциальную возможность большего объема поступлений, большей определенности для налогоплательщиков и поощрения культуры налоговой дисциплины посредством более эффективного обеспечения выполнения.

²⁹ Organization for Economic Cooperation and Development (OECD), *Action plan on base erosion and profit shifting* (Paris, 2013).

Действия транснациональных корпораций, местной промышленности и неправительственных организаций

67. Воздействие ПИИ на устойчивое развитие в принимающих наименее развитых странах зависит также от того, в какой степени иностранные филиалы действуют в качестве фирм с высокой гражданской ответственностью, заинтересованных в стимулировании устойчивого развития в их принимающих странах. Как уже указывалось, некоторые страны происхождения ставят оказание помощи инвесторам-отправителям капитала в зависимость от соответствия определенным критериям воздействия. Аналогичным образом, транснациональные корпорации, получающие помощь от Международной финансовой корпорации, должны соответствовать ее критериям воздействия в связи с финансированием проектов. Эти корпорации должны в полной мере отвечать этим критериям, а также подумать об их соблюдении даже тогда, когда они не пользуются мерами страны происхождения или ее поддержкой.

68. Кроме того, транснациональные корпорации должны взять на себя обязательства и соблюдать, в том числе в отношении их производственно-бытовых цепочек, вышеупомянутые Руководящие принципы ОЭСР и разработанные Организацией Объединенных Наций Руководящие принципы предпринимательской деятельности в аспекте прав человека, равно как и различные другие международные документы, цель которых заключается в поощрении правильного корпоративного поведения. Тот факт, что по состоянию на 2013 год 8000 компаний присоединились к Глобальному договору, обязавшись принять основанный на принципах подход к управлению и операциям, наводит на мысль о том, что имеются немалые возможности для того, чтобы иностранные филиалы и их родительские компании обменивались не вытекающими из права собственности знаниями и экспертным опытом с отечественными компаниями в наименее развитых странах.

69. Что касается уровня индивидуальных компаний, то многочисленные транснациональные корпорации имеют свою собственную корпоративную политику социальной ответственности. Было бы желательно поставить эту политику на более прочную основу, передавая определенную долю поступлений материнских компаний иностранным филиалам в наименее развитых странах, осуществляя четко определенные мероприятия в сфере социальной ответственности корпораций в их принимающих (наименее развитых) странах и создавая таким образом основу финансовой и корпоративной ответственности за устойчивые ПИИ. Транснациональным корпорациям, местным фирмам, деловым ассоциациям и неправительственным организациям в наименее развитых странах нужно сотрудничать в стимулировании дальнейшего объема идеями, знаниями и экспертным опытом посредством обмена информацией, встреч и конференций, программ подготовки местных людских ресурсов и других непосредственных действий.

Действия международных организаций

70. С учетом безотлагательности ускорения процесса развития наименее развитых стран и оказания им помощи в выходе из этой группы есть основания для распространения некоторых из инициатив, уже осуществляемых в развивающихся странах в целом, на эти страны или, когда они имеют на это право,

уделения им первоочередного внимания. Необходимо подумать, в частности, о следующем:

а) уделять первоочередное внимание наименее развитым странам в осуществлении новой инициативы «Группы семи» по оказанию развивающимся странам содействия в ведении переговоров по крупномасштабным комплексным договорам с иностранными инвесторами. Богатые ресурсами наименее развитые страны во всех частях мира особо нуждаются в такой помощи, но в ней также нуждаются и наименее развитые страны в целом, которые ведут переговоры относительно сроков и условий для использования их скудных активов, с тем чтобы получить по возможности наилучший вариант;

б) укреплять механизмы для обеспечения того, чтобы транснациональные корпорации и их иностранные филиалы, действующие в отраслях минеральных ресурсов, соблюдали разработанные ОЭСР Руководящие принципы должной осмотрительности для ответственного управления цепочкой поставок полезных ископаемых из районов, затронутых конфликтом, и районов повышенного риска³⁰, которые дают указания компаниям, действующим в затронутых конфликтами районах или в районах повышенного риска либо получающих материалы из таких районов, многие из которых находятся в наименее развитых странах, в соответствии с применимыми законами и международными стандартами;

с) распространить страхование от рисков, обеспечиваемое Многосторонним агентством по инвестиционным гарантиям и национальными страхователями от политических рисков на филиалы глобальных производственно-бытовых цепей, находящиеся за пределами затронутой принимающей страны. Например, если политическая нестабильность в первой стране приводит к временному приостановлению производства или серьезным ограничениям на производство в иностранном филиале производственно-бытовой цепи в этой стране, это сразу же скажется на способности филиала этой же производственно-бытовой цепи во второй стране, который зависит от производственных ресурсов, получаемых от ее филиала в первой стране. В настоящее время только филиал в первой стране будет потенциально иметь право на то, чтобы воспользоваться страхованием в Агентстве, несмотря даже на то, что пострадал филиал той же производственно-бытовой цепи во второй стране. С учетом того, что политический риск в наименее развитых странах представляется высоким, обеспечение такого страхования производственно-бытовой цепи поможет этим странам примкнуть к глобальным производственно-бытовым цепям — механизмам, которые все в большей степени определяют не только глобальные инвестиции, но и торговлю. Пожалуй, можно также подумать о том, чтобы распространить страхование на сбои в производственно-бытовых цепях по причине стихийных бедствий³¹;

д) обращать внимание инвесторов в странах с формирующейся рыночной экономикой на услуги по страхованию от политических рисков, предоставляемые Многосторонним агентством по инвестиционным гарантиям. Хотя услуги Агентства прекрасно известны инвесторам в развитых странах, это не совсем так в других странах. Такая осведомленность особенно важна, поскольку

³⁰ Имеется на сайте www.oecd.org/investment/mne/GuidanceEdition2.pdf.

³¹ См. ЮНКТАД, *Доклад о мировых инвестициях 2013 года: глобальные производственные системы: инвестиции и торговля в интересах развития* (Женева, 2013 год).

ку на фирмы из стран, которые ЮНКТАД не классифицирует как развитые страны и которые имеют свои штаб-квартиры в странах с формирующейся рыночной экономикой, в 2013 году пришлось 550 млрд. долл. США в виде оттока капиталов по линии ПИИ, что более чем в 10 раз превышает глобальные потоки ПИИ в течение первой половины 1980-х годов. Однако многие инвесторы в странах с формирующейся рыночной экономикой не знают о предлагаемых Агентством услугах по страхованию от политических рисков, что может ограничивать их предрасположенность к инвестированию в наименее развитых странах;

е) распространять — в сотрудничестве с правительствами принимающих стран — на наименее развитые страны созданный Международной финансовой корпорацией механизм рассмотрения жалоб инвесторов. Это может помочь избегать потенциально дорогостоящего арбитражного разбирательства и, тем самым, содействовать сохранению существующих инвестиций, стимулированию реинвестирования и предотвращению споров между инвестором и государством. Корпорации следует подумать о том, чтобы предоставить этот механизм на приоритетной основе в распоряжение наименее развитых стран, обращающихся с просьбой о его внедрении.

V. Выводы и рекомендации

71. Многообещающие тенденции в потоках ПИИ в наименее развитые страны в последние годы и зарождающиеся перемены в их секторальном распределении в направлении обрабатывающих отраслей и сектора услуг указывают на возможности для приложения дальнейших усилий наименее развитыми странами, странами происхождения, международным сообществом и другими в целях содействия потокам ПИИ, которые вносят вклад в укрепление производственного потенциала этих стран. Что еще более важно, международному сообществу стоило бы подумать о разработке плана действий для стимулирования ПИИ в наименее развитые страны и для укрепления выгод для принимающих стран, как это было указано выше.

72. Можно добиться большей координации таких усилий через посредство какого-то универсального механизма, такого как международный центр поддержки инвестиций, занимающийся наименее развитыми странами. Такой механизм, рекомендованный в принятой в Котону программе действий по укреплению производственного капитала наименее развитых стран³², может предоставлять следующие взаимосвязанные услуги:

а) общее хранилище информации, содержащее всю соответствующую информацию о нормативно-правовой, рекламно-пропагандистской и защитной политике и мерах наименее развитых стран, стран происхождения и других заинтересованных сторон в том, что касается ПИИ в наименее развитых странах;

б) подготовка контрактов и оказание поддержки в ходе переговоров в форме оперативной поддержки ведению переговоров для оказания содействия наименее развитым странам в проведении переговоров по комплексным крупномасштабным контрактам с иностранными инвесторами;

³² Имеется на сайте http://unohrlls.org/custom-content/uploads/2014/08/Cotonou-Agenda_07_08_2014_.pdf.

с) консультативная поддержка в деле урегулирования споров в виде технической поддержки в случае инвестиционных споров, связанных с договорами, для оказания наименее развитым странам содействия в разрешении таких споров;

d) страхование от рисков в форме упрощения страхования от рисков и гарантий инвестиций в наименее развитых странах в тесном сотрудничестве с Многосторонним агентством по инвестиционным гарантиям и ОЭСР.

73. Такой механизм будет иметь целью заполнение институциональных пробелов в обеспечении скоординированной поддержки наименее развитых стран в указанных выше областях, не дублируя, а дополняя существующие механизмы. Рекомендуется, чтобы Генеральная Ассамблея рассмотрела вопрос о создании финансируемого за счет добровольных взносов международного центра поддержки инвестиций для наименее развитых стран под эгидой Организации Объединенных Наций, а также смежные организационные и другие вопросы.

Приложение

Наименее развитые страны: выборочные данные о притоке и оттоке капитала по линии прямых иностранных инвестиций

	Среднегодовой приток ПИИ (в млн. долл. США)		Среднегодовой отток ПИИ (в млн. долл. США)		Приток ПИИ в виде процентной доли от валового накопления основного капитала		Объем иностранных ПИИ (в млн. долл. США)		Объем иностранных ПИИ в виде процентной доли от ВВП	
	2001– 2003 годы	2011– 2013 годы	2001–2003 годы	2011– 2013 годы	2001– 2003 годы	2011– 2013 годы	2001 год	2013 год	2001 год	2013 год
Наименее развитые страны	8 046	24 854	169	4 490	18,2	12,7	42 485	211 797	21,9	25,9
Африка	7 204	19 484	118	4 354	33,4	18,5	33 152	167 604	31,8	33,9
Северная Африка	879	2 758	0	391	33,0	20,0	1 972	29 148	12,5	41,6
Южный Судан	
Судан	879	2 758	0	391	33,0	20,0	1 972	29 148	12,5	41,6
Западная Африка	625	5 603	110	1 451	11,4	30,8	5 093	33 600	21,7	43,4
Бенин	34	254	1,3	49	6,2	16,3	174	1 354	7,0	16,3
Буркина-Фасо	17	282	1,4	86	2,6	9,5	16	1 432	0,6	11,7
Гамбия	31	29	14,9	10,6	221	754	32,1	88,7
Гвинея	38	529	1,8	1,7	4,5	24,5	265	3 303	8,7	52,6
Гвинея-Бисау	3	15	0,4	0,3	4,0	17,8	38	112	9,7	13,2
Либерия	128	851	95	808	319,8	437,2	3 255	6 267	623,5	324,2
Мали	166	455	7	10	25,7	23,5	210	3 432	7,0	31,0
Мавритания	82	1 042	-0,3	4	30,7	94,6	223	5 499	17,2	131,3
Нигер	13	846	-1,8	1,6	3,9	35,2	61	4 940	3,3	67,1
Сенегал	54	304	10	45	4,1	8,6	194	2 696	4,0	17,8
Сьерра-Леоне	10	693	...	0	7,4	64,1	294	2 319	26,9	48,4
Того	50	302	-4	445	22,3	43,3	141	1 494	10,6	34,3
Центральная Африка	1 573	4 915	15	309	55,4	30,8	3 964	27 539	33,0	46,0
Бурунди	0,007	4	0,004	...	0,01	0,7	47	16	7,2	0,6
Центральноафрикан- ская Республика	7	36	8,9	11,3	109	620	11,7	40,3
Чад	699	388	73,5	15,1	1 036	4 758	60,6	35,5
Демократическая Республика Конго	204	2 366	14	304	38,0	51,1	699	5 631	13,3	29,9
Экваториальная Гвинея	651	1 968	1,4	...	61,3	30,8	2 001	15 317	118,0	98,3

	Среднегодовой приток ПНИ (в млн. долл. США)		Среднегодовой отток ПНИ (в млн. долл. США)		Приток ПНИ в виде процентной доли от валового накопления основного капитала		Объем иностранных ПНИ (в млн. долл. США)		Объем иностранных ПНИ в виде процентной доли от ВВП	
	2001– 2003 годы	2011– 2013 годы	2001–2003 годы	2011– 2013 годы	2001– 2003 годы	2011– 2013 годы	2001 год	2013 год	2001 год	2013 год
Руанда	8	126	...	5	3,5	8,1	57	854	3,4	11,5
Сан-Томе и Принсипи	3	28	...	0,3	13,9	41,2	14	345	20,0	111,9
Восточная Африка	1 034	4 476	-0,04	-0,6	15,6	14,7	5 681	37 221	17,6	30,6
Коморские Острова	0,8	16	3,0	19,7	22	107	9,9	16,4
Джибути	7	158	7,8	59,8	43	1 352	7,5	92,8
Эритрея	20	41	8,7	14,1	350	791	46,5	23,0
Эфиопия	356	619	17,9	5,0	1 291	6 064	16,2	12,6
Мадагаскар	83	820	-1,1	...	10,9	45,7	143	6 488	3,1	57,9
Сомали	-0,2	105	-0,08	43,4	4	883	0,3	67,6
Уганда	179	1 082	...	-0,6	13,8	21,0	962	8 821	15,2	38,3
Объединенная Республика Танзания	388	1 634	1,1	...	20,3	16,6	2 867	12 715	27,0	39,1
Южная часть Африки	3 093	1 732	-7	2 203	77,8	6,4	16 442	40 097	78,9	24,2
Ангола	2 441	-4 736	-10	2 307	163,6	-27,1	10 123	2 348	106,9	1,9
Лесото	34	49	0,02	20	13,2	7,0	358	1 237	50,6	54,3
Малави	41	126	2	49	12,0	40,7	419	1 285	14,3	33,7
Мозамбик	313	4 742	0,09	2	30,5	186,8	1 505	20 967	36,9	136,8
Замбия	264	1 550	...	-174	31,6	28,4	4 038	14 260	110,5	63,6
Азия и Тихий океан	838	5 040	52	130	3,9	5,7	9 234	33 679	10,7	10,7
Юго-Восточная Азия	371	3 899	8	24	16,8	15,5	5 646	17 180	42,4	19,5
Камбоджа	126	1 219	8	36	17,0	50,1	1 729	9 399	43,3	60,0
Лаосская Народно- Демократическая Республика	16	297	0,1	-9	4,8	10,4	612	2 779	36,3	27,8
Мьянма	225	2 355	22,4	12,4	3 305	14 171	43,3	25,1
Тимор-Лешти	5	28	...	-3	4,0	3,6	0	230	...	3,7
Южная Азия	393	1 535	10	33	2,3	2,7	2 341	13 910	3,8	6,0
Афганистан	36	82	6,8	2,6	18	1 638	0,5	7,9
Бангладеш	344	1 343	10	33	2,5	3,6	2 202	8 596	4,3	6,1
Бутан	3	23	0,8	1,9	4	163	0,9	8,2
Непал	10	87	0,8	2,3	116	514	2,0	2,7

	Среднегодовой приток ПНИ (в млн. долл. США)		Среднегодовой отток ПНИ (в млн. долл. США)		Приток ПНИ в виде процентной доли от валового накопления основного капитала		Объем иностранных ПНИ (в млн. долл. США)		Объем иностранных ПНИ в виде процентной доли от ВВП	
	2001– 2003 годы	2011– 2013 годы	2001–2003 годы	2011– 2013 годы	2001– 2003 годы	2011– 2013 годы	2001 год	2013 год	2001 год	2013 год
Западная Африка	60	-394	34	73	3,5	-7,5	998	3 675	8,9	9,4
Йемен	60	-394	34	73	3,5	-7,5	998	3 675	8,9	9,4
Океания	13	176	-0,4	6	10,8	28,7	249	1 915	27,8	68,5
Кирибати	0,2	4	0,1	-0,2	0,5	4,8	0,7	14	1,2	8,0
Самоа ¹	0,5	22	-1,7	3	5,2	35,6	72	282	30,2	40,1
Соломоновы Острова	-5	107	0,6	3	-9,6	41,8	97	1 040	28,9	94,8
Тувалу
Вануату	18	44	0,5	0,6	40,5	19,8	79	578	30,6	70,4
Карибский бассейн	8	155	2,0	13,7	100	1 114	3,1	13,2
Гаити	8	155	2,0	13,7	100	1 114	3,1	13,2
Всего, развивающиеся страны	195 677	744 220	62 734	438 937	11,3	9,4	1 875 636	8 483 009	26,9	31,1
Всего, развитые страны	478 526	654 232	554 029	975 284	7,9	7,7	5 629 969	16 053 149	22,3	36,4
Итого по всему миру	687 780	1 494 107	622 542	1 489 673	8,8	8,8	7 589 721	25 464 173	23,3	34,3

Источник: Доклад о мировых инвестициях 2014 года (<http://unctad.org/en/pages/PublicationWebflyer.aspx?publicationid=937>).

Примечания: Три точки (...) означают, что данных нет или что они не сообщаются отдельно. Пропуск означает, что этот пункт не применим.

¹ Самоа вышла из категории наименее развитых стран 1 января 2014 года.